



ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
СТАВРОПОЛЬСКИЙ ФИЛИАЛ

ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ

СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ IV МЕЖДУНАРОДНОЙ МОЛОДЕЖНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ «ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ»

МАТЕРИАЛЫ И ДОКЛАДЫ

СТАВРОПОЛЬ, 21 АПРЕЛЯ 2022 Г.



ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(СТАВРОПОЛЬСКИЙ ФИЛИАЛ МПГУ)

ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ

*сборник научных трудов IV Международной молодежной научно-практической
конференции «Экономика и право: современные интеграционные процессы»*

21 апреля 2022 г.

материалы и доклады

*Ставрополь
2022*

УДК 33:34

ББК 65:67

Э 40

Редакционная коллегия:

Доктор педагогических наук, профессор Н.Н. Сотникова

Кандидат юридических наук, доцент Н.В. Бушина

Кандидат экономических наук, доцент К.И. Костюков

Кандидат социологических наук, доцент Т.А. Свечинская

Э40 Экономика и право: современные интеграционные процессы: сборник научных трудов IV Международной молодежной научно-практической конференции «Экономика и право: современные интеграционные процессы» (21 апреля 2022 г.). – Ставрополь, 2022. – 439 с.

ISBN 978-5-6047240-8-8

Настоящий сборник составлен по материалам IV Международной молодежной научно-практической конференции «Экономика и право: современные интеграционные процессы», состоявшейся 21 апреля 2022 года в г. Ставрополь (Россия). В сборнике рассматривается круг вопросов, стоящих перед современными исследователями. В статьях участников конференции представлены теоретические, методологические и практические аспекты научных исследований в области права, экономики и управления.

В конференции приняли активное участие студенты, магистранты, молодые ученые образовательных организаций России, стран дальнего и ближнего зарубежья.

Сборник адресован молодым ученым, научным работникам, преподавателям, руководителям, аспирантам и студентам, всем интересующимся вопросами права и экономики.

Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

ISBN 978-5-6047240-8-8

УДК 33:34

ББК 65:67

© Авторы статей, 2022

© Ставропольский филиал МПГУ, 2022

© Оформление ООО «Бюро новостей», 2022

ПРЕДИСЛОВИЕ

Сборник подготовлен по итогам IV Международной молодежной научно-практической конференции «Экономика и право: современные интеграционные процессы» на основе научных исследований студентов, магистрантов, молодых ученых, аспирантов вузов России, стран дальнего и ближнего зарубежья.

Став традиционной, конференция является открытой коммуникационной площадкой для объединения молодежи и обмена опытом, современными знаниями и достижениями в области экономики и права.

В материалах участников освещены современные процессы, происходящие в экономической и правовой сферах, затрагивающие развитие информационно-коммуникационных технологий и их влияние на формирование новой реальности.

Информационное общество, общественные отношения, высокие технологии, правовая парадигма, цифровая экономика, интегрирование права и экономики в современном мире вызвали особое внимание участников конференции. В своих научных изысканиях молодые ученые сделали акцент на поиск оптимальных решений и разработку моделей правового регулирования общественных отношений, сопряженных с применением цифровых технологий в области финансов, публичного управления, создания искусственного интеллекта.

Идея конференции и обсуждаемые вопросы вызывают внимание и интерес зарубежных ВУЗов-партнеров, участие которых дает возможность для обмена результатами научных исследований, тиражирования положительного опыта в развитии студенческой науки посредством обсуждения процессов, происходящих на национальном и международном уровнях.

Организаторы конференции надеются, что точки зрения, мнения, предложения, представленные в научных трудах участников IV Международной молодежной научно-практической конференции «Экономика и право: современные интеграционные процессы», будут интересны широкому кругу читателей.

Редакционная коллегия

РАЗДЕЛ I. АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

УДК 314

КЛЮЧЕВЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ДЕМОГРАФИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Абдулазиев Сайди Абуевич,

*студент 2 курса направления подготовки «Прикладная информатика»
Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

*Научный руководитель: Костюков К.И., доцент Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация. В качестве объекта исследований является естественное пополнение населения. На основе исследования по демографии в России за последние годы были выявлены такие проблемы как упадок населения, низкая рождаемость, а также возможные решения этих проблем

Ключевые слова: демография, население, рождаемость

KEY FACTORS INFLUENCING THE DEMOGRAPHIC SITUATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abdulaziev Saidi Abuevich

*2nd year student direction of training "Applied Computer Science"
Stavropol branch of MPSU,
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Kostyukov K.I., Associate Professor of the Stavropol branch of
MPGU*

Annotation. The object of research is the natural replenishment of the population. Based on research on demography in Russia in recent years, such problems as population decline, low birth rate, as well as possible solutions to these problems have been identified

Keywords: demographics, population, birthrate

На протяжении многих лет Россия входит в десятку крупнейших стран мира по численности населения. В настоящее время (на 17 апреля 2022 г.) численность населения составляет 145 478 097 человек, и РФ занимает 9 место в мире по данному показателю. По оценке многих отечественных и зарубежных ученых, Россия покинет десятку крупнейших стран мира в ближайшее время [1].

За последние годы во многих странах наблюдается такая проблема как демография, которая связана с понижением численности населения. Демография в России обусловлена снижением рождаемости населения, которая может поставить под угрозу существования страны. Причины возникновения

демографии в России является:

1) Финансовая нестабильность в семье.

Во многих регионах страны средняя заработная плата не достигает среднего прожиточного минимума, из этого следует что среднестатистический россиянин не может завести семью.

2) Второй проблемой в семейных парах является выбором между карьерным ростом или созданием семьи.

Рождение ребенка является огромной ответственностью, которая требует к себе огромного внимания и самоотдачи поэтому непосильна многим семейным парам из-за этого они оттягивают рождение ребенка до старости и сосредотачиваются на карьерном росте [3].

3) В России на сегодняшний день распространённой проблемой являются аборты.

Причинами абортов являются: незащищенный половые акты, угроза жизни матери после рождения ребенка, при вероятности рождения не излечимо больного ребенка.

4)Еще одной проблемой является бесплодие, на 2022 год 15% населения России имеют бесплодие [2].

Для решения этих проблем необходимо повысить уровень жизни населения, улучшать медицинское обслуживание. Предлагать материальную помощь семьям и облагать меньшими налогами. Выдавать материнский капитал на каждого ребенка. Предлагать молодым семьям обустроенное жилье. Ведь здоровое, обеспеченное, самодостаточное с безопасными условиями труда население, является ценным ресурсом страны [4].

Заключение: Повышение качества жизни населения – важнейшая задача государственной социальной политики, которой уделяется пристальное внимание Правительством Российской Федерации. Разработка и реализация Национальных проектов наглядно показывает стремление государства к улучшению экономической и социальной ситуации в современной России

Библиографический список:

1. Долбик-Воробей Т.А. Статистика населения и демография: учебник / Т.А. Долбик-Воробей, О.Д. Воробьева. — Москва: КНОРУС, 2018. — 314 с.

2. Даренский Р.Н. Проблемы демографии в современной России / Р.Н. Даренский // Энигма. - 2019. - Т. 1. - № 8-1. - С. 287-292.

3. Костюков К.И., Свечинская Т.А. Оценка социально-демографической ситуации в регионе в рамках реализации национального проекта «Демография» // Kant. 2020. № 4 (37). С. 132-138.

4. Щербаков А.И. Повышение рождаемости – основная цель демографической политики России / А.И. Щербаков // Социально-трудовые исследования. - 2019. - № 3 (36). - С. 143-152.

СЧЕТОВОДЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ

*Агафонова Нелли Павловна,
аспирант 3 года обучения*

*Ставропольского государственного аграрного университета
г. Ставрополь, Россия*

*Научный руководитель: Бобрышев А.Н., профессор Ставропольского
государственного аграрного университета*

Аннотация. В статье рассмотрен вопрос определения сущности и видов объектов учета затрат, охарактеризованы возможные варианты и составлена схема счетоводческого сопровождения в управленческом учете.

Ключевые слова: счет, интегрированное счетоводческое сопровождение, автономное счетоводческое сопровождение, объект учета затрат, учетное сопровождение.

ACCOUNTING SUPPORT IN MANAGEMENT ACCOUNTING

Agafonova Nelly Pavlovna,

*PhD student 3 years of study Stavropol State Agrarian University
, Stavropol, Russia*

Supervisor: Bobryshev A.N., Professor of Stavropol State Agrarian University

Annotation. The article considers the issue of determining the essence and types of cost accounting objects, describes possible options and draws up a scheme of accounting support in management accounting.

Keywords: invoice, integrated accounting support, autonomous accounting support, cost accounting object, accounting support.

Важным элементом процесса учета затрат и исчисления себестоимости продукции в рамках управленческого учета является определение объекта учета затрат, которые могут быть различными в зависимости от целей и задач управленческого персонала. Рассмотрим мнения отечественных ученых-экономистов относительно категории «объект учета затрат» (таблица 1).

При таком многообразии объектов учета затрат необходимо создавать специальную информационную систему управленческого учета, применимую для экономического анализа информации, ее оценки и контроля в системе внутреннего менеджмента производства продукции, выполнения работ, оказания услуг.

Основным результатом деятельности системы управленческого учета является информационная база, сгруппированная определенным образом, в соответствии с запросами пользователей. Формирование такой информации происходит на счетах учета. В соответствии с нормативно-правовой базой все

коммерческие организации обязаны применять в своей деятельности унифицированный план счетов, включающий в себя 99 позиций, при этом утвержденными являются не все шифры и наименования счетов, что оставляет экономическим субъектам определенную самостоятельность в ведении учетной деятельности.

Таблица 1 – Сущность и виды объектов учета затрат

Автор	Содержание
Алборов Р.А., Концевая С.М., Ливенская Г.Н.	«Объектами учета затрат могут быть: виды и элементы затрат; технологические переделы; стадии жизненного цикла продукции; центры ответственности; виды производства продукции; смешанные объекты.»[1]
Беспятых А.В., Беспятых Е.П., Беспятых О.А.	«При разграничении объектов учета затрат, относящихся и не относящихся к незавершенному производству растениеводства, рекомендуется ввести критерий «принадлежности затрат к сельскохозяйственной культуре». Критерий может иметь два признака: 1) определенность культуры; 2) неопределенность культуры.»[2]
Жарикова Л.А.	«Объектами учета затрат выступают места возникновения расходов, т.е. отдельные цехи, производства, участки и так далее, в разрезе которых должны группироваться затраты по изготовлению продукции.»[3]
Макарова Е.В.	«В технологическом процессе производства изделий одной группы может быть выделено несколько самостоятельных процессов, различающихся своей технологией. Учет затрат также целесообразно вести по бизнес-процессам (направлениям деятельности, технологическим стадиям), которые и будут являться объектами учета затрат.»[4]
Мизиковский И.Е.	«Любой объект, на который можно отнести затраты, причем их величина и экономическая обоснованность отнесения вторичны.»[5]

Разработанный и утвержденный план счетов предусматривает учет различных финансово-хозяйственных операций при этом учет затрат на производственную деятельность, а также выполнение работ и оказание услуг остается типовым и обобщенным для всех видов деятельности. Однако влияние вновь разработанных или модифицированных управленческих технологий на ведение учетной деятельности становится значительным, игнорирование подобного влияния может привести к потере конкурентоспособности и возникновению риска снижения эффективности деятельности. В связи с чем особенно актуальным становится вопрос об организации учетного сопровождения функционирования организации.

Применение счетов бухгалтерского финансового учета является обязательным для всех экономических субъектов и служит основным инструментом для формирования единообразной финансовой отчетности для внешних и внутренних пользователей. В свою очередь возможность открытия и ведения счетов управленческого учета остается на усмотрение каждого экономического субъекта. Данные счета предназначены для формирования

информации для внутренних пользователей в соответствии с потребностями управленческого персонала. Организация счетоводческого сопровождения в системе управленческого учета представляется возможным в разрезе двух направлений: интегрированного и автономного.

Выбор варианта ведения управленческого учета зависит от различных факторов, таких как: размер и виды деятельности экономического субъекта, степень централизации учета, управленческая и производственная структура организации и другие. Представим схему счетоводческого сопровождения управленческого учета в соответствии с рассмотренными характеристиками (рисунок 1).

Интегрированный вариант счетоводческого сопровождения управленческого учета предполагает аккумуляцию данных о затратах и других объектах на субсчетах, открытых к счетам бухгалтерского финансового учета для целей управления. Основной целью интегрированного учетного сопровождения является детализация данных, получаемых в бухгалтерском финансовом учете, при этом формирование себестоимости, финансового результата и других экономических категорий обособленно от системы бухгалтерского финансового учета не представляется возможным. Данные, накапливаемые на таких субсчетах управленческого учета, не находят отражения в отчетности и применяются для принятия оперативных управленческих решений. Заккрытие данных субсчетов в большинстве случаев происходит в результате сторнированной записи в конце отчетного периода, установленного в экономическом субъекте.

Автономный вариант счетоводческого сопровождения управленческого учета предполагает самостоятельность исчисления себестоимости и финансового результата деятельности хозяйствующего субъекта. Для формирования информационной базы в данном случае могут применяться как совокупность субсчетов, открытых к различным счетам бухгалтерского учета и их корреспондирующих записей, так и разработанная применительно к условиям хозяйствования система счетов управленческого учета на свободных позициях плана счетов финансово-хозяйственной деятельности. Информация, аккумулируемая на автономных счетах и субсчетах управленческого учета, находит отражение в управленческой отчетности, утвержденной в экономическом субъекте.

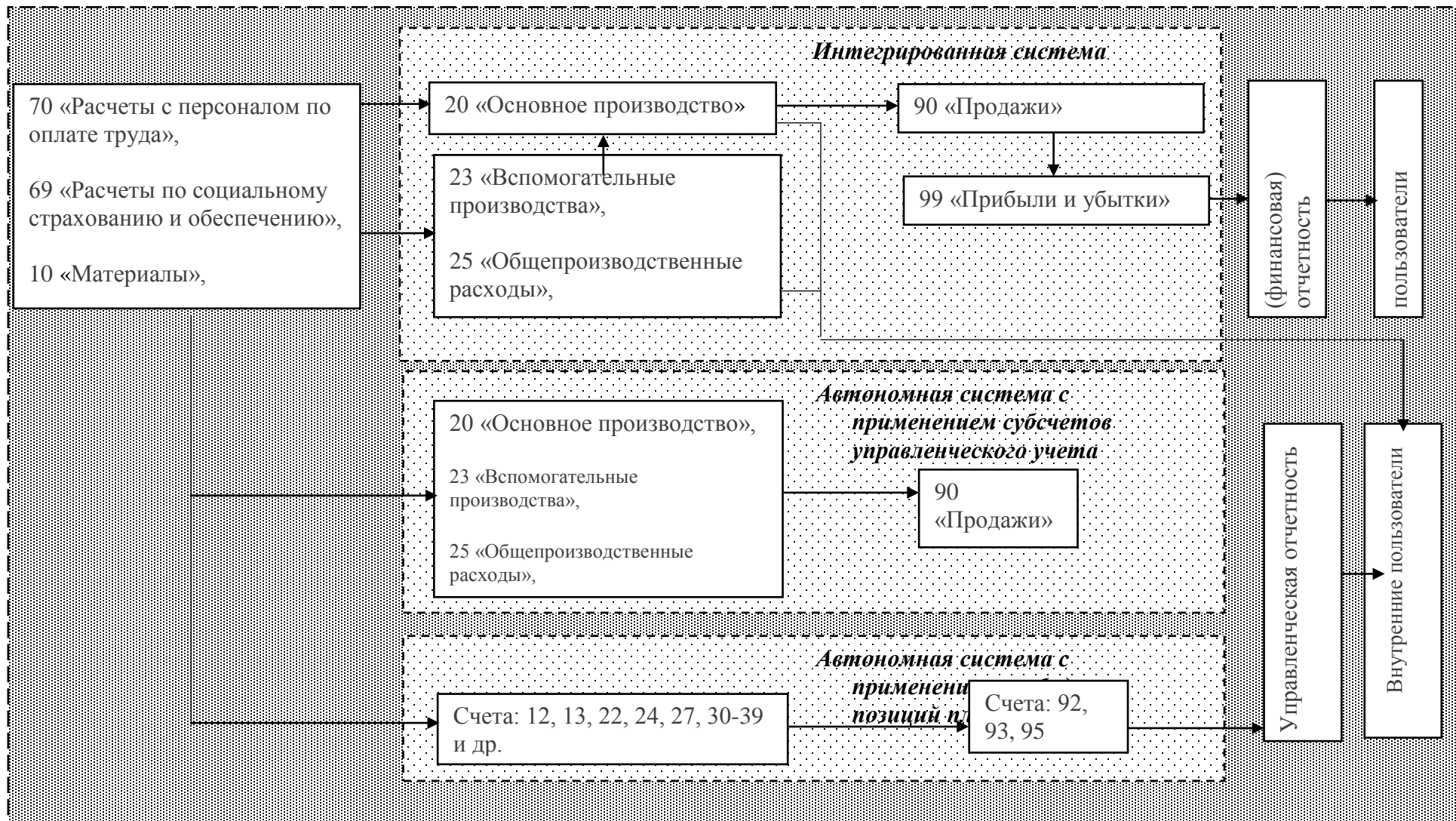


Рисунок 1 – Счетоводческое сопровождение в системе управленческого учета

В результате проведенного исследования можно сделать вывод о возможности применения автономного и интегрированного вариантов счетоводческого сопровождения с открытием счетов управленческого учета и развитием аналитических возможностей действующих счетов, в зависимости от особенностей финансово-хозяйственной деятельности и применения управленческих технологий.

Библиографический список:

1. Алборов Р.А. Совершенствование управленческого учета затрат в производственных организациях / Р.А. Алборов, С.М. Концевая, Г.Н. Ливенская // Вестник ИПБ. - 2013. - №4. - С.33-38.
2. Беспярых А.В. Методология разграничения объектов учета затрат незавершенного производства в растениеводстве / А.В. Беспярых, Е.П. Беспярых, О.А. Беспярых // Вестник РГГУ. Серия: Экономика. Управление. Право. - 2012. - № 12 (92). - С. 142-147.
3. Жарикова Л.А. Управленческий учет: учебное пособие / Л.А. Жарикова. - Тамбов: Тамбовский государственный технический университет, 2004. - 136 с.
4. Макарова Е.В. Проблемы определения объектов управленческого учета и контроля затрат на производство молочной продукции / Е.В. Макарова // Управление экономическими системами. - 2011. - № 11 (35). - С. 2.
5. Мизиковский И.Е. Структурирование объекта учета затрат и калькулирования себестоимости продукции полиграфических предприятий / И.Е. Мизиковский // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. Серия: Социальные науки. - 2019. - № 1 (53). - С. 7-13.

УДК 336.22

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ И ПУТИ ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Адживелиев Амет Ренатович,

*студент 3 курса направления подготовки «Экономика» Института экономики
и управления ФГАОУВО «КФУ им. В.И. Вернадского»,
г. Симферополь, Россия*

*Научный руководитель: Кулякина Е.Л., старший преподаватель Института
экономики и управления ФГАОУ
ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»*

Аннотация. В данной статье рассматриваются проблемы и представлены возможные пути совершенствования налоговой системы. Налоговая система является одним из важнейших регуляторов экономических отношений. Актуальность исследовательской работы заключается в том, что выбранная

правительством Российской Федерации налоговая система препятствует эффективному развитию рыночных отношений в мире, поэтому требует существенного совершенствования.

Ключевые слова: налоги, налоговая система, нормативная база, отчетные документы, нормативно правовые акты.

PROBLEMS OF THE TAX SYSTEM AND WAYS OF ITS IMPROVEMENT

Ajiveliev Amet Renatovich,

3rd year student of the Economics department of the Institute of Economics and Management of the V.I. Vernadsky Federal State University, Simferopol, Russia

Supervisor: Kalyakina E.L., Senior Lecturer at the Institute of Economics and Management of the Federal State Educational Institution IN "CFU named after V.I. Vernadsky"

Annotation. This article discusses the problems and presents possible ways to improve the tax system. The tax system is one of the most important regulators of economic relations. The relevance of the research work lies in the fact that the tax system chosen by the government of the Russian Federation hinders the effective development of market relations in the world, and therefore requires significant improvement.

Keywords: taxes, tax system, regulatory framework, reporting documents, regulatory legal acts.

В современном обществе наблюдается тенденция во всех странах к упрощению налоговой системы. Это очень очевидно, так как облегчает работу как самих налоговых органов, так и налогоплательщиков. С такой структурой проще определить финансовый результат, меньше проблем при составлении хозяйствующих документов и отчетных документов. Но в РФ такой направленности не наблюдается, потому что налоговая система имеет сложную подсистему, что приводит к нестабильной ситуации в нашей экономике.

Объектом исследования представленной научной работы являются проблемы и пути совершенствования налоговой системы. Проблемы совершенствования налоговой системы сегодня очень важны, так как эта система нуждается в значительном развитии. Значимость исследуемой проблемы заключается в том, что выбранная Правительством РФ налоговая система препятствует эффективному развитию рыночных отношений, а потому требует существенного совершенствования.

Одним из важнейших механизмов регулирования экономических отношений является налоговая система. Он выступает основным инструментом государственного воздействия на развитие экономики, а также определяет цели

экономического развития. Налоги являются главным и основным источником пополнения государственного бюджета. От их формирования зависит, как будет развиваться общество государства.

Многие проблемы налоговой системы, как правило, являются следствием неоднозначности и сложности нормативно-правовой базы, отсутствия эффективной связи между исполнительной и законодательной сферами власти.

Вот некоторые конкретные проблемы налоговой системы:

Во-первых, одной из важнейших проблем является сложность налоговой системы. Это выражается в том, что в налоговой системе существуют различные налоги, акцизные отчисления, сборы, практически не отличающиеся друг от друга, но такая огромная масса платежей становится началом неразберихи в работе любого предприятия, приводя к ошибке в отражении налогов, и как следствие, вам придется платить пени за несвоевременную уплату налога.

Во-вторых, нестабильность налогового законодательства. Это связано с тем, что в Налоговый кодекс периодически вносятся изменения и дополнения, что приводит к нестабильной ситуации в экономике страны, тем самым еще больше усугубляя экономический кризис.

В-третьих, одним из недостатков налоговой системы является то, что налогоплательщик и налоговые органы поставлены в неравное положение.

В-четвертых, отметим не конкретность формулировок законодательных и нормативных актов, что не способствует полному эффективному функционированию налоговой системы.

Также хотелось бы выделить еще одну существенную проблему – слабый и несущественный контроль за сбором налогов, что приводит к уклонению от уплаты налогов, тем самым уменьшая налоговые поступления.

Таким образом, мы определили основные проблемы налоговой системы.

Что касается совершенствования налоговой системы: необходимо ввести налоговый механизм. Внесение изменений в нормативное регулирование налогов и сборов необходимо направить на внесение некоторой ясности и однозначности в законодательство и его применения, для этого необходимо сохранение стабильности налоговой системы.

Стабильность налоговой системы заключается в устоявшихся правилах уплаты налогов на протяжении длительного периода, что предполагает отказ от любых видов изменений налогового законодательства и налоговой системы, направленных только на возможный краткосрочный эффект увеличения доходов.

Также в целях совершенствования налоговой системы необходимо предоставить руководству Российской Федерации право создавать дополнительные нормативные правовые акты по вопросам налогового регулирования, не затрагиваемые или затрагиваемые не в полной мере законодательством Российской Федерации в области налогов и налогообложения.

Подведя итог всему вышесказанному, можно сказать, что в данной статье были рассмотрены проблемы налоговой системы и рассмотрены возможные пути ее совершенствования. Данный вопрос остается актуальным и по настоящее время. Для эффективной и плодотворной работы налоговой системы необходимо привести ее в полный порядок. Для этого необходимо учесть все возможные недостатки и постараться упростить нашу систему.

Библиографический список:

1. Горский И.В. Налоговая политика России начала XXI века // Налоговый вестник. 2019. —105с.
2. Куачерав Н.В. Налоговое право Российской Федерации: курс лекций. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2021. —51с.
3. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) " от 05.08.2000 N117-ФЗ (ред. от 26.03.2022) // [http : // www.consultant.ru /document/cons_doc LAW 28165/c3aa0b633551b6317d8a](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/c3aa0b633551b6317d8a).
4. Бабаев А. Важнейшие вопросы налоговой реформы Российской Федерации // Финансист. – 2020. -№ 7. - С.28-33.
5. Налоговый кодекс РФ. Часть 1 и 2: Федеральный закон от 31.07.1998, № 146-ФЗ.//http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/

УДК 369.032

К ВОПРОСУ ОБ ИСТОРИЧЕСКИХ ПРЕДПОСЫЛКАХ И ОСОБЕННОСТЯХ ФОРМИРОВАНИЯ «СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО КРЕДИТА» В КНР

Азарова Анастасия Сергеевна,

студент 3 курса направления подготовки «Юриспруденция»

Саратовской государственной юридической академии,

г. Саратов, Россия

Научный руководитель: Брояка Ю.В., доцент Саратовской государственной юридической академии

Аннотация. В статье рассматриваются отдельные доктринальные основания, исторические предпосылки и особенности реализации системы социального кредита в Китае.

Ключевые слова: Китай, система социального кредита, легизм, конфуцианство, контроль, баоцзя.

TO THE QUESTION OF HISTORICAL BACKGROUND AND PECULIARITIES OF FORMATION OF «SYSTEM OF SOCIAL CREDIT» IN CHINA

Azarova Anastasia Sergeevna,

3rd year student of the specialty «Jurisprudence» of Saratov State Law Academy

Annotation. The article discusses certain doctrinal foundations, historical background and features of the implementation of the social credit system in China.

Keywords: China, social credit system, Legalism, Confucianism, control, baojia.

Информационные технологии активно проникают во все сферы жизни общества, включая сферу государственного управления. В 2014 году Государственный совет КНР утвердил План строительства системы социального кредита (системы социального доверия – Social Credit Score или SCS) на период до 2020 года, в котором объявлялось о широкомасштабной реформе социального управления, основанной на принципиально новых инструментах, с помощью которых предполагалось решить ряд ключевых проблем общественного развития Китая [1, С. 147].

Для того, чтобы понять сущность «системы социального кредита», необходимо обратиться к историко-теоретическим основам данной идеи. По мнению современных исследователей, одним из ее предшественников можно считать «баоцзя» (система административно-полицейской организации местного управления, выражающаяся в круговой поруке и взаимной слежке). За многовековую историю институт баоцзя прочно вошел в сознание как китайских управленцев, так и китайского народа [2, С. 120]. Основными функциями баоцзя являлись предупреждение правонарушений, контроль внутренней миграции, повышение эффективности сбора налогов, содействие переписи населения и рекрутирование солдат, то есть государство задействовало в реализации своих задач само общество [3, С. 79].

Изначально система была заявлена как средство исправления недобросовестного поведения в экономике (Китай – крупнейший производитель некачественной и контрафактной продукции [4]), а затем превратилась в инструмент социального менеджмента. Разработчики осознали, что всестороннее наблюдение за людьми, помимо прочего, способно сделать китайское общество более честным и добропорядочным, а каждого отдельного человека – не зависящим от решений конкретного чиновника. В этом проявляются конфуцианские веяния, где главной ценностью китайского общества выступает честность. По сути, «система социального кредита» впитала в себя легистский идеал жесткого правления, основанного на строгих законах и суровых наказаниях, и направленность конфуцианства на воспитание благодетельной моральной личности.

Функционирующая при Политбюро ЦК КПК специальная комиссия отслеживает эффективность реализации системы социального рейтинга в четырех областях: это честность в государственных делах, коммерческая целостность, общественная целостность, судебная достоверность. Всего граждане распределяются на 18 категорий. Наивысший балл составляет 1250, а наименьший – 599, что обеспечивает попадание в «черный список». Интересно,

что в сверхскоростном поезде Пекин-Шанхай пассажиры предупреждаются, что плохое поведение будет зафиксировано в «информационной системе социального доверия» [5, С. 253].

Информация о гражданах и государственных компаниях поступает из разных источников: Интернета, обширной сети видеокамер, документов, государственных структур, частных источников (например, Alibaba). На основе получаемых данных формируется социальный рейтинг человека, определяются предпочтения (в образовании, трудоустройстве, открытии бизнеса, социальных гарантиях) либо штрафы (отказ в поездках за границу, недоступность некоторых социальных услуг и т.д.), подлежащие применению в отношении лица.

Наряду с этим, как указывает Линь До, правовая основа для внедрения такой системы фактически отсутствует, особенно для физических лиц, за исключением разве что «Руководящих рекомендаций» Госсовета КНР, содержащих весьма размытые формулировки [6, С. 5]. В силу этого складывается ситуация, когда большинство данных собираются без законных оснований или с неоднозначным правовым обоснованием.

Таким образом, истоки системы социального кредита лежат в системе организации крестьянских дворов «баоцзя», конфуцианской и легистской традициях имперского Китая. На наш взгляд, с помощью SCS, главным образом, повышается не гармония, а уровень исполнения законов, происходит эффективная борьба с проблемами, связанными с социальным и государственным управлением, коррупцией, мошенничеством и прочим.

Библиографический список:

1. Попов Д.И. План строительства системы социального кредита как дорожная карта реформы социального управления в Китае в 2010-х гг. // Вестник Омского университета. Серия «Исторические науки». 2020. № 1. С. 147-157.

2. Круглова М.С. Поселково-волостные предприятия КНР: успех реформаторов или эволюция традиционного института? // Terra Economicus. 2020. № 18 (4). С. 111-125.

3. Рувинский Р.З., Тарасов А.А. «Система социального кредита»: исторические предпосылки и доктринальные основания феномена // Национальная безопасность / nota bene. 2020. № 3. С. 72-88.

4. Global trade in fake goods worth nearly half a trillion dollars a year – OECD & EUIPO // URL: <https://www.oecd.org/industry/global-trade-in-fake-goods-worth-nearly-half-a-trillion-dollars-a-year.htm> (датаобращения: 29.03.2022).

5. Графов Д.Б. Система социального рейтинга в КНР как информационно-коммуникационная технология поощрения и наказания // Власть. 2020. № 2. С. 250-259.

6. Линь До. Правовое регулирование защиты персональных данных и их контроль со стороны государства в Китае // Политика и общество. 2020. № 2. С. 1-6.

УДК 331.103

УКРЕПЛЕНИЕ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЯХ

*Айса Акнур Ахметкызы,
магистрант 1 курса, ФГБОУ ВПО «Российский университет дружбы
народов» (RUDN University),
г. Москва, Россия*

Аннотация: Укрепление корпоративной культуры - это то, чему нефтегазовые компании России должны следовать в своем развитии. Целью статьи является обоснование важности корпоративной культуры для нефтегазовых компаний. Благодаря укреплению корпоративной культуры современные компании способны поддерживать свою конкурентоспособность на высоком уровне.

Ключевые слова: Корпоративная культура, нефтегазовые компании, управление корпоративной культурой.

STRENGTHENING CORPORATE CULTURE IN OIL AND GAS COMPANIES

*Aisa Aknur Akhmetkyzy,
Masters' student, RUDN University
Moscow, Russia*

Annotation. Strengthening corporate culture is what Russian oil and gas companies should follow in their development. The purpose of the article is to substantiate the importance of corporate culture for oil and gas companies. Thanks to the strengthening of corporate culture, modern companies can maintain their competitiveness at a high level.

Keywords: Corporate culture, oil and gas companies, corporate culture management.

Нефтегазовая отрасль представляет весьма немаловажную значимость в экономике и политике Российской Федерации. Россия владеет большой энергетикой и мощным топливно-энергетическим комплексом, что считается основой экономического развития и инструментом проведения внутренней и внешней политики.

Экономическое развитие страны в то же время рассматривается как основа для реализации национальных интересов государства. Таким образом, топливно-энергетический комплекс является значимым вопросом в национальных интересах государства. В национальных интересах России, чтобы страна добывала достаточно нефти и газа для обеспечения как внутреннего, так и внешнего рынков, а также получения налоговых поступлений. В России много нефтедобывающих компаний, такие как «Лукойл», «Роснефть», «Газпром нефть», «Сургутнефтегаз». В статье

рассмотрим проблемы и решения корпоративных культур нефтедобывающих компаний России.

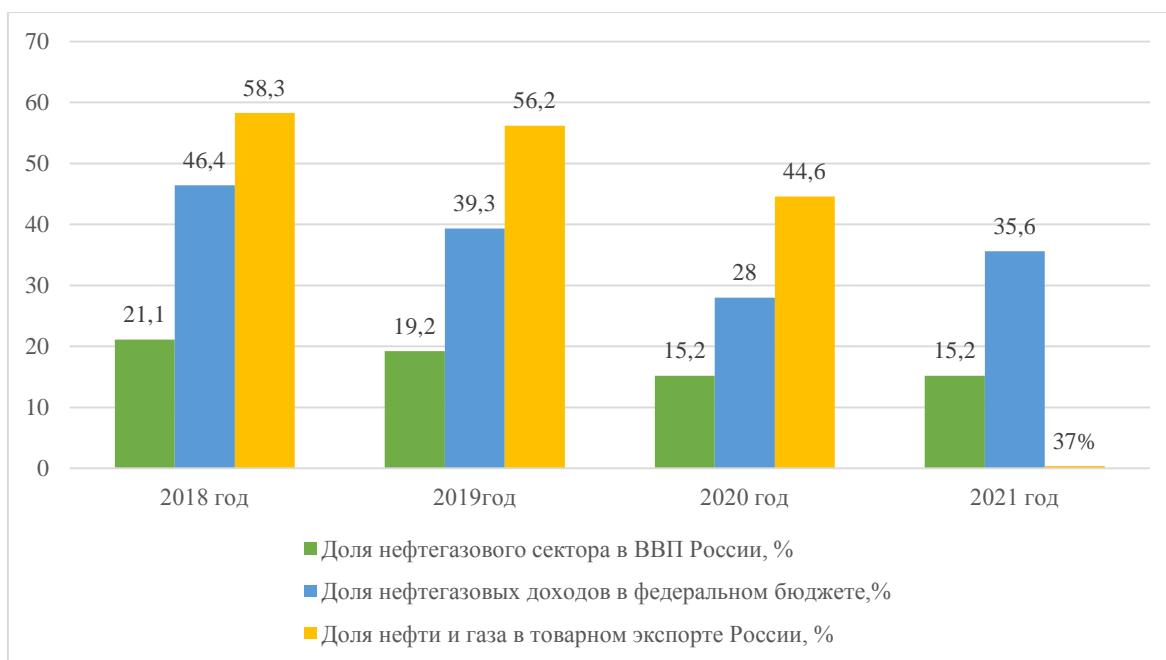


Рисунок 1 - Доля нефти и газа в экономике РФ (%) [6]

Корпоративная культура проходит через всю работу организации, и управление человеческими ресурсами является ее важной частью. Менеджеры нефтегазовых компаний России часто обращают внимание на производственный и технический менеджмент и не уделяют достаточного внимания построению корпоративной культуры. Под влиянием традиционного управленческого мышления некоторые нефтегазовые предприятия уделяют больше внимания безопасной добыче нефти, технологиям, эксплуатации и не уделяют достаточного внимания формированию корпоративной культуры, не говоря уже о ее важной роли в развитии предприятий. Поэтому в создание культуры нефтегазовой компании не было вложено большое количество трудовых, финансовых и материальных ресурсов. Многим нефтегазовым компаниям не хватает хорошей корпоративной культурной ориентации. Сотрудники нефтегазовых компаний России не могут сформировать хорошую единую силу и сплоченность для компании без руководства корпоративной культурой и уделять больше внимания фактическому обращению. Это может легко привести к потере талантов в нефтегазовых предприятиях, что, в свою очередь, влияет на устойчивое и здоровое развитие организации.

Публичность и обучение корпоративной культуре нефтегазовых компаний России серьезно формализованы.

В настоящее время многие нефтегазовые компании России все еще применяют традиционные и последовательные методы культурной рекламы и обучения, так что корпоративная культура остается на поверхности. Многие сотрудники ошибочно полагают, что корпоративная культура — это всего лишь необходимая процедура для вводного обучения сотрудников. Это делает

невозможным для сотрудников компании лучшее понимание корпоративной культуры, не говоря уже о создании совершенного механизма оценки и тестирования. В то же время многие менеджеры в обучение корпоративной культуре нефтегазовых компаний сами недостаточно понимают культуру нефтегазовой компании, поэтому они не достигли эффективного обучения сотрудников компании в процессе обучения. Они часто используют культуру нефтегазовой компании для механического считывания.

Контрмеры по усилению построения корпоративной культуры нефтегазовых компаний России новой ситуации.

Построение корпоративной культуры должно служить стратегии развития предприятия.

Стратегия развития нефтегазовых компаний — это комплексный, долгосрочный и направленный план будущего развития организации, который является основой и душой стратегического планирования предприятия. Все ресурсы предприятия должны быть сосредоточены вокруг стратегии развития, и построение корпоративной культуры не является исключением. В нынешнее время идет огромное влияние на традиционную нефтегазовую промышленность и направление стратегической трансформации предприятий; на отраслевом уровне безопасная добыча полезных ископаемых, энергосбережение и сокращение выбросов, а также охрана окружающей среды поставили новые задачи перед нефтегазовыми компаниями и выдвинули новые требования к стратегической трансформации предприятий; на корпоративном уровне на нынешнем нефтегазовом рынке возрастает давление на предприятия, требующее безопасного производства, научного развития, экономической деятельности и улучшения условий жизни людей. Под в сложившихся обстоятельствах традиционная стратегия экстенсивного развития предприятий, которая просто преследует производство и расширяет масштабы предприятий, больше не может адаптироваться к потребностям трансформации и развития. Инновации стали ключом к руководству преобразованием и модернизацией предприятий. Поэтому очень важно мобилизовать сотрудников на осознание ситуации, создать корпоративную культуру, основанную на осведомленности об инновациях, поощрять инновации и развитие, а также продвигать оригинальные идеи увеличения производства и масштаба. Для нынешних нефтегазовых компаний очень важно преодолеть кризис и преодолеть трудности, а также осуществить трансформацию и модернизация предприятий, и устойчивое развитие.

Концепция безопасности и охраны окружающей среды культуры нефтегазовых предприятий должна быть признана всеми работниками компании.

Формирование корпоративной культуры сыграло жизненно важную роль в развитии производства и эксплуатации предприятий, а также является ключом к повышению рыночной конкурентоспособности нефтегазовых предприятий России. В то же время, в сочетании с требованиями людей к производственной безопасности предприятий, а также повышением

осведомленности о загрязнении воздуха и охране окружающей среды. Эта концепция должна быть признана сотрудниками нефтегазовых компаний, и сотрудники нефтегазовых компаний должны быть обучены формированию концепции снижению загрязнения окружающей среды и соблюдению требований по охране окружающей среды в новой ситуации. Таким образом, сотрудники нефтегазовых компаний России могут улучшить их понимание концепций охраны окружающей среды, чтобы сотрудники могли по-настоящему участвовать в создании безопасных, экологически чистых продуктов, и постепенно будет создана хорошая корпоративная культура, способствующая тем самым развитию нефтегазовых компаний.

Реализовать интеграцию построения и управления культурой нефтегазовых компаний.

Экономика мира переживает период изменения темпов роста и нефтегазовые компании России сталкиваются с большими трудностями в своей трансформации из трудностей. Реализуя сочетание построения и управления корпоративной культурой, можно лучше обеспечить развитие производства нефтегазовых предприятий. Из-за особенностей самой корпоративной культуры она, как невидимая сила, сильно отличается от корпоративной системы. Корпоративная культура более эффективна, чем корпоративная система, в повышении осведомленности сотрудников и регулировании поведения. Это может в значительной степени компенсировать недостатки корпоративной системы. Таким образом, совершенствование управления и укрепления корпоративной культурой нефтегазовых компаний России сыграют огромную роль в продвижении предприятий к повышению эффективности производства, снижению затрат и повышению конкурентоспособности на рынке.

Библиографический список:

1. Мезин Р. Корпоративная культура - инструмент конкурентной борьбы // Управление компанией. -2004.-№3.-С.13-16.
2. Розенберг Д.М. Терминологический словарь. М.: ИНФРА-М, 1997. С. 105.
3. Семенов С. Корпоративная культура — это не только бренд // Управление персоналом. -2008.-№6.-С.31-33.
4. Трошина И., Матюшина Н. Внедряя корпоративную этику, соблюдайте ее сами! // Управление персоналом. 2014. N 12. С. 44.
5. Зайцева С.П. Развитие корпоративной культуры нефтегазовой компании на основе использования ресурсов учебного центра профессионального образования (на примере ОАО «Сургутнефтегаз»). Образование и наука. 2016;1(8):38-51.
6. Официальный сайт Минфин России // <https://minfin.gov.ru/ru/statistics/>

УДК 31.314

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ РАЙОНАХ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН В ПЕРИОД С 2019 ГОДА ПО 2021 ГОД

Архипова Ксения Сергеевна, Уткин Максим Андреевич
студенты 2 курса направления подготовки «Политология» МПГУ,
г. Москва, Россия

Научный руководитель: Томбу Д.В., доцент МПГУ

Аннотация. В статье рассматривается динамика численности населения в Республике Татарстан в трех муниципальных округах за 2019, 2020 и 2021 год. Также приводится сравнение с крупным городом Казань. И сравнивается динамика численности безработных в четырех выбранных районах.

Ключевые слова: демография, муниципальный район, Республика Татарстан, численность населения.

DEMOGRAPHIC SITUATION IN THE MUNICIPAL REGIONS OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN IN THE PERIOD FROM 2019 TO 2021

Arkhipova Ksenia Sergeevna, Utkin Maxim Andeevich,
2nd year students of the specialty «Political science» of the Moscow pedagogical
state University

Super visor: Tombu D.V., associate Professor of MPGU

Annotation. The article discusses the dynamics of the population in the Republic of Tatarstan in three municipal districts for 2019, 2020 and 2021. A comparison with the large city of Kazan is also given. And the dynamics of the number of unemployed in four selected areas is compared.

Keywords: demography, municipal area, Republic of Tatarstan, population.

На социально-экономическое развитие региона оказывают существенное влияние количество и состав его трудовых ресурсов, для которых определяющим фактором является демографическая ситуация, сложившаяся на данной территории. Трансформация экономики задела особенно сельские поселения, а это значит, что актуальным является демографическая проблема в муниципальных районах. Депопуляция населения в условиях новой экономической реальности усугубляет положение российских регионов прежде всего в плане дефицита трудовых ресурсов [1].

Анализ демографической ситуации в муниципальных районах региона проведём на примере Республики Татарстан, как региона с большой численностью городского населения, используя официальные статистические данные. Так на период 2019 года доля городского населения составляет 76,91 процент [2].

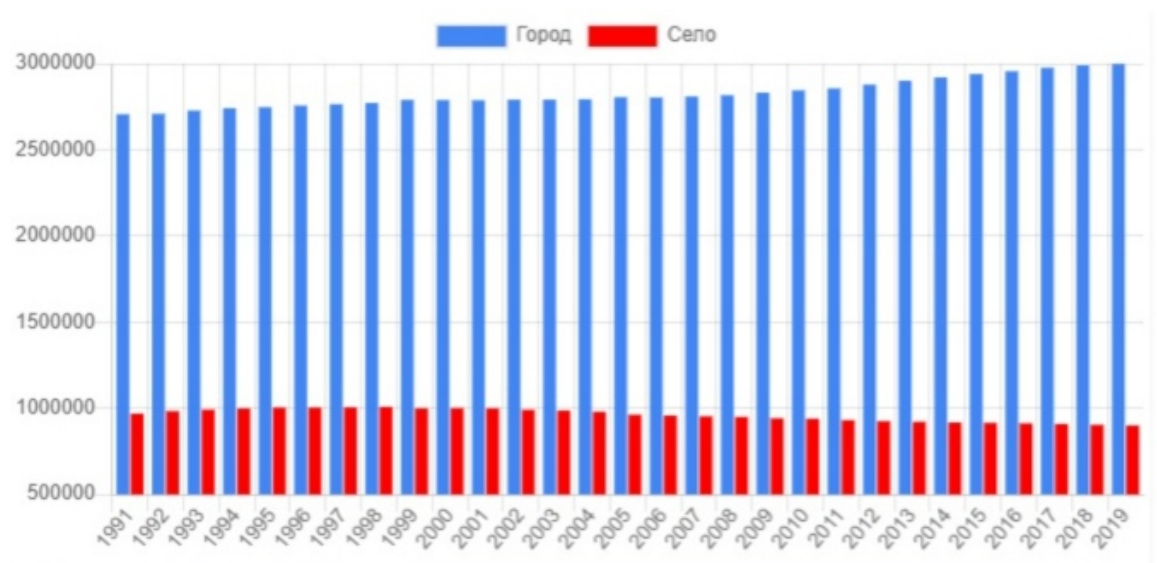


График 1 - Количество жителей города и села

Это является актуальным, так как Республика Татарстан в своем округе имеет столицу город Казань с населением свыше 1 миллиона человек, и также имеет агломерации, как Казанская, Камская и Альметьевская. Каждая из которых включает в себя районы и муниципальные округа [3]. При этом есть города внутри районов, которые являются промышленными центрами, это значит, что большая часть населения должна быть задействована в этих промышленных зонах.

Нами было выбрано для анализа три муниципальных района: Азнакаевский, Бугульминский, Нижнекамский, так как в каждом из них есть 2 городских поселения. И также отдельно для анализа выбран город Казань. Рассмотрим динамику численности населения за три года: 2019,2020,2021 [4].

Таблица 1. Динамика численности населения в городе Казань и трех муниципальных округах

Муниципальный округ/Город	2021	2020	2019
Г. Казань	1 257 341	1 257 391	1 251 969
Азнакаевский	58 999	60 129	61 069
Г. Азнакаево	33 728	34 197	34 587
ПГТ Актюбинский	8 177	8 450	8 646
Бугульминский	101 859	103 062	104 416
Г. Бугульма	81 678	82 488	83 536
ПГТ Карабаш	4 684	4 776	4 835
Нижнекамский	27 6037	27 6326	27 552
Г. Нижнекамск	24 0152	24 0020	23 8879
ПГТ Камские поляны	14 621	14 832	15 002

Исходя из этой таблицы, можно сказать, что в большинстве население городов и пгт в муниципальных районах становится меньше с каждым годом, за

исключением города Нижнекамска. Это может быть связано с естественной убылью населения (принимая во внимание эпидемиологическую ситуацию 2020-2021 годов), и также может быть связано с миграцией населения, когда часть людей переезжает в районы, где больше вакантных мест для трудоустройства или же в агломерации.

Рассмотрим такой показатель как уровень безработности по основным муниципальным районам и городу Казани (центр занятости в этих муниципальных округах находится в их центральных городах). Для каждого года был использован показатель численности безработных на 01.01.2021 [5], 01.01.2020, 18.12.2019 [6].

Таблица 2 - Динамика уровня числа безработных в РТ

	2021	2020	2019
Казань	17088	3574	3422
Азнакаевский	675	160	185
Бугульминский	1141	246	250
Нижнекамский	3375	1249	1162

Исходя из таблицы 2, можно говорить, что уровень безработицы с каждым годом становится все больше. Это может быть связано с тем, что многие предприятия терпят экономический и финансовый кризис, и вынуждены работников отправить либо в отпуск, либо уволить. Также число мигрантов, переселяющихся в пределах Республики Татарстан, составило 27332 человека, что на 13,1% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2019 год. В демографической ситуации республики число умерших превышает число родившихся в 2020 году. Естественная убыль населения составила 5269 человек против 408 человек в январе-июле 2019 год [7].

Таким образом, можно сделать вывод, что динамика численности населения не всегда совпадают с уровнем безработицы. Это можно увидеть на примере г. Нижнекамска, когда население в этом городе становится больше, но и уровень безработицы вырос практически в два раза в 2021 году по сравнению с 2019 годом. Также наибольший разрыв можно увидеть в динамике численности населения между 2021 годом и 2020 годом. Уровень безработицы в 2021 году достигает наибольших значений по сравнению с другими годами в Республике Татарстан.

Библиографический список:

1. Дегтярева Т.Д. Особенности демографической ситуации в муниципальных районах региона. Известия Оренбургского государственного аграрного университета. №5. 2014. С.228-331.
2. Численность населения. URL: [https://численность-населения.рф/республика-татарстан-\(татарстан\)](https://численность-населения.рф/республика-татарстан-(татарстан)). (Дата обращения: 18.04.2022).
3. BigKazan: плюсы и минусы концепции казанской агломерации. URL: <https://sntat.ru/news/big-kazan-plyusy-i-minusy-kontseptsii-kazanskoy-aglomeratsii-5818239> (Дата обращения: 18.04.2022).

4. Население. URL: <https://tatstat.gks.ru/naselenie> (Дата обращения: 18.04.2022).

5. Динамика численности зарегистрированных безработных и уровня безработицы. URL: <https://mtsz.tatarstan.ru/dinamika-chislennosti-zaregistrirovannih.htm?page=2> (Дата обращения: 18.04.2022).

6. Республиканская межведомственная комиссия. https://cesi.tatarstan.ru/rus/file/pub/pub_2213627.pdf. (Дата обращения: 18.04.2022).

7. О социально – экономическом развитии Республики Татарстан в январе – августе 2020 года. URL: https://cesi.tatarstan.ru/rus/filepub/pub_2501415.pdf (Дата обращения: 18.04.2022).

УДК 338.49

ПРОБЛЕМЫ АВТОМОБИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РОССИИ

Аюбова София Ринатовна,

студент 3 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» Уральского института управления – филиала РАНХиГС, г. Екатеринбург, Россия

Научный руководитель: Победин А.А., доцент Уральского института управления – филиала РАНХиГС

Аннотация: В данной статье рассматриваются сегодняшнее состояние автомобильной промышленности в России. Целью исследования является определение проблем автомобилестроения в России. Отражены последствия зависимости от иностранных автокомпонентов в условиях кризиса 2022 года.

Ключевые слова: автомобилестроение, локализация, проблемы автомобильной промышленности.

PROBLEMS OF THE AUTOMOTIVE INDUSTRY IN RUSSIA

Ayubova Sofiya Rinatovna,

3rd year student of the specialty «State and municipal administration» of the Ural Institute of Management - a branch of RANEPА, Yekaterinburg, Russia
Supervisor: Pobedin A.A., associate Professor of the Ural Institute of Management - a branch of RANEPА

Annotation. This article considers the current state of the automotive industry in Russia. The aim of the study is to identify the problems of the automotive industry in Russia. The consequences of dependence on foreign auto components in the conditions of the crisis of 2022 are reflected.

Keywords: automotive industry, localization, automotive problems.

Развитая автомобильная промышленность дает сильный мультипликационный эффект, который благоприятно влияет на социально-экономическое развитие страны. Это обусловлено тем, что производство автомобилей тесно связано с такими отраслями экономики как металлургическая, химическая, электронная и др., а значит, появляется спрос на специалистов соответствующих областей. Кроме этого, автомобилестроение требует постоянно развивающиеся научно-исследовательские институты, которые создают передовые технологии для повышения эффективности производства. Более того, сильный автопром увеличивает ВВП страны еще и благодаря экспорту продукции. Таким образом, мы видим, что развитие автомобильной промышленности дает возможность значительного увеличения экономического роста страны.

Рассмотрим состояние автомобильной промышленности в России. Стоит начать с того, что Россия является преемником Советского автопрома. СССР оставил после себя множество заводов, как на территории России, так и на территориях бывших Советских республик. В качестве примера заводов, расположенных на территории бывшей РСФСР, можно привести ВАЗ, ГАЗ, КамАЗ, ЛиАЗ, УАЗ, ММЗ, ИЖ, САЗ, ЕЛАЗ, КАВЗ, ПАЗ, ЯГАЗ, БАЗ, УралАЗ, АЗЛК, СеАЗ, ЗИЛ, ММЗ и др. На заводах производили как разные виды автомобилей, так и автокомпоненты для них. Продукция поступала не только на внутренний рынок СССР, но и экспортировалась в некоторые не советские страны.

С распадом Советского Союза начался и распад автомобильной промышленности. Постепенно заводы стали закрывать и продавать. Ключевым моментом для российского автопрома стало Постановление Правительства РФ от 29.03.2005 № 166 "О внесении изменений в Таможенный тариф Российской Федерации в отношении автокомпонентов, ввозимых для промышленной сборки", которое открыло двери иностранных производителей комплектующих в Россию на невероятно выгодных условиях. После этого производство отечественных автомобилей в России резко снизилось, а производство иностранных моделей стало расти. Затем Россия в 2012 году ступила в ВТО, вследствие этого таможенные пошлины должны были снижаться в течение 10 лет до уровня 5-10%. Это событие тоже сказалось на производстве отечественных автомобилей.

Александр Ковригин, кандидат экономических наук, заслуженный экономист России, считает, что одной из главных проблем российского автопрома является огромная доля иностранного капитала: «Мы практически всю промышленность сейчас отдали в руки иностранного капитала. У нас нет сейчас даже идеи создать свою промышленность. Мы считаем, что иностранцы придут и за нас все это сделают. Вот это самая большая ошибка до сих пор» [1].

Помимо того, что осуществляется импорт автокомпонентов для иностранных марок автомобилей, которые собираются в России, отечественные автомобили тоже зависят от импорта деталей. Например, Lada Vesta состоит из помпы и масляного насоса, который произведен в Тайване, рулевой рейки,

произведенной в Германии или Малайзии, тормозной системы, произведенной в Польше, Турции или Чехии, термостата, произведенного в Германии и т.д. Таким образом, локализация производства как отечественных автомобилей, так и иномарок остается на низком уровне (рисунок 2 и рисунок 3) [2].



Рисунок 1 - Производство легковых автомобилей в РФ

Низкая степень локализации, которая приводит к зависимости от иностранных поставщиков, уже поставила российскую автомобильную промышленность по удар. Весной 2022 года иностранные производители автомобилей стали уходить с российского рынка, а поставщик остановили поставки. Например, в компании КАМАЗ рассказали, что «в связи ситуацией в мире и приостановкой поставки продукции некоторыми зарубежными производителями на территорию Российской Федерации, в структурах ПАО «КАМАЗ» образовался определенный дефицит комплектующих и узлов. В особенности — импортного производства, необходимых для изготовления автомобилей и шасси КАМАЗ с двигателями Cummins (США), коробки передач ZF (Германия), топливной аппаратурой Bosch (Германия)» [3].

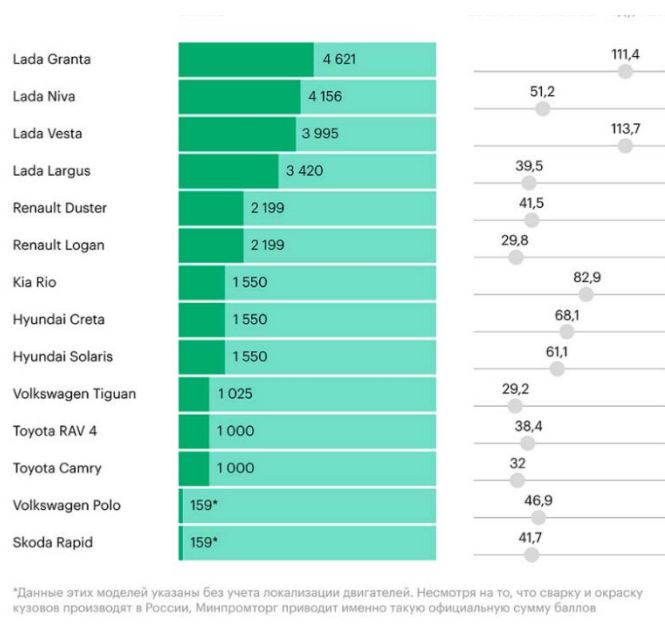


Рисунок 2 - Глубина локализации производства наиболее популярных в России легковых автомобилей



Рисунок 3 - Глубина локализации производства наиболее популярных в России легких коммерческих и грузовых автомобилей

Таким образом, можно сказать, что сейчас автомобильная промышленность России испытывает сильнейший кризис. Он является последствием рокового решения о привлечении импортных производителей, отсутствии должной поддержке развития отечественных, а также большой доли иностранного капитала в сфере автомобилестроения. Теперь государству придется развивать автопром, но уже с большими трудностями или искать новых партнеров и зависеть уже от них.

Библиографический список:

1. Как уничтожить и как создать автомобильную промышленность // АСМ – холдинг URL: <http://www.asm-holding.ru/info/articles/mneniya-ekspertov/kak-unichtozhit-i-kak-sozdat-avtomobilnyu-promyshlennost/> (дата обращения: 06.04.2022);

2. Каких иностранных запчастей не хватает Lada и КамАЗу.
Инфографика // rbc URL:
<https://www.rbc.ru/business/30/03/2022/62431c439a7947815ae9301d> (дата обращения: 06.04.2022);

3. Остановился даже АвтоВАЗ. Каких деталей не хватает и что будет дальше // AUTONEWS URL:
<https://www.autonews.ru/news/6242e8749a79476479353aa5> (дата обращения: 06.04.2022).

УДК 338.1

УПРАВЛЕНИЕ И СИСТЕМА КОНТРОЛЯ ТЕКУЩИХ ЗАТРАТ ОРГАНИЗАЦИИ

*Бородина Любовь Анатольевна,
студент 2 курса направления подготовки 38.04.01 «Экономика»
Ставропольского института кооперации (филиала) БУКЭП,
г. Ставрополь, Россия*

*Научный руководитель: Миргородская О.А.,
заведующий кафедрой экономики и управления Ставропольского института
кооперации (филиала) БУКЭП*

Аннотация. В статье подчеркивается настоятельная необходимость разработки концепции управления текущими расходами компании как важной части общей управленческой политики в организации. Дан обзор наиболее важных методов планирования, систем учета и управления затратами, краткий анализ современной ситуации по организации управленческого учета в России.

Ключевые слова: управление затратами, методы управления, планирование затрат.

MANAGEMENT AND CONTROL SYSTEM OF THE ORGANIZATION'S CURRENT COSTS

*Sulygina Tatiana Dmitrievna,
1st-year student of the training direction 38.04.01 "Economics"
of the Stavropol Institute of Cooperation (branch) BUKEP,
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Mirgorodskaya O.A., Associate Professor, Head of the Department of
Economics and Management of the Stavropol Institute of Cooperation (branch)
BUKEP*

Annotation. The article emphasizes the urgent need to develop the concept of managing the company's current expenses as an important part of the overall management policy in the organization. An overview of the most important planning

methods, accounting systems and cost management, a brief analysis of the current situation on the organization of management accounting in Russia is given.

Keywords: cost management, management methods, cost planning.

По мере усиления конкуренции возрастает и влияние фактора затрат на способность организации поддерживать и укреплять свои конкурентные позиции, что во многом определяется эффективностью текущего управления затратами.

При определении прибыли предприятия текущие затраты выступают в роли наиболее важной составляющей. Они способствуют формированию себестоимости продукции, служат ориентиром при ценообразовании, в процессе производства выступают в качестве переносчика стоимости ресурсов на готовую продукцию. Превышение доходов выражается в оптимизации и большой отдачей, что и служит важнейшей целью управления текущими затратами.

Исследователи в области управленческого учета предлагают одну из распространённых систем учета затрат: полный учет затрат, система ABC (оценка затрат по видам деятельности), учет прямых затрат (Direct - Costing - System). Целесообразным является разработка экономически обоснованной классификации, которая будет учитывать, как и отраслевую специфику, так и целевое назначение.

Для расчета общих затрат используется система полного учета затрат. Такая система подразумевает распределение между реализованной продукцией и ее остатками всех затрат. С таким учетом расходы классифицируются на производственные, реализационные и управленческие. Этому способствует функциональная составляющая расходов.

Для внутреннего учета в организации важна возможность детализации расходов, которая предоставляется полная калькуляцией. Благодаря этому факту этот метод имеет большое преимущество.

Для большей конкретизации расходов на неиспользуемые мощности предприятия используется метод ABC. Данный метод позволяет более точно определить эти затраты, и предоставляет возможность их периодического списания на счет прибылей и убытков. Рассчитанная с помощью метода ABC стоимость единицы продукции, позволяет брать во внимание сложные альтернативные способы для выявления взаимосвязи между производством и использованием этих ресурсов. Такая стоимость единицы продукции представляет собой наилучшую финансовую оценку потребляемых ресурсов.

С помощью такого метода можно оценить такие составляющие уровня производительности труда, как отклонение от нормы количества потребляемых ресурсов. Метод позволяет сформировать такие нефинансовые показатели, которые дают возможность измерять объем производства и производственную мощность предприятия, а также метод предоставляет новую информацию о затратах.

Затраты, которые связаны непосредственно с выпуском данной продукции, входят в состав расчета, который на сегодняшний день считается наиболее точны (основываясь на данные зарубежной теории и практике бухгалтерского учета).

Ограниченная себестоимость, имеющая в своем составе только сумму переменных затрат, отражается при системе прямых. Для определения маржинальной выручки за отчетный период (валовая маржа, сумма покрытия) используется именно этот показатель. Именно разница между полученной суммой и суммой постоянных затрат, которые амортизируются как общая сумма финансовых результатов отчетного периода (единовременный учет) и представляет из себя чистую прибыль предприятия.

Технологические процессы, которые применяются при производстве продукции (работ, услуг) и организации производства, определяют методы планирования, учета и управления затратами. Технологические и производственные процессы имеют свою специфику в каждой организации, так же различны продолжительность циклов т их составляющие. Несмотря на все различия есть так же и общие черты, благодаря которым происходит унификация планирования и ведения учета затрат в организациях.

Существуют особенности управления затратами. Рассмотрим их для каждого из обозначенных методов.

Одной из таких особенностей является - особенности производства при использовании технологического метода. Она включает в себя однородную продукцию (например, производство цемента, производство кирпича и т.п.) и массовое производство или массовое производство с ограниченным ассортиментом (например, пошив мужских сорочек).

При наличии единичного или малочисленного ассортимента продукции применяется технологический метод управления себестоимостью. Он считается одним из самых простых. Однако производственный цикл этих компаний короткий, и в связи с этим отсутствует незавершенное производство. Или же вложенные затраты не столь значительны и не коим образом не влияют на конечный финансовый результат.

По процессный метод управления затратами можно отразить в таких типах отраслей как производство некоторых видов строительных материалов (кирпич, бетон) производство хлебобулочных изделий, производство пива и безалкогольных напитков и др.

Одним из более сложных методов является пользовательский метод управления затратами. Он используется конкретно в тех случаях возникает необходимость дифференциации затрат на продукцию, работ, услуг, в связи с существенной разницей по сложности производства, расходу материалов, их стоимости. В соответствии с этим предметом планирования, калькуляции и учета затрат становится номенклатурная единица графика производства.

Все вышеперечисленные методы управления затратами наиболее часто используются организациями, поскольку они являются традиционными. И все

же нормативный метод управления затратами используется гораздо реже в связи с его определенной сложностью.

Управленческий учет выступает в роли одного из наиболее эффективных средств планирования и прогнозирования деятельности предприятия. Он характеризует себя как помощник в определении оптимальных пропорций между постоянными и переменными затратами, ценой и объемом продаж. Так же он помогает минимизировать предпринимательский риск. Благодаря данным управленческого учета можно получить более глубокую оценку финансовых результатов, а также более точную обоснованность рекомендаций по улучшению работы предприятий.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что одной из важнейших задач развития бизнеса является оптимизация затрат или выход на уровень, обеспечивающий требуемый финансовый результат при условии соблюдения производственных планов компании.

Среди существующих инструментов оптимизации затрат следует отметить привычные инструменты управления затратами, к которым относятся планирование, выставление счетов, контроль и программа мероприятий по снижению затрат.

Библиографический список:

1. Ершова, Н.А. Управленческий учет и анализ: учебное пособие / Н.А. Ершова, О.В. Миронова. - Москва: РГУП, 2020. - 152 с. - ISBN 978-5-93916-800-7. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1191369> (дата обращения: 14.04.2022). – Режим доступа: по подписке.

2. Камышанов, П.И. Финансовый и управленческий учет и анализ: учебник / П.И. Камышанов, А.П. Камышанов. — Москва: ИНФРА-М, 2022. — 592 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/20657. - ISBN 978-5-16-011548-1. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1852170> (дата обращения: 14.04.2022). – Режим доступа: по подписке.

3. Финансы и кредит: учебник / под ред. О. В. Соколовой. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Магистр: ИНФРА-М, 2020. — 912 с. - ISBN 978-5-9776-0196-2. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1044526> (дата обращения: 14.04.2022). – Режим доступа: по подписке.

УДК 339.9

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ РОССИЕЙ И КИТАЕМ

Вагнер Екатерина Евгениевна,

*студент 3 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление», МГППУ
г. Москва, Россия*

Научный руководитель: Савченко И.А., доцент Московского государственного психолого-педагогического университета

Аннотация. В статье рассматриваются основные тенденции развития экономических отношений между Россией и Китаем, а также их дальнейшее стратегическое сотрудничество.

Ключевые слова: Китай, Россия, экономические отношения, товарооборот, финансы.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ECONOMIC RELATIONS BETWEEN RUSSIA AND CHINA

Wagner Ekaterina Evgeneevna,

*3rd year student of the specialty "State and municipal management", Moscow State University of Psychology and Education
Moscow, Russia*

Supervisor: Savchenko I.A., Associate Professor of the Moscow State Psychological and Pedagogical University

Annotation. The article discusses the main trends in the development of economic relations between Russia and China, as well as their further strategic cooperation.

Keywords: China, Russia, economic relations, trade turnover, finance

Сотрудничество России и Китая всё более набирает свою популярность из года в год. Их геополитическое местоположение помогает сохранять тесные связи в экономическом секторе, что позволяет обмениваться большим количеством товаров и услуг. Политика обеих стран направлена на стратегическое сотрудничество

Китай является одним из главных экспортёров на мировом рынке для Российской Федерации. Проанализировав диаграмму ниже, можно увидеть, что доля торговых операций с 2014г-2021г. только растёт[1]. В среднем торговый оборот Китая по отношению к России составил около 18%, что является высоким показателем на внешнем рынке.

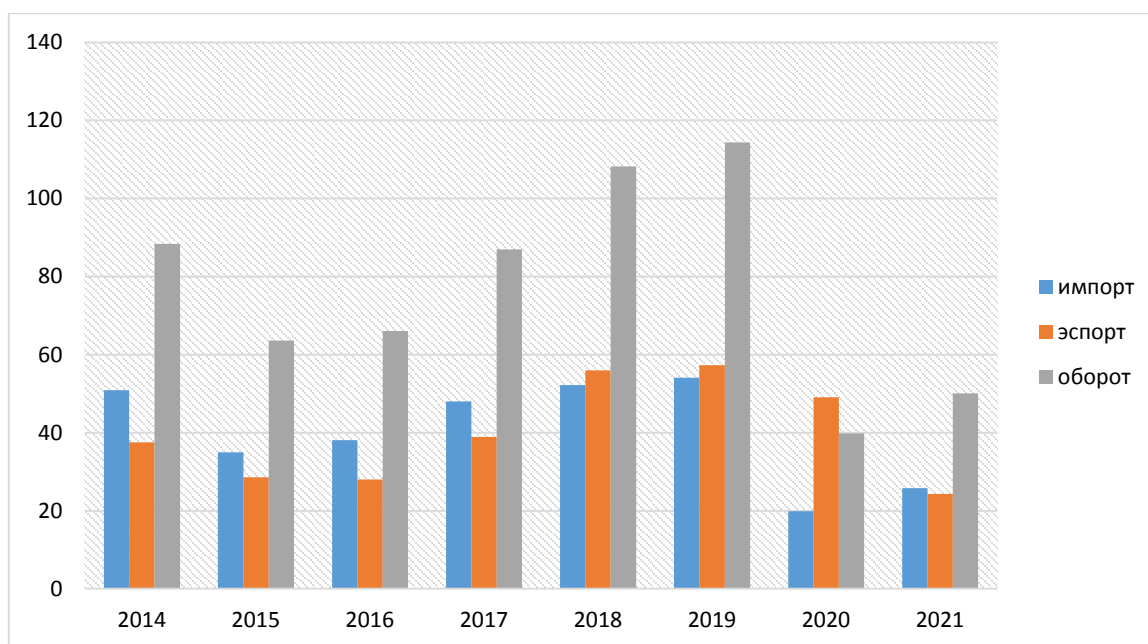


Рисунок 1 – Товарооборот между Россией и Китаем в 2014-2021., млрд долларов

Основным источником поставок из России в Китай являются топливно-энергетические товары, их доля составляет около 71%, следующая категория экспорта является нефть. В прошлом году экспорт нефти из России в Китай составил около 80 млн. тонн. В связи со сложившейся ситуации на Украине, в 2022г., Россия будет искать всё более рациональные решения об экспорте нефтепродуктов в Китайскую Народную Республику в больших объемах, что позволит еще больше сплотить торговые отношения между соседствующими странами.

Газ является еще одной важной составляющей экспорта Российской Федерации. Начиная с 2021 г. Россия увеличила поставки трубопроводного газа в КНР. С января рост поставок газа увеличился в три раза. В конце декабря 2020 г. «Газпром» сообщил о рекордном суточном снабжении газа в Китай, а также об увеличении поставок природного газа по газопроводу «Сила Сибири».

Российская Федерация поставляет в Китай не только топливно-энергетические товары доля которых составляет 71,4%, но и древесину 9%, металлы 7%, а также высокую долю продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья 5%. Низкая доля экспорта приходится на транспортные средства и продукцию химической промышленности [2].

Основной источник импорта для Российской Федерации из Китая составляет высокотехнологичные оборудования, а также транспортные средства 60,3%. Кроме того, Россия импортирует химическую промышленность, одежду и металлы.

Важно отметить Российско-китайское сотрудничество в борьбе с пандемией. С появлением Covid-19 2021 год стал вызовом для Китайской экономики, где с начала года было зарегистрировано рекордное количество заболеваемых. Закрытие двух важных экспортных центра в Шанхае и Шэньчжэне поставили под угрозу товарооборот из Китая. Это положило начало

энергетическому кризису, что привело к перебоям поставки текстильных материалов. Российская Федерация с начала появления пандемии, переправила в Китай около 23 тонн гуманитарной помощи, включая средства индивидуальной защиты. В 2021 году Китайская Народная Республика подписала договор на производство российских вакцин «Спутник light» и «Спутник V», было подписано соглашение с шестью китайскими производителями в данной сфере.

Что касается темы инвестиции, то начиная с 2014 года прослеживается тенденция негативного оттока инвестиций в экономику РФ. В 2014 году объем инвестиций составил 4,5 млрд долларов, на 2019 год данная цифра уменьшилась почти в два раза. В связи с пандемией Covid-19, страны пришли к решению о наращивание инвестиций в экономику обеих стран. Это наглядно может продемонстрировать Восточный экономический форум. Число соглашений МВФ с 2015 г. по 2019 г. увеличилось в 3 раза и составило 270 соглашений, что говорит о вовлеченности стран о взаимном сотрудничестве друг с другом [3].

Особое внимание стоит уделить перспективе развития Арктического региона. Россия и КНР разрабатывают направления по развитию данного участка земли. Приоритетными направлениями можно назвать: развитие туризма освоение земель и прокладывание маршрутов для прохождения судов. В связи с этим Китай является основным инвестором по исследованию судоходных территорий и предоставлению необходимой техники для совершения поставленных целей. На сегодняшний день КНР вводит активное строительство ледоколов и судов нового класса. Это позволит проводить Арктические экспедиции и осваивать новые территории [4].

Что касается финансовой сферы, то сотрудничество между странами находится на стадии активного развития. Начиная с 2019г. ЦБ начал активную политику вложений в ценные бумаги КНР. Данное стремление началось из-за санкций в сторону России в 2014 г. Более того, Российская Федерация крайне заинтересована в выпуске облигаций, номиналом которых будет юань. Продумывается возможность использования платежной системы между соседствующими странами в замену SWIFT – UnionPay. Данная платежная система является особым маяком к проведению международных операций Россией среди стран, в связи со сложившейся политической ситуацией в мире и отключением РФ от международной платежной системы SWIFT [5].

Таким образом, в настоящее время в Китае наблюдается повышенный интерес к России и ее возможностям. Среди экспертов преобладает мнение, что при определенном стечении обстоятельств взаимодействие с Китаем в новых реалиях – отличный шанс для России укрепить экономику. В 2021 году уже было подписано соглашение президентов двух стран о строительстве газопровода «Сила Сибири – 2»[6], который будет проложен в Китае через территорию Монголии. Это означает, что в будущем мы сможем наблюдать поставки Российского газа на территорию КНР. Начало строительства намечено на 2024 г. К тому же на границе с территорией Китая, строится

газоперерабатывающий завод, основоположником которого является компания «Газпром». Это позволит к 2024 году транспортировать газ из Амурской области в Китай более технологичным и удобным способом. Нарастание объемов инвестиций и поставок сырья в Российскую экономику позволит оставаться Китаю главным торговым партнёром для Российской Федерации.

Библиографический список:

1. Федерально-таможенная служба - [Электронный ресурс]. URL: <https://customs.gov.ru/kontakty>(дата обращения 3.12.2021)
2. Статистика внешней торговли ФТС России - [Электронный ресурс]. URL: <https://ru-stat.com/dateM201301-202006/RU/export/CN> (дата обращения 27.07.2020).
3. Российско-китайский диалог: модель 2020: доклад № 58/2020 / [С. Г. Лузянин (рук.) и др.; Х. Чжао (рук.) и др.]; Российский совет по международным делам (РСМД). – М.: НП РСМД, 2020. – 254 с (дата обращения 5.03.2020)
4. Китай построит собственный атомный ледокол // Regnum.- [Электронный ресурс]. URL: <https://regnum.ru/news/2438720.html> (дата обращения 27.06.2018).
5. Российско-китайская торговля // Торговое представительство РФ в КНР - [Электронный ресурс]. URL: http://www.russchinatrade.ru/ru/ru-cn-cooperation/trade_ru_cn (дата обращения 31.08.2021).
6. «Сила Сибири» // ПАО «Газпром». URL: <https://www.gazprom.ru/projects/power-of-siberia/>(дата обращения 31.02.2021).

УДК 339.37

АНАЛИЗ АССОРТИМЕНТА И СТРУКТУРЫ ПРОДУКЦИИ

Валеева Елизавета Дмитриевна,

*студент 4 курса направления подготовки «Экономика предприятий и организаций» Оренбургского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова,
г. Оренбург, Россия*

Научный руководитель: Советов И.Н., доцент Оренбургского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова

Аннотация. В данной работе проведен анализ динамики и структуры косметической продукции за 2019–2021 гг. Была выбрана одна категория из всех рассмотренных, имеющая негативную динамику. Проведен анализ сезонности по данным товарооборота и колеблемость средних цен в категории «Уход за лицом» за рассматриваемый период.

Ключевые слова: косметическая продукция, ассортимент, товарооборот, продукции, уход, анализ.

ANALYSIS OF THE RANGE AND STRUCTURE OF PRODUCTS

Valeeva Elizaveta Dmitrievna,

4th year student of the direction of preparation "Economics of enterprises and organizations" of the Orenburg branch of the PRUE. G.V. Plekhanov,

Orenburg, Russia

*Supervisor: Sovetov I.N., Associate Professor of the Orenburg branch of the PRUE
G.V. Plekhanov*

Annotation. This paper analyzes the dynamics and structure of cosmetic products for 2019-2021. One category was selected from all considered, which has a negative trend. An analysis of seasonality was carried out according to the turnover data and the fluctuation of average prices in the category "Facial care" for the period under review.

Keywords: cosmetic products, assortment, turnover, products, care, analysis.

В последние десятилетия потребление косметических товаров во всем мире, в том числе и в нашей стране, возрастает. На российском рынке появилось огромное количество новых товаров с новыми потребительскими свойствами, много не известных ранее фирм, как зарубежных, так и российских. Уровень потребления отечественных косметических товаров определяется насыщенностью рынка импортными товарами. До недавнего времени удельный вес импортных косметических товаров по отдельным группам (средства по уходу за кожей, за волосами) колебался от 60 до 80 %.

Основная конкуренция на российском рынке, так же, как и на мировом, развернулась между европейскими и американскими фирмами, причем европейские фирмы имеют ряд преимуществ. Также, этим фирмам известны запросы российского потребителя, и они применяют более гибкую ценовую политику, по сравнению с американскими фирмами.

Можно сказать, что на потребительские предпочтения на российском рынке косметики основное влияние оказывают цена, известность и авторитет фирмы, а также реклама товара [1].

Актуальность темы обусловлена тем, что в современных рыночных условиях предприятию или организации для достижения прибыли, безубыточности деятельности, поддержания высокого уровня конкурентоспособности своей продукции и завоевания значительной доли рынка необходимо правильно, эффективно управлять товарными запасами и оптимизировать ассортиментную политику. Это позволит активно воздействовать на спрос, формировать новые потребности, а это путь к увеличению объемов продаж товаров и получение максимальной прибыли.

Для оптимизации ассортимента продукции целесообразно проводить анализ структуры торгового ассортимента [5]. Исследование проведено по данным организации ИП Безмельницына И.Н., осуществляющая торговлю косметической продукцией французской марки Yves Rocher. Ассортимент

товаров магазина широкий, поэтому необходимость постоянной закупки и обновления товаров велика.

Оптимальная структура ассортимента должна обеспечивать максимальную рентабельность с одной стороны и достаточную стабильность экономических и маркетинговых показателей (в частности объем продаж), с другой стороны. Проведем анализ динамики продажи продукции в стоимостном выражении на примере ИП Безмельницына И.Н. в табл. 1.

Таблица 1 - Динамика товарооборота ИП Безмельницына И.Н. за 2019 -2021 гг., в тыс. руб.

Категория	Товарооборот			Темп роста 2021 г. к 2019 г., в %
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Уход для волос	1174,1	947,6	839,5	71,5
Уход для лица	2301,6	1660,8	1113,6	48,4
Очищение	3302,9	2801,2	2105,6	63,8
Парфюмерия	1392,7	1192,1	935,2	67,1
Уход для тела	3343,4	2696	1878,2	56,2
Уход для ног	588,4	426,5	461,8	78,5
Уход для рук	321,6	241,2	160,8	50,0
Макияж	1317,9	1317,9	753,1	57,1
Итого	13742,5	11283,3	8247,8	60,0

По табл. 1 можно увидеть, что идет снижение товарооборота по всем категориям за исследуемый период больше чем на 25%. Некоторые позиции уменьшились даже больше чем на 40%: товарооборот по уходу за лицом уменьшился на 51,6%, по уходу за телом – на 43,8%, по уходу для рук – на 50% и по средствам для макияжа – на 42,9%.

Данное снижение можно обосновать перенасыщением рынка. По данным «Анализа рынка косметических средств в России», подготовленного BusinessStat в 2021 г, с 2016–2019 гг. потребители косметики приобретали новые косметические и парфюмерные товары, не дожидаясь окончания приобретенных ранее. Отсюда произошло перенасыщения рынка косметики и уже в 2019 г. у многих производителей или продавцов косметической продукции упали продажи на 3,1% по сравнению с 2018 г. [3].

В табл. 2 представлена структура товарооборота всех товаров по всем категориям за 2019–2021 гг.

По табл. 2 можно сказать, что в структуре товарооборота за исследуемый период большее снижение показала позиция по уходу за лицом (на 3,2%). Увеличение в структуре произошло в категории по уходу за волосами (повышение показателя на 1,6 % к 2021 г.).

Таблица 2 – Структура товарооборота ассортимента за 2019–2021 гг.

Категория	2019 г.		2020 г.		2021 г.		Абсолютное изменение (+; -), %
	Тыс. руб.	В % к итогу	Тыс. руб.	В % к итогу	Тыс. руб.	В % к итогу	
Уход для волос	1174,1	8,5	947,6	8,4	839,5	10,2	1,6
Уход для лица	2301,6	16,7	1660,8	14,7	1113,6	13,5	-3,2
Очищение	3302,9	24,0	2801,2	24,8	2105,6	25,5	1,5
Парфюмерия	1392,7	10,1	1192,1	10,6	935,2	11,3	1,2
Уход для тела	3343,4	24,3	2696	23,9	1878,2	22,8	-1,6
Уход для ног	588,4	4,3	426,5	3,8	461,8	5,6	1,3
Уход для рук	321,6	2,3	241,2	2,1	160,8	1,9	-0,4
Макияж	1317,9	9,6	1317,9	11,7	753,1	9,1	-0,5
Итого	13742,5	100,0	11283,3	100,0	8247,8	100,0	0,0

По табл. 1 и табл. 2. Можно увидеть, что позиция ухода за лицом показывает низкие показатели среди всех имеющихся позиций ассортимента. По данным ритейлеров косметических брендов в РФ в период с 2020–2021 гг. из-за частого ухода на дистанционную работу или учебу россияне меньше пользовались многими средствами. И конкретно сократились продажи ухода за лицом на 19% по сравнению с предыдущим годом [4]. Для дальнейшего изучения была взята конкретно эта категория.

Необходимо изучить сезонность данной категории за 2019–2021 гг. Анализ представлен в табл. 3, где индексы сезонности показывают отклонение сезонного уровня от среднего уровня за весь год.

Таблица 3 – Анализ сезонности категории ухода за лицом в ИП Безмельницына И.Н. за 2019–2021 гг.

Квартал	Товарооборот, тыс. руб.			В среднем за 3 года	Индекс сезонности
	2019 г.	2020	2021		
1	696,0	503,9	387,8	529,3	125,1
2	441,5	290,5	191,5	307,9	72,8
3	512,5	374,8	186,5	357,9	84,6
4	651,5	491,5	347,8	496,9	117,5
Средний уровень ряда	575,4	415,2	278,4	423,0	100,0

Таким образом, можно увидеть по табл. 3, что сезонность категории ухода за лицом приходится на первый квартал (январь, февраль, март), что может быть обусловлено большим количеством праздников в данный квартал, а также в четвертом квартале (октябрь, ноябрь, декабрь) – по той же причине. Низкую сезонность представляется уже во втором и третьем кварталах (с апреля по сентябрь). В данных месяцах спрос на данную продукцию низкий.

Далее рассмотрим колеблемость средних цен продукции, которые относятся к категории ухода за лицом, в табл. 4. Одним из методов по определению колеблемости цен продукции является коэффициент вариации. Коэффициент вариации имеет диапазон значений от 0 до 100%. Чем выше коэффициент, тем выше колеблемость [2].

По анализу табл. 4 можно сказать, что такие позиции как сыворотка, крем и уход для области вокруг глаз имеют умеренную колеблемость (от 10–25%), а маска в свою очередь – высокую степень колеблемости (от 25% и выше).

Таблица 4 - Колеблемость средних цен продукции по уходу за лицом
ИП Безмельницына И.Н. за 2019-2021 гг.

Наименование продукции	Средние цены, руб.			Среднеквадратическое отклонение	Средняя цена, руб.	Коэффициент вариации, %
	2019 г	2020г	2021г			
Сыворотка	2800	3300	3500	360,6	3200	11,3
Крем	3700	4200	4700	500,0	4200	11,9
Маска	900	1150	1550	327,9	1200	27,3
Уход для области вокруг глаз	3230	3870	4300	538,4	3800	14,2

Таким образом, по анализу ассортимента косметической продукции можно сделать вывод, что идет снижение товарооборота на 40% за 2019–2021 гг. Анализ структуры товарооборота показал, что в организации меньшую долю продаж за заданный период составил уход за лицом. Так же за три года прослеживается снижение доли вида продукции к 2021 г., что является негативной динамикой.

По динамике товарооборота категория ухода за лицом так же показала отрицательный прирост в 52%, поэтому данная категория была выбрана для дальнейшего изучения в работе. По анализу сезонности данного вида продукции можно увидеть, что спрос потребителей приходится на 1 и 4 квартал, что можно объяснить наличием большого количества праздников в это время года. Далее был проведен анализ колеблемости средних цен ассортимента по уходу за лицом. Высокую колеблемость показала категория «Маска», где ее коэффициент вариации составил больше 25%.

Снижение товарооборота как по уходу за лицом, так и по остальным категориям обусловлено снижением спроса на косметику в период пандемии и перенасыщением самого рынка косметики в России. Стоит обратить внимание на снижение средней цены товаров, так как на сегодняшний день на рынке присутствуют аналоги с более низкой ценой, но с таким же хорошим качеством. Необходимо изменить политику организации для стимулирования спроса населения на покупку продукции не только в какие-то определенные сезоны, а на постоянной основе (улучшить систему скидок для постоянных клиентов и т. д.).

Библиографический список:

1. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / А.Д. Шеремет. - 2-е изд., доп. – М.: ИНФРА-М, 2020. - 374 с.
2. Мамушкина, Н.В. Анализ финансовых результатов от продажи готовой продукции и основные направления увеличения ее производства / Н.В. Мамушкина, Д.И. Семенова // Проблемы и перспективы экономики и управления: Материалы VIII Международной научной конференции, Санкт-Петербург, 20–23 января 2020 года. – Санкт-Петербург: Свое издательство, 2020. – С. 4–6.
3. ПАО «РосБизнесКонсалт» (РБК). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://marketing.rbc.ru/articles/12194/> (Дата обращения: 27.03.2022).
4. Газета «Известия». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://iz.ru/>. (Дата обращения: 27.03.2022).
5. Лазарева О. С. Анализ динамики и структуры розничного товарооборота и его прогнозирование // Лазарева О. С., Советов И. Н. Социально-экономическое развитие регионов России: тенденции, проблемы, перспективы. Сборник научных трудов II Всероссийской научно-практической конференции. - Волгоград, 2022.

УДК 336.6

ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Габдрахимова Гульшат Закировна,

студент 4 курса направления подготовки «Управление персоналом»

Башкирского Государственного Университета,

г. Уфа, Россия

Аннотация: Тема внешних факторов эффективности является актуальной, поскольку слишком нестабильные и переменчивые условия современной жизни оказывают большое влияние на состояние и развитие разного рода компаний. В данной статье рассмотрены конкретные внешние факторы, от которых в большинстве своем и зависит деятельность организаций. Статья будет полезна для руководителей в качестве пособия по влиянию внешних факторов и предотвращения их последствий.

Ключевые слова: внешние факторы, эффективность организации, конкурентоспособность, рабочая сила, государств, безработица.

EXTERNAL FACTORS OF ENTERPRISE EFFICIENCY

Gabdrakhimova Gulshat Zakirovna,

student of the 4th year of the training direction "Personnel Management" of the

Bashkir State University, Ufa, Russia

Annotation. The topic of external efficiency factors is relevant, since too unstable and changeable conditions of modern life have a great impact on the state and development of various kinds of companies. This article discusses specific external factors on which, for the most part, the activities of organizations depend. The article will be useful for managers as a guide to the influence of external factors and the prevention of their consequences.

Keywords: external factors, organization efficiency, competitiveness, labor force, states, unemployment.

На эффективность предприятия немалое влияние оказывают и внешние факторы. Они могут либо способствовать ускорению развития, либо наоборот, препятствовать ему. На успех или провал в большой степени влияют внешние экономические, социальные и даже политические процессы, которые неким образом связаны с деятельностью компании и влияют на решение руководства.

Чаще всего из внешних факторов на эффективность оказывают воздействие перемены в экономике и демографии. В частности, такие перемены меняют ситуацию по занятости населения, структуре капитала, сказываются на конкурентоспособности. Может вырасти уровень безработицы, а производительность и продажи компании, напротив, упасть. При этом, вовсе не факт, что капитальные затраты обеспечат рост выпуска продукции.

Также одни из важнейших внешних факторов – это ресурсы: рабочая сила, земля, сырье и энергоносители. Рост организации в первую очередь зависит от людей и их квалификации. Земля же, будучи исходным ресурсом, требует определенных навыков управлений, необходимо умело ее использовать. А цены на сырье и энергоносители влияют на экономический рост [2].

Немаловажное значение имеет и роль государства. На эффективность компаний во многом влияют те или иные законы, нормативные акты или же институциональная практика. Как оказывается на практике, не все меры, принимаемые со стороны государства, оказывают положительное влияние на развитие компаний в той или иной отрасли. Поэтому эффективность работы государственных органов тоже важна [1].

Таким образом, эффективность любой организации в большой степени зависит также и от внешних факторов. Они оказывают позитивное или негативное воздействие, которое сказывается на финансовом благополучии, производительности и успешности компании в целом. Поэтому принимая управленческие решения, необходимо учитывать экономические, социальные и политические изменения, произошедшие в стране или конкретном регионе в последнее время. Это будет являться своего рода залогом стабильности, уверенности в будущем [4].

Библиографический список:

1. Зайончик Л.Л. Повышение экономической эффективности деятельности предприятия на основе анализа хозяйственной деятельности // Научно-аналитический экономический журнал. - 2017. - № 6 (17).
2. Захарова Е.А. Оценка результативности деятельности предприятия / Е.А. Захарова // Международный студенческий научный вестник. - 2017. - № 5.
3. Зубова Е.В. Феномен эффективности деятельности российских предприятий // Современные тенденции развития и перспективы внедрения инновационных технологий в машиностроении, образовании и экономике. - 2017. Т. 3. - № 1 (2).
4. Исаенко Н.Н. Методические основы оценки эффективности деятельности предприятия // Инновационная экономика и общество. - 2017. - № 3 (17).
5. Ишкинина Г.Ш. Оценка эффективности сбытовой деятельности предприятия // Вестник научных конференций. - 2017. - № 2-1 (18).

УДК 331.1

ЦИФРОВИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНО-ТРУДОВОЙ СФЕРЫ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

*Гусева Анастасия Александровна, Журенко Диана Александровна,
студент 2 курса направления подготовки «Экономика»,
Ростовского филиала РГА,
г. Ростов-на-Дону, Россия*

*Научный руководитель: Дейниченко А.С., преподаватель Ростовского филиала
РГА*

Аннотация. В условиях трансформации социально-трудовой сферы наблюдается ежегодное ускорение масштабной цифровизации экономики, на что бесспорно оказали воздействие такие явления, как пандемия Covid-19, экономические и политические санкции, введенные в отношении Российской Федерации. Данная тема является актуальной, поскольку позволяет проанализировать сложившуюся ситуацию на рынке труда, выявить проблемы и определить круг дальнейших перспектив. В статье рассматриваются причины структурных преобразований социально-трудовой сферы в России, исследование дает представление о последствиях цифровизации на рынке труда. В работе проанализированы проблемы, возникшие ввиду пандемии Covid-19 и введенных санкций в отношении Российской Федерации, а также представлены перспективные направления развития российской социально-трудовой сферы.

Ключевые слова: социально-трудовая сфера, рынок труда, безработица, пандемия COVID-19, трансформация рынка труда, цифровизация экономики

DIGITALIZATION OF THE SOCIAL AND LABOR SPHERE OF RUSSIA: PROBLEMS AND PROSPECTS

*Guseva Anastasia Alexandrovna, Zhurenko Diana Alexandrovna,
2nd year students of the Economics training course, Rostov branch of the Russian
customs academy*

Rostov-on-Don, Russia

Supervisor: A.S. Deynichenko, lecturer of the Russian customs academy

Annotation. In the context of the transformation of the social and labor sphere, there is an annual acceleration of large-scale digitalization of the economy, which was undoubtedly influenced by such phenomena as the covid-19 pandemic, economic and political sanctions imposed on the Russian Federation. This topic is relevant because it allows us to analyze the current situation on the labor market, identify problems and determine the range of future prospects. The article examines the causes of structural transformations of the social and labor sphere in Russia, the study gives an idea of the consequences of digitalization in the labor market, the paper analyzes the problems that have arisen due to the Covid-19 pandemic and the sanctions imposed on the Russian Federation, as well as presents promising directions for the development of the Russian social and labor sphere.

Keywords: social and labor sphere, labor market, unemployment, COVID-19 pandemic, labor market transformation, digitalization of the economy

Социально-трудовая сфера представляет собой совокупность и взаимообусловленность социальных и трудовых отношений, являясь отражением таких процессов, как рост числа производительных сил общества и социальная защита, обеспечение трудящихся[1]. Данному аспекту уделяется значительное внимание со стороны государства, поскольку от него напрямую зависят эффективность производства, размер прибыли, а значит и дальнейшее развитие экономической системы той или иной страны в целом.

Социально-трудовая сфера является неотъемлемой частью экономики любой страны, которая непосредственно связана с воспроизводством рабочей силы и, как следствие, ее социальным обеспечением[2]. Данная категория включает в себя ряд таких институтов, как:

- рынок труда;
- безработица и занятость;
- отрасли социально-культурной сферы (здравоохранение, образование, социальное обслуживание и т.д.);
- службы занятости населения;
- курсы переподготовки кадров;
- мотивационная сфера (например, система оплаты труда, определенных поощрений материально-стимулирующего характера);
- пенсионное обеспечение и др.

Исходя из перечисленных составляющих рассматриваемой сферы, можно утверждать, что трудовые отношения довольно редко существуют в

обособленном виде – без политики, направленной на социальную поддержку. К тому же, государство, в лице Российской Федерации (далее – РФ) всегда готово поддержать своих граждан – трудящихся, желающих работать и тех, кто посвятил этому значительную часть времени и находится в нетрудоспособном возрасте[3].

Если государство сталкивается с определенными проблемами или же структурными изменениями, то они во многом затрагивают его социально-трудовую сферу, оказывающую значительное влияние на уровень благосостояния в стране. Среди факторов, имеющих такое воздействие, можно выделить: процессы, непосредственно связанные с прогрессом в экономике и обществе; политика со стороны других государств; непредвиденная эпидемиологическая ситуация – все они так или иначе вызывают кризисное состояние внутри государства, которое в долгосрочной перспективе может привести как к положительным, так и отрицательным результатам[4].

В России видится возможным выделить следующие аспекты:

- в 2008 году были предприняты первые шаги по цифровизации экономики РФ, выражающейся в постепенной трансформации социально-трудовой сферы;

- в 2020 году наша страна столкнулась с пандемией Covid-19, которая явилась достаточно неожиданным событием, осложнившим функционирование институтов социально-трудовой сферы внутри страны;

- 2022 год стал новым переломным моментом в истории Российской Федерации, касающимся политической обстановки на международной арене в общем и санкций, введенных со стороны Европейских стран в отношении России, в частности.

Представленные ситуации не могли не повлиять на социально-трудовую сферу нашей страны, они привели к изменениям внутри нее: были предприняты новые меры со стороны государства касаясь социальной поддержки населения; сместился фокус спроса на определенные профессии; поменялся подход к организации трудового процесса и ряд других преобразований[3].

Ускоряющаяся цифровизация экономики ставит перед отраслями и государством новые задачи, с которыми они прежде не сталкивались. Цифровизация экономики основана на производстве, распространении и потреблении информации. Она вызывает масштабные сдвиги в сфере трудовых отношений, вследствие изменений уровня востребованности на известные традиционные профессии, при этом модифицируются как тип профессиональной деятельности, так и характер труда.

Существует три основные направленности развития законодательства относительно трудовой сферы в условиях цифровизации.

1. Перевод документооборота в электронный вид. Согласно вступившим в силу от 01.01.2021 г. поправкам Трудового кодекса РФ, работникам, с которыми трудовые отношения оформляются впервые, заводятся трудовые книжки только в электронном виде[5].

2. Цифровое взаимодействие государственных органов с субъектами трудовых отношений. На портале «Работа в России» будут доступны все формы сотрудничества между работодателем и работниками, касающиеся заключения, изменения или же расторжения договорных трудовых отношений с применением «Госуслуг» при наличии одного из двух вариантов электронной подписи.

3. Модернизация законодательного регулирования по отношению к дистанционному труду. Данная тенденция имеет прямое отношение к изменению характера труда в условиях цифровизации, также затрагивает проблематику пандемии Covid-19. 1 января 2021 г. вступила в силу новая редакция гл. 49.1 ТК РФ, она направлена на регулирование дистанционного труда – временных и постоянных форм удаленной занятости[5].

Представленные тенденции глубоко взаимосвязаны между собой и определяют направления цифровизации по развитию экономики и общества.

Цифровые технологии становятся все более распространенными и привычными нам. Они охватывают производство, сферу услуг, сельское хозяйство – те сферы, в которых широко применяется труд наемных рабочих[6]. Для достижения приоритетной позиции в своей области или удержания достигнутого положения предпринимателям, бизнесменам необходимо все в большей степени применять достижения технологического прогресса.

Цифровизация заставляет мир изменяться, она охватывает практически все сферы жизни. Не стала исключением и социально-трудовая сфера[4]. Привычные виды деятельности отходят на второй план, приоритет отводится людям, глубоко погруженным в цифровые технологии. Поэтому за последние несколько лет кардинально изменился список востребованных профессий, среди них выделяют:

1. Специалисты в сфере интернет-технологий – это программисты, веб-дизайнеры, аналитики и т.д. То есть люди, умеющие легко взаимодействовать с новейшими технологиями, анализировать и делать выводы, что особенно актуально в условиях цифровизации. Спрос на данный род деятельности в течение года вырос в среднем на 70%, нельзя не отметить повышение уровня оплаты таких специалистов – минимальный оклад примерно равен 120 тыс.руб. в месяц.

IT-компании очень заинтересованы в специалистах в области искусственного интеллекта, также высоким спросом пользуются product-менеджеры – специалисты, которые знают потребности и, так называемые, боли потребителей, умеют создавать своеобразную эмпатию. Поэтому недостаточно быть высококвалифицированным специалистом, важно уметь правильно преподнести свой продукт, суметь его продать – новые необходимые условия достижения успеха в профессии в рамках современных реалий. Это связано с тем, что рынок становится все более наполненным и масштабным, а значит растет уровень конкуренции среди специалистов, желающих выделиться в своем виде деятельности.

2. Врачи, в особенности выделяют узкопрофильных, т.е. кардиологи, хирурги, эндокринологи и др., медицинские сестры, специалисты по уходу за пациентами, сиделки. Период 2019-2021 гг. особенно ярко обозначил существующие проблемы в здравоохранении, основная из которых – нехватка квалифицированного персонала.

3. Специалисты в сфере маркетинга. Такие люди образуют связующую нить между продуктом и потребителем. Данная область развивается также стремительно: с каждым годом появляются новые способы представления, рекламы товаров и услуг; появляются профессии определенной, узкой направленности, например, таргетолог, контент-менеджер, проект-менеджер и т.д. В силу высокой конкуренции, специалисты по маркетингу помогают выделиться тому или иному товару на рынке путем использования невероятно масштабного набора инструментов[2].

Выше представлены три направления деятельности особенно актуальных в 2022 году, однако это далеко не полный перечень. Тем не менее, важно понимать, что действительность меняется чрезвычайно быстро, поэтому уже через год данный список может быть скорректирован новыми видами профессиональной деятельности[2].

Подводя итог вышеизложенному, можно утверждать, что на данном этапе развития общества изменения происходят постоянно, смена приоритетных направлений развития происходит не только в отдельных государствах, но и во всем мире в целом.

Как уже упоминалось ранее, в данном вопросе немаловажную роль играет политическая обстановка. Так, например, в настоящее время Россия столкнулась с рядом проблем из-за санкций, которые начали вводить другие страны в отношении РФ с конца февраля 2022 года. Множество мировых компаний приостановили свою деятельность на российском рынке: это коснулось не только сферы торговли и общепита, также перестали функционировать некоторые заводы. Определенные компании приостановили инвестиции в российскую экономику или закрыли продажи.

Конечно, такие изменения не могут остаться незамеченными, что сильно повысило социальную напряженность. Некоторым категориям населения пришлось отказаться от привычного для них образа жизни, например, приобретать в магазине не импортный товар, к которому уже привыкли, а его российский аналог. Важно отметить, что цены на многие товары (включая товары первой необходимости) выросли. Безусловно, недовольство населения возрастает, но государство старается поддержать общество со всех сторон, не только предоставляя альтернативу в виде товаров российского производства, а также контролируя рост цен на товары первой необходимости. Это то, что в данной ситуации касается и социальной сферы.

В трудовой сфере ситуация обстоит иначе – с одной стороны из-за ухода с российского рынка некоторых компаний открывается больше возможностей для развития предпринимательской деятельности отечественных представителей, а с другой – в настоящий момент множество людей остались

без работы, а для того, чтобы открыть и развить новый бизнес потребуется время. Поэтому проблема безработицы приобретает все большую актуальность[6]. В России есть определенное количество отечественных производств, поэтому акцент в концентрации рабочей силы будет сделан именно на них, что простимулирует и экономическое развитие этих предприятий. Не стоит забывать, что Российская Федерация с 2014 года проводит активную политику импортозамещения в отношении иностранных товаров, в рамках которой были открыты отечественные производства с государственной поддержкой [1].

В связи с уходом некоторых иностранных компаний, бизнес в России имеет перспективу приобретения большей конкурентоспособности, что в будущем сподвигнет российских бизнесменов открывать и расширять бизнес. Таким образом, сфера трудовой деятельности является достаточно гибкой и может адаптироваться почти к любой ситуации.

Также стоит отметить, что в Россию прибыли почти 600 тысяч беженцев (данные от 4 апреля 2022 года), которым государством предоставляются необходимые условия для комфортного пребывания на территории России. Если предположить, что указанная категория населения останется проживать на территории страны и в дальнейшем получит гражданство Российской Федерации, то в долгосрочной перспективе это положительно повлияет на развитие страны.

Таким образом, проблемы социально-трудовой сферы оказывают влияние на состояние экономики и социальной сферы государства. Стоит отметить, что проблемы данной сферы достаточно неоднозначны, с одной стороны они приводят к кризису, а с другой – стимулируют экономическое развитие в долгосрочной перспективе. Но как-бы не складывалась ситуация, государство всегда поддерживает население. В пример можно привести механизм сдерживания цен на товары первой необходимости, осуществление социальных выплат, стимулирование производства, поддержка малого и среднего бизнеса и другое.

На всех этапах развития государства встречались какие-либо проблемы, в том числе и в социально-трудовой сфере. На современном этапе данная проблема приобретает определенный окрас, так как большое значение отводится именно интересам и предпочтениям общества. В долгосрочной перспективе становится понятно, что все проблемы решаемы, так как правительство в первую очередь заинтересовано в поддержании стабильности своего государства во всех сферах.

Библиографический список:

1. Беляев В.И., Кузнецова О.В. Занятость, безработица, рынок труда в институциональной структуре социально-трудовых отношений // Экономика Профессия Бизнес. 2021. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/zanyatost-bezrobotitsa-rynok-truda-v-institutsionalnoy-strukture-sotsialno-trudovyh-otnosheniy>.

2. Джигоев С.Х. Тенденции и перспективы развития трудовых отношений в условиях глобализации и цифровизации экономики // Образование и право. 2020. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-i-perspektivy-razvitiya-trudovyh-otnosheniy-v-usloviyah-globalizatsii-i-tsifrovizatsii-ekonomiki>.
3. Гладков И.С. Внешнеторговые связи Российской Федерации: новый поворот // Власть. 2022. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vneshnetorgovye-svyazi-rossiyskoy-federatsii-novyuy-povorot>.
4. Макушина Л.В. Мир труда на переломе: проблемы трансформирующейся социально-трудовой сферы // Социально-гуманитарные знания. 2021. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mir-truda-na-perelome-problemy-transformiruyusheysya-sotsialno-trudovoy-sfery>.
5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 25.02.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022) [Электронный ресурс] — URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_34683/
6. Стаурский Е.С., Стаурский С.С. Особенности структурной безработицы в современной России // Вестник Университета «Кластер». 2022. №2 (2). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-strukturnoy-bezrobotitsy-v-sovremennoy-rossii>.

УДК 338

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Гучигов Ислам Вахаевич,

студент 2 курса направления подготовки «Прикладная информатика»

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Орлинская О.Г., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. Актуальность исследования обуславливается тем, что цифровая экономика в современном мире представляет из себя целую индустрию, направленную не только на развитие общественных отношений, но и на облегчение человеческой деятельности в целом.

Ключевые слова: экономика, цифровизация, современное общество, потребительский рынок, общественные отношения.

DIGITAL ECONOMY

Guchigov Islam Vakhaevich,

2nd year student of specialty «Applied Informatics» of the

Stavropol branch of the Moscow State Pedagogical University,

Supervisor: Orlynskaya O.G., Associate Professor of the Stavropol Branch of the Moscow State Pedagogical University

Annotation. The relevance of the study is due to the fact that the digital economy in the modern world is an entire industry aimed not only at developing social relations, but also at facilitating human activity in general.

Keywords: economy, digitalization, modern society, consumer market, public relations.

В настоящем мире все развитые страны стремятся развивать новые области и направления, которые упростят человеческую деятельность, создадут новый экономический объект, повысят уровень жизни населения и тому подобное. Одной из таких актуальных сфер является цифровая экономика, которая представляет из себя систематизированный банк данных, конфигураций и механизмов, ориентированный на работу с компьютерно-информационными устройствами, где будет содержаться деятельность, как отдельного экономического субъекта, так и их совокупность [4].

Иными словами, цифровая экономика в современных реалиях выражается в следующих областях:

1) В государственном и частном секторе.

Здесь речь идет про цифровой документооборот, ведение цифровой бухгалтерии, использовании интегрированных программ по подсчету расходов и доходов, а также многое другое, что заменит процесс бумажной волокиты в экономическом секторе [3].

Также практически все частные предприятия пользуются экономическими цифровыми инструментами. Например, использование программ, которые могут смоделировать все экономические риски, разработку проектов в компьютерных системах на будущее и тому подобное [1].

2) Потребительский сектор.

Потребительский сектор и цифровая экономика довольно тесно соприкасаются. Например, ежедневно каждый второй человек вызывает такси с помощью мобильного приложения, оплачивает продукты в магазинах с помощью NFC системы на смартфоне, к которой привязана банковская карта, покупка электронной техники через онлайн магазины и многое другое, что уже давно вошло в нашу привычную жизнь[2].

3) Сектор образования.

Все развитые страны мира начиная с 2010 года активно продвигают цифровую политику в систему образования. Безусловно, это является положительной тенденцией, так как, во-первых, с помощью цифровых технологий существенно снижаются траты на бумажную продукцию, а во-вторых, процесс обучения становится намного интереснее, познавательнее и эффективнее [5].

4) Сектор здравоохранения.

В крупных городах уже давно практикуют дистанционное взаимодействие с врачом, удаленный мониторинг здоровья пациента, медицинские техники, позволяющие удовлетворить базовые потребности людей с ограниченным физическим функционалом без помощи третьих лиц.

Все это связано с цифровизацией в экономическом секторе, которые напрямую влияют на совершенствование медицинского обеспечения населения [6].

Однако, несмотря на глобальную роль цифровой экономики, все же существуют некоторые сферы деятельности, которые достаточно сложно перевести на цифровой режим работы. Например, сельскохозяйственный сектор, сфера добычи нефти и угля.

Таким образом, в данном исследовании мы обозначили сущность и роль цифровой экономики на современном этапе развития всех стран. Также можно заметить, что цифровизация касается не только экономического сектора в отдельных общественных институтах, но и в принципе проникает во все сферы человеческой деятельности.

Стоит отметить, что цифровая экономика до сих пор находится на стадии развития. С каждым годом появляются все больше новых цифровых технологий, которые так или иначе способствуют развитию человечества. Поэтому нашему государству следует обратить особое внимание на данное направление, так как за ним стоит будущее.

Библиографический список:

1) Костюков К.И., Свечинская Т.А. «Цифровая экономика» как фактор современного развития экономики России // Сборник: Геополитика и геоэкономика: проблемы и пути решения. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Под редакцией К.И. Костюкова. 2018. С. 33-38.

2) Костюков К.И., Султанов Е.З., Воскресенская Д.В. Современное состояние продовольственной безопасности Российской Федерации // Сборник: Информационные системы и технологии как фактор развития экономики региона. II Международная научно-практическая конференция. 2013. С. 87-89.

3) Маркова В.Д. Цифровая экономика: учебник: ИНФРА-М, 2018. - 186 с.

4) Орлинская О.Г., Щеголев А.А., Костюков К.И. Развитие информационно-коммуникативных технологий, как фактор конструктивного управления социально-экономическими процессами // Вестник университета. 2015. № 7. С. 221-226.

5) Паньшин Б. Цифровая экономика: особенности и тенденции развития // Наука и инновации. – 2019. – №157 - 27 с.

6) Розанова А.А. План развития цифровой экономики в России / А. А. Розанова // Труды Братского государственного университета. Сер. Экономика и управление. – 2019. – Т.1.– 177-182 с.

УДК 332.1

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Гучигов Ислам Вахаевич,

студент 1 курса направления подготовки "Прикладная информатика"

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

*Научный руководитель: Костюков К.И., доцент Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация: рассмотрена тема поиска инвестиций для развития отрасли информационных технологий и поддержке компаний, развивающих ИТ, а также способы привлечения инвестиций и, наоборот, вложений в начинающие проекты для их успешного развития.

Ключевые слова: инвестиции, проект, бизнес, развитие, информационные технологии, экономика, рынок.

INVESTMENT POLICY AS A TOOL FOR THE DEVELOPMENT OF IT

Guchigov Islam Vakhaevich,

1st year student of the direction of training "Applied Informatics" of the

Stavropol branch of the Moscow State Pedagogical University,

Stavropol, Russia

*Supervisor: Kostyukov K.I., Associate Professor of the Stavropol branch of
MPGU*

Annotation: the topic of the search for investments for the development of the information technology industry and the support of companies developing IT, as well as ways of attracting investments and, conversely, investments in start-up projects for their successful development, are considered.

Keywords: investments, project, business, development, information technology, economics, market.

Тема поиска инвестиций в сферу информационных технологий актуальна сегодня, все благодаря стремительному развитию данной отрасли, которая даже не собирается останавливаться. Каждый новый проект пытается найти инвестиции для его развития, а сами инвесторы ищут перспективные идеи, в которые можно вложиться и в идеале развить их до крупных ИТ-компаний таких как Mail.ru или Яндекс. Но, как и в любой отрасли, есть возможности неудачи и провала проекта, от незнания особенностей отрасли и рынка. В данной статье разберемся и рассмотрим рынок информационных технологий последних лет и как вложить, либо найти инвестиции в хороший проект[2].

Информационные технологии - это не только важнейших двигатель роста мировой экономики и источник увеличения экспортного потенциала за счет роста продаж компьютерных компонентов, но и один из важнейших способов повышения конкурентоспособности научных и промышленных исследований, роста и развития экономики в целом, именно благодаря данному процессу множество крупных ИТ-компаний являются ведущими среди всех мировых предприятий и навязывают свои правила в экономике.

Основной характерной чертой, содействующей формированию отрасли информационных технологий, считается автоматизация производства с целью уменьшения расходов, повсеместное внедрение информационных технологий в бизнес, различные компании, государственные предприятия, а также ежедневную жизнедеятельность людей. Главными особенностями становления ИТ-бизнеса считается условное сокращение части продаж оборудования, превышающее увеличение услуг, сплоченных с программным обеспечением, эксплуатацией, а также обслуживанием. Набирают обороты новейшие методы коммуникации с покупателями: предложение бухгалтерских услуг, заключение соглашений, отчетность в государственные органы, предоставление консалтинговых услуг. Еще один стимул с целью формирования отрасли информационных технологий считается компьютеризация массовых систем управления бизнесом[3].

Российский рынок информационных технологий масштабно интегрирован с мировым рынком. Благодаря этому, рассматривая ситуацию локально, обязательно необходимо иметь четкое понимание о глобальных системах и процессах. По оценкам разных компаний мировой рынок информационных технологий за недавний 2018 год составлял 3,7 трлн. долларов США, и данная отрасль только набирает обороты и не собирается останавливаться. В Российской Федерации направление ИТ активно развивается и держит вектор развития, как сектор ИКТ и экономики в целом, в направлении вверх. Также из года в год наблюдается рост доли в ВВП, например, за прошедший 2020 год она составила 1%. Однако согласно планам правительства развития цифровой экономики Российской Федерации 2024 года, эта доля должна вырасти до 2% за следующие 3 года. Это и дает глобальное понимание о том, что информационные технологии - это вектор будущего, стремящийся только вверх и большинство компаний в мире активно внедряют информационные технологии в свои бизнес-проекты. Но на данном этапе возникает ряд вопросов и проблем, одна из которых является поиск средств для развития данной отрасли на своих предприятиях, ведь услуги и обеспечение информационными технологиями являются дороги на рынке любой страны, именно поэтому встает вопрос о поддержке инициативных предприятий со стороны государства или инвесторов[6].

Говоря о видах инвестирования в ИТ, можно выделить 4 основных направления:

1. Вложения в стартапы.

Рискованно, но привлекательно. С одной стороны, даже если будет проведен квалифицированный анализ, невозможно с уверенностью сказать, будет ли проект успешным - на него влияет слишком много факторов. Также нужно много терпения, чтобы найти что-то действительно ценное среди множества незаменимых задач. С другой стороны, истории о гигантах информационных технологий, таких как Amazon, Google и т. п. Они побуждают инвесторов вкладывать деньги в стартапы с надеждой. Таких успешных историй всего несколько, и даже хорошее начало займет много времени, чтобы начать зарабатывать деньги. Но если найти маленький стартап и набраться терпения, можно добиться невероятных результатов[5].

2. Приобретение акций крупных компаний.

Один из самых популярных видов инвестиций. В этом случае вы покупаете акции известных и уважаемых компаний по вашему выбору. Это помогает снизить риск по сравнению с инвестированием в стартапы, которые могут закончиться раньше, чем ожидалось. Прежде чем покупать акции, изучите эффективность влияния компаний на рынке. Сегодня даже крупные банки выпускают приложения на смартфон для торговли акциями крупных корпораций.

3. Инвестирование в робототехнику.

Считаю на ближайшие 10 лет самое актуальное направление в развитии ИТ наравне с программированием медицинского оборудования и протезирования. За последнее десятилетие резко увеличилось количество компаний, занимающихся робототехникой и автоматизацией бизнес-процессов [1]. Но есть и главный минус в этом – закрытие рабочих мест, много людей из-за развития данной отрасли теряют работу. Например, в компании Amazon функционируют склады, в которых работает меньше 10 человек, а всю сортировку и работу выполняют роботы[4].

4. Программирование медицинского оборудования и протезирование.

Медицина не стоит на месте и развивается 7-ми мильными шагами, несмотря на сложность и высокую ответственность в разработке ПО для медицинского оборудования, многие специалисты пытаются развиваться в этом направлении, приносит немалый доход и будет актуально даже через несколько десятков лет так же как и протезирование, единственным минусом которого является запрет на законодательном уровне вживления ЧИПов в головной мозг человека для передачи импульсов непосредственно на сам протез, что значительно уменьшает сложность в его разработке.

Говоря о привлечении инвестиций в свой проект, на рынке присутствуют несколько вариантов. Для начала – это банки, которые активно предлагают кредитование под покупку, обеспечение услуг или же проектное финансирование. Многие пользуются таким способом и активно используют для развития ИТ. Далее можно выделить независимые финансовые компании, дающие лизинг и факторинг, аренду и покупку в рассрочку необходимого оборудования. Таким вариантом пользуется не так много людей, соответственно и организаций таких насчитывается единицы, а стоимость их

предложений зависит от ситуации на биржах. Соответственно данные услуги могут быть вероятно не выгодны, но при этом они снижают степени рисков и возможностей заемщика и более лояльны к малому бизнесу по сравнению с банками[3].

Также существуют разновидности вендорного финансирования, иначе говоря финансирования от производителя оборудования. Они используют прибыль «материнской» организации и открывают заемщикам кредитные линии или другие преференции при условии закупки оборудования именно этого производителя.

Тем самым можно выделить следующие финансовые инструменты для привлечения денег в ИТ-проект:

- Банковское кредитование;
- лизинг и аренда;
- покупка в кредит или рассрочка;
- факторинг;
- и еще множество вариантов инфраструктурного финансирования услуг.

Подводя итог работы, нужно отметить, что информационные технологии – это не только будущее страны, это будущее всего человечества, за последние 30 лет человечество развилось сильнее чем за 1000 лет ранее и это развитие идет только с положительной динамикой. Отрасль занимает лидирующее место на рынке и включает в себя много направлений. В развитии каждого из них участвуют люди, прогресс есть и его видно по статистике прошлых лет. И, конечно же, стоит помнить то, что нельзя предвидеть будущее, его можно изобрести.

Библиографический список:

1. Абонеев В.В., Квитко Ю.Д., Белов Д.Е., Шалин А.Ф., Салпагаров Р.У., Костюков К.И., Щеголев А.А. Экономико-правовые аспекты создания малых инновационных предприятий // Сборник научных трудов Ставропольского научно-исследовательского института животноводства и кормопроизводства. 2013. Т. 3. № 6. С. 369-372.
2. Информационные технологии и бизнес [Электронный ресурс]. URL: <http://www.intaris.ru/experience/articles/142/> (дата обращения: 11.04.2021 г.)
3. Инвестиции в ИТ-технологии [Электронный ресурс]. URL: <https://journal.open-broker.ru/investments/investicii-vit-tehnologii/> (дата обращения: 11.04.2021 г.)
4. Индустрии будущего. Инвестиции в робототехнику [Электронный ресурс]. URL: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/industrii-budushchego-investitsii-v-robototekniku> (дата обращения: 12.04.2021 г.)
5. Орлинская О.Г., Щеголев А.А., Костюков К.И. Развитие информационно-коммуникативных технологий, как фактор конструктивного управления социально-экономическими процессами // Вестник университета. 2015. № 7. С. 221-226.

б. Влияние информационных технологий на развитие бизнеса [Электронный ресурс]. URL: https://e-notabene.ru/etc/article_25189.html (дата обращения: 13.04.2021 г.)

УДК 33

РОЛЬ СТРАХОВАНИЯ В ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

*Денисов Семен Евгеньевич,
магистрант, НИ ТГУ,
г. Томск, Россия*

Аннотация: в научной статье представлены результаты анализа практической роли страхования при обеспечении финансовой безопасности. Актуальность исследования обусловлена тем, что в современных условиях кризиса пандемии Covid-19 многие структуры бизнеса столкнулись с негативным воздействием внешней среды на их финансовую устойчивость. Соответственно, актуальным выступает поиск решений, обеспечивающих снижению рисков обеспечения финансовой безопасности организации.

Ключевые слова: страхование; страховой рынок; страховые операции.

Рынок страховых услуг является важным структурным элементом развития национальной финансовой системы, поскольку при помощи аккумуляции и консолидации финансовых ресурсов он обеспечивает непрерывный социально-экономический рост государства.

THE ROLE OF INSURANCE IN FINANCIAL SECURITY

*Denisov Semen Evgenievich,
Master's student, TSU,
Tomsk, Russia*

Annotation: the scientific article presents the results of the analysis of the practical role of insurance in ensuring financial security. The relevance of the study is due to the fact that in the current conditions of the Covid-19 pandemic crisis, many business structures have faced a negative impact of the external environment on their financial stability. Accordingly, the search for solutions that reduce the risks of ensuring the financial security of the organization is relevant.

Keywords: insurance; insurance market; insurance operations.

Одной из главных тенденций развития страховой отрасли России выступает постоянное увеличение объема капитализации рынка (см. рисунок 1).

Исходя из графика на рисунке 1, стоит отметить увеличение страховых взносов по всем основным направлениям страховой деятельности организаций.

Увеличение страховых взносов означает приток новых клиентов и увеличение их интереса в использовании продуктов страхования.

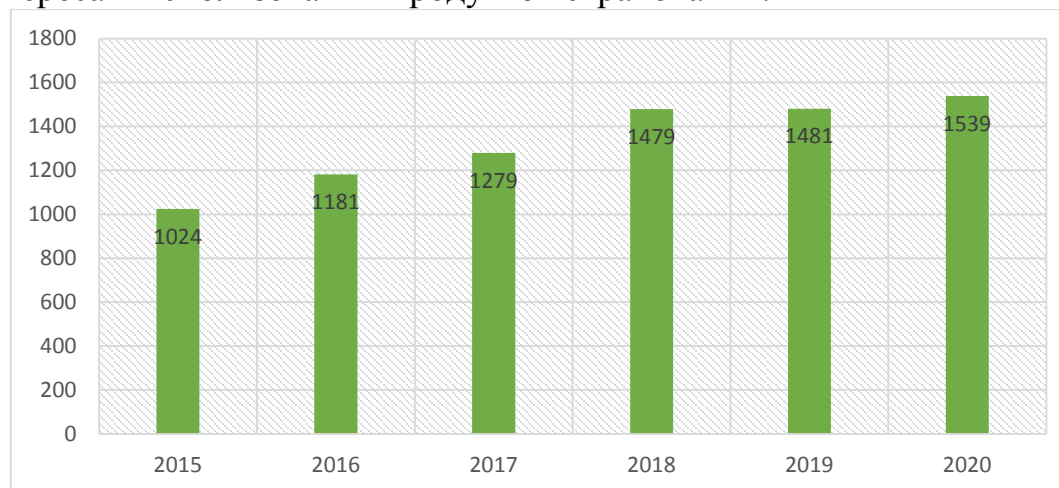


Рисунок 1 – Динамика рынка страховой отрасли РФ, в млрд рублей [3]

Стимулирование развития страхования в российской экономике обеспечивают следующие факторы, как [4]:

1. Увеличение проникновения и потребления страховых продуктов на одного клиента.
2. Появление программ лояльности для постоянных клиентов страховых компаний.
3. Снижение стоимости на отдельные продукты страхования.
4. Обеспечение цифровизации и автоматизации процессов страхования и предоставления страховых услуг клиентам.

Страховой рынок России подвержен негативному влиянию различных рисков и угроз. Сюда относится как девальвации валютного курса российского рубля, так и высокая зависимость объема рыночной капитализации страховой отрасли от платежеспособности клиентов, динамики банковского кредитования и реальных темпов изменения ВВП. Продолжение кризиса пандемии Covid-19 формирует основной барьер, тормозящий развитие отрасли. Однако после выхода финансовых рынков из «зоны турбулентности» возможен интенсивный рост активности страховых компаний.

При этом одними из главных направлений стимулирования развития страховой отрасли российской экономики остаются является практическое применение страховых продуктов и отношений при обеспечении финансовой безопасности юридических и физических лиц. 2021 год оказался для предприятий российской экономики крайне непростым. Обусловлено это продолжением распространения коронавирусной инфекции, из-за чего формируются неустойчивые условия внешней среды. Различные факторы, создающие угрозы, приводят к нарушению операционного цикла предпринимательской деятельности хозяйствующих субъектов. Повышается степень воздействия рисков на финансовую устойчивость, что требует разработки мероприятий и принятия механизмов, направленных на минимизацию их влияния.

Следующий 2022 год, вероятнее всего, окажется таким же не простым. Помимо кризиса пандемии Covid-19 добавляются новые угрозы, связанные, как с геополитической обстановкой, так и с динамикой на финансовых рынках. Соответственно появляется ряд различных рисков, негативно влияющих на деятельность предприятий и обеспечение их руководством финансовой безопасности, устойчивости и платежеспособности.

В особенности проблематика наращивания рисков в отечественном пространстве проявляется в периоде последнего года, когда из-за пандемии коронавирусной инфекции наблюдается негативное проявление различного рода экономических угроз, имеющих воздействие на управление эффективностью хозяйственной деятельности предприятий и реализации их инвестиционных проектов.

Современная экономика России в условиях кризиса пандемии Covid-19 достаточно нестабильна, чтобы предприниматель смог осуществлять свою деятельность без всяких рисков. Для оптимизации экономических рисков необходимо использование различных методов риск-менеджмента, к которым относится и страхование.

Благодаря страхованию рисков при обеспечении финансовой безопасности организации происходит высвобождение денежных средств и ресурсов, которые резервируются в фонды для покрытия незапланированных потерь, угроз и убытков. Благодаря страхованию происходит не только оптимизация финансовых рисков и снижение потери денежных средств и стоимости имущества, но и происходит аккумуляция капитала для дальнейшего его рационального использования. Таким образом обеспечиваются устойчивость стратегического развития бизнеса, когда речь идет об использовании страхования в управлении рисками коммерческой организации [1].

Исходя из этого, риск является основой страховых отношений, ведь в рамках их формирования используются услуги страхования для управления различными рисками.

На рисунке 2 изображены основные операции, которые проводят страховые компании.

В понимании исследователей, рынок страховых – это один из основных инструментов при консолидации финансовых ресурсов, необходимых для обеспечения социально-экономического развития государства. Благодаря прозрачности и устойчивости страхового рынка обеспечиваются комфортные условия для стимулирования деловой активности и развития предпринимательской деятельности хозяйствующих субъектов. Последние используют страхование, как инструмент в управлении рисками и обеспечения своей финансовой безопасности [3].

Страхование имущества	<ul style="list-style-type: none"> • Происходит страхование объектов движимого и недвижимого имущества от наступления рисков
Страхование ответственности	<ul style="list-style-type: none"> • Коенсируется ущерб, который может быть нанесен
Личное страхование	<ul style="list-style-type: none"> • Страхование вероятных событий, связанных с жизнью человека
Страхование финансовых рисков	<ul style="list-style-type: none"> • Страхование рисков, связанных с финансовой деятельностью

Рисунок 2 – Классификация операций страховых компаний в обеспечении финансовой безопасности

На рисунке 3 изображены наиболее популярные формы страхования, которые используются российскими организациями при обеспечении финансовой безопасности.

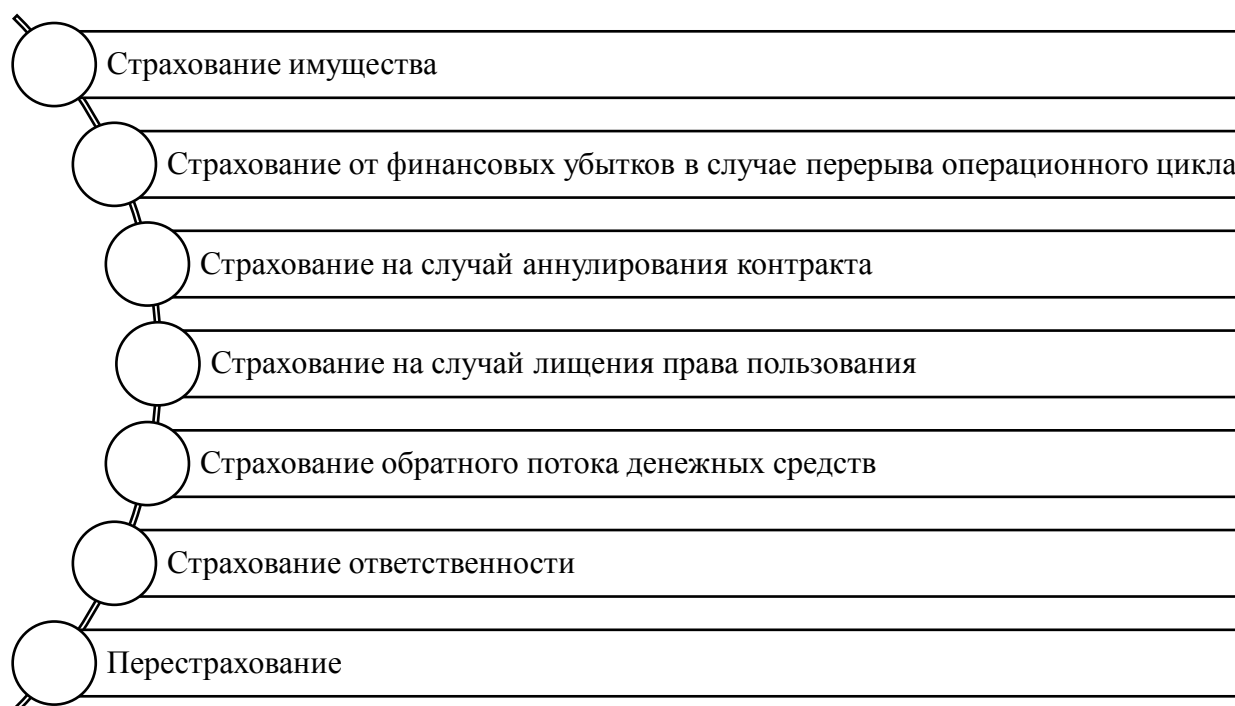


Рисунок 3 – Формы страхования при обеспечении финансовой безопасности организаций

Эффективность использования страховых продуктов при работе с риском, в свою очередь, зависит от своевременности его прогнозирования. Прогноз риска – это оценка его показателей в некотором интервале времени в будущем, которая может быть сформирована на основании экстраполяции временных

рядов, авторегрессии или скользящего среднего [2]. Могут использоваться количественные и качественные методы прогнозирования рисков, используемых при страховании в обеспечении финансовой безопасности предприятий.

Таким образом, подводя итоги статьи, можно сделать следующие выводы:

1. Страхование – это такой метод управления рисками, который обеспечивает финансовую безопасность организации благодаря сформированным экономическим отношениями со страховщиками, которые за счет страховых фондов компенсируют наступление страховых случаев.

2. Страхование – перспективный инструмент риск-менеджмента, практическое применение которого увеличивает надежность коммерческой деятельности организации, устраняет негативное воздействие внешних рисков на ее финансовое состояние.

Библиографический список:

1. Вовнянко Е.А. Страхование как метод управления рисками в предпринимательской деятельности // Novainfo. – 2016. – № 55-3.

2. Кононова Н.П. Характеристика методов оценки прогнозирования рисков функционирования предприятия // Новая наука: финансово-экономические основы. 2017. № 3. С. 116-121.

3. Итоги 2020 года на страховом рынке и прогноз на 2021-й: успешная адаптация. URL: https://www.raexpert.ru/researches/insurance/ins_2020/ (дата обращения: 20.03.2022).

4. Fitch Ratings - прогноз по российскому страховому сектору является нейтральным. URL: <https://www.fitchratings.com/research/ru/insurance/fitch-ratings-sees-neutral-outlook-for-russian-insurers-08-12-2021> (дата обращения: 20.03.2022).

5. Быканова Н.И., Черкашина А.С. Страховой рынок России: проблемы и направления развития // Молодой ученый. – 2017. – №10. – С.204-207.

УДК 332.05

АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Долгова Алина Александровна,

студент I курс магистратуры факультета государственного управления

Московского государственного университета

имени М. В. Ломоносова

г. Москва, Россия

*Научный руководитель: Леонтьева Л. С., профессор МГУ имени
М.В. Ломоносова*

Аннотация: В статье рассматриваются такие категории, как национальная и экономическая безопасность. В работе проводится анализ экономической

безопасности региона на примере Краснодарского края. В ходе исследования была рассмотрена динамика основных показателей социально-экономического развития субъекта РФ.

Ключевые слова: экономическая безопасность, региональная экономика, краснодарский край, социально-экономическое развитие

ANALYSIS OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE KRASNODAR TERRITORY

Dolgova Alina Aleksandrovna,

*1st year Master's student of the Faculty of Public Administration
of Lomonosov Moscow State University*

Moscow, Russia

Supervisor: Leontieva L.S., Professor of Lomonosov Moscow State University

Annotation: The article considers such categories as national and economic security. The paper analyzes the economic security of the region on the example of the Krasnodar Territory. The study examined the dynamics of the main indicators of socio-economic development of the subject of the Russian Federation.

Keywords: economic security, regional economy, Krasnodar territory, socio-economic development

В современных довольно сложных экономических и политических условиях для России особую актуальность приобретает государственная деятельность по обеспечению и развитию национальной безопасности. Обеспечение национальной безопасности является сложным процессом и включает он в себя обеспечение суверенитета страны, сохранение территориальной целостности, обеспечение достойного качества жизни населения.

Рассматривая национальную безопасность такой большой страны, как Россия, важно уделять внимание экономической безопасности всех ее субъектов. Экономическая безопасность региона по своей сути представляет комплекс мер, направленных на устойчивое постоянное развитие и совершенствование экономики региона, включающий механизм противодействия внешним и внутренним угрозам [1].

Региональная безопасность базируется на общих усилиях каждого члена общества в широком смысле и имеет двойственный характер: с одной стороны, она является фактором стабильности и безопасности региона в целом, а с другой – гарантией безопасности каждого гражданина в частности.

Экономическая безопасность включает в себя множество различных факторов, один из основных факторов – это непосредственно социально-экономическое развитие региона. В данной статье на примере Краснодарского края будет проанализировано социально-экономическое развитие региона.

Для анализа темпов социально-экономического развития региона необходимо рассмотреть динамику основных показателей по Краснодарскому краю. Статистика по ключевым показателям представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Основные социально-экономические показатели уровня жизни в Краснодарском крае [4]

Показатель	2018	2019	2020	Изменение 2020 г. к 2018 г., %	Изменение 2020 г. к 2019 г., %
Денежные доходы населения, млн. рублей	2320477	2423696	2 510 753	108,20	103,59
Среднедушевые денежные доходы населения, рублей	34 372	35673	36 838	107,17	103,27
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций, рублей	33845,5	36132,9	38498,8	113,75	106,55
Средний размер назначенных пенсий, рублей	13 036,5	13 835,4	14627,3	112,20	105,72
Величина прожиточного минимума, рублей	10 209	10 854	11 190	109,61	103,10

Исходя из данных, представленных в таблице 1, мы видим, что по всем показателям наблюдается положительная динамика, что говорит о стабильном развитии региона по уровню жизни граждан. Так, за рассматриваемый период общие денежные доходы населения выросли на 8,2% или на 190 276 млн. рублей. Среднедушевые денежные доходы населения Краснодарского края выросли на 7,17% за 3 года и на 3,27 за последний рассматриваемый год. При этом важно отметить, что номинальная начисленная заработная плата показала наибольший рост за 3 года, а именно – 13,75% или 4 653,3 рублей. Рост указанных показателей, безусловно, является положительной тенденцией развития данной территории. Стабильный рост уровня жизни граждан свидетельствует о благоприятном климате в регионе и соответственно об экономической безопасности данной территории.

Средний размер назначенных пенсий также показывает рост за анализируемый период – 12,2% или 1 590,8 рублей. Рост данного показателя особенно важен для регионов Российской Федерации, поскольку размер пенсий в нашей стране остается предельно низким по отношению к большинству развитых и развивающихся стран мира.

Инвестиции в основной капитал также являются важным показателем для анализа социально-экономического развития и экономической безопасности региона. Краснодарский край исторически обладает такими сильными сторонами для развития, как агропромышленная деятельность и туристическая.

Указанные преимущества региона позволяют привлекать большие объемы инвестиций. Соответствующие данные за ряд лет представлены на рисунке 2.

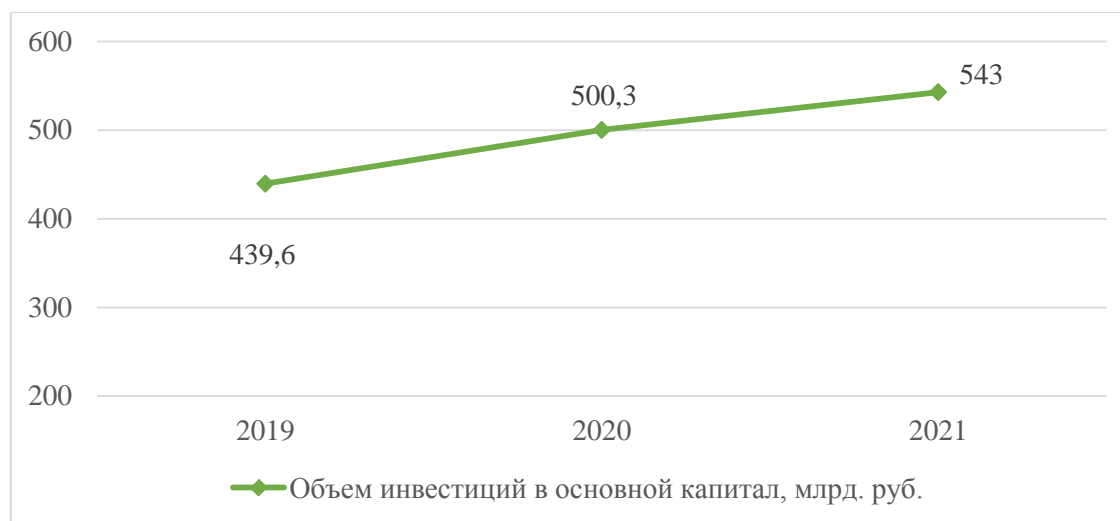


Рисунок 2 – Динамика объема инвестиций в основной капитал в Краснодарском крае [2, 3, 4]

Из рисунка видно, что за 3 года объем инвестиций в основной капитал увеличился на 103,4 миллиарда рублей или на 23,5%. За анализируемый период в регион удалось привлечь более 1,4 триллиона рублей и за этот же период более 2 миллиардов долларов от прямых иностранных инвестиций [4]. Стоит отметить, что Краснодарский край на сегодняшний день является одним из лидеров среди регионов РФ по уровню инвестиционной активности, также край стабильно из года в год привлекает иностранные инвестиции для развития. Важно сказать, что стабильный рост инвестиций в регионе является одним из важнейших показателей экономического роста и экономической безопасности. Именно инвестиции позволяют региону стабильно развиваться, несмотря на влияние негативных факторов.

В рамках проанализированных показателей, можно сказать, что Краснодарский край характеризуется стабильным социально-экономическим ростом за счет довольно развитой экономики и благоприятного инвестиционного климата, который обеспечивает стабильный приток капитала.

В Краснодарском крае наблюдается стабильный и устойчивый социально-экономический рост, поскольку по всем рассматриваемым показателям была отмечена положительная динамика. Органы власти и проводимая политика в регионе весьма эффективно используют все сильные стороны территории, таким образом, успешно добиваясь высоких результатов. В соответствии с этим, регион характеризуется достаточно высокой экономической безопасностью и большим потенциалом для дальнейшего развития.

Библиографический список:

1. Ульмясбаева А. О. Региональная экономическая безопасность: учебно-практическое пособие по специальности 38.05.01 «Экономическая

безопасность» специализации 01 «Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности». – Ульяновск: Зебра, 2017. – 59 с.

2. Инвестиции в основной капитал в Краснодарском крае за январь – декабрь 2021 года [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://krsdstat.gks.ru/storage/mediabank>

3. Сайт Коммерсантъ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/4721065>

4. Управление Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю и республике Адыгея [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://krsdstat.gks.ru/investment_kk.

УДК 7.05

ЗНАЧЕНИЕ ВЫСТАВКИ И ВЫСТАВОЧНОГО СТЕНДА ДЛЯ КОМПАНИЙ

*Дубовик Кристина Александровна,
студент 4 курса направления подготовки «Дизайн»
Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Москвитин Д.А., доцент Ставропольского филиала МПГУ, член творческого союза художников России

Аннотация. В статье раскрывается важность выставочных мероприятий и выставочного стенда, приводятся соответствующие примеры.

Ключевые слова: выставка, выставочный стенд, клиент, компания.

THE IMPORTANCE OF THE EXHIBITION AND EXHIBITION STAND FOR COMPANIES

*Dubovik Kristina Alexandrovna,
4nd year student of the specialty «Design» of the Stavropol branch of the Moscow state pedagogical University*

Supervisor: Moskvitin D.A., Associate Professor of the Stavropol branch of the Moscow State University, member of the Creative Union of Artists of Russia

Annotation. In article is explained the importance of exhibition events and exhibition stand, is provided relevant examples.

Keywords: exhibition, exhibition stand, client, company.

В нынешнее время выставки разного масштаба могут проходить несколько раз в год. Местные, межрегиональные, национальные и некоторые другие выставки имеют отличия. Но на всех этих мероприятиях компании демонстрируют свою продукцию и услуги.

Для участия в выставке необходим выставочный стенд, который является местом демонстрации компанией своей продукции и представления бренда. И чтобы понять, почему стенд берет на себя главную роль, понадобится определить, что из себя представляет сама выставка.

Выставки имеют длительную историю своего развития. Изначально им предшествовали ярмарки, где можно было приобрести все необходимые товары и услуги. Ярмарки проводились в различных европейских городах и имели отличия от выставочных мероприятий. Последние появились в середине 17 века. В это время во Франции ученики ремесленных мастерских и монастырских школ организовывали демонстрации своих самых успешных изделий. Так они находили себе новых клиентов. Длились такие «выставки» около одной-двух недель. Собиралось много заинтересованных или просто любопытных людей, которые потом распространяли информацию о мастерах всему остальному народу.

Далее, всё более устойчиво формировалось мануфактурное производство. Благодаря этому местные торговые выставки становились всё более необходимыми.

Даже до начала индустриальной революции, в 18 веке, сверхдержавы начинают прибегать к национальным выставкам. С помощью таких мероприятий они показывают всю свою экономическую мощь.

Самой первой международной выставкой была «Великая выставка промышленных работ всех народов» в Лондоне (1851 год). Цель этого мероприятия была действительно великой. В результате одно место должно было объединить в себе произведения промышленности и искусства множества стран и народов.

Даже строение, в котором проводилась выставка, стало одной из главных достопримечательностей этого события. И это был «Хрустальный дворец», помещение небывалого размера, которое выполнено из металла, стекла и бетона.

На последующих выставках предприятия-участники всячески пытались удивить зрителя причудливыми экспонатами, изделиями промышленного сырья с архитектурными формами. Например, статуи из абсолютно разных материалов. На выставке 1893 года в Чикаго соорудили целый фасад из кукурузы: скульптуры, знамена, мебель.

Отличительная черта выставок того времени - это разнородная продукция. Например, одна фирма могла производить электрические приборы и вместе с этим определенную мебель. Получалось так, что на одной стойке могли быть выставлены предметы, которые используются в совершенно разных областях жизни человека.

Международные выставочные мероприятия имели успех. Следовательно, чаще стали проводиться национальные выставки, которые становились более узко направленными.

С течением времени выставочная экспозиция видоизменялась и совершенствовалась. В результате сформировались общие правила к демонстрации изделий.

На выставках использовали очень разнообразные методы развлечения толпы. Например, комнаты, где можно было потеряться в большом числе зеркал. Данные мероприятия использовались как «испытательный полигон» для введения новых типов рекламы.

С оборудованием на выставках некоторое время были своеобразные сложности. Современные подставки, стенды и витрины заменяли пюпитры для нот, комоды, шкафы, тумбочки и иные объекты парадного интерьера. Но выставляемые предметы «конфликтовали» с такой средой. Указанная ранее мебель в качестве выставочного оборудования не годилась из-за своеобразных форм и порой наличия большого числа деталей, ведь изготавливалась в определенной стилистике.

Выставки всё более начали походить на современные, когда образовалась коммуникационная сеть с использованием средств связи, при интенсивном развитии промышленности и модернизации транспорта. Произошёл значительный этап их развития. Вместо большого скопления товара для немедленной продажи теперь продукция демонстрировалась по образцам. Ещё одно значительное изменение - организация особых подготовленных мероприятий, которые позволяли благодаря своей результативности сократить время длительности выставки.

В связи с такими изменениями обозначился четко сформированный круг посетителей, который состоял почти полностью из специалистов-коммерсантов.

В нынешнее время выставочные мероприятия являются отдельной отраслью мировой экономики. В особенности для молодых предприятий они выполняют функцию основных каналов продаж.

Как следствие торговые выставки стремительно повышают свою значимость. Они уже длительное время остаются инструментом маркетинга. Предприятия, понимая этот факт, вкладывают большую долю своих финансов в такой вариант саморекламы.

Рынок постоянно претерпевает изменения. Участие в торговых выставках помогает ориентироваться и приспособливаться к таким нестабильным условиям.

Любая выставка словно «индикатор» выявляет происходящие процессы на рынке товаров и услуг. Появляется возможность определить направление развития отраслей.

Компании необходимо удовлетворять свои профессиональные интересы, и в связи с этим она должна во всей своей полноте использовать ресурсы выставки. Фирма не просто должна принять участие в таком мероприятии, но и сформировать определённую тактику участия в них. Такие действия дадут возможность организации как получать, так и распространять достаточно

большой объем технических, экономических и коммерческих данных при сравнительно невысоких затратах.

В связи со всем вышеперечисленным, компаниям необходимо принимать участие в выставках. Именно с помощью выставочного стенда предприятие сможет заявить о себе. В данном случае стенд будет являться «лицом» компании.

Стоит выделить немаловажное и интересное достоинство таких мероприятий. На выставке размер компании не берет на себя какое-либо внимание. Выставочный павильон, одно и то же пространство для всех участвующих там предприятий, как крупных, так и мелких. Особенно значим этот фактор для малых компаний.

Правильно сформированный выставочный стенд позволяет обеспечить состоявшимся достаточно качественное общение между всеми заинтересованными лицами, которые в разной мере имеют влияние на рынок. В таких условиях встречи могут быть как намеченными, так и случайными.

Выставочный стенд содержит в себе самые различные элементы: стол для переговоров, стойка-ресепшн, витрины, баннеры, манекены, буклетницы, флагштоки и ещё много другого. Все эти объекты обеспечивают удобство при информировании потенциального клиента о выпускаемой продукции.

Общий вид конструкции выставочного стенда выполняет функцию привлечения внимания. Форма и цвето-фактурное решение формирует у потенциального клиента настроение и впечатление о соответствующей фирме.

Обобщая всё вышеперечисленное, выставка – это поистине многофункциональное явление, ведь в строго назначенное время в намеченном месте, предусмотренного размера, собираются все заинтересованные стороны бизнес-процесса. А выставочный стенд формирует необходимое представление клиента о компании.

Библиографический список:

1. Захаренко Г.П. Выставка. Техника и технология успеха. М: Вершина, 2006. 230 с.
2. Соколов А. С. Всемирные выставки. Большая российская энциклопедия. Том 6. Москва, 2006. - С. 47.
3. ЗАО «АЭРОТУР» Стандартные выставочные стенды [Электронный ресурс] URL: <http://totalexpo.ru/stand/standard.aspx> (дата обращения 27.03.2022).
4. Чепулис Ромуальдас Мобильные стенды, как современная альтернатива классической застройки выставок [Электронный ресурс] URL: <https://farberg.ru/blog/tpost/1kgdvdhul1-mobilnie-stendi-kak-sovremennaya-alterna> (дата обращения 27.03.2022).

УДК 331.108.2

РАЗВИТИЕ СООТВЕТСТВУЮЩИХ КОМПЕТЕНЦИЙ У МОЛОДЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

*Емельянова Софья Андреевна, Скрибина Алина Константиновна,
студенты 3 курса направления подготовки «Юриспруденция» Федерального
государственного бюджетного образовательного учреждения высшего
образования «Мурманский арктический государственный университет»,
г. Мурманск, Россия*

*Научный руководитель: Фофанова А.Ю., доцент Мурманского арктического
государственного университета*

Аннотация: В статье рассматривается процесс развития компетенций, необходимых для молодых предпринимателей. Компетенция представляет собой систему знаний, умений и навыков, которые в определенных условиях деятельности, согласно установленной цели и наличии мотивации, проявляется как результат этой деятельности. Авторами отмечается, что у современной молодежи недостаточно компетенций для обеспечения себе работой в виде предпринимательской деятельности. В тексте сделан акцент на профессиональные компетенции - это знания, умения и навыки, необходимые в профессиональной работе, в том числе и при занятии предпринимательством. В связи с этим, для молодежи, студентов и молодых предпринимателей необходимы программы дополнительного образования, целью которых будет формирование у желающих заниматься предпринимательством необходимых для этого компетенций.

В ходе реализации подобных программ будут задействованы различные специалисты, уже имеющие достижения в данной сфере деятельности.

Ключевые слова: предпринимательство, ответственность, риск, имущество, творчество, компетенция, знания, профессиональная подготовка, мышление, коммуникация.

DEVELOPMENT OF RELEVANT COMPETENCIES AMONG YOUNG ENTREPRENEURS

*Emelyanova Sofya Andreevna, Scriabina Alina Konstantinovna,
students of the 3rd year of training «Jurisprudence» of the Federal State Budgetary
Educational Institution of Higher Education «Murmansk Arctic State University»,
Murmansk, Russia*

*Supervisor: Fofanova A.Yu., Associate Professor of Murmansk Arctic State
University*

Annotation. The article discusses the process of developing the competencies necessary for young entrepreneurs. Competence is a system of knowledge, skills and

skills, which, in certain conditions of activity, according to the established goal and the presence of motivation, is manifested as a result of this activity. The authors note that modern youth do not have enough competencies to provide themselves with work in the form of entrepreneurial activity. The text focuses on professional competencies - these are knowledge, skills and skills necessary in professional work, including when doing business. In this regard, programs of additional education are needed for young people, students and young entrepreneurs, the purpose of which will be to form the competencies necessary for this for those wishing to engage in entrepreneurship.

During the implementation of such programs, various specialists who already have achievements in this area of activity will be involved.

Keywords: entrepreneurship, responsibility, risk, property, creativity, competence, knowledge, professional training, thinking, communication.

Каждый гражданин Российской Федерации, за исключением некоторых ограничений, согласно п.1 ст.23 ГК РФ [1] вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.

Кроме того, п.1. ст.2 ГК РФ определяет, что предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли. Само содержание понятия указывает на характерные качества (пусть не полный их перечень, но значимый) для ведения предпринимательства. Самостоятельность характеризуется организационной свободой в принятии решений и ответственностью за их результаты, так и имущественной по использованию имеющегося имущества, как экономической основы предпринимательской деятельности по усмотрению бизнесмена. Следующее качество – риск, а им обладают далеко не многие желающие быть предпринимателем.

По мнению В. Даля, «предприниматель - это предприимчивый торговец, способный к предприятиям, крупным оборотам, смелый, решительный, отважный на дела этого рода человек» [2], а по одному из определений С. И. Ожегова – это «предприимчивый человек, делец». Кроме того, С. И. Ожегов определяет понятие предприимчивый, как: «умеющий предпринять что-нибудь в нужный момент, находчивый, изобретательный и практичный», а изобрести – творческая работа по созданию чего-то нового, неизвестного прежде. [3, с. 225]

Выбор формы осуществления предпринимательской деятельности определяется с учетом многочисленных факторов экономического, производственно-технического и юридического порядка, которые должны, в совокупности, предпринимателем анализироваться.

Основными формами предпринимательской деятельности в России являются: индивидуальная (частное предпринимательство) и коллективная (предусматривающая создание юридического лица). Хотя в большинстве

зарубежных стран граждане и юридические лица выступают как наиболее распространенные субъекты предпринимательской деятельности.

Отметим, что по состоянию на март 2022 года в Российской Федерации только 4 млн индивидуальных предпринимателей, а это меньше 5 % экономически активного населения государства [4]. В Мурманской области по состоянию на 10.03.2022 года в Едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства зарегистрировано 15756 индивидуальных предпринимателя, из них с признаками «вновь созданные» - 3790. [5]

Предпринимательская функция - это частное дело человека. Однако не каждый деловой человек является предпринимателем. Помимо профессиональных, он должен обладать и многими другими качествами.

При опросе 45 человек незанятой молодежи (в возрасте от 25 до 35 лет), проведенном в ГОБУ Центр занятости населения г. Мурманска было определено:

— 60% опрошенных лиц ответили, что не планируют заниматься предпринимательством из-за нестабильности;

— 22% даже и не задумывались о данном виде занятости и не планируют его из-за нехватки знаний и умений;

— 10 % отказались от ответа, ссылаясь, что эта деятельность не для них из-за личных качеств;

— 8 % задумывались, но пока не считают себя готовыми (по разным основаниям) заняться предпринимательством. (Аналогичные опросы проводились соавторами в период подготовки статьи.)

Результаты опросов показывают, что у молодежи недостаточно компетенций для обеспечения себе работой в виде предпринимательской деятельности.

Компетенция представляет собой систему знаний, умений и навыков, которые в определенных условиях деятельности, согласно установленной цели и наличии мотивации, проявляется как результат этой деятельности.

Поэтому, не случайно, родственным понятием от компетенции является компетентность, и большинство ученых характеризуют компетентность как набор компетенций. [6]

Считаем, что наиболее часто выделяются профессиональные – профессионально-ориентированные, а также общие – базовые, универсальные, надпрофессиональные и др. компетенции.

Важно, что это нашло свое нормативное закрепление в образовательных стандартах высшего образования в РФ.

Уровень профессиональной подготовки, сформированный в процессе обучения при переходе в реальную сферу деятельности начинает взаимодействовать с ней, с постоянно меняющимися условиями реализации профессиональных качеств и средой, где необходимо наличие и развитие личных качеств человека: таких, как высокая личная эффективность, умение общаться с разными людьми, управленческая компетентность, профессиональные отраслевые знания, умения и навыки.

Прежде всего, ценно иметь высокую личную мотивацию к реализации выбранного направления профессиональной деятельности, уметь лично отвечать за свои решения, эффективно использовать, структурировать и анализировать имеющуюся информацию, уметь качественно управлять своими ресурсами, применять вариативное мышление, обладать навыками предвидения и оценки возможных рисков.

У предпринимателя должна быть хорошо развита коммуникативная компетентность - ведь его деятельность постоянно связана с людьми, которым он предоставляет товары, услуги, выполняет работы, а также с деловыми партнерами. Поэтому в общении он должен уметь заинтересовать своим мнением, информацией, понимать эмоции окружающих его людей. Данные личные качества способны обеспечить эффективное деловое общение с умением выявлять все возможные факторы, влияющие на развитие бизнеса.

Нельзя оставить без внимания управленческую компетенцию, объединяющую знания, умение, владение навыком формирования эффективной команды для работы и достижения поставленной цели, руководство ею и развитие сотрудничества.

Поэтому профессиональные компетенции - это знания, умения и навыки, необходимые в профессиональной работе, в том числе и при занятии предпринимательством. Однако:

— в процессе обучения студенты еще для себя не определили, каким именно видом деятельности и в какой сфере они будут себя реализовывать в будущем. Поэтому ими не выделяются (для себя) наиболее значимые и необходимые компетенции;

— студенты не всегда и не все учатся отлично, чтобы в полном объеме у них были сформированы все профессиональные компетенции.

Кроме того, рассмотренные нами компетенции, в своем большинстве, являются врожденными, ведь с рождения люди развиваются не идентично. При этом следует признать, что необходимые для предпринимателя компетенции можно развить у человека, но только при его желании, с дополнительной затратой времени и с использованием для этого обучающей программы.

Стоит оговориться, что предприниматель осуществляет свою деятельность на свой риск. В связи с этим, не стоит надеяться, что компетенции, необходимые в данной сфере деятельности и которыми он прекрасно обладает, обязательно обеспечат ему 100% успех в бизнесе. Далеко не каждый способен позволить себе рисковать, выходить из зоны комфорта, а при неудачах активизировать свою деятельность в поиске и решении проблемных ситуаций и двигаться дальше.

Думаем, что для студентов и молодых предпринимателей необходимы программы дополнительного образования, целью которых будет формирование у желающих заниматься предпринимательством необходимых для этого компетенций.

В подобных программах будут задействованы психологи, экономисты, юристы, представители государственных органов, региональных властей и

индивидуальные предприниматели, уже имеющие достижения в данной сфере деятельности.

Прежде всего психологи реально смогут оценить личностные качества молодежи, желающей заниматься предпринимательством и помочь индивидуальному их развитию. Главное, что они помогут человеку осознать, зачем он вообще идет или же уже занимается предпринимательством.

Экономисты обучат необходимым компетенциям работы в условиях современного рынка, как регионального, так и межрегионального; основам формирования личной бизнес-идеи; расчету целесообразности внедрения той или иной предпринимательской идеи; обеспечению рентабельности осуществляемой деятельности; определению перспективности развития предпринимательства и визионерства, т.е. владение предвидением и заблаговременно создавать продукт, который обязательно становится популярным. Одним из самых заслуживающих внимания примером визионерства является развитие компании Apple – ее основатель Стив Джобс[4] предугадывал популярность разных подходов и выпускал продукты, меняющие сценарии их использования и др.

Юристы помогут сформировать перечень знаний, умений и навыков, необходимых для регистрации индивидуальных предпринимателей; найма работников (при необходимости); аренды помещения; отчетности перед налоговыми органами, составления договоров; страхования имущества предпринимателя, порядка использования предоставляемых предпринимателям льгот, при наличии таковых и др.

Участие представителей государственных органов, региональных представителей власти познакомит молодежь с:

- востребованными направлениями развития сфер жизнедеятельности в области;
- перечнем необходимых для населения работ, услуг, что будет способствовать выбору направления их деятельности, даст возможность посчитать все «за» и «против» занятия предпринимательством;
- имеющимися в регионе льготами для молодых предпринимателей и с возможностями повысить свои профессиональные навыки;
- проектами по поддержке предпринимательской деятельности в регионе и др.

Подобные встречи способствуют повышению политической культуры молодежи, т.е. пониманию интересов общества, его отдельных групп населения, например, лиц имеющих ограничения по состоянию здоровья.

Студенты и молодые предприниматели смогут получить ответы на интересующие их вопросы и высказать свое мнение об услышанном. Это будет возможность заявить об имеющихся у них предложениях по развитию молодежного предпринимательства в регионе.

Встречи с молодыми и уже состоявшимися предпринимателями на региональном уровне позволят слушателям приобрести опыт практической работы, осознать возможные препятствия в осуществлении идей,

познакомиться с реальными проблемными вопросами и возможными вариантами их решения, ведь лучше хорошо учиться на чужих ошибках, чем делать свои.

Следовательно, развитие необходимых компетенций для занятия предпринимательством возможно у студентов и молодых предпринимателей при получении дополнительного образования. Именно оно четко сформирует и разовьет личности каждого слушателя на основе качественного базового образования.

Библиографический список:

1. ГК РФ: Федеральный закон 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (ред. 26.10.2021). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 27.02.2022). – Текст : электронный.
2. Леонидов, Л. Предприниматель - это предприимчивый торговец / Л. Леонидов. Syasnews. URL: <https://syasnews.ru/syasstroj/6973-2013-10-22-11-34-38> (дата обращения: 18.02.2022). – Текст : электронный.
3. Ожегов, С. И. Словарь русского языка / Под ред. Н. Ю. Шведовой. - Москва: Издательство «Русский язык», 1975. – 533 с. – Текст : непосредственный.
4. Какие компетенции нужны современному предпринимателю. URL: <https://uprav.ru/blog/kompetentsii-sovremennogo-predprinimatelja/> (дата обращения: 20.02.2022). – Текст : электронный.
5. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. URL: <https://ofd.nalog.ru/index.html> (дата обращения: 17.02.2022). – Текст : электронный.
6. Земцов, Д. Знания и компетенции предпринимателя / Д. Земцов. URL: <https://www.con-centr.ru/statiy/znaniya-i-kompetencii-predprinimatelja> (дата обращения: 27.02.2022). – Текст: электронный.

УДК 331

ОРГАНИЗАЦИЯ КАДРОВОГО АУДИТА В СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

*Загирова Маргарита Альбертовна,
студент 4 курса кафедры
социологии труда и экономики предпринимательства
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»,
г. Уфа, Россия*
Научный руководитель: Габидуллина Г.Р., доцент
Башкирского государственного университета

Аннотация. В статье рассматривается актуальность проведения кадрового аудита в современной организации. А также его роль и этапы проведения. Рассмотрены ключевые моменты в организации кадрового аудита.

Ключевые слова: кадровый аудит, аудит персонала, задачи кадрового аудита, этапы кадрового аудита, цель кадрового аудита.

ORGANIZATION OF PERSONNEL AUDIT IN A MODERN ORGANIZATION

*Zagirova Margarita Albertovna,
4th year student of the Department
of Sociology of Labor and Business Economics Bashkir State University,
Ufa, Russia
Supervisor: Gabidullina G.R., docent
Bashkir State University*

Annotation. The article discusses the relevance of personnel audit in a modern organization. As well as its role and stages of implementation. The key points in the organization of personnel audit are considered.

Keywords: personnel audit, personnel audit, tasks of personnel audit, stages of personnel audit, purpose of personnel audit.

Важнейшей задачей для современной организации является эффективное использование человеческих ресурсов. Оценка персонала формирует в организации сплоченную команду, которая сможет вывести компанию на конкурентоспособный уровень, повысив эффективность работы каждого сотрудника.

«Кадровым аудитом персонала называют систему деловой оценки сотрудников, которая включает в себя «консультативную поддержку, аналитическую оценку и независимую экспертизу в области управления человеческими ресурсами» [4]. В процессе проверки руководитель оценивает личностный потенциал сотрудников, соответствие организационной культуре. Аудит персонала протягивает руку помощи в определении степени соответствия потенциала организации с ее общей стратегией и целям развития.

Аудит персонала – это оценка структуры и состава организации, соответствия ее целям и стратегиям развития [1, с. 6].

Основной целью аудита персонала считается оценка эффективности и производительности труда сотрудников и организация принятия стратегических решений формирования компании.

Задачи кадрового аудита включают:

- 1) анализ и проведение экспертных оценок в организационной концепции управления персоналом;
- 2) осуществление диагностики координационной структуры компании, а также установление стратегии организации;
- 3) выполнение экспертной оценки текущего состояния кадровых действий в организации;

4) обнаружение основных трудностей в сфере управления персоналом, мешающих эффективной работы на предприятии;

5) установление соотношения концепции документационного снабжения управления персоналом с задачами производственно-экономической деятельности компании;

6) создание консультаций и предписаний с целью оптимизации концепции управления персоналом.

Деловой оценке персонала подвергаются три основных аспекта организационной действительности. В таблице 1 представлены основные направления кадрового аудита.

Таблица 1 – Направления кадрового аудита

Наименование направления	Характеристика направления	Содержание направления
Кадровые процессы	Направления деятельности организации по отношению к персоналу.	Содержит в себе планирование персонала, отбор и набор персонала, разработку систему стимулирования, адаптации и обучения персонала, оценка трудовой деятельности, анализ коммуникативного взаимодействия внутри организации.
Организационная структура управления	То есть строение организации – соотношение и соподчиненности основных элементов, степень жесткости или гибкости организационной конфигурации.	Включает: цели, стратегии и миссии организации, специфики корпоративной культуры, а также оценку системы управления – анализ типологии решений.
Оценка кадрового потенциала	Включает в себя анализ количественных и качественных характеристик персонала.	Содержит анализ распределения ролей, инновационного потенциала, способность к обучению и роль в работе группы.

Процесс аудита проводится руководителем управления персоналом, сотрудниками и руководителем организаций более высокого уровня. Исполнители и участники процесса: специалисты по управлению персоналом, консультанты, эксперты, руководители профсоюзов, клиенты и сотрудники компании.

Как и для любого крупного временного процесса, кадровый аудит состоит из этапов. Данный план удобен в применении, а главное позволяет не совершать ошибки в процессе проведения мероприятий. Этапы проведения кадрового аудита в современных организациях наглядно представлены в таблице 2.

На усмотрения работодателя процесс аудита персонала может проводиться в неполном объеме. Руководитель может выбрать один или несколько этапов прохождения аудита для сотрудников. Например, в проведение экспресс-аудита входят не все этапы.

Таблица 2 – Этапы проведения кадрового аудита

Наименование этапов аудита	Задачи
1 этап: разработка проблемы	На первом этапе следует проверить состояние организации, возможна предварительная диагностика. Определение основных проблем, область их решения, содержательные моменты оценки. Проблема определяется ее содержанием, указанием на то, что происходит в реальности и что происходит в реальности. Нужно определить, в каких системах обнаружена эта проблема. Дальнейшая разработка общей программы процедур аудита персонала, графика проведения мероприятий, определение методов их расчета.
2 этап: сбор информации	На основе целей и задач, поставленных аудитором, а также оперативных и статистических данных, различных предыдущих исследований составляются статьи необходимой информации для проведения аудита.
3 этап: оценка и анализ данных	Диагностика рассмотренных вопросов, анализ и проверка соответствия моделей общепринятым стандартам управления. Цель: выявить недостатки в процедурах выполнения ключевых функций управления.
4 этап: составление выводов и рекомендаций	Полученные результаты показывают, что будет составлен аудиторский отчет по тем областям, в которых улучшается кадровая политика. Руководство оценивает результаты аудита, принимает решения о выполнении рекомендаций.

Результаты кадрового аудита должны быть сформулированы таким образом, чтобы обеспечить объективность и беспристрастность оценки результатов исследования. В результате аудита персонала может быть использована подробная концепция управления персоналом с определенными кадровыми процессами, которые четко описаны. После завершения аудита персонала работодатель разрабатывает документ, в котором излагается кадровая политика компании. Также результаты оценки персонала могут быть отображены в индивидуальном отчете сотрудников. Такие отчеты должны включать характеристики, ситуационный анализ, итоги, направления и рекомендации, проекты развития организации. Профессионально проведенная деловая оценка персонала предоставит организации много полезной информации.

Таким образом, для повышения эффективности работа современная организация должна регулярно проводить деловую оценку своих сотрудников. Также регулярный и систематический кадровый аудит оказывает положительное влияние на мотивацию и профессиональное развитие работников.

Биографический список:

1. Долинин А.Ю. Кадровый аудит [Текст]: курс лекций / А.Ю. Долинин. – Рязань: Ряз. гос. ун-т им. С.А. Есенина, 2011. – 96 с.
2. Жуков, А. Л. Аудит человеческих ресурсов организации: учебное пособие : [16+] / А. Л. Жуков, Д. В. Хабарова. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2019. – 364 с. : табл. – Режим доступа: по подписке.

URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=497388> (дата обращения: 19.01.2022).

3. Москвитина Н.В. Кадровая политика и кадровый аудит [Текст]: учебное пособие / Н. В. Москвитина. – Иркутск: Иркут. гос. ун-т, 2017. – 101 с.

4. Оценка персонала: проводим аудит кадров [Электронный ресурс] // Директор по персоналу: электронный журнал. – Режим доступа: <https://www.hr-director.ru/article/65773-qqq-15-m11-otsenka-personala-provodim-audit-kadrov> (дата обращения 09.04.2022)

5. Полевая, М.В. Система оценки персонала в организации [Текст]: учебная литература / М.В. Полевая, И.А. Иванов, Е.В. Камнева, И.А. Кохова, В.М. – М.: Изд-во Прометей, 2018. – 105 с.

6. Руденко А.М. Управление персоналом: учебное пособие / А.М. Руденко, В.В. Котлярова. – Ростов н/Д: Феникс, 2017. – 414 с.

7. Холостова Е.И. Управление в социальной работе : учебник / под ред. Е. И. Холостовой, Е. И. Комарова, О. Г. Прохоровой. – 3-е изд., стер. – Москва : Дашков и К°, 2021. – 300 с. : ил., табл. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=621696> (дата обращения: 9.04.2022).

УДК 338

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРИМЕРЕ ООО «ГАЗПРОМ МЕЖРЕГИОНГАЗ ОРЕНБУРГ»

Ильина Дарья Андреевна,

*студент 4 курса направления подготовки «Экономика» Оренбургского филиала
РЭУ им. Г. В. Плеханова,
г. Оренбург, Россия*

*Научный руководитель: Советов И.Н., доцент Оренбургского филиала РЭУ им.
Г. В. Плеханова*

Аннотация. В статье поднимается проблема дебиторской задолженности в компаниях по поставке газа населению и промышленным предприятиям на примере ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург». Проведен анализ динамики и структуры дебиторской задолженности за 2018–2020 гг. Также рассмотрена оборачиваемость и рентабельность дебиторской задолженности и проанализирован коэффициент покрытия.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, газ, динамика, структура, оборачиваемость, рентабельность, коэффициент покрытия.

ACCOUNTS RECEIVABLE MANAGEMENT ON THE EXAMPLE OF GAZPROM MEZHREGIONGAZ ORENBURG LLC

Ilina Daria Andreevna,

*student of the 4th year of the direction of training "Economics" Orenburg Branch of
Plekhanov Russian University of Economics*

Orenburg, Russia

*Supervisor: Sovetov I.N., Associate Professor of the Orenburg Branch of Plekhanov
Russian University of Economics*

Annotation. The article raises the problem of accounts receivable in gas supply companies to the population and industrial enterprises on the example of Gazprom Mezhrefiongaz Orenburg LLC. The analysis of the dynamics and structure of accounts receivable for 2018-2020 is carried out. The turnover and profitability of accounts receivable are also considered and the coverage ratio is analyzed.

Keywords: accounts receivable, gas, dynamics, structure, turnover, profitability, coverage ratio.

Экономическая природа дебиторской задолженности многогранна, поэтому у отечественных и зарубежных ученых-экономистов при формулировании ее определения существует несколько распространенных точек зрения.

Согласно одной из них, дебиторская задолженность - важный компонент оборотного капитала. Когда одно предприятие продает товары другому предприятию или организации, это не значит, что товары будут оплачены немедленно. Неоплаченные счета за поставленную продукцию (или счета к получению) и составляют большую часть дебиторской задолженности [1].

Для организаций газового сектора тема дебиторской задолженности является особенно актуальной. По словам генерального директора "Газпром межрегионгаз Краснодар" Алексея Руднева газовые предприятия многих регионов сталкиваются с просроченной дебиторской задолженностью, что является серьезной проблемой. Данное явление стало частым по причине системных неплатежей за газ многотысячными абонентами и теплоснабжающими предприятиями [2].

Управление, включающее анализ дебиторской задолженности по размеру и структуре, оборачиваемости, динамике, позволяет сделать вывод о состоянии оборотных средств организации и принять соответствующее решение. Дополнительные исследования наиболее вероятных сроков погашения дебиторской задолженности или вероятности ее непогашения характеризуют тенденции изменения финансового состояния [3].

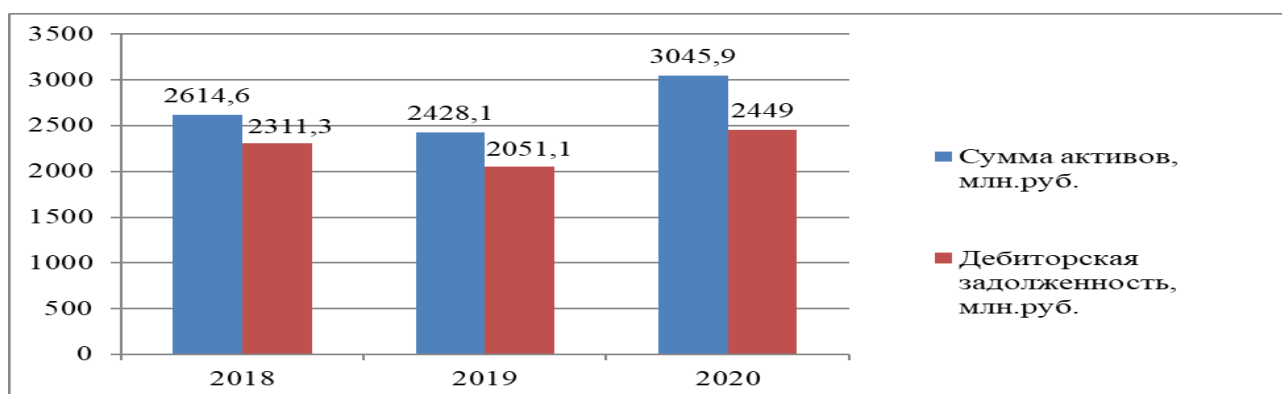


Рисунок 1 - Дебиторская задолженность в составе активов ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург» за 2018–2020 гг.

В данной работе приведен анализ дебиторской задолженности на примере ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург» за 2018–2020 гг.

Проведенный анализ динамики дебиторской задолженности по отношению к активам организации (рис.1) выявил, что дебиторская задолженность составляет около 90% в структуре активов.

Изучение динамики краткосрочной и долгосрочной дебиторской задолженности (табл.1) показало, что сумма долгосрочной дебиторской задолженности (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты) снижалась на протяжении всего рассматриваемого периода.

Таблица 1 - Динамика краткосрочной и долгосрочной дебиторской задолженности ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург» за 2018–2020 гг.

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Темпы роста, %		
				2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	В среднем за 2020–2018 гг.
Долгосрочная дебиторская задолженность, млн руб.	20,9	15,7	0	75,1	0,0	0,0
Краткосрочная дебиторская задолженность, млн руб.	2290,4	2035,4	2449,0	88,9	120,3	103,4
Общая сумма дебиторской задолженности, млн руб.	2311,3	2051,1	2449	88,7	119,4	102,9

В 2019 году данный показатель уменьшился на 24,9% по сравнению в 2018 годом. В 2020 году данный показатель стал равен 0, что является положительной тенденцией в организации.

Сумма краткосрочной дебиторской задолженности (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты) в 2019 году уменьшилась на 11,1%, однако в 2020 вновь увеличилась на 3,4%. Данный

показатель колеблется на протяжении 2018–2020 гг., что является негативным аспектом в деятельности общества.

Динамика краткосрочной и долгосрочной задолженностей на протяжении рассматриваемого периода привели к уменьшению общей суммы дебиторской задолженности на 11,3%, а в 2020 году к увеличению на 19,4%. Таким образом, в среднем за 2018–2020 гг. общая сумма дебиторской задолженности увеличилась на 2,9%.

Далее рассмотрим структуру дебиторской задолженности организации (табл. 2).

Таблица 2 - Структура дебиторской задолженности ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург» за 2018-2020 гг.

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Изменения в структуре 2020 г. к 2018 г. (+/-), %
	В % к итогу	В % к итогу	В % к итогу	
Долгосрочная дебиторская задолженность, млн руб.	0,9	0,8	0,0	-0,9
Краткосрочная дебиторская задолженность, млн руб.	99,1	99,2	100,0	0,9
Общая сумма дебиторской задолженности, млн руб.	100,0	100,0	100,0	x

По данным табл. 2 можно сказать, что в 2018 году долгосрочная задолженность составила 0,9% к общей сумме дебиторской задолженности, а краткосрочная задолженность составила 99,1%.

В 2019 году долгосрочная задолженность составила 0,8% к общей сумме дебиторской задолженности, а краткосрочная задолженность составила 99,2%.

В 2020 году долгосрочная задолженность составила 0% к общей сумме дебиторской задолженности, а краткосрочная задолженность составила 100%.

Таким образом, за рассматриваемый период наблюдается тенденция к уменьшению доли долгосрочной задолженности и увеличению доли краткосрочной задолженности в общем объеме дебиторской задолженности организации.

Для дальнейшего анализа необходимо рассмотреть оборачиваемость дебиторской задолженности (табл.3).

Оборачиваемость дебиторской задолженности увеличилась в 2020 г. по сравнению с 2018 г., что говорит об увеличении скорости оборота денежных средств между организацией и покупателями. Период погашения дебиторской задолженности в 2020 г. по сравнению с 2018 г. уменьшился на 2,5 дня, то есть контрагенты стали быстрее погашать свою задолженность, что является положительной тенденцией.

Таблица 3- Оборачиваемость дебиторской задолженности ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург» за 2018-2020 гг.

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Изменение 2020 г. к 2018 г. (+,-)
Выручка, млн.руб.	23020,9	24255,2	25029,9	2008,9
Среднегодовая сумма дебиторской задолженности, млн.руб.	2235,6	2181,2	2250,0	14,5
Оборачиваемость дебиторской задолженности в оборотах	10,3	11,1	11,1	0,8
Период оборачиваемости дебиторской задолженности в днях	35,4	32,9	32,9	-2,5

Еще одним фактором, определяющим эффективность управления дебиторской задолженностью, является анализ коэффициента покрытия (табл.4).

Таблица 4 - Сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженности [4]

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Темп роста задолженности, %: -дебиторской	-	97,6	103,2
-кредиторской	-	103,4	100,8
Оборачиваемость задолженности, обороты -дебиторской	10,3	11,1	11,1
-кредиторской	7,0	7,2	7,4
Период погашения задолженности, дни: -дебиторской	35,4	32,9	32,9
-кредиторской	52,1	50,7	49,3
Коэффициент покрытия (соотношение дебиторской и кредиторской задолженности)	0,68	0,65	0,66

По данным таблицы 4 можно сделать вывод о том, что оборачиваемость кредиторской задолженности увеличилась в 2020 г. по сравнению с 2018 г., что говорит об увеличении скорости оплаты долгов перед кредиторами организацией. Период погашения кредиторской задолженности в 2020 г. по сравнению с 2018 г. уменьшился на 2,8 дня.

Коэффициент покрытия на протяжении рассматриваемого периода меньше 0,9. Это говорит том, что в организации на конкретную дату сумма кредиторской задолженности больше, чем сумма дебиторской задолженности. Это создает угрозу финансовому положению общества за счет вероятности невозможности погашения своих обязательств из-за отсутствия средств.

Обобщив результаты анализа дебиторской задолженности ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург», можно сделать вывод о том, что за рассматриваемый

период организация улучшила показатели оборачиваемости дебиторской задолженности, а также сократила размер долгосрочной дебиторской задолженности. Однако, большая доля дебиторской задолженности в составе активов организации является негативным аспектом.

Для уменьшения дебиторской задолженности (в том числе просроченной) организацией предпринимаются все предусмотренные законодательством меры, направленные на ее погашение. На постоянной основе проводится претензионно-исковая работа с промышленными потребителями газа, населением, предприятиями-банкротами, правоохранительными органами. Однако, указанные меры не позволяют существенно сократить задолженность, поскольку наибольшая ее часть не имеет перспектив взыскания.

При этом необходимо отметить, что в разные годы доля нефтегазовых доходов в бюджете, по данным Минфина, варьировалась от 36 до 51%, а по итогам 2020 года составила почти треть доли [5]. Организации газовой отрасли, являясь крупнейшими налогоплательщиками, во многом формируют бюджет РФ, а значит и фонд важнейших социальных выплат. Поэтому проблема дебиторской задолженности требует не только принятия усиленных мер со стороны организаций, но и участия региональных и государственных властей.

Библиографический список:

1. Ивашкевич, В. Б. Учет и анализ дебиторской и кредиторской задолженности / В. Б. Ивашкевич, И. М. Семенова - М.: Бухгалтерский учет, 2003. - 192 с.
2. Штейн К.К. Газ платежом красен // Российская газета.– 2020. - № 60(8114).
3. Лазарева О.С., Советов И.Н. Управление дебиторской задолженностью предприятий // Электронный научный журнал «Век качества». - 2020. - №4. - С. 84-94.
4. Ильина Д.А. Оценка финансового состояния ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург»//Современные инновационные технологии и проблемы устойчивого развития в условиях цифровой экономики: сб. ст. XV междунар. науч.-практ. конф. (Минск, 24 июня 2021 года) / Минский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова; редкол.: А. Б. Елисеев, И. А. Маньковский (гл. ред.) [и др.]. – Минск : БГАТУ, 2021. – 200с.
5. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: – /<https://minfin.gov.ru/ru/> (дата обращения – 20.03.2022).

УДК 338.22

**ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ
2014Г. И 2022 Г.**

*Калуга Анжелика Александровна,
студент 1 курса Таможенного дела СГУПС,
г. Новосибирск, Россия*

Научный руководитель: Шматков Р. Н., доцент СГУПС

Аннотация. В условиях мировой глобализации все страны стараются вести совместное разделение труда, поддерживая экспорт и импорт товаров. Россия с давних пор находится под пристальным взглядом других стран. Наша экономика, особенно под влиянием санкций, терпит перемены. Но выдержит ли их наша страна? Конечно, да. Правительство РФ в состоянии выйти из любой ситуации, несмотря на враждебность со всех сторон. Примером служит – импортозамещение.

Ключевые слова: политика импортозамещения, санкции, экономика, отечественное производство, российские предприятия

**IMPORT SUBSTITUTION IN RUSSIA UNDER THE SANCTIONS
OF 2014 – 2022**

*Kaluga Anzhelika Aleksandrovna,
student 1st year of Customs SGUPS,
Novosibirsk, Russia*

Supervisor: Shmatkov R. N., associate professor SGUPS

Annotation: Russia has long been under the gaze of other countries. Our economy, as well as what we can offer to other countries, puts our state almost in the leading position in terms of GDP among European countries. It is not surprising that when difficult political situations occur, Western countries and the European Union try to weaken us by imposing sanctions. But with the help of import substitution, our country will soon be able to restore what, according to other countries, they deprived us of.

Keywords: import substitution policy, sanctions, economy, growth factor, domestic production, Russian enterprises

Если говорить об импортозамещении простыми словами, то мы можем сказать, что это замена иностранной продукции отечественными товарами, которые производятся внутри страны. Нам известно, что Россия еще с 2014 года живет в условиях санкций, которые были наложены на нее в период присоединения Крыма к РФ. И снова, в 2022 году, тема импортозамещения становится очень актуальной для нас. На это повлияло как и геополитическая ситуация в мире, так и пандемия коронавируса, из-за которой произошли сбои в

поставке товаров из одной страны в другую. Импортозамещение - очередной фактор роста, при котором экономика России не позволяет дать себе сбой.

В связи с санкциями 2014 года, которые западные страны направили в сторону России, и ответными мерами нашей страны, стратегия импортозамещения стало одним из немногих приоритетных направлений в сферах деятельности российского государства. Главной задачей было организовать отечественное производство и создать условия конкуренции местным предпринимателям и компаниям внутри страны [3,с.45-48]. Первым делом новые разработки были начаты в сельском хозяйстве, в агропромышленных центрах. Нельзя сказать, что в аграрной сфере Россия полностью зависит от других стран. Это абсурд. У нас большая плодородная территория, огромные гектары леса. Правительство первым делом решило улучшить самую мощную часть товаропроизводства, чтобы потом было проще приступить к другим.

Уже понятно, что санкции стали важным «трендом», который, как мы видим, постепенно изменяет каждый вид рынка. Эксперты в экономической сфере посчитали, что сельское хозяйство сможет полностью выйти на самообеспечение через 3 или 4 года, машиностроение – через 5 или 7 лет. Они также предположили, что может произойти увеличение объема ВВП на 17%.

Несмотря на то, что российское государство уже несколько лет активно проводит политику импортозамещения, мы видим, что полного импортозамещения в России не произошло. Объем ввоза той продукции, которая попала под санкции, сократился лишь на четверть (если рассматривать период с 2013 г. по 2019 г.). Но при этом объем российских продуктов возрос на 12,3% [2,с.23-25].

В связи с тем, что в 2022 году Евросоюз и страны Запада ввели санкции против России из-за ситуации на Украине, на территории РФ стали закрываться множество различных иностранных предприятий. Торговые магазины, кафе быстрого питания, брендовые бутики – всё это больше не могло оставаться на нашей территории и оказалось под запретом. Наша страна давно не была в такой экономически-сложной, на первый взгляд, ситуации. Если раньше Россия могла больше экспортировать в другие страны, то в последние годы мы лишь принимаем иностранную продукцию. В настоящее время наша страна в основном только и живет за счет импортных товаров и услуг (всего 30% продукции представляют собой отечественный рынок). А это, как считают многие, имеет пагубное влияние на экономику всей России.

К счастью, наше правительство быстро нашло выход из данной ситуации. Нам теперь не нужно сидеть и горевать, что KFC закрылся или что мы не можем сходить и закупиться в брендовом магазине ZARA. 25 февраля 2022 года было объявлено о том, что Российская Федерация уже полностью готова отказаться от продукции стран Запада и начала реализовывать план перехода конкретно на отечественное производство. Наше государство не отступилось под угрозами других стран, которые хотели ослабить нашу экономику. Наоборот, это привело к тому, что постепенно различные российские

предприятия стали налаживать производство всей своей продукции. Спустя еще какое-то время, у нас уже не будет дефицита каких-либо товаров, так как задействованы будут уже все отечественные отрасли. Электронная, легкая, тяжелая, медицинская промышленности – всё это приобретет совершенно новый оттенок и будет приветствоваться жителями России. Хотя правительство и будет тратить больше денег из государственного бюджета на развитие отраслей в каждой сфере жизни, но при этом оно найдет эффективную замену импортным товаром и услугам [4].

И вот уже первый прогресс. В марте было объявлено о том, что по сравнению с прошлым годом, промышленное производство стало на 4,5% больше. Всё это связано с огромным наличием товарных запасов у предприятий и с сохранением спроса на него. Медицинские организации, если есть решение учредителя, теперь могут закупать лекарственные препараты лишь у одного поставщика, который находится на территории РФ или в странах, которые не вводили санкции против России. Поставщики в свою очередь теперь могут предлагать свои товары на всех открытых площадках, а не на одной. Если есть «пострадавшие» в сфере малого или среднего бизнеса, то они теперь могут воспользоваться «кредитными каникулами». То есть, у них есть возможность воспользоваться отсрочкой и не платить кредит до полугода.

Если рассматривать основные цели, которые прописаны в госпрограмме - создание и поддержка индустрии, для которой будут актуальны инновационные товары; создание конкурентного промышленного производства; разработка инноваций и применение передовых технологий - то мы с уверенностью можем показать антироссийским странам, что их санкции позитивно сказываются на развитии сельского хозяйства и других отраслей промышленности страны. Наше государство быстро приобретает компетентность и определенные навыки в тех сферах, в которых раньше оно отставало. Мы становимся все меньше и меньше зависимыми от других стран и от их продовольствий. Политика Российского правительства в импортозамещении проявляется в выделении льгот и субсидий. Также происходит снижение процентных ставок по кредитам. У нас открываются новые предприятия, на которых, в свою очередь, множество свободных рабочих мест.

Те меры, которые предприняли наши политики, помогли держать страну, экономику на спасательном круге. Мы не поддались давлению со стороны санкционных давлений. Импортозамещение помогает открывать новые возможности для более эффективной торговли отечественной продукцией. Из плюсов, как мы видим, можно уже выделить снижение зависимости России от импорта. Это в свою очередь помогает уменьшить политические различные риски. Происходит рост секторов в экономической отрасли. Причины этому: стимулирование спроса и огромное наращивание производственных мощностей и модернизации. К сожалению, всегда к какому-либо действию существует противодействие. Россия хоть и может создавать собственную продукцию, но она еще не может дотянуть до необходимого количества, а главное, до качества. Как нам известно, на проблемах нашей страны другие страны, с

которыми мы находимся в более менее дружественных отношениях, смогли заработать миллионы, продавая нам товары от своего имени. Что в конечном итоге привело к тому, что на российские продукты цены возросли [1,с.2-3].

Нам предстоит еще много чего улучшить, произвести, воссоздать. И пройдут года, прежде чем импортозамещение добьется главной своей цели - высокого уровня экономики и отсутствия дефицита товаров. Главное то, что и в 2014 в 2022 годах Россия смогла найти выход из сложившихся ситуациях и доказала всем, что она при любом раскладе остается сверхдержавой.

Библиографический список:

1. Малежик В.Д. Каких производств не хватает в России в 2022 году - ниши для импортозамещения // Статья в журнале «Франшизы 2022».- 2022.- С.2-3.
2. Чепинога О.А. Внешняя торговля России в современных условиях // Экономика и бизнес. - 2018. - С.23-25.
3. Шишкин А.В., Латышев А.В. Внешняя торговля России в 2014 г.: взгляд из-под санкций// Экономика и бизнес.-2015. - С.45-48.
4. Финансовые санкции против России и контрсанкции 2022г./ Официальный сайт организации, сведения о котором внесены в единый реестр/список ПУРЦБ и реестр лицензий УК ИФ, ПИФ и НПФ.- URL: <https://www.dohod.ru/individuals/finansovyie-sankczii-protiv-rossii-i-kontrsanckzii-2022-g> (дата обращения: 09.04.2022).

УДК 338.1

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГОСУДАРСТВА КАК КРИТЕРИЙ БЛАГОСОСТОЯНИЯ ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Капнина Марьяна Александровна,

Мочалова Диана Владимировна,

студенты 2 курса направления подготовки «Юриспруденция»

Пятигорского государственного университета,

г. Пятигорск, Россия

Научный руководитель: Бойко Н.А., заведующая кафедрой гражданского права и процесса Пятигорского государственного университета

Аннотация: В статье раскрывается определение понятия благосостояния как фактора качества жизни граждан через призму научных концепций и теорий. Финансово-экономическая деятельность государства напрямую обуславливает уровень социального развития и поддержки населения. Всё это реализуется посредством различных механизмов финансирования.

Ключевые слова: благосостояние, качество жизни, налоги, бюджетный федерализм, межбюджетные трансферты.

FINANCIAL AND ECONOMIC ACTIVITY OF THE STATE AS A CRITERION FOR THE WELFARE OF CITIZENS OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Kapnina Maryana Alexandrovna,
Mochalova Diana Vladimirovna*

*Students of the 2nd year of the direction of training "Jurisprudence"
of Pyatigorsk State University,
Pyatigorsk, Russia*

*Supervisor: Boyko N.A., Head of the Department of Civil Law and Procedure of
Pyatigorsk State University*

Annotation: The article reveals the definition of the concept of welfare as a factor of the quality of life of citizens through the prism of scientific concepts and theories. The financial and economic activity of the state directly determines the level of social development and support of the population. All this is implemented through various financing mechanisms.

Keywords: welfare, quality of life, taxes, fiscal federalism, inter-budget transfers.

Государство как важнейший политический институт взаимодействует со всеми сферами общественной жизни, задавая направление их развитию. Отражением эффективности его деятельности является показатель уровня жизни населения. Государство заинтересовано в повышении этого фактора развития, который складывается из способности и возможности удовлетворить определенные материальные, духовные и социальные потребности человека. Данный показатель зависит не только от деятельности экономики как хозяйства, но и эффективной государственно-экономической политики. Её осуществление напрямую связано с функционированием финансовой системы страны и целесообразным использованием денежных средств.

Благосостояние является комплексным понятием, важнейшая характеристика которого отражается в термине «качество жизни», который впервые упоминается в трудах таких ученых, как А. Маслоу и Д. МакГрегор. Они изучали различные аспекты социального взаимодействия, обуславливающие эффективность трудовой жизни и изменение условий работы с учетом современных потребностей. Все эти процессы тесно связаны с финансово-экономической деятельностью государства, которая обеспечивает взаимодействие не только в рамках одного коллектива людей, но и страны в целом [3; с. 51].

При дальнейшем изучении данной проблематики сформировалось два подхода к определению «качества жизни»: объективный и субъективный. Первый раскрывает сущность данного понятия на основе анализа таких показателей, как пища, жилье и образование. В результате этого подхода возникла концепция технологического детерминизма, приверженцами которой

были Д. Белл, Э. Винер, О. Тоффлер. В данной теории ведущая роль отводится технике, технологиям и науке как главным регуляторам благосостояния граждан. Субъективный же подход рассматривает «качество жизни» с позиции внутренних ценностей человека: самочувствие, удовлетворенность жизнью и счастье. Т. Адорно, Г. Маркузе и Э. Фромм, напротив, считали, что технический прогресс не является определяющим компонентом благосостояния [5, С. 23-27].

В настоящее время именно государство определяет качество жизни населения, используя финансы страны, и несет ответственность за его повышение или снижение. Объем потребляемых материальных и нематериальных благ пропорционален уровню доходов населения и проводимой политике, направленной на поддержку граждан. Одной из основ конституционного строя Российской Федерации является определение её как социального государства, признаки и меры которого конкретизируются в статье 75.1 Конституции РФ. Данная норма гарантирует «создание условий для устойчивого экономического роста страны и повышения благосостояния граждан, для взаимного доверия государства и общества, гарантируются защита достоинства граждан и уважение человека труда, обеспечиваются сбалансированность прав и обязанностей гражданина, социальное партнерство, экономическая, политическая и социальная солидарность» [1].

Определение уровня жизни населения напрямую зависит от проводимой государством налоговой политики и реальных денежных поступлений. Фискальная система предусматривает определенный механизм формирования финансовых средств путем отчисления процентов с доходов граждан. Эти активы перераспределяются через бюджет на обеспечение развития здравоохранения, культуры, образования и социальной защиты населения. Для России на современном этапе характерно динамичное развитие как федерального налогового законодательства, так и регионального. Значительное усиление роли налогового права связано с деятельностью государства в формировании доходной и расходной части бюджета всей страны и её субъектов, где особое место отведено налогам и сборам.

Роль главного политического института в воздействии на уровень жизни населения проявляется в изменении соотношения прямых и косвенных налогов, размера налоговой ставки и налоговых льгот. Субъектами фискальной системы являются физические и юридические лица. В России граждане, не осуществляющие предпринимательскую деятельность, облагаются прямыми и косвенными налогами. К первому виду платежей относятся НДФЛ, транспортный и земельный налоги, а ко второму – НДС и акцизы.

Всё это свидетельствует о том, что налоговое направление финансово-экономической политики является главной составляющей политической, социально-экономической и духовной сферы общества. Результативность государственного реформирования, а также его социальная ориентированность и качество жизни граждан находятся в прямой зависимости от эффективного налогообложения. Любые несовершенства и ошибки при внесении изменений в

фискальную политику могут привести к снижению уровня доходов страны и благосостояния населения. Из этого следует, что деятельность государства по взиманию налогов и сборов должна базироваться на принципах целесообразности, справедливости и ответственности за последствия.

Далее происходит перераспределение налоговых поступлений, которые формируют государственный бюджет в его доходной части. Федеральным бюджетом гарантируется распределение и перераспределение внутреннего валового продукта между субъектами РФ, социальными группами граждан, фундаментальными отраслями экономики. Эти процессы должны соответствовать стратегии финансово-экономического развития и потребностям рыночной системы.

Посредством бюджетной системы формируются централизованные и децентрализованные фонды денежных средств, которые, в свою очередь, обеспечивают осуществление основных функций государства. Одним из примеров института централизованных фондов, нацеленных на повышение благосостояния граждан, является общественный фонд потребления. Он представляет собой средства, финансируемые государством и направленные на развитие таких важнейших компонентов социальной структуры государства, как здравоохранение, образование, денежные выплаты и пособия, а также поддержка материнства, отцовства и детства. Механизм общественных фондов потребления компенсирует деятельность налоговых органов, влияющих на снижение потребительских расходов граждан, а первый субъект финансовой системы формирует баланс социальных слоев населения путем повышения их доходов. Выплаты и льготы, предоставляемые фондом, отражают наиболее важные социальные приоритеты в процессе распределения и потребления общественных благ [6, С. 22].

Ещё одной гарантией благосостояния граждан выступает явление, характеризующееся разделением финансовых полномочий между федеральными, региональными и местными уровнями власти. Оно получило название бюджетный федерализм, из которого выделяют следующие составляющие: размер налоговых доходов бюджетов соответствующих уровней и сумма межбюджетных трансфертов, поступающих из федерального бюджета в регионы. Государство и его субъекты выполняют различные функции, направленные на создание локальных общественных благ или оказание услуг в социальной сфере. Согласно Бюджетному кодексу РФ межбюджетные трансферты представляют собой средства, передаваемые внутри бюджетной системы страны в виде дотаций. Условием предоставления таких выплат выступает уровень финансовой обеспеченности субъекта РФ в соотношении с численностью населения [2].

Таким образом, в финансовом благосостоянии населения заинтересованы не только федеральный центр, но и сопутствующие ему органы государственной власти местного самоуправления, которые имеют широкое представление о потребностях граждан, проживающих на территории определенного региона. Их деятельность направлена на улучшение условий

жизнедеятельности жителей различных областей в соответствии с возникающими потребностями в общественных благах.

Понятие благосостояние населения играет особую роль в системе государственного регулирования. Это явление определяется составом и объемом первичных жизненных благ, в предоставлении которых заметное участие принимает государство и его финансовые источники. Задавая правильное направление экономической политики, государство обеспечивает рост или снижение доходов населения. В Российской Федерации в 2005 году при выступлении Президента, заслушанного членами Правительства, Совета Федерации и президиума Государственного совета, главой государства был задан курс на приоритетность государственной политики в области повышения качества жизни граждан [3]. Именно это нашло отражение в статье 74 Конституции РФ, закрепляющей финансовые гарантии благосостояния населения, такие как минимальный размер оплаты труда, ежегодная индексация пенсий и пособий, а также обязательное социальное страхование. Всё это реализуется в рамках деятельности Пенсионного фонда, Фонда социального страхования и Федерального фонда обязательного медицинского страхования, финансируемых за счёт средств федерального бюджета. Из этого следует, что существует различные финансовые органы государственной власти, а также принимаемые ими меры и способы, направленные на повышение благосостояния граждан Российской Федерации.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 года) // Российская газета - Федеральный выпуск № 144(8198) – 2020, 04 июля.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения: 19.04.2022).
3. Выступление Президента России на встрече с членами Правительства, руководством Федерального собрания и членами президиума Государственного совета. 5 сентября 2005 г. Москва, Большой Кремлевский дворец [Электронный ресурс] URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/23157/videos> (дата обращения: 20.04.2022).
4. Жулина Е.Г., Иванова Н.А. Экономика и социология труда. - М.: Ай Пи Эр Медиа, 2009. - 224 с.
5. Нагимова А. М. Социологический анализ качества жизни населения: региональный аспект. - Казань: КГУ, 2010. - 306 с.
6. Поляк Г.Б. Государственные и муниципальные финансы: - М.: Юнити-Дана, 2012. - 376 с.

УДК 658.5

РАБОЧЕЕ ВРЕМЯ КАК ОСНОВА НОРМИРОВАНИЯ ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА И ПРОИЗВОДСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ

*Омарова Гулбарият Багомедовна,
студент 2 курса Ставропольского филиала МПГУ*

г. Ставрополь, Россия

*Научный руководитель: Карасева С.А.К., доцент Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация: В статье раскрываются понятия рабочего времени организации труда и производства на предприятии. Так же вопросы рыночной экономики, высокой конкуренции между компаниями, ее классификация, эффективность деятельности.

Ключевые слова: экономика, организации труда, нормирование труда, рабочее время.

WORKING TIME AS A BASIS FOR REGULATION IN THE ORGANIZATION OF LABOR AND PRODUCTION AT THE ENTERPRISE

*Omarova Gulbariat Bagomedovna,
2nd year student, Stavropol branch MSGU*

Stavropol, Russia

Supervisor: Karaseva S.A.K., Associate Professor of the Stavropol branch of MPGU

Annotation: The article reveals the concepts of working time of the organization of labor and production at the enterprise. Also questions of the market economy, high competition between companies, its classification, efficiency.

Keywords: economics, labor organization, labor regulation, working time.

Рыночная экономика отличается высокой конкуренцией между компаниями, важной ее классификацией является эффективность деятельности.

Эффективность зависит от таких факторов как, использования новой техники и прогрессивного производства, эта группа факторов считается главной. Но эффективность также зависит от персонала, от их дисциплинированности, инициативности, то есть от решающих человеческих факторов[1].

Важным элементом организации труда является нормирование труда. Нормирование труда позволяет дать понятие эффективности производства, рассчитать численность работников, проанализировать результаты труда и показатель организации труда при проверке и внедрении оптимальных методов.

Нормы труда характеризуются понятием обеспечения и упорядочения производства, оплаты труда, регулирования роста его эффективности. Для регулирования работы используются дополнительные регламентированные

нормы и стандарты. Компании рассчитывают и устанавливают стандарты времени, производства, обслуживания, количества, стабильности стандартизированных задач.

Установление норм труда основано на определении затрат рабочего времени на выполнение определенного объема работ, но поскольку каждая работа может выполняться при разных производственных требованиях и различными средствами, и методами (это может быть различное оборудование, технология, организация механизмов работы, квалификация работников), поэтому ее реализация занимает разное время [3].

Потому-то оптимальное выявление нужных временных затрат предполагает исследование организационно-технических требований осуществления этой работы, анализ используемой технологии, использования оборудования, показателя обеспечения и организации трудового места, метода осуществления работ. выполнение трудового механизма, выражающегося составом методов работы и конкретной очерёдностью их исполнения.

И только после характеристики показателя организационно-технических требований и выбора наиболее прагматических из них можно вычислить число трудового времени (показатель работы), которое необходимо для осуществления этой работы.

Впервые упорядочение социальных взаимоотношений в области наёмного труда было совершено в 19 веке в эру индустриальных перестроек. Тогда образовалась надобность уберечь наёмных трудящихся от излишней эксплуатации, воссоздать условия для адекватного воспроизводства трудовой силы и поддержания благополучия нации. В это время возникают первые правовые акты, согласовывающие вопросы распорядка трудового времени, охраны труда, времени отдыха и социального регулирования. В 19 веке были заложены предпосылки новой индустрии права. Трудовое право преобразовалось в независимую промышленность, представляющую собой схему институциональных норм, контролирующих взаимоотношения между сотрудником и нанимателем и связанные с ними взаимоотношения; стала социальной поддержкой общества [4].

Как типология производственного права рабочее время – это время, в течение которого сотрудник трудится у нанимателя в конкретном месте и на конкретных требованиях. Категория трудового времени сплетена с классификацией распорядка трудового времени, которая относится к регулированию трудового времени в протяжении конкретного календарного промежутка. На показателе законодательства предопределяется порядок выявления распорядка труда и обособленные его аспекты[2]. Для индивидуальных отраслей экономики он может вводиться на показателе регионального сотрудничества, способного обуславливать особенность работы в той или различной индустрии. Распорядок трудового времени гарантирует длительность трудовой недели, работу с посменным рабочим днём для индивидуальных классификаций сотрудников, длительность каждодневной

работы, время начала и завершения работы, время антрактов в работе, число смен в день, сочетание трудовых и выходных дней.

Классификация трудового времени неразрывно сплетена с иной классификацией - временем отдыха. Социально-финансовая взаимосвязь этих типологий выявляется в том, что чем больше или меньше одна половина, тем аналогично меньше или больше оставшаяся половина. Аналогично длительность незанятого времени сотрудника зависит от длительности трудового времени, которое он может задействовать для отдыха, удовольствия общекультурных и иных нужд. Потому-то рациональное регулирование трудового времени лиц, трудящихся по производственному контракту, насчитывает значимую нормативную страховку права на релакс. Лицу, трудящемуся по производственному контракту, обеспечивается установленная региональным законом интенсивность трудового времени, выходные и торжественные дни и регулярный оплачиваемый отпуск. Длительность и длительность трудового времени непосредственно сказывается на то, как подолгу человеку необходимо расслабляться для возобновления сил, расходования энергии, осуществления супружеских функций по работе. Потому строгое выполнение законодательства о трудовом времени обеспечивает синхронно и важное законодательное право индивида - право на отдых [5].

Регулирование характеризуется структурой организации труда на предприятии. Всемирный навык демонстрирует, что действенная деятельность предприятий в обстоятельствах потребительского типа промышленности вероятна только при обеспечении высочайшего показателя организации регулирования труда.

Задачей нормирования труда в нынешних социально-экономических требованиях характеризуется улучшение организации изготовления и труда, повышение их требований и уменьшение стоимости продукции, что в свою очередь увеличивает себестоимость труда и содействует увеличению изготовления и росту действительных дивидендов трудовой силы.

Библиографический список:

1. Абонеев В.В., Квитко Ю.Д., Белов Д.Е., Шалин А.Ф., Салпагаров Р.У., Костюков К.И., Щеголев А.А. Экономико-правовые аспекты создания малых инновационных предприятий // Сборник научных трудов Ставропольского научно-исследовательского института животноводства и кормопроизводства. 2013. Т. 3. № 6. С. 369-372.
2. Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Экономическая безопасность региона. Учебное пособие. Ставрополь, 2015.
3. Гладилин В.А., Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Отдельные аспекты модернизации экономики с использованием кластерных подходов Экономика и предпринимательство. - 2018. - № 3 (92). - С. 278-28
4. Карасева С.А.К., Свечинская Т.А. Особенности Российского малого предпринимательства в геоэкономическом пространстве В сборнике: Геополитика и геоэкономика: проблемы и пути решения. Сборник научных

трудов Международной научно-практической конференции / Под редакцией К.И. Костюкова, 2018. - С. 28-32.

5. Томилец А.Е. Экономическая система России на современном этапе. В сборнике: Экономика и право: современные интеграционные процессы. Сборник научных трудов II Международной студенческой научно-практической конференции. - 2019. - С. 128-131.

УДК 330.34

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Самарцев Лев Владilenovich,

студент 2 курса Ставропольского филиала МПГУ

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Карасева С.А.К., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация: В статье раскрывается понятие цифровой экономики в современном мире, так же процесс обработки, поиска и использование информации.

Ключевые слова: экономика, цифровая экономика, интернет-магазин, интернет-банк, сервис

DIGITAL ECONOMY IN THE MODERN WORLD

Samartsev Lev Vladilenovich,

2nd year student, Stavropol branch MSGU

Stavropol, Russia

Supervisor: Karaseva S.A.K., Associate Professor of the Stavropol branch of MPGU

Annotation: The article reveals the concept of the digital economy in the modern world, as well as the process of processing, searching and using information.

Keywords: economy, digital economy, online store, online banking, service

Цифровая экономика в настоящем мире очень востребованная тема. Россия с каждым годом старается улучшить жизнь гражданам и упростить ее. Для упрощения жизни государство открывает новые возможности.

Цифровая экономика в современном мире играет важную роль в обработке, поиске и использовании информации. Сама цифровая экономика - это предоставление информации в цифровом виде, так как это предоставляет быстрое ориентирование в записях и показателях, которые отображены в экономических субъектах [2].

До появления интернета информацию можно было получать в библиотеках, но с появлением всемирной паутины получать информацию стало

намного проще, не надо даже выходить из дома и идти куда-то, а достаточно зайти в интернет и в любом поисковике найти нужный ответ на вопрос, который интересует. В наше время цифровые технологии достигли того, что можно заказать еду или вещь в интернет-магазине и ее привезут, прямо к двери дома или квартиры. Во все вышесказанное начала вмешиваться экономика, так как любая покупка или продажа является экономическими отношениями.

Вместе с интернет-магазинами появились и интернет-банки. Они играют немаловажную роль в развитии экономической системы. В интернет-банках людям не надо в ожидании банковских услуг стоять в огромных очередях, а достаточно зайти на сайт банка, войти или зарегистрироваться в личном кабинете и воспользоваться нужной банковской услугой. Но во всех плюсах цифровой экономики есть и минусы, а заключаются они в том, что происходит сокращение рабочих мест [4].

Но где же конкретно используется цифровая экономика, для понимания ее работы разберем систему онлайн услуг известная большинству населения земли. Примером такой системы возьмем Сбербанк-онлайн (мобильный банк), с помощью данного приложения человек может оплачивать покупки и счета. Так же данное приложение помогает в управлении деньгами на предприятии, оно уменьшает время получения заработной платы сотрудниками. Не только мобильный банк помогает вести деятельность предприятия, но в функционировании организации помогает и документооборот[3]. Благодаря документообороту каждый сотрудник имеет доступ к необходимым ему документам, и это положительно влияет на качество и скорость выполняемых задач.

В пример цифровой экономике можно привести и сервис Яндекс такси. Это приложение достаточно упрощает пользования услугами такси. Скачав приложение и зарегистрировавшись, можно сразу же выбрать место куда вам необходимо прибыть и приложение сразу предоставит маршрут и стоимость поездки. При всем этом можно выбрать условия в машине они делятся на поездки: эконом, комфорт, комфорт+, и бизнес. Хорошим плюсом такого сервиса является то, что можно оплатить поездку как онлайн, так и наличными деньгами. Так как в вышесказанном используются деньги, то и экономика не обошла эту сферу стороной.

В России цифровая экономика развивается быстрым ходом, много экономических проектов созданы в нашем государстве, и они не стоят на месте в плане развития. В пример кроме того, что было сказано в предыдущих абзацах можно привести первый отечественный онлайн-банк «Тинькофф Банк» который не имеет региональных отделений, развиваются отечественные цифровые порталы такие как «Яндекс» и «Mail.ru», интернет-сервис для публикаций объявлений о продаже товаров или предоставления услуг «Avito», социальная сеть «ВКонтакте» и многие другие [1].

Как можно понять из сказанного выше наша страна развивается и уже создано много приложений и программ для работы на предприятии и для предоставления различных услуг. Все программы влияют на развитие и

конкуренцию в экономической сфере. В компаниях благодаря цифровой экономике выросла производительности труда, снизились издержки при производстве товаров и услуг.

По нашему мнению, мы можем сделать вывод, что цифровая экономика упрощает жизнь человеку. Предприятия развиваются быстрее и становятся мобильней. Но есть и небольшой недостаток, который заключается в том, что рабочие места сокращаются.

Библиографический список:

1. Костюков К.И., Свечинская Т.А. Интернет-технологии и цифровая грамотность российских школьников. В сборнике: Проблемы цивилизационного развития России: характер, факторы и пути решения. Материалы V Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов, преподавателей. Кубанский государственный технологический университет Армавирский механико-технологический институт Кафедра гуманитарных дисциплин. - Армавир, 2020. - С. 280-282.

2. Костюков К.И., Свечинская Т.А. Цифровая грамотность подростков и молодежи в условиях трансформации общества: региональный аспект¹⁵² В сборнике: Социальные риски в современном обществе. Материалы Всероссийской научно--практической онлайн-конференции с международным участием. - Красноярск, 2020. - С. 128-132.

3. Орлинская О.Г., Щеголев А.А., Костюков К.И. Развитие информационно-коммуникативных технологий, как фактор конструктивного управления социально-экономическими процессами // Вестник университета. 2015. № 7. С. 221-226.

4. Томилец А.Е. Экономическая система России на современном этапе В сборнике: Экономика и право: современные интеграционные процессы. Сборник научных трудов II Международной студенческой научно-практической конференции, 2019. - С. 128-131.

УДК351

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ЦЕНТРОВ В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ

Касакова Ирина Александровна,

*студент 4 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Проценко Элина Сергеевна,

*студент 2 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Нечаева С.В., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация: в статье поднимается тема развития и прогресса многофункциональных центров в Ставропольском крае.

Ключевые слова: многофункциональные центры, Ставропольский край, услуги, принцип «одного окна», муниципалитет, граждане, регион.

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF MULTIFUNCTIONAL CENTERS IN THE STAVROPOL TERRITORY

Kasakova Irina Alexandrovna,

*4th-year student of the direction of training "State and municipal administration" of the Stavropol branch of the MPSU,
Stavropol, Russia*

Protchenko Elina Sergeevna,

*2nd year student of the direction of training "State and municipal administration" of the Stavropol branch of the MPSU,
Stavropol, Russia*

Scientific supervisor: S.V. Nechaeva, Associate Professor of the Stavropol branch of the Moscow State University

Annotation: the article raises the topic of development and progress of multifunctional centers in the Stavropol Territory.

Keywords: multifunctional centers, Stavropol Territory, services, the principle of "one window", municipality, citizens, region.

Деятельность многофункциональных центров значительно уменьшают сроки работы тех или иных услуг, существенно способствуют координации задач огромного количества ведомств, понижает вероятность возникновения коррупции в регионах, снижает финансовые траты населения, а также увеличивает их временной ресурс, помимо всего выше перечисленного, благоприятно влияют на уровень удовлетворенности населения регионов, зависящих от деятельности муниципальных органов (их власти) [1].

В соответствии с федеральным законом «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» на Ставрополье было принято более 50 нормативных правовых актов, которые упорядочивают вопросы, затрагивающие процесс оказания государственных и муниципальных услуг. Также данные акты создают и согласовывают административные регламенты, которые оказывают более двухсот двадцати гос. услуг и предоставляют около полутора тысяч муниципальных услуг.

«Федеральный реестр государственных и муниципальных услуг (функций)» – федеральная государственная система, которая содержит в себе информацию о муниципальных услугах. Также подобными сведениями

обладает «Региональный реестр государственных услуг (функций)» – система Ставропольского края.

Принцип «одного окна» – принцип предоставления муниципальных услуг в многофункциональных центрах, который является одним из самых эффективных способов снижения большого числа административных барьеров.

Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года № 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления» диктует следующие цели, которые необходимо реализовать в Ставропольском крае: основать минимальное количество многофункциональных центров (а именно 36); создать 270 территориально обособленных структурных подразделений в каждом населённом пункте Ставрополья, численность которых превышает 1 тысячу человек.

На сегодняшний день в крае основаны и ведут свою работу 34 офиса МФЦ в различных муниципалитетах: в городах Ставрополе, Георгиевске, Кисловодске, Невинномысске, Пятигорске и др.; в Будёновском, Кочубеевском, Благодарненском и многих других муниципальных районах Ставропольского края. Также насчитывается более шестисот (668) специализированных подразделений МФЦ (многофункциональных центров), обслуживающих заявителей Ставропольского края; уже 77% граждан Ставрополья имеют полный доступ к получению государственных и муниципальных услуг в многофункциональных центрах [2].

Для упрощения жизни граждан страны, в МФЦ было разработано около семидесяти (70) услуг, а конкретно для Ставрополья была введена система, позволяющая населению субъекта легко и быстро получать, нужную ему информацию, и носит данная система следующее название: «Региональная автоматизированная информационная система поддержки деятельности многофункциональных центров предоставления государственных и муниципальных услуг в Ставропольском крае» (информационная система – простым языком).

Выше упомянутая разработка преследует определённую цель: государственные и муниципальные услуги по принципу «одного окна» должны максимально улучшить качество их предоставления гражданам региона, а также обеспечить их простоту в получении. На 2022 год была организована интеграция информационной системы с программным комплексом выдачи и приёма большого объёма документов Управления Федеральной службы государственной регистрации, картографии и кадастра на Ставрополье, информационной системы субъекта «Региональная система межведомственного электронного взаимодействия», информационной системы о государственных и муниципальных платежах и государственной информационной системой региона – Ставрополя «Портал государственных и муниципальных услуг, которые осуществляются органами исполнительной власти региона и органами местного самоуправления муниципальных образований Ставропольского края». Организация интеграции информационной системы с региональным порталом помогло реализовать передачу документов, которые писало население региона

с просьбами предоставить им те, или иные услуги, нужные им, в органы исполнительной власти Ставропольского края в электронном виде без создания копий на бумаге. Осуществлено электронное взаимодействие между Государственным учреждением и Администрациями городов и районов в МФЦ на Ставрополье.

Для большей части России характерна тенденция к увеличению объема государственных и муниципальных услуг, предоставляемых посредством МФЦ, и Ставропольский край в этом отношении не стал исключением. Так, за первое полугодие 2019 года на базе многофункциональных центров оказано 80,5 тысяч государственных услуг и 36 тысяч муниципальных услуг. За второе полугодие 2020 года количество оказанных через многофункциональные центры муниципальных услуг составило более 85 тысяч, что почти 3 раза больше, чем в первом полугодии 2019 года. За первое полугодие 2021 года через многофункциональные центры оказано 282 тысячи государственных услуг и 92 тысячи муниципальных услуг, что в 4 раза больше по сравнению с аналогичным периодом 2019 года [3].

Таблица №1 – «Показатели доступности услуг МФЦ в регионах России»

Регион России	Количество многофункциональных центров	Число граждан, тыс. чел	Коэффициент доступности МФЦ для населения, МФЦ/100 тыс. чел.
г. Москва	62	11980	0,5
Краснодарский край	59	5330	1,1
Ростовская область	56	4254	1,3
Московская область	38	7048	0,5
Волгоградская область	35	2583	1,4
Республика Дагестан	7	2946	0,2
Ставропольский край	16	2791	0,6

В соответствии с последними данными, которые были опубликованы Аналитическим центром при Правительстве Российской Федерации, по количеству многофункциональных центров в стране лидирующие позиции занимают регионы Центрального и Южного федеральных округов. Наибольшее число многофункциональных центров создано в столице России – в городе Москва; но всё же по числу организаций многофункциональных центров на 100 тыс. человек граждан лидируют Ростовская и Волгоградская области [4].

В регионах Северо-Кавказского федерального округа услуги многофункциональных центров на сегодняшний день в большей степени доступны жителям регионов Ставрополья. В субъекте также нужно выделить своеобразие – желание создавать системы МФЦ во власти самого

муниципалитета – поэтому, такие многофункциональные центры относятся к числу муниципальных бюджетных учреждений.

Сегодня наиболее востребованными услугами являются следующие:

- регистрация прав на недвижимость и земельные участки;
- услуги в области строительства (например, постановка на государственный технический учет объектов капитального строительства);
- оказание социальной поддержки населению;
- государственные услуги в сфере миграции (постановка на учет по месту пребывания и пр.)

Подведём итоги. Выделим: активное развитие многофункциональных центров – один из быстро растущих компонентов в модернизации системы государственного и муниципального управления. При еще более качественном отношении к рациональному размещению, материальному, информационному и кадровому обеспечению работы данных учреждений неизменно будут замечаться качественные изменения в организации муниципальных услуг.

Библиографический список:

1. Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Экономическая безопасность региона. Учебное пособие. Ставрополь, 2015.
2. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики Ставропольского края. – Режим доступа: <http://stavstat.gks.ru/>, свободный. Электронный ресурс.
3. Официальный интернет-портал государственных и муниципальных услуг в Ставропольском крае. <https://umfc26.ru/>, Электронный ресурс.
4. Официальный интернет-портал Аналитического центра при Правительстве Российской Федерации <https://ac.gov.ru/>, Электронный ресурс.

УДК 331

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ АДАПТАЦИИ НОВЫХ СОТРУДНИКОВ

Курсанова Анна Александровна,

студент 4 курса направления подготовки «Управление персоналом»

ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»,

г. Уфа, Россия

Научный руководитель: Габидуллина Г.Р., доцент Башкирского государственного университета

Аннотация. В данной статье рассматриваются проблемы, связанные с системой трудовой адаптации, которая крайне необходима на любом предприятии. Только полное решение задач, связанных с прохождением каждым новым сотрудником периода адаптации на предприятии, может позволить организации функционировать на должном уровне, привлекать новые кадры, осуществлять успешную внутреннюю политику и способствовать

сплочению коллектива. Последние годы вопросу трудовой адаптации уделяется достаточно много внимания, каждое уважающее себя предприятие стремится создать действенную систему трудовой адаптации. Вследствие чего появляется все больше вариаций данной системы, что позволяет совершенствовать способы осуществления адаптации и находить новые возможные решения поставленных перед предприятиями задач.

Ключевые слова: адаптация, система адаптации, адаптация сотрудников, эффективность системы адаптации.

ORGANIZATION OF THE SYSTEM OF ADAPTATION OF NEW EMPLOYEES

Kirsanova Anna Alexandrovna,

5rd year student of the specialty «Personnel management»

of the Bashkir State University,

Ufa, Russia

Supervisor: Gabidullina G.R., Associate Professor of the Bashkir State University

Annotation. This article discusses the problems associated with the system of labor adaptation, which is extremely necessary in any enterprise. Only the complete solution of the tasks associated with the passage of each new employee of the adaptation period at the enterprise can allow the organization to function at the proper level, attract new personnel, implement a successful internal policy and promote team cohesion. In recent years, a lot of attention has been paid to the issue of labor adaptation, every self-respecting enterprise strives to create an effective system of labor adaptation. As a result, there are more and more variations of this system, which makes it possible to improve the ways of adaptation and find new possible solutions to the tasks assigned to enterprises.

Keywords: adaptation, adaptation system, adaptation of employees, the effectiveness of the adaptation system.

Адаптация – одна из наиболее актуальных проблем, с которой сталкиваются новые сотрудники любой организации. Приступая к новой работе, каждый должен вступать во внутрисистемные отношения, занимая в этой системе несколько должностей. И на каждой должности есть перечень требований и норм, которые сотрудник должен консультировать и соблюдать. Это соответствие будет определять роль и статус человека в команде и непосредственно его профессиональное место [1].

Но не только у организации есть требования к сотруднику – у человека, идущего на новую работу, также есть ряд требований к организации. И вопрос здесь только в том, озвучены эти требования или оставлены при себе. Но, как бы то ни было, у человека есть свои цели, потребности и ожидания.

Процесс взаимной адаптации между сотрудником и организацией будет наиболее успешным, если требования и возможности организации и сотрудника будут соответствовать друг другу.

Существует два вида профессиональной адаптации: первичная и вторичная. Наиболее важной на современном рынке труда по-прежнему остается вторичная адаптация. Однако большинство зарубежных фирм по-прежнему уделяют больше внимания первичной адаптации молодых сотрудников. Потому что молодые специалисты нуждаются в особой работе со стороны руководства и администрации [2].

В большинстве случаев профессиональная адаптация рассматривается как процесс, в ходе которого человек просто пристраивается, привыкает к своей профессии. Однако это очень узкое понимание термина. Адаптация также подразумевает овладение нормами социального поведения, которые действуют в команде, установление отношений с коллегами и руководством, которые обеспечат комфортное пребывание и сотрудничество на рабочем месте [3].

Профессиональная адаптация предполагает развитие дополнительных профессиональных знаний и навыков, развитие дополнительных компетенций и позитивного отношения к выполнению работы. Как правило, чувство удовлетворения от своего труда приходит в тот момент, когда человек получает первое маленькое достижение [4].

Еще одним аспектом адаптации является привыкание к условиям, как физиологическим, так и на психологическом уровне. Работник должен привыкнуть к уровню умственного и физического напряжения, к обстановке, ритму труда, уровню монотонности. Привыкать человеку приходится даже к уровню шума, удобству моего рабочего места, освещенности и так далее [6].

Во время социально-психологической адаптации к новому коллективу и новой должности сотрудник активно и с большим интересом воспринимает всю новую информацию. Именно в этот период происходит его включение в систему традиций, стандартов, ценностей и взаимоотношений в коллективе. И когда сотрудник принимает эти правила, он идентифицирует свою команду как «вашу».

В процессе административной и организационной адаптации новый сотрудник разрабатывает и принимает трудовые, производственные и технологические требования и дисциплину организации [2].

Несмотря на то, что все уровни адаптации несколько различаются между собой, они все равно находятся в тесной связи. Успешная адаптация сотрудника зависит от нескольких факторов, таких как:

- уровень профессиональной ориентации потенциальных сотрудников;
- объективность отбора;
- особенности и целесообразность механизма управления персоналом и адаптации;
- престиж и привлекательность должности в этой организации;
- особенности организации труда, реализующие мотивационную установку для сотрудника;
- разработана система внедрения инноваций в сфере занятости;
- гибкая система обучения новых и уже старых сотрудников;
- социально-психологический климат в коллективе [10].

Чтобы организационный механизм управления процессом адаптации для вновь прибывших был успешным, ему необходимо решить три основные задачи:

- иметь четкую функцию, которая помогает решить проблему адаптации в системе управления организацией;
- формирующие инструменты и персонал;
- предоставлять сотрудникам в процессе получения необходимую информацию [9].

В настоящее время существует достаточно большое количество способов решения проблем трудовой адаптации, однако, самыми распространенными являются: наставничество, инструктаж, ротация, позволение свободного обустройства своего рабочего места, оказание помощи со стороны представителей службы персонала и предоставление доступа к документации организации, которая может понадобиться сотруднику в процессе работы.

В профессиональной сфере проблемы адаптации решаются посредством инструктажа, наставничества и ротации. Инструктаж обычно понимается как первичное ознакомление работника с его должностными инструкциями и правилами техники безопасности на рабочем месте. Инструктаж включает в себя: во-первых, представление нового работника остальным сотрудникам и руководителям, во-вторых, расположение оргтехники и помещений для отдыха, в-третьих, осведомление о целях и средствах компании, в-четвертых, обсуждение корпоративных правил и норм. Наставничество – это процесс обучения нового сотрудника более опытным на рабочем месте, целью которого является вовлечение новых сотрудников в осуществление новых профессиональных обязанностей и деятельность организации [7]. Наставник объясняет приемы работы, ее тонкости и нюансы подопечному, делится опытом в решении практических производственных задач, проводит наглядную демонстрацию приемов работы, способствует внедрению нового сотрудника в коллектив, оказывает ему психологическую поддержку. Под ротацией понимают краткосрочную работу нового сотрудника на разных должностях в разных отделениях. Это позволяет сотруднику в кратчайшие сроки изучить работу организации в целом и приобрести многостороннюю квалификацию.

В психофизиологической среде проблемы адаптации решаются посредством позволения работнику обустроить свое рабочее место в соответствии с личными предпочтениями. Для преодоления социально-психического барьера на новом рабочем месте сотруднику должна быть предоставлена помощь со стороны представителя службы персонала, который обязан познакомить его с коллективом, рассказать о нормах и традициях, существующих в организации, определить цели кампании. Новый сотрудник в свою очередь должен быть коммуникабельным, доброжелательным, демонстрировать готовность выслушивать советы для успешного прохождения периода адаптации.

Чтобы не возникало проблем в организационной адаптации, нужно ознакомить новых сотрудников с корпоративной культурой организации, служебными взаимоотношениями, системой документации организации.

Для успешного функционирования системы адаптации в организации необходимо существование системы документации, в которую должны быть включены документы об испытательном сроке, содержащие задачи, критерии оценки работы, сроки выполнения, структуру организации и схему взаимодействия отделов (в период испытательного срока деятельность нового сотрудника должна курироваться); должностная инструкция (с ее помощью новый сотрудник может ознакомиться со своими должностными обязанностями, правами и ответственностью, структурой отдела).

Библиографический список:

- 1 Абрамова, Н. Юридическое делопроизводство: Учебное пособие для бакалавров / Н. Абрамова. – М.: Проспект, 2020. – 224 с.
- 2 Андреева, В.И. Делопроизводство: организация и ведение / В.И. Андреева. – М.: КноРус, 2016. – 234 с.
- 3 Андропова, И.Ю. Кадровое делопроизводство: Документация: Учебное пособие / И.Ю. Андропова. – М.: Academia, 2019. – 320 с.
- 4 Басаков, М.И. Документационное обеспечение управления (делопроизводство): учебник / М.И. Басаков. – Рн/Д: Феникс, 2020. – 83 с.
- 5 Быкова, Т.А. Документационное обеспечение управления (делопроизводство): Учебное пособие / Т.А. Быкова, Т.В. Кузнецова, Л.В. Санкина. – М.: Инфра-М, 2016. – 180 с.
- 6 Быкова, Т.А. Делопроизводство: Учебник / Т.А. Быкова, Л.В. Санкина, Л.М. Вялова. – М.: Инфра-М, 2019. – 83 с.
- 7 Вялова, Л.М. Кадровое делопроизводство. Учебник / Л.М. Вялова. – М.: Academia, 2015. – 160 с.
- 8 Кугушева, Т.В. Делопроизводство: учебное пособие / Т.В. Кугушева. – Рн/Д: Феникс, 2019. – 96 с.
- 9 Кузнецов, И.Н. Документационное обеспечение управления. Документооборот и делопроизводство: Учебник и практикум / И.Н. Кузнецов. – Люберцы: Юрайт, 2016. – 477 с.
- 10 Кузнецов, И.Н. Делопроизводство: Учебно-справочное пособие / И.Н. Кузнецов. – М.: Дашков и К, 2016. – 520 с.
- 11 Куняев, Н.Н. Конфиденциальное делопроизводство и защищенный электронный документооборот: Учебник / Н.Н. Куняев. – М.: Логос, 2015. – 500 с.

УДК 684.4

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БИБЛИОТЕЧНОГО ПРОСТРАНСТВА

Козуб Алина Эдуардовна,

студент 4 курсаспециальности «Дизайн» (по отраслям)

Ставропольского филиала МПГУ

г. Ставрополь, Россия

*Научный руководитель: Назарова О.В., доцент Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация: В статье раскрывается важность организации пространства в библиотеке, её значимость в культурной среде страны и мира в целом. Рассказывается о возможном делении на зоны, особенностях планировки мебели.

Ключевые слова: Дизайн, библиотечное пространство, организация пространства, дизайн среды, цветовое воздействие.

FEATURES OF THE ORGANIZATION OF THE LIBRARY SPACE

Kozub Alina Eduardovna,

4th year student of the specialty "Design" (by industry) Stavropol branch

Moscow State Pedagogical University,

Stavropol, Russia

*Supervisor: Nazarova O.V., Associate Professor of the
Stavropol branch of the Moscow State University*

Annotation: The article reveals the importance of the organization of space in the library, its significance in the cultural environment of the country and the world as a whole. It tells about the possible division into zones, the features of the furniture layout.

Keywords: Design, library space, space organization, environment design, color impact.

За прошедшие годы произошло переосмысление функций и значения читального зала библиотеки, но этому процессу во многом мешают остатки советского образа библиотеки, где можно только шептаться, ходить на цыпочках, работать за неудобнымстолами, делать заметки от руки и пить воду или кофе рядом с книгой, трудно даже подумать.

Технический прогресс невероятен без разработки и внедрения современной техники, эффективного использования всех технических средств, находящихся на вооружении читального фонда университетской библиотеки. Исключительно высокая достоверность и всякое совершенство, исключительная достоверность измерения в оценке и высокая

производительность общественного производства. В последние годы произошли заметные изменения в системе снабжения читального зала [3, с. 47].

В условиях информационно-технической вариации и развития библиотечного дела в целом на первый план выходит тема организации библиотечного пространства. Современная библиотека спроектирована многозначно и разнообразно: с «шумными» и «тихими» зонами, с открытыми пространствами и уединенными зонами отдыха.

Библиотека - это пространство для спокойного, уединенного чтения и саморазвития, встреч и совместной работы, неформального общения и обмена идеями. Поэтому необходимо полностью пересмотреть организацию библиотечного пространства, буквально каждого уголка помещения, сделав его максимально удобным и привлекательным для пользователей всех категорий.

Что означает термин «библиотечное пространство»? Этот термин пришел из области архитектуры и употребляется наряду с терминами «сценическое пространство», «музейное пространство» и др. Этот термин приобретает «черты оригинальной метафоры, содержательно и выразительно отражающей новоявленные подходы к организации обслуживания». Он как бы визуально расширяется. Преодолевается обособленность различных отделов, прискорбно-бюрократический стиль оформления интерьеров, единообразие в отделке архитектурных элементов, подборе и расстановке мебели, источников освещения и т. д.

Цвета удивительным образом влияют на эмоциональное и физическое состояние человека. Поэтому при создании интерьера необходимо учитывать специфику любого из них. Одним из известных тонов, используемых в интерьере, является синий и его оттенки.

В библиотеке должно быть много зон, где можно почитать книгу в уединении. Для взрослых читателей - мягкие удобные кресла, диваны, круглые столы; для детей – детская мебель, игрушки и даже сладости. В обновленную библиотеку люди приходят просто посидеть. Комфортная атмосфера пребывания и мероприятия, подготовленные на высшем уровне с использованием мультимедиа, сделают свое дело – увеличится поток читателей [1, с. 17-18].

Важен физиологический комфорт и безопасность. Открытое, «свободное», просто обитаемое Пространство, которое «манит, манит». Важную роль в пространстве библиотеки играет мебель: мягкие удобные стулья, «мешки», кушетки, дополнительное освещение. Так как на сегодняшний день читальный зал мало востребован, предлагается объединить два зала в один, безоговорочно разделив их цветами. Разделение на зоны сделано для того, чтобы разные категории читателей не мешали друг другу. Выделение дополнительных комнат, где пользователь может работать на собственном компьютере или клуб по интересам может проводить свои заседания, не мешая другим посетителям. Организация места для настольных игр, громкого чтения. Очистите окна от занавесок, чтобы библиотеку было видно с улицы и завлекали прохожих.

Одним из альтернативных и экономичных способов оформления стен зала или внешнего оформления библиотеки может стать привлечение молодых талантливых ребят, которые занимаются граффити. Библиотека должна быть интерактивной площадкой — привлекать внимание не только внутри, но и снаружи [5, с. 13-14].

Одним из общедоступных и элементарных способов создания визуального образа является цветовое и стилевое решение. Цвет в трудовой деятельности человека, в том числе в сфере обслуживания, оказывает физиологическое, оптическое, психологическое и сенсорное воздействие.

Знание свойств цветового воздействия на человека позволяет создать в помещении своеобразную цветовую гамму, которая не только повлияет на пространственную структуру помещения, но и будет способствовать изменению самочувствия и настроения.

В наше время дизайну мебели для зоны отдыха в читальном зале уделяется слишком мало внимания, практически вся мебель идентична между собой и малоинтересна с точки зрения эстетики [4, с. 63].

Выбирая мебель для читального зала, нужно обратить внимание на атрибуты, которые прослужат долго, легко моются и при этом создадут комфортную, приятную атмосферу для чтения любимой книги.

Библиографический список:

1. Гартвиг А. Школа рисования в отношении к искусствам и ремеслам, учрежденная в 1825 г. С.Г. Строгановым. Ее возникновение и развитие до 1860 г.. – М., 1901. С. 58.
2. Карельштейн, И.М. Формирование элементов мебели из пенополистирола. – М.: Лесная промышленность, 1971. – 144 с.
3. Кубилас А. Декоративное искусство в интерьере библиотек //Библиотекарь. - 1979. - №9. - С.55-57.
4. Медяник Н.Л. Конструирование в дизайне. – Магнитогорск: МГТУ, 2003. – С.84.
5. Рунге В.Ф. Основы теории и истории дизайна / В.Ф. Рунге, В.В. Сеньковский. – М. : МЗ ПРЕСС, 2005. – 367 с.

УДК 332.14

ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Комлева Альбина Станиславовна,

*студент 3 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» Института экономики и управления
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»,
г. Симферополь, Россия*

Добровольская Оксана Петровна,
к. геогр. н., доцент кафедры государственного и муниципального управления
Института экономики и управления
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»,
г. Симферополь, Россия

Аннотация: в статье рассмотрено понятие территориального планирования, определена его ключевая цель в развитии региона. Выделены факторы, оказывающие влияние на территориальное планирование региона; рассмотрен зарубежный и отечественный опыт территориального планирования.

Ключевые слова: территория, территориальное планирование, развитие региона, проекты территориального планирования, факторы.

TERRITORIAL PLANNING OF REGIONAL DEVELOPMENT: DOMESTIC AND FOREIGN EXPERIENCE

Komleva Albina Stanislavovna,

*3rd year student, areas of training «State and Municipal Administration" Institute of Economics and Management
FSAOU VO "CFU named after V.I. Vernadsky",
Simferopol, Russia*

Dobrovolskaya Oksana Petrovna,

*Candidate of Geographical Sciences, Associate Professor of the Department of State and Municipal Administration
Institute of Economics and Management
FSAOU VO "CFU named after V.I. Vernadsky",
Simferopol, Russia*

Annotation: the article considers the concept of territorial planning, defines its key purpose in the development of the region. The factors influencing the territorial planning of the region are highlighted; the foreign and domestic experience of territorial planning is considered.

Keywords: territory, territorial planning, regional development, territorial planning projects, factors.

В рамках регионального развития Минэкономразвития России занимается выработкой государственной политики и нормативно-правового регулирования в области социально-экономического развития субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, а также их территориального планирования.

Актуализация вопросов управления развитием территорий в настоящее время обусловлена необходимостью внесения изменений в градостроительный и земельный кодексы, совершенствования процессов разработки, согласования и утверждения документов территориального планирования.

С позиции государственного и муниципального управления, территориальное планирование представляет собой деятельность органов государственной власти и органов местного самоуправления, которые устанавливают и утверждают документы развития территорий, места размещения объектов для удовлетворения государственных и муниципальных потребностей [1].

Согласно статье 9 Градостроительного кодекса Российской Федерации под территориальным планированием следует рассматривать процесс планирования назначения территории с учётом экологических, экономических, социальных и иных факторов с целью обеспечения устойчивого развития территорий, а также развития транспортной, социальной и инженерной инфраструктуры, соблюдения интересов граждан, их объединений на всех уровнях управления [2].

Ключевым ориентиром реализации государственной политики в данном направлении является обеспечение эффективного управления территорией, принятие прагматичных и обоснованных решений по территориальному развитию на основе использования информационно-технологических и административных ресурсов.

Приоритетной целью территориального планирования выступает рационализация планировочной деятельности в рамках территориального развития, повышение экономической эффективности использования территории, качества среды жизнедеятельности, в том числе жилых и общественных пространств, учета публичных интересов граждан.

Следует отметить, что деятельность в сфере территориального планирования осуществляется под влиянием системы факторов, среди которых:

1. Минерально-сырьевой потенциал территории.
2. Половозрастной состав населения территории.
3. Особенности административно-территориального устройства.
4. Наличие и уровень развития инфраструктуры региона.
5. Особенности хозяйственной специализации региона.

Большое значение для совершенствования системы территориального планирования имеет накопленный опыт как в России, так и в зарубежных странах. Так, Япония обладает богатым опытом территориального планирования в системе регионального развития. Долгое время Япония придерживалась централизации власти, однако предоставление большей самостоятельности органам местного самоуправления благоприятно отразилось на развитии регионов. Заслуживает внимания разработка территориальных планов развития отдельных регионов, в числе которых следует отметить опыт региона Окинава, территориальный план которого был разработан непосредственно правительством [3].

Интересен опыт Китая, где в рамках территориального планирования формируются среднесрочные планы развития, как правило на 5 лет. Разработкой планов в Китае занимается Государственный плановый комитет совместно с другими министерствами, осуществляется создание особых экономических зон,

ориентированных на привлечение иностранных инвестиций. Программы территориального планирования в Китае направлены на повышение эффективности использования природных ресурсов, уровня образования, формирование рыночной и транспортной инфраструктуры [4].

Среди наиболее успешных в области территориального планирования можно назвать опыт Швейцарии, которая состоит из 20 кантонов и 6 полукантонов. В большинстве кантонов существуют департаменты экономического развития, которые осуществляют поиск и развитие перспективных проектов, связанных со специализацией кантона. Также в рамках каждого кантона осуществляется поддержка внешнеэкономической деятельности, малого и среднего бизнеса, инноваций и частных инвестиций, формирование транспортно-логистической базы, обеспечение экологической безопасности. Достижению поставленных целей способствует постоянное обновление нормативно-правовой базы регионального управления и территориального планирования [5].

В России накоплен серьёзный опыт территориального планирования систем расселения, позволяющий грамотно использовать имеющиеся ресурсы [8]. Современный этап территориального планирования в нашей стране является элементом общенациональной системы стратегического управления [6-7]. В практике территориального планирования проявляется принцип кластерной организации территории путём создания научно-технических, производственных и иных кластеров, среди которых наиболее успешными стали: Сколково, Новосибирский технопарк, который является проектом модернизации и развития Новосибирского Академгородка - первого в России научного комплексного центра, и развивающегося практически параллельно с западными кластерными моделями данного типа.

Активизацией отмечен процесс реализации проектов территориального планирования и в Республике Крым, несмотря на имеющиеся проблемы, обусловленные экономическими санкциями зарубежных стран, ограничивающими ведение внешнеэкономической деятельности, приток зарубежных инвестиций; низкой конкурентоспособностью крымских предприятий; недостаточным уровнем развития инновационной инфраструктуры; сезонностью функционирования сферы услуг. Очевидно, преодолению указанных проблем будет способствовать совершенствование системы нормативно-правового обеспечения территориального планирования, разработка и реализация муниципальных программ развития эколого-социально-экономической инфраструктуры; упрощение процедуры внесения изменений в действующие документы территориального планирования; имплементация документов территориального планирования в систему документов стратегического и бюджетного планирования РФ.

Кроме того, Стратегия социально-экономического развития Республики Крым до 2030 года является центральным элементом системы управления региональным развитием на основе создания инновационного технологического уклада в области сферы услуг, применения современных

управленческих подходов, формирования кластеров, реализации инновационных проектов на территории Крыма, внедрения инновационных технологий во все сферы жизнедеятельности общества, креативного использования человеческого капитала. Реализация мероприятий стратегического развития Республики Крым позволит сформировать в регионе к 2030 году систему инновационной инфраструктуры, повысить его конкурентоспособность и привлекательность.

Библиографический список:

1. Перцик, Е. Н. Территориальное планирование: учебник для вузов / Е. Н. Перцик. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 362 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-07565-6. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт] – URL: <https://urait.ru/bcode/470472> (дата обращения: 16.03.2022).
2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 190-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022) // Консультант-Плюс: официальный сайт – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51040/d8120ea09ee48323fcc56ffdafd1f2c62901657f/ (дата обращения: 16.03.2022).
3. Давлетшина, Л.Ф., Халимова Г.С., Акатьева В.М., Сайфудинова Н.З. Региональное планирование в Японии // Московский экономический журнал – №8. – 2019 – С.49-55
4. Петрунин Е.И., Бичиев Р.К., Вафин И.С., Кудалов Н.А. Стратегическое региональное планирование Китая / // Московский экономический журнал – №7 – 2019 – С. 66-73.
5. Ласковец С.В., Аксенова И.Д. Стратегии территориального развития (на примере Швейцарии) // Социально-экономические явления и процессы. – Т. 14. – № 105. – 2019 – С.74-87
6. Стратегия социально-экономического развития Республики Крым до 2030

УДК 339.13

БУДУЩЕЕ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ

Кононов Михаил Николаевич,

студент 4 курса специальности «Компьютерная безопасность»,

Северо-Кавказский федеральный университет

г. Ставрополь, Россия

*Научный руководитель: Грובהва Т.А., доцент Северо-Кавказского
федерального университета*

Аннотация. На сегодняшний день происходит стремительная цифровая трансформация отечественной экономики. Повышенный интерес к цифровым

технологиям и перспективам их коммерческого использования демонстрируют представители малого и среднего бизнеса, а также крупные компании, цифровые платформы и экосистемы. Передовые решения могут применяться в различных отраслях экономики, включая банковский и страховой секторы, сферу электронной коммерции, телекоммуникации и ИТ, здравоохранение и фармацевтику, энергетику и тяжелую промышленность.

Ключевые слова: цифровизация, передовые решения, визуализация

THE FUTURE OF E-COMMERCE

Kononov Mikhail Nikolaevich,

4th year student of the specialty Computer Security,

North Caucasian Federal University

Stavropol, Russia

Supervisor: Grobova T.A., Associate Professor of the North Caucasus Federal University

Annotation. Today, there is a rapid digital transformation of the domestic economy. An increased interest in digital technologies and the prospects for their commercial use is shown by representatives of small and medium-sized businesses, as well as large companies, digital platforms and ecosystems. Advanced solutions can be applied in various sectors of the economy, including the banking and insurance sectors, e-commerce, telecommunications and IT, healthcare and pharmaceuticals, energy and heavy industry.

Keywords: digitalization, advanced solutions, visualization

С развитием цифровизации отрасль e-commerce стала драйвером ключевых преобразований в мировой экономике, а пандемия COVID-19 дала электронной коммерции дополнительный бонус. Изменение потребительских привычек, борьба за внимание покупателя вынудили компании переходить на ведение бизнеса онлайн. Темпы роста e-commerce были впечатляющими и прогнозы оптимистичными. В начале года аналитики ожидали сохранения тенденций роста рынка электронной коммерции, не подозревая о макроэкономических потрясениях.

И уже через месяц ситуация кардинально изменилась, наступил период неопределенности для бизнеса, не только из-за внешних факторов – введение санкций и осложнение трансграничной торговли, но очевидны риски снижения покупательной способности населения. Именно сейчас остро стоят вопросы действующих методов выживания бизнеса в новых условиях, поиска точки опоры в ситуации неизвестности, которые могут стать драйвером рынка e-commerce. [1]

Цифровизация и ИТ-технологии всегда были основой эффективности работы компаний e-commerce. В условиях беспрецедентного кризиса, в быстроменяющейся среде эти вопросы стали еще актуальнее.

Спрос на ускоренное развитие и внедрение технологий возрастает на фоне введения санкций в отношении России. Многие иностранные ИТ-компании, такие как IBM, Microsoft, Oracle Corp, Western Union приостановили свою деятельность на территории России. American Express, Apple Pay, MasterCard, Visa отказались от сотрудничества с российскими партнерами на неопределенный срок. текущих экономических условиях введение санкций может стать мощным стимулом дальнейшего развития цифровых технологий и ускоренного импортозамещения в российской ИТ-отрасли.

Внедрение и использование любых передовых решений может осуществляться лишь в определенных правовых границах. Однако законодательство не всегда поспевает за текущим уровнем технологического развития общества и экономики. Также не исключается введение новых санкций и ограничений для российского рынка. В связи с этим стремительная цифровизация и адаптация к новым условиям ставят перед отечественным регулятором новые задачи[2].

Ожидается, что в 2022 году практически все российские компании электронной коммерции предложат тот или иной тип персонализации с точки зрения контента, адаптированного для пользователя, и с точки зрения способа просмотра этого контента. С этой целью набирают популярность новые аудиовизуальные ресурсы, так дополненная реальность становится все более распространенной и полезной при онлайн-покупках. AR и VR приближают товар к покупателю без необходимости физического контакта, превращая его в игру, и позволяют опробовать различные варианты цвета, размера, и т.п. [3]

Предлагаем методы, которые можно использовать для персонализации опыта электронной коммерции и которые можно опробовать в 2022 году:

- предложения по товарам, которые дополняют приобретаемый;
- возможность добавлять товары – бонусы;
- разнообразие вариантов оплаты покупок;
- различные скидки и акции;
- медийная реклама с контентом, адаптированным для пользователя;
- рекомендации по персонализации продукта;
- привлекательный контент товара.

Простота нахождения необходимого магазина, бренда — первый шаг к успеху. Также доказано, что качество контента каталога влияет на онлайн-позиционирование. Поэтому самые успешные компании основывают свою стратегию на качественном содержании продуктов с подробными техническими характеристиками и креативным описанием, дополняя современными ресурсами, такими как дополненная реальность, 3D фотографиями и видео[4].

Чтобы добиться успеха, у вас должна быть оптимизированная платформа, предназначенная для удовлетворения потребностей клиентов и торговых агентов.

Ожидается, что в 2022 году выручка от электронной коммерции вырастет до 5,4 трлн долларов США. Рост рыночного дохода на 28,5% хорош для

предприятий электронной коммерции. Однако у этого роста есть и обратная сторона. Внешние факторы, такие как пандемия, способствовали этому росту, в то время как международная логистика и производство микросхем ограничивали рост и вызывали недовольство клиентов.

Есть разные способы справиться с этой неопределенностью, но каждый бизнес согласен с тем, что вам нужно выделяться из толпы. Необходимо использовать этот рост, чтобы создать свой бренд, увеличить свою долю на рынке и поддержать хорошее качество обслуживания клиентов.

Библиографический список:

1. Cho, H.D.; Lim, G.C. Digital Technological Revolution and Changes in Technological Economy Paradigm; Science and Technology Policy Institute: Sejong, Korea, 2021.

2. OECD Digital Economy Outlook 2017; OECD Korea Policy Centre: Seoul, Korea, 2017. Sustainability 2022, 14, 2600 16 of 18

3. Kim, S.H.; Lee, J.Y.; Kim, M.J.; Kim, D.B. Innovation Ecosystem of Personal Mobility in Korea: Characteristics and Policy Implications; Policy Research Report, Ed.; Science and Technology Policy Institute: Sejong, Korea, 2019; Volume 11.

4. Bukht, R.; Heeks, R. Defining Conceptualising and Measuring the Digital Economy; Centre for Development Informatics, University of Manchester: Manchester, UK, 2017.

года // Инвестиционный портал Республики Крым: официальный сайт. – URL: <https://invest-in-crimea.ru/crimea-strategy> (дата обращения: 27.03.2022).

7. Федеральный закон «О стратегическом планировании в Российской Федерации» от 28.06.2014. № 172-ФЗ// Консультант-Плюс: официальный сайт. – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 28.03.2022).

8. Портнова, Е.В. Отечественный и зарубежный опыт территориального планирования // NovaInfo. - 2017. – № 66. – С. 120-134.

УДК 336.763.2

АНАЛИЗ ПРАКТИКИ ВЫКУПА СОБСТВЕННЫХ АКЦИЙ

Кочева Карина Васильевна,

студент3 курса направления подготовки «Экономика: финансы и кредит»

Технологического Университета им. А.А. Леонова,

г. Королёв, Россия

Научный руководитель: Салманов О.Н., профессор Технологического

Университета им. А.А. Леонова

Аннотация. Одним из методов повышения инвестиционной привлекательности является выкуп собственных акций. В статье проанализирована практика выкупа собственных акций на примере ПАО

«Газпром». Установлено, что увеличились дивиденды на акцию, увеличился мультипликатор P/BV, прослеживается рост как балансовой, так и рыночной стоимости акции. Динамика данных свидетельствует, что процесс выкупа собственных акций повысил оценку инвесторов в отношении стоимости компании «Газпром».

Ключевые слова: Инвестиции, инвестиционная привлекательность предприятия, акции компании.

ANALYSIS OF THE PRACTICE OF REPURCHASING OWN SHARES

Kocheva Karina Vasilevna,

3rd year student of the specialty «Economics: finance and credit» of the University of Technology

Scientific adviser: Salmanov O.N., professor of the University of Technology

Annotation. One of the methods of increasing investment attractiveness is the purchase of own shares. The article analyzes the practice of repurchasing own shares on the example of PJSC Gazprom. It has been established that dividends per share have increased, the P/BV multiplier has increased, and both the book value and the market value of the stock have increased. The dynamics of the data shows that the process of repurchasing its own shares has increased the investors' assessment of the value of Gazprom.

Keywords: Investments, investment attractiveness of the enterprise, shares of the company.

В условиях всеобщего экономического спада, связанного с распространением новой коронавирусной инфекции, введенными ранее и новыми санкциями против России, не всем предпринимателям удалось адаптироваться к сложившейся обстановке и минимизировать потери. Актуальность выбранной темы состоит в том, что в 2022 году предприятиям важно привлекать российских инвесторов и развивать отечественное производство.

Одним из методов повышения инвестиционной привлекательности является выкуп собственных акций – buyback – выкуп компанией-эмитентом собственных акций путем вложения собственных или заемных средств. Как известно, главной целью экономического субъекта является получение максимальной прибыли при минимальных издержках, а также повышение стоимости компании на рынке. Выкуп собственных акций может привлечь потенциальных инвесторов, которые будут готовы вкладывать средства в деятельность компании.

Такой рычаг как обратный выкуп акций компании регулируется федеральным законом от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 25.02.2022) «Об акционерных обществах» [1]. В данном законе указано в каких случаях предприятие может осуществить процедуру buyback (рис.1).

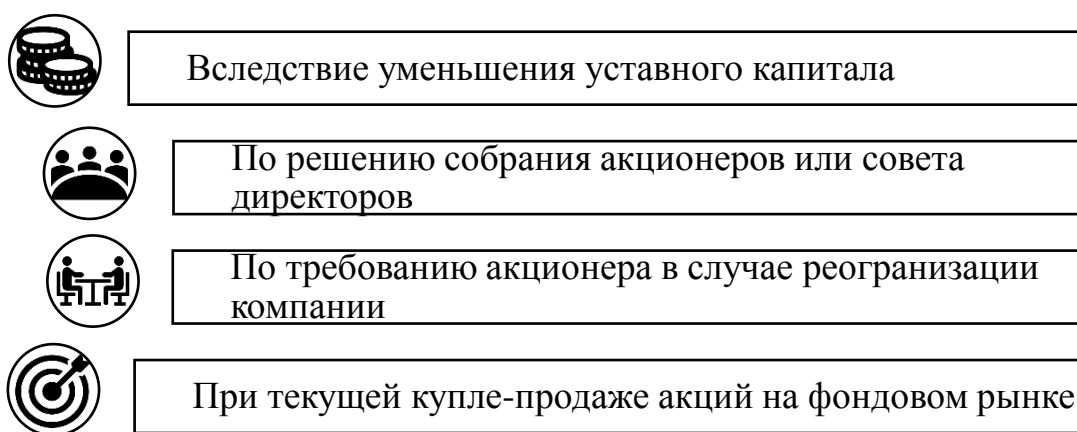


Рисунок 1 – Случаи, при которых возможен обратный выкуп акций

Влияние выкупа собственных акций существенно влияет на показатели компании: может проследиваться положительная динамика рентабельности собственного капитала и повышающаяся инвестиционная привлекательность предприятия. Однако, нельзя исключать и негативный сценарий итога выкупа акций: собственный капитал может значительно снизиться, что безусловно повлияет на финансовую независимость хозяйствующего субъекта и сделает более проблематичным процесс расчета по обязательствам.

Основными универсальными мотивами обратного выкупа собственных акций предприятиями являются:

- Недооценка акций компании,
- Снижение свободного денежного потока,
- Процесс повышения цены акций [3].

Рассмотрим эффект от процесса выкупа собственных акций на примере ПАО «Газпром» [2]. Основные показатели представлены в таблице 1 (табл.1).

Таблица 1 – Показатели деятельности ПАО «Газпром»

Показатель	2019 год	2020 год	2021 год
Капитализация, млрд. руб.	1 818,7	1 494,2	1 072,5
Количество акций, млрд. шт.	22,50	23,35	24,62
Собственный капитал, млрд.руб.	11 015,79	10 223,42	11 067,25
Чистая прибыль, млрд.руб.	733,99	-706,93	995,52
Общий размер дивидендов, млрд. шт.	0,0037	0,0056	0,3145
Доля дивидендов в размере общей прибыли, %	0,0005	-0,0008	0,0316
Рыночная цена акции, руб.	206,70	206,65	290,32
Балансовая цена акции, руб.	490	438	449
P/BV	0,42	0,47	0,63
EPS, руб.	32,63	-30,27	40,43
Дивиденд на акцию, руб.	15,24	12,55	10,92
ROE, %	6,67	-6,91	9

Как видно из таблицы, 2020 год стал для компании убыточным, но в течение 2021 года «Газпром» смог восстановиться. Особое внимание следует уделить показателю P/BV – отношения цены акции к балансовой стоимости за вычетом имеющихся у компании обязательств. Данный показатель свидетельствует о том, что инвесторы оценивают ПАО «Газпром» приблизительно как половину ее балансовой стоимости.

Основные показатели выкупа акций представлены в таблице (табл.2).

Таблица 2 – Показатели выкупа акций

Показатели выкупа собственных акций ПАО «Газпром»	
Цена выкупа	200
$P_{\text{выкупа}}/BV$	0,46
ROE выкупа, %	17,38
Объем выкупа, млн. шт.	511
Объем выкупа, млн. руб.	102 122
Рыночная цена акции, руб.	317,5
Балансовая цена акции, руб.	496,41
P/BV	0,64
EPS	38,80
Дивиденд на акцию, руб.	16,87

Из таблицы виден положительный эффект от выкупа собственных акций компании, а именно: увеличились дивиденды на акцию на 5,95 рублей, увеличился мультипликатор P/BV, прослеживается рост как балансовой, так и рыночной стоимости акции на 47,41 рублей и 27,18 рублей соответственно. Динамика данных свидетельствует, что процесс выкупа собственных акций повысил оценку инвесторов в отношении стоимости компании «Газпром». Повысилась инвестиционная привлекательность компании.

Исследуя российские компании, и, в частности, ПАО «Газпром», можно проследить изменение структуры собственности в инвестиционном капитале предприятий (рис.2).

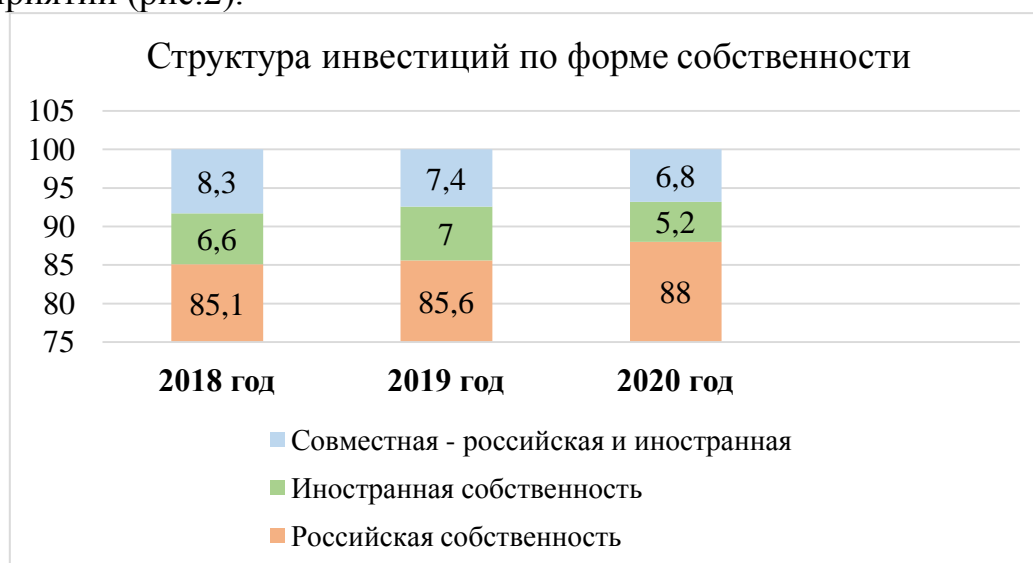


Рисунок 2 – Структура инвестиций по форме собственности

Как видно из диаграммы, более 80% вложений приходится на собственность резидентов страны. Инвесторы являются лицами, которые заинтересованы вкладывать деньги в выгодные для них проекты. Чтобы инвестор решил финансировать проект, необходимо выполнение выигрышных для него условий, а именно:

- Получение прибыли в том размере, при котором рентабельность инвестиций не ниже определенного уровня,
- Окупаемость инвестиций в определенные, выгодные сроки [3,4].

Сдерживающими факторами инвестиционных вложений в 2021 году являлся высокий уровень инфляции, высокий процент коммерческого кредита и высокие инвестиционные риски. Именно поэтому компании прибегают к такому механизму повышения инвестиционной привлекательности и убеждения инвесторов в высокой будущей доходности вкладываемых средств как выкуп собственных акций.

Поводя итог всему вышесказанному следует вывод, что выкуп собственных акций положительно сказался на финансовых показателях компании ПАО «Газпром», на основе и анализе которых инвесторы формируют свое мнение о компании и ее деятельности. Эффект от buyback наблюдался в повышении стоимости акций «Газпрома», а также в увеличении выплат по дивидендам.

Библиографический список:

1. Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 № 208-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/ (дата обращения 24.03.2022)
2. Официальный сайт ПАО «Газпром» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gazprom.ru/investors/disclosure/reports/2020/> (дата обращения: 24.03.2022)
3. Ткаченко И.Н., Батаева Б.С. Зарубежные и российские исследования практики обратного выкупа акций: взгляд с позиции корпоративного управления. *Управленческие науки=Management Sciences in Russia*. 2020;10(4):37-51.
4. Салманов О.Н. Мультипликаторы балансовой стоимости и оценка стоимости компаний ритейла на развивающемся рынке. М.: Сервис в России и за рубежом. Т.31. - с.96-107, 2012.

УДК 336.226

НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД: ПРИОРИТЕТЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Кравченко Анастасия Викторовна,

студент 2 курса направления «Экономика и бухгалтерский учёт по отраслям»

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

*Научный руководитель: Латышева А.Ю., доцент Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация. В научной статье был проведен анализ сущности самозанятости как социально-экономического явления, масштабов его распространения, разбор предпринимаемых мер государством по легализации самозанятых и созданию благоприятных условий их деятельности, а также предложения по их корректировке.

Ключевые слова: экономика, бизнес, управление, предпринимательство, налогообложение.

TAX ON PROFESSIONAL INCOME: PRIORITIES AND DEVELOPMENT TRENDS

Kravchenko Anastasia Viktorovna,

2nd year student of the direction "Economics and Accounting by industry" Stavropol

branch of Moscow State Pedagogical University,

Stavropol, Russia

*Supervisor: Latysheva A.Yu., Associate Professor of the Stavropol Branch of the
Moscow State Pedagogical University*

Annotation. The purpose of the study was to analyze the essence of self-employment as a socio-economic phenomenon, the extent of its prevalence, the analysis of measures taken by the state to legalize the self-employed and create favorable conditions for their activities, as well as proposals for their adjustment.

Keywords: economics, taxes, business, management, entrepreneurship, taxation.

Самозанятые – это категория людей, которая работают «сами на себя» [2]. Они выполняют работу, оказывают услуги, также продают товары личного производства. Зачастую самозанятые работают параллельно на основной работе и имеют в собственности свой небольшой бизнес.

Существуют такие случаи, когда самозанятый продает свои товары и услуги неофициально. Практически все люди оказывались самозанятыми: работали со сферой фриланса, помогали знакомым или подвозили людей за деньги. Чаще всего самозанятые работают без регистрации. Заводить ИП ради официальной подработки - слишком проблемно (сдача отчетности в

налоговую инспекцию, оплата налоговых платежей). В итоге из-за того, что миллионы людей не платят налоги за доходы физических лиц, бюджет страны теряет десятки миллиардов рублей. Конечно, государству это не выгодно. Прежде всего, закон о самозанятых был принят с целью вывода из тени определенного процента граждан, занимающихся незаконной предпринимательской деятельностью. Он позволил дать им наиболее приятные и выгодные условия для ведения и процветания официального бизнеса[1].

Популярнее всего это стало в период возникновения коронавирусной инфекции «Covid-19». Так как именно в этот отрезок времени большой процент людей перешёл в удалённый режим работы и многие стали работать «сами на себя». В сложившихся условиях популярны стали IT-профессии (интернет - маркетологи, SMM-менеджеры, веб-дизайнеры, программисты, специалисты по таргетированной рекламе - таргетологи, специалисты по контекстной рекламе - контекстологи, SEO-специалисты, копирайтеры, веб-аналитики, менеджеры продуктов, менеджеры проектов и многие другие востребованные IT-профессии).

Помимо явной потребности не переступать закон, самозанятый гражданин сейчас способен официально свидетельствовать собственную прибыль с ведения бизнеса, к примеру, с целью получения кредита. В любой момент можно стать самозанятым для этого необходимо, зарегистрироваться с помощью мобильного приложения «Мой налог». Приложение доступно в Google Play и AppStore.

Самозанятым способен стать любой человек, как и в совершеннолетнем возрасте, так и в период с 14 до 18 лет, если он не является уже ИП. Ставка налога на профессиональную прибыль находится в зависимости с того, кем являются клиенты: 4% - если физические лица, 6% - если юридические лица. Оплата страховых взносов не требуется. Государство избавляет физических лиц от уплаты налога НДФЛ по ставке 13%. Налог за любую прибыль считается раздельно. Самозанятые выплачивают налог только с прибыли полученной от своих покупателей. Все без исключения другие доходы никак не облагаются НПД (продажа имущества, возврат долгов, перевод денежных средств родственникам и знакомых). Официально данный налоговый режим получил название «Налог на профессиональный доход». Одновременно же с ним и возникло сокращение - НПД. Самозанятые - «народный» термин, который отсутствует в тексте закона. Также необходимо отметить про ремарку сравнительно работодателей. Плательщики налога на профессиональный доход имеют все права одновременно работать согласно трудовому договору, и совмещать деятельность самозанятого [3].

Свыше этого, в законе заявлено про то, что налогоплательщик НПД никак не способен проявлять обслуживание либо осуществлять деятельность для выполнения работы клиента, который был его работодателем менее двух лет назад. Данное выполнено намеренно, для того чтобы не возникло глобальное сокращение нанятых сотрудников и переход их в плательщиков НПД. Согласно собственной сущности, налог на профессиональный доход находится

в целом теснее всего к распоряжению УСН Доходы. Тут также с целью определения налоговой базы принимают во внимание только лишь приобретенную прибыль в отсутствии совершенных затрат.

Налог на профессиональную прибыль необходимо оплачивать ежемесячно. Делать расчёт суммы налогового отчисления не нужно: налоговая самостоятельно рассчитывает необходимую сумму. Платежное поручение придёт до 12 числа последующего месяца. Оплата должна поступить до 25 числа месяца. Можно также настроить автоматизированный платёж с банковской карты [4].

Из-за сложившихся условий в 2020 году с коронавирусной инфекцией, абсолютно всем самозанятым была предоставлена возможность получения вспомогательного «налогового капитала» в объеме 1-го МРОТ (12 130 руб.). Данное вспомогательное налоговое вознаграждение прибавлялось к главному налоговому вычету на протяжении всего 2020 года, также автоматом использовалось с целью абсолютной уплаты налога на профессиональную прибыль, но и кроме того с целью уплаты таких задолженностей как штраф. С 2021 года вознаграждение никак не функционирует, также новейших бонусов пока никак не предусматривается.

Наибольшая прибыль самозанятого за год может составлять не более 2,4 миллиона рублей. Физическому лицу нужно заплатить НДФЛ со всех доходов выше 2,4 миллиона рублей. Какую сумму вы получили за текущий месяц не имеет значения (в мае может быть заработано 0 рублей, а в декабре — 350 тысяч рублей). Если доход выше 2,4 миллионов рублей, выгоднее будет перейти в ИП. При помощи приложения можно сняться или поставить на учет свою организацию. В течение 20 суток необходимо подать обращение в ИФНС по переходу на УСН. В случае задержки, автоматически предприниматель попадает на общую систему налогообложения.

Можно сделать вывод, что у самозанятых есть множество плюсов, но также есть и небольшие минусы. Из плюсов можно выделить, что они не сдают никакие отчеты, нет никаких страховых взносов, имеют маленький процент налога, а всеми расчетами занимается приложение «Мой налог», приложение само выдает готовые налоговые отчисления. Из весомых минусов будет считаться то, что по итогу человек может рассчитывать на небольшую сумму пенсионных выплат, так как пенсионный стаж замирает от отсутствия постоянных страховых взносов и вторым из минусов считается низкий статус, ведь люди, имеющие собственный бизнес считают то что, настоящие предприниматели открывают ИП или ООО. Несмотря на небольшие минусы, это всё равно очень удобно и выгодно для начинающего предпринимателя.

Библиографический список:

1. Абонеев В.В., Квитко Ю.Д., Белов Д.Е., Шалин А.Ф., Салпагаров Р.У., Костюков К.И., Щеголев А.А. Экономико-правовые аспекты создания малых инновационных предприятий // Сборник научных трудов

Ставропольского научно-исследовательского института животноводства и кормопроизводства. 2013. Т. 3. № 6. С. 369-372.

2. Гренадерова М.В. Налоги для самозанятых лиц: российский и зарубежный опыт / Гренадерова М.В., Прокофьева А.К// Вестник Алтайской академии экономики и права. - 2020. - № 4-3. - С. 300-304.

3. Носова П.С. Налоги для самозанятых граждан «выход из тени» / Носова П.С., Груднева А.А.// Актуальные проблемы взаимодействия науки и бизнеса в АПК. Сборник статей по материалам международной научно-практической конференции. - 2020. - С. 228-232.

4. Плотников И.Н. Самозанятость - одна из причин кризиса в России / Плотников И.Н. //Образование и право. - 2021. - № 6. - С. 372-378.

УДК 334

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Кравченко Анастасия Викторовна,

*студент 2 курса направления «Экономика и бухгалтерский учёт (по отраслям)» Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

*Научный руководитель: Латышева А.Ю., доцент Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация. В научной статье рассмотрены вопросы государственной поддержки малого и среднего бизнеса в России.

Ключевые слова: налоговые каникулы, кредит, микропредприятие, предприниматель.

STATE SUPPORT FOR SMALL AND MEDIUM BUSINESSES IN RUSSIA

Kravchenko Anastasia Viktorovna,

*2nd year student of the direction "Economics and Accounting (by Industry)" of the
Stavropol branch of Moscow State Pedagogical University,
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Latysheva A.Yu., Associate Professor of the Stavropol Branch of the
Moscow State Pedagogical University*

Annotation. The scientific article deals with the issues of state support for small and medium-sized businesses in Russia.

Keywords: tax holidays, credit, micro-enterprise, entrepreneur.

Все без исключения сформированные государства планеты неделимы в одном, наибольшее количество внимания они уделяют формированию малого

бизнеса. Налоговые каникулы, привилегии, выгодные кредиты, дефицит ревизий – что из данного имеется в Российской Федерации? Мы осмыслили, как новичкам и также ранее трудящимся бизнесменам приобрести поддержку от страны.

Небольшое предпринимательство признано абсолютно всеми основной из двигающих сил экономики. Предприниматели также и небольшие компании формируют новейшие трудовые места, содействуют увеличению конкурентной борьбы, функционируют там, в каком месте большое предпринимательство функционировать никак не желает[1].

В соответствии с законодательством Российской Федерации, имеется ряд градаций в секторе малого и среднего предпринимательства (МСП):

- микропредприятие: компания либо ИП с выручкой отнюдь не более 120 млн. рублей в год и также количеством персонала вплоть до 15 работающих действующих лиц; Еще к микропредприятиям причисляют ИП, трудящихся в патентной концепции налогообложения.

- малое предприятие: компания либо ИП с выручкой отнюдь не более 800 млн. рублей и так же количеством работников до 100 человек;

- среднее предприятие: компания либо ИП, получающая взаимовыручку вплоть до 2 млрд. рублей в год, на которую функционирует до 250 сотрудников.

Центробанк Российской Федерации формирует требование с целью беспрепятственного допуска малого и среднего бизнеса к финансированию за пределами подчиненности с объема и зоны его регистрации, в том же числе на первоначальной стадии формирования фирмы. В настоящий период правительство дает обширный диапазон мер помощи равно как для новичков в бизнесе, также и с целью ранее трудящихся бизнесов [2].

Распоряжение Правительства Российской Федерации с 21.12.2021 №2371 приняло сроки запуска испытаний согласно предложению помощи на базе числовой платформы МСП. Он стартует с 1 февраля 2022 годы вплоть до 1 февраля 2025 года. Подразумевается, то, что новейшая система по максимуму будет упрощать открытие, управление и формирование бизнеса. К ней подключатся федеральные министерства и ведомства, институты формирования, банки и страховые компании. Все без исключения станут делиться нужными данными посредством системы межведомственного электронного взаимодействия. Задача нововведения — совместить в системе все без исключения сервисы для МСП также предоставить возможность предпринимателям выбирать и извлекать требуемые меры помощи дистанционно. Концепция станет функционировать на базе числовой платформы, что гарантирует целенаправленный выбор и проективное согласие мер поддержки, но кроме того обеспечение услуг, какие необходимы в различных стадиях формирования бизнеса, без индивидуального наличия предпринимателей. К 2024 году на цифровой платформе намечается осуществить наиболее 20 различных сервисов. У любого пользователя платформы представится собственный цифровой профиль. Федеральные и

областные инструменты помощи и сервисы станут предлагаться соучастникам с учетом нужд и периода формирования бизнеса.

В случае если вы только лишь собираетесь открывать собственный бизнес, в таком случае для вас необходимо понимать специальную программу Минэкономразвития согласно предоставлению субсидий малому и среднему предпринимательству на региональном уровне. В рамках данного проекта центра занятости населения выражает единовременную экономическую поддержку в открытии своего дела. Однако для того, чтобы на нее полагаться, необходимо являться официально безработным. Размер суммы зависит от региона. К примеру, столичные предприниматели имеют все шансы полагаться на совершенно незначительную экономическую поддержку от московского Центра занятости населения. Она составит никак не более 10 200 руб. Но в Подмосковье можно требовать на 145 560 руб., также еще в дополнение для вас отдают 7 500 руб. на сборы документов[3].

Важные сведения касательно объема поддержки согласно собственному региону необходимо уточнять на сайте администрации либо краевом портале «Мой бизнес»[4].

Как правило, разовая экономическая поддержка от центра занятости акцентируется на сборе документов: оплаты госпошлины, осуществление нотариальных операций при государственной регистрации, получение бланочной документации, сервисы правового характера, консультации.

Обрести субсидию имеют все шансы те, кто обладает возможностью приобрести пособия согласно безработице. В таком случае, нужно: подходить по возрасту (от 18 и до выхода на пенсию);

- не иметь на данный момент работу и не искать ее;
- встать на учет в Центре занятости;
- не найти подходящую работу в определенные сроки.

Процедура получения субсидии происходит так:

1. встать на учет в центре занятости в качестве нетрудоустроенного. Понадобится паспорт, бумаги о образовании (аттестат либо диплом), бумаги о работе (трудовая книга);

2. подать заявления на приобретение пособия согласно безработице и разовой выплаты;

3. пройти испытание (вопросы затрагивают ключевые возможности по ведению торговой деятельности);

4. при потребности – пройти курсы будущих предпринимателей, они ведутся также и в центре занятости;

5. составить бизнес-проект предстоящего плана. Он обязан отвечать условиям центра занятости;

6. комиссия анализирует бизнес-проект, скорее всего, его потребуется охранять перед комиссией;

7. если согласно бизнес-плану установлено положительное заключение, допускается фиксировать ИП и ожидать выплату.

На первый взгляд, данное может показаться очень трудным, однако в реальности все довольно просто. В случае если человек собирается заниматься прибыльным делом, сформировать бизнес-план он точно обязан уметь. Как сообщают те, кто ранее отстаивал проекты, комиссия вряд ли станет задавать очень трудные вопросы – им главное понимать, то, что человек хоть как-то разбирается в предстоящей работе. По этой причине «завалить» защиту крайне трудно[5].

Если все без исключения получилось, бизнес-план установлен, средства согласно нему получены и уже израсходованы, за них необходимо отчитаться. Для данного необходимо собирать все без исключения чеки, квитанции, договоры купли-продажи, также акты произведенных работ – это все потребуется продемонстрировать в центре занятости.

К слову, в случае если бизнес-план подразумевает прием работников, на каждого допускается приобрести еще по 96 тыс. рублей. Однако нужно подразумевать, то, что бизнес-план станет труднее и защитить его окажется трудно. В целом данный метод приобрести такую поддержку довольно востребован, по этой причине процедура довольно обычная и быстрая. Трудности, как правило, возникают в завершении – когда необходимо отчитываться за затраченные средства (предприниматели отнюдь не постоянно сохраняют чеки и прочие бумаги).

Сумма приблизительно 100 тысяч рублей – это превосходная поддержка в основании дороги предпринимателя, однако начать бизнес только лишь на данные средства никак не удастся. Также и тут имеются решения этой проблемы.

Библиографический список:

1. Абонеев В.В., Квитко Ю.Д., Белов Д.Е., Шалин А.Ф., Салпагаров Р.У., Костюков К.И., Щеголев А.А. Экономико-правовые аспекты создания малых инновационных предприятий // Сборник научных трудов Ставропольского научно-исследовательского института животноводства и кормопроизводства. 2013. Т. 3. № 6. С. 369-372.
2. Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Экономическая безопасность региона. Учебное пособие. Ставрополь, 2015.
3. Карасева С.А.К., Свечинская Т.А. Особенности российского малого предпринимательства в геоэкономическом пространстве. В сборнике: Геополитика и геоэкономика: проблемы и пути решения. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции / Под редакцией К.И. Костюкова, 2018. - С. 28-32.
4. Орлинская О.Г., Щеголев А.А., Костюков К.И. Развитие информационно-коммуникативных технологий, как фактор конструктивного управления социально-экономическими процессами // Вестник университета. 2015. № 7. С. 221-226.
5. Свечинская Т.А., Нечаева С.В., Карасева С.А.К. Государственная политика и региональный аспект механизма государственной поддержки

УДК 351/354

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ДОВЕРИЯ ГРАЖДАН К ОРГАНАМ МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Кротова Анастасия Романовна, Мамаев Матвей Сергеевич,
студенты 3 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное
управление» ЮРИУ РАНХиГС,
г. Ростов-на-Дону, Россия

Научный руководитель: Труханович Д.С., старший преподаватель ЮРИУ
РАНХиГС

Аннотация: Для эффективного функционирования государственной и муниципальной службы, очень важно поддерживать уровень доверия населения к органам власти. В статье рассмотрены проблемы, которые возникают при формировании доверия граждан к органам муниципального управления. Проведен анализ причин, которые вызывают данное недоверие.

Ключевые слова: муниципальное управление, орган власти, гражданин, доверие, местное самоуправление

PROBLEMS OF FORMATION OF CITIZENS' TRUST IN MUNICIPAL GOVERNMENT BODIES

Krotova Anastasia Romanovna, Mamaev Matvey Sergeevich,
3rd year students of the direction of training "State and Municipal Administration" of
the RANEPА Law Institute,
Rostov-on-Don, Russia

Supervisor: Trukhanovich D.S., Senior lecturer at the RANEPА Law School

Annotation: For the effective functioning of the state and municipal service, it is very important to maintain the level of public confidence in the authorities. The article considers the problems that arise when forming citizens' trust in municipal government bodies. The analysis of the reasons that cause this distrust is carried out.

Keywords: municipal administration, authority, citizen, trust, local self-government

Говоря о муниципальных органах власти в России, стоит понимать, что из всех уровней, именно этот находится ближе всего к гражданам и именно он должен решать проблемы населения наиболее эффективно.

Местное самоуправление – не является частью государственной власти, это способ граждан, а именно жителей определенного территориального образования решать вопросы или проблемы, которые у них возникают.

Если раскрыть данное понятие более широко, то можно сказать, что местное самоуправление – это деятельность граждан, при помощи которой они осуществляют свою власть. Данная власть подразумевает самостоятельное и под свою ответственность решение вопросов местного значения, в определенных рамках, установленных законодательством. Данное управление осуществляется непосредственно или через органы местного самоуправления.

Уровень развитости местного самоуправления является прекрасным показателем того, насколько та или иная страна является демократичной, так как он напрямую связан с уровнем существования в ней гражданского общества.

Но стоит понимать то, что местное самоуправление и муниципальные органы власти плотно связаны и в определенных ситуациях неразрывны.

Муниципальное управление в России осуществляется уже несколько лет. Оно подкреплено нормативно-правовыми актами и постоянно совершенствуется. Но, несмотря на это, в функционировании местного самоуправления имеется много проблем и противоречий, которые мешают ему развиваться в полной мере.

Организовать эффективное муниципальное управление в такой масштабной стране как Россия, довольно затруднительно. В каждом субъекте Российской Федерации имеются свои территориальные, национальные и региональные особенности, а, следовательно, и различные реформы муниципального управления.

Одной из важных проблем России в настоящее время является то, что её население не проявляет свою активную гражданскую позицию в рамках закона, через органы местного самоуправления. Если бы данный орган работал качественно и много, постоянно поддерживал связь с гражданами, решая появляющиеся у них проблемы и вопросы, то ситуация во многих муниципальных территориальных образованиях нашей страны была бы намного лучше[1].

Рассмотрим результаты опроса о личном участии граждан в мероприятиях местного самоуправления (Рис.1), где:

1. Опрос общественного мнения;
2. Собрания граждан;
3. Обращение в органы местного самоуправления;
4. Сход;
5. Голосование по отзыву депутатов и выборных должностных лиц;
6. Референдум;
7. Конференции граждан;
8. Правотворческая инициатива;
9. Голосование по вопросам изменения границ и других преобразований муниципальных образований.

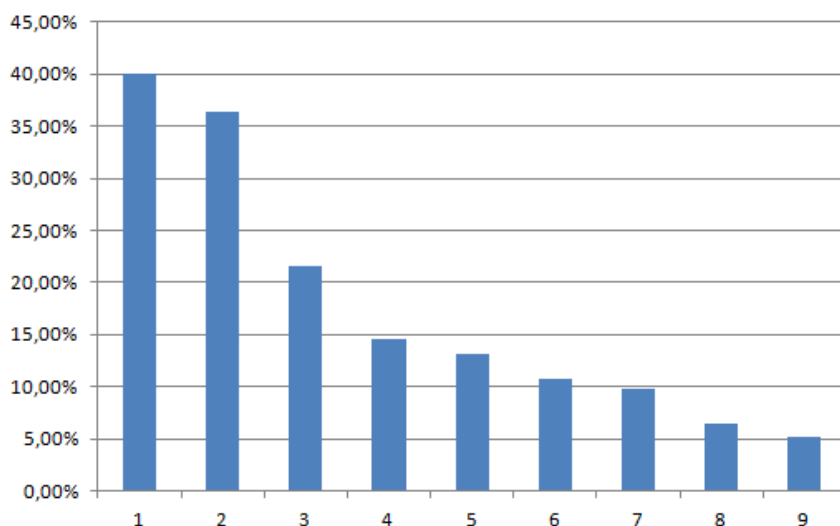


Рисунок 1 - Результаты опроса о личном участии граждан в мероприятиях местного самоуправления (в процентах от числа ответивших) [2]

В России наиболее популярными формами проявления гражданской инициативы на местном уровне являются опрос общественного мнения, собрания граждан по месту жительства и обращение в органы местного самоуправления, так как это являются самые легкодоступные методы воздействия на власть, а также их легко организовать при наличии каких-либо проблем местного значения. Но местное самоуправление включает не только такие формы участия, в развитых зарубежных странах граждане используют все возможности местного самоуправления.

Что же мешает людям использовать свою возможность улучшить свою жизнь в своей малой родине? На самом деле это довольно обширный вопрос, но одним из его аспектов является недоверия населения власти, как федеральной, так и региональной, местной.

Большинство россиян не доверяют муниципальным органам власти и органам местного самоуправления. Так, лишь 7,7 % опрошенных респондентов выразили свою оценку как «полностью доверяю». Около двух третей россиян заявили, что органы местного самоуправления намеренно скрывают важную информацию, которая может повлиять на жителей определенного территориального образования. 61 процент заявили, что муниципальные служащие намеренно игнорируют определенные ситуации, которые происходят в их муниципальном образовании. Около 64% процентов заявило, что Глава их территориального образования в своих выражениях настолько расплывчат, что отличить правду от лжи практически невозможно.

Недоверие граждан вызвано многими причинами. Рассмотрим их подробнее.

Во-первых, это вызвано такими негативными чертами муниципальных служащих как:

1. Грубость;
2. Раздраженность;
3. Злость;

4. Медлительность;
5. Агрессивность;
6. Пассивность;

Граждане отмечают такой момент как некачественная работа служащих на приемах, которая выражает во всех вышеперечисленных чертах. Это скорее всего связано с отсутствием корпоративной культуры муниципальных служащих. Данная проблема связана с недостаточно развитыми моральными и ценностными установками и нормами поведения органов муниципального управления. Возможно, необходимо улучшить отбор при приеме на работу муниципальных служащих, либо задавать данные установки при получении соответствующего высшего образования[3].

Основываясь на отзывах граждан, которые обращались в органы местного самоуправления, мы можем выделить такие ситуации как:

1. Гражданин приходил в орган местного самоуправления к назначенному времени, по записи, его отодвигали и принимали других людей, в его время, заставляя ждать по несколько часов.

2. Также, часто происходят ситуации, когда должностные лица отсутствуют в рабочее время, опаздывают с перерывов, что заставляет граждан опять же ожидать их большое количество времени.

3. Помимо этого можно говорить о неопытном внешнем виде, который вызывает всяческое отторжение, нет единой формы, служащие ходят в свободной одежде и не поддерживают единого официального стиля.

Еще одной причиной является, как уже подчеркивалось ранее, сильная зависимость местного самоуправления от государственного управления, люди не верят в возможность влиять на принятие решений на местном уровне. Та часть людей, которая все же принимает участие в местном самоуправлении, не пользуется всеми его возможностями. В большинстве случаев участие граждан ограничивается муниципальными выборами органов местного самоуправления, публичными слушаниями. Данные формы участия граждан являются минимальными возможностями, которые могут открыть для себя граждане. В развитых странах при помощи местного самоуправления граждане решают большую часть своих проблем, добиваются защиты своих прав и создают огромные организации, где решают вопросы местного значения, чего нельзя сказать о ситуации в России. Причиной этого является сама неправильно построенная система взаимодействия государственных и муниципальных органов.

Таким образом, необходимо серьезно заняться данным вопросом. Необходимо решить проблему недоверия граждан местному самоуправлению, поскольку доверие, являясь важнейшим ресурсом управления, выступает основой формирования социальных связей, норм и ценностей, социальной солидарности. В процессе регуляции общественной жизни доверие выполняет ряд функций: интеграции, воспроизводства социальных отношений и общностей, стабилизации взаимодействующих субъектов и т.д.

Библиографический список:

1. Магомедов К.О. Проблемы функционирования и развития местного самоуправления в России // Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. – 2015. – № 4. – С. 96-103.
2. Ширяева В.А., Ленская И.Ю. Доверие населения к органам муниципальной власти как основа активного участия граждан в общественной жизни муниципального образования: современное состояние//Вестник экономики, права и социологии. - 2017. - №(1). - С. 183-186.
3. Глебов, Н. А. Проблема доверия населения к органам власти в России // Исследования молодых ученых: материалы XVI Междунар. науч. конф. - Казань: Молодой ученый. - 2021. - С. 59-62.

УДК 658.152:658.5

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Лебедь Анна Александровна, Лагойская Ольга Анатольевна
студенты 3 курса Белорусского государственного экономического
университета,
г. Минск, Беларусь

Научный руководитель: Лебедева С.О., доцент Белорусского государственного
экономического университета

Аннотация. В статье рассматриваются пути повышения эффективности использования основных средств, такие как совершенствования организации производства и труда, ликвидации внеплановых простоев; сокращения времени и повышения качества ремонтов и так далее.

Ключевые слова: основные средства, эффективность, перевооружение, инвестиции, фондоотдача.

MAIN DIRECTIONS FOR INCREASING THE EFFICIENCY OF THE USE OF FIXED ASSETS

Lebed Anna Alexandrovna, Lagoiskaya Olga Anatolievna
3rd year students of the Belarusian State University of Economics,
Minsk, Belarus

Supervisor: Lebedeva S.O., Associate Professor of the Belarusian State University of
Economics

Annotation. The article discusses ways to improve the efficiency of the use of fixed assets, such as improving the organization of production and labor, eliminating unscheduled downtime; reducing the time and improving the quality of repairs and so on.

Keywords: fixed assets, efficiency, re-equipment, investments, return on assets.

В настоящее время условия рыночной экономики заставляют предприятия и организации всех форм собственности к постоянному поиску резервов повышения эффективности использования всех материально-вещественных факторов производства, в том числе и основных средств. Выявить и практически использовать эти резервы можно с помощью тщательного экономического анализа.

Одним из основных аспектов аналитической работы является состояние и использование основных средств, так как именно они являются материальным воплощением научно-технического прогресса – главного фактора повышения эффективности любого производства.

Эффективное использование основных средств означает, кроме того, ускорение их оборачиваемости, что в значительной мере содействует решению задачи сокращения разрыва в сроках физического и морального износа, ускорения темпов обновления основных фондов [1].

Важнейшим условием своевременного технического перевооружения производства и обновления основных средств является наличие долгосрочных инвестиций. Они могут осуществляться за счет собственных (внутренних) и заемных (внешних) источников. К внутренним источникам относятся: амортизация, прибыль (фонд накопления), эмиссия акций и облигаций; к внешним – кредит, аренда, лизинг.

В современных рыночных условиях вопрос привлечения внешних инвестиций является ключевым в решении технического перевооружения производства. Экономический эффект от реализации инвестиционного проекта может оцениваться на разных уровнях: эффект для национальной экономики в целом; экономическая выгода (прибыль, доход) непосредственных инвесторов проекта; эффект для предприятия или другого субъекта хозяйствования, осуществляющего его внедрение и эксплуатацию. Также, для эффективной работы предприятия должны располагать современным оборудованием и основными средствами, а также эффективно их использовать для получения высокой фондоотдачи.

Для повышения эффективности их использования можно предложить следующие мероприятия:

- 1) регулировать отопительные нагрузки производственных помещений, жилых и общественных зданий;
- 2) с целью выявления неиспользуемых в предпринимательской деятельности основных средств следует проанализировать их состав на предприятии;
- 3) разрабатывать мероприятия по отвлечению денежных средств из оборота посредством лизинга, то есть приобретать дорогостоящие основные средства в долгосрочную аренду;
- 4) составлять сметы плановых затрат на технический осмотр и уход, проведение текущего, среднего и капитального ремонтов основных средств, которые включаются в себестоимость продукции, работ и услуг.

Повышению эффективности также способствует использования основных средств и уровень квалификации работников, которые заняты на данном участке работы. В связи с этим предприятиям необходимо постоянно повышать профессиональный уровень своих кадров.

Для наиболее эффективного использования основных средств, путем сокращения простоев, увеличивают время работы; коэффициент сменности и производительности (на базе внедрения новой техники и технологии). Данные процедуры окажут положительное влияние на показатели эффективности использования основных средств. Также следует увеличивать показатели фондоотдачи, повышение фондоотдачи основных средств на предприятии можно достичь за счет факторов, которые можно объединить в следующие группы:

- факторы, которые отражают уровень непосредственного использования действующих основных средств по времени и мощности: повышение сменности работы, снижение внутрисменных простоев, повышение производительности машин, оборудования, установок и транспортных средств, бесперебойное обеспечение сырьем и материалами, своевременное устранение неполадок;

- факторы, отражающие влияние технического прогресса: новые виды производимой продукции, внедрение прогрессивной технологии длительности производственного цикла, транспортные средства и т.д.

- факторы, отражающие социальные и экономические условия работающих на предприятии: уровень квалификации рабочих, производственные условия для выполнения работ, совершенствование учета, контроля и анализа работы машин и оборудования, установок, непосредственно задействованных в процессе производства продукции, материальное стимулирование работающих, моральное стимулирование работающих за лучшее использование основных средств;

- факторы, которые выражают влияние обновления основных средств в процессе их воспроизводства: фондоемкость, выбытие основных средств вследствие морального и физического износа, темпы обновления основных средств, общая структура основных средств, структура основных средств по их группам [2].

Внедрение выше перечисленных мероприятий позволит не только повысить эффективность использования основных средств, которая будет выражена через рост фондоотдачи, но и так же позволит повысить производительность труда, снизить непроизводственные расходы, а, следовательно, повысится и размер прибыли, которая в свою очередь будет базой роста рентабельности не только продаж, но и самого предприятия. Важным является и то, что эти мероприятия не должны внедряться в общей массе, они должны внедряться в комплексе или сочетании.

Для увеличения объема производства и реализации своей продукции, руководствам предприятий необходимо разрабатывать направления по снижению фондоемкости и увеличению фондоотдачи путем возможного

использования теплоэнергии и электроэнергии собственного производства и другое. Это позволит значительно снизить затраты на использование электроэнергии и теплоэнергии при производстве продукции, снизить ее себестоимость без влияния на качество. При этом реализуется и программа по снижению уровня энергопотребления.

В качестве первоочередных мер необходимо выполнить:

- по законодательству – должны быть закреплены основные принципы госполитики в энергосбережении в условиях рынка;
- по экономической стратегии – это использование энергетических стандартов и прогрессивных норм потребления энергоресурсов на производство продукции в сочетании с ценами и тарифами на энергоносители.

В процессе реализации мероприятий по энергосбережению потребления теплоты следует выделить:

- организацию учета при потреблении;
- изменение политики формирования тарифов на тепло;
- регулирование отопительных нагрузок производственных помещений, жилых и общественных зданий.

Одно из направлений улучшения использования основных средств на предприятиях – это реализация ненужных основных средств и установка новых, но находящиеся на складе объектов основных средств. Кроме того, повышению эффективности использования основных средств способствует и уровень квалификации работника, занятого на данном участке работы.

Таким образом, можно сделать вывод, что основные средства - один из важнейших факторов производства, основа его материально-технической базы. Показатели эффективности использования основных средств могут быть улучшены за счет: совершенствования организации производства и труда, ликвидации внеплановых простоев; сокращения времени и повышения качества ремонтов; вовлечения в работу бездействующих основных фондов; модернизация и автоматизация оборудования; повышения квалификации кадров; совершенствования техники и технологии.

Библиографический список:

1. Агошкова, Н.Н. Комплексное исследование эффективности использования основных средств с применением статистико-экономических методов анализа / Н. Н. Агошкова // Экономический анализ: теория и практика. - 2012. - № 7. - С. 33-40.

2. Анализ обеспеченности и эффективности использования основных средств [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://diplomba.ru/work/76352> - Дата доступа: 09.04.2022.

УДК 338

АНАЛИЗ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ

Лейко Елена Александровна,

*студент 3 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное
управление»*

ФГАОУ ВО «КФУ им. В. И. Вернадского»,

г. Симферополь, Россия

*Научный руководитель: Норец Н.К., доцент Крымского федерального
университета*

Аннотация. В настоящее время инвестиционный климат является ключевым звеном функционирования и развития региона. Он способствует активному привлечению инвестиционных ресурсов и эффективному исполнению инвестиционных проектов. В связи с этим, необходимо комплексно изучить состояние инвестиционного климата и рассмотреть перспективы его дальнейшего развития. В работе рассмотрено состояние инвестиционного климата Республики Крым и рассмотрены приоритетные направления развития.

Ключевые слова: инвестиционный климат, Республика Крым, инвестиционный проект, социально-экономическое развитие, инвестиционная привлекательность

ANALYSIS AND MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF THE INVESTMENT CLIMATE IN THE REPUBLIC OF CRIMEA

Leyko Elena Alexandrovna,

3rd year student of the specialty "State and administration"

FGAOU VO "KFU im. V. I. Vernadsky,

Simferopol, Russia

Supervisor: Norets N.K., Associate Professor of the Crimean Federal University

Annotation. At present, the investment climate is a key link in the functioning and development of the region. It contributes to the active attraction of investment resources and the effective implementation of investment projects. In this regard, it is necessary to comprehensively study the state of the investment climate and consider the prospects for its further development. The paper considers the state of the investment climate in the Republic of Crimea and considers priority areas for development.

Keywords: investment climate, Republic of Crimea, investment project, socio-economic development, investment attractiveness

Инвестиционный климат является ключевым звеном любого субъекта РФ, он определяет возможность привлечения инвестиций и способствует эффективной реализации инвестиционных проектов, направленных на достижение социально-экономического развития региона.

Актуальность темы заключается в том, что инвестиционный климат способствует притоку инвестиционных ресурсов в регион, а также повышает эффективность социально-экономического развития. Вопросам инвестиционного климата и привлекательности региона уделяли внимание многие крымские исследователи, среди которых можно отметить работы Н. З. Вельгош и О. С. Сиваш [1], О. П. Добровольской [2], Н. К. Норец [3].

Цель исследования – провести анализ ключевых направлений развития инвестиционного климата в Республике Крым.

Республика Крым обладает большим инвестиционным потенциалом и несмотря на введенные санкции, а также сложную ситуацию в стране, демонстрирует достаточно высокие темпы прироста инвестиций в регион. По данным инвестиционного портала РК, в 2021 году Республика Крым повысила свою позицию в Национальном рейтинге состояния инвестиционного климата на 18 пунктов, поднявшись с 43 на 25 место [4].

Расположение Республики Крым обеспечивает благоприятный инвестиционный климат и делает его привлекательным для привлечения и создания различных промышленных предприятий. Сегодня основной специализацией является пищевая промышленность, в частности, виноградарство, садоводство, зерновое хозяйство, химическая промышленность, машиностроение и сельское хозяйство.

В промышленном производстве Республики Крым сосредоточено более 5 тысяч крупных, средних и малых предприятий, а регион занимает ведущее место в России по производству пищевой продукции [4].

Говоря об инвестиционном климате Крыма, нельзя не отметить туристическую отрасль. Благодаря теплым климатическим условиям и множеству архитектурных достопримечательностей, регион активно привлекает туристов и инвесторов. На данный момент, наиболее перспективными видами туризма являются:

- конный туризм;
- медицинский и оздоровительный туризм;
- культурный туризм;
- винно-гастрономический туризм.

Стоит отметить, что активному развитию туристической отрасли, поспособствовало строительство Крымского моста и трассы «Гаврида».

В целом, в 2020 году объем инвестиций в основной капитал в Крыму составил 40,2 млрд рублей, их объем вырос на 61 % по отношению к предыдущему году [5].

Можно сделать вывод, что несмотря на введенные санкции и ограничения, введенные для сдерживания коронавирусной инфекции, Республика Крым продолжает увеличивать свои показатели и с каждым годом

становится все более инвестиционно-привлекательным регионом. Также, после открытия Северо-Крымского канала, регион имеет огромные возможности для развития сельского хозяйства, что должно также повысить инвестиционный климат.

На сегодняшний день, органы власти Республики Крым, активно способствуют улучшению инвестиционного климата, так в Крыму разработано множество инвестиционных проектов, направленных на улучшение инвестиционного климата Республики Крым и привлечения инвестиций. На сегодняшний день реализуется более 220 инвестиционных проектов, с общим объемом инвестиций около 224,5 млрд рублей [6].

Помимо этого, в соответствии с распоряжением Совета министров Республики Крым от 30.09.2016 № 1217-р «Об утверждении Плана мероприятий по внедрению, к основным мероприятиям по внедрению в Республике Крым лучших практик Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации и повышению инвестиционной привлекательности региона», разработаны приоритетные направления развития инвестиционного климата, к которым относятся:

- повышение эффективности контрольно-надзорной деятельности в Республике Крым;
- реализация мероприятий Национальной предпринимательской инициативы по улучшению инвестиционного климата в Республике Крым;
- создание в регионе ключевых институтов и инструментов содействия и развития инвестиционного климата;
- повышение эффективности деятельности органов местного самоуправления по улучшению инвестиционного климата;
- создание единой карты приоритетных направлений развития в Крыму.

В Республике Крым, активно проводятся заседания Совета по улучшению инвестиционного климата на территории, которые направлены на обсуждение результатов инвестиционных программ, выработку рекомендаций по государственной поддержке и стимулированию инвестиционной активности региона, а также рассмотрение актуальных вопросов, направленных на улучшения показателей Республики Крым в национальном рейтинге состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации.

Подводя итоги, хочется отметить, что инвестиционный климат является ключевым фактором эффективного функционирования инвестиционного процесса, привлечения инвестиционных ресурсов и реализации инвестиционных проектов. И, несмотря на имеющиеся проблемы, Республика Крым обладает большим потенциалом и инвестиционной привлекательностью для инвесторов.

Библиографический список:

1. Вельгош Н. З. Инвестиционная привлекательность как фактор динамичного развития региона / Н. З. Вельгош, О. С. Сиваш, С. С. Змяк //

Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление. – 2021. – Т. 7. – № 4. – С. 3-12.

2. Добровольская О. П. Методологические аспекты обоснования факторов инвестиционной привлекательности региона / О. П. Добровольская // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты: Материалы международной научно-практической конференции, Вологда, 26 декабря 2018 года. – Вологда: ООО "Маркер", 2018. – С. 81-83.

3. Норец Н.К. Оценка структуры рынка иностранных инвестиций в России / Н.К. Норец // VI научно-практическая конференция с международным участием «Финансовые рынки и инвестиционные процессы», г. Симферополь, 15 мая 2019 г. – С. 101-104.

4. Инвестиционный портал Республики Крым: официальный сайт. – URL: <https://invest-in-crimea.ru/homepage> (дата обращения: 31.03.2022)

5. Об утверждении Плана мероприятий («дорожной карты») по внедрению в Республике Крым лучших практик Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации и целевых моделей упрощения процедур ведения бизнеса и повышения инвестиционной привлекательности региона: Распоряжение Совета Министров РК № 1217-р [принят Советом Министров 30.09.2016] (с изменениями и дополнениями).

6. Портал МСП Республики Крым: официальный сайт. – URL: <https://business.rk.gov.ru/content/gos-programmyi-podderzhki/plan-meropriyatij-pouлучsheniyu-investiczionnogo-klimata> (дата обращения: 31.03.2022).

УДК 330.322.54

СУЩНОСТЬ ТЕОРИИ САРМ И ЕЕ ПРИМЕНЕНИЕ НА ПРАКТИКЕ

Марченко Анастасия Антоновна,

студент 3 курса направления подготовки «Финансы и кредит»

Технологического университета имени дважды Героя Советского Союза,

летчика-космонавта А.А. Леонова,

г. Королев, Россия

Научный руководитель: Салманов О.Н., профессор МГОТУ

Аннотация: Модель оценки финансовых активов (Capital Asset Pricing Model, САРМ) является важной областью как финансового менеджмента, так и корпоративных финансов. В данной статье рассмотрена теоретическая основа для существования данной модели. Определим ставку дисконтирования на базе САРМ для предприятия-производителя продуктов в Российской Федерации.

Ключевые слова: САРМ, финансовые активы, инвестирование, эффективный портфель.

THE ESSENCE OF CAPM THEORY AND ITS APPLICATION IN PRACTICE

Marchenko Anastasia Antonovna,

Annotation. The Capital Asset Pricing Model (CAPM) is an important area of both financial management and corporate finance. This article discusses the theoretical basis for the existence of this model. Let's determine the discount rate based on the CAPM for the manufacturer of products in the Russian Federation.

Keywords: CAMP, financial assets, investing, effective portfolio.

Capital asset pricing model (далее CAPM) является одной из важнейших моделей предназначенных для оценки финансовых активов [1]. Данная модель представляет собой линейную зависимость между доходностью, требуемой от инвестиции и ее безрисковой ставки (1):

$$E(R_i) = R_f + \beta_i(E(R_{Mkt}) - R_f) \quad (1)$$

где $E(R_i)$ - ожидаемая доходность инвестора на собственный капитал, R_f - безрисковая ставка доходности, β_i - «бета» чувствительность к «колебаниям рынка», $E(R_{Mkt})$ - ожидаемая доходность рыночного портфеля.

Ожидаемая доходность каждой бумаги определяется ее вкладом в волатильность эффективного портфеля, т.е. ее фактической способностью улучшить диверсификацию портфеля (коэффициент *бета*). Бета портфеля является основным элементом риска в формализации CAPM, она иллюстрирует ковариацию между доходность ценной бумаги, входящей в портфель инвестора, и доходностью портфеля, поделенную на дисперсию портфеля (2). Рассматриваемый бета коэффициент является показателем чувствительности, гибкости той или иной ценной бумаги к доходности портфеля: по мере увеличения чувствительности ценной бумаги, которой входит в портфель, к колебаниям общей доходности всего портфеля, эффективность инструмента диверсификации значительно снижается, пока большой вклад вносит волатильность, из чего следует нужда какой-либо компенсации за риск, то есть инвесторы потребуют большую ожидаемую доходность от такого финансового инструмента [2].

$$\beta_i = \frac{SD(R_i) * Corr(R_i, R_{Mkt})}{SD(R_{Mkt})} = \frac{Cov(R_i, R_{Mkt})}{Var(R_{Mkt})} \quad (2)$$

Экономический смысл данной модели заключается в том, что каждый инвестор должен держать «комбинацию» эффективного портфеля и безрискового актива (выбирать нужную для него точку на «линии рынке капитала»). Выбор инвестором точки напрямую зависит от его отношения к риску [3]. Стоит отметить, что эффективный портфель включает в себя все бумаги, существующие на рынке. Данный вывод вытекает из предположения о том, что в этой теории равновесного ценообразования и модели CAPM, что, если у инвестора есть акция, не входящая в эффективный портфель, значит ее никто не держит, то ее нет.

Формула САМР говорит о том, что ожидаемая доходность любого актива на рынке представляет собой некую линейную функцию от рыночной премии, разницы между ожидаемой доходностью рыночного портфеля, и безрисковой доходностью.

САМР - это однопериодный горизонт сделок. Теория предполагает стандартизированный период хранения, чтобы сделать доходность различных ценных бумаг сопоставимой. Например, доходность за шесть месяцев нельзя сравнить с доходностью за 12 месяцев. Обычно используется период хранения в один год.

Предположение о том, что инвесторы владеют диверсифицированными портфелями, означает, что все инвесторы хотят иметь портфель, отражающий фондовый рынок в целом [4]. Хотя невозможно владеть самим рыночным портфелем, инвесторам довольно легко и недорого диверсифицировать специфические или бессистемные риски и создавать портфели, которые «отслеживают» фондовый рынок. Поэтому предположение о том, что инвесторы озабочены только получением финансовой компенсации за систематический риск, представляется вполне разумным.

Рассмотрим следующую ситуацию: наша цель - определить ставку дисконтирования на базе САМР для предприятия-производителя продуктов в Российской Федерации. Для этого выделим необходимые данные: безрисковая ставка по российским облигациям на апрель 2022 года равна 11,775%. *Beta* возьмем глобальную, без учета долговой нагрузки – *unlevered beta*, которая составляет 0,6 для компаний-производителей продуктов питания. Более правильным было бы по данным российского рынка рассчитать бету самостоятельно, но мы воспользуемся допущением, что рынки производителей продукции сильно диверсифицированы и мало зависят от страновых особенностей в плане чувствительности к изменению рыночной доходности [5, с. 55-64]. Значение ERP (премия за риск) для российского рынка акций составило на начало 2022 г. 11,32%, страновой риск – 20%.

Таким образом, ставка доходности для производителя продуктов из России, рассчитанная с использованием метода САМР, составит:

$$R = 11,775\% + 0,6 * 11,32\% + 20\% = 38,6\%$$

Данная ставка не была откорректирована в соответствии с уровнем инфляции в государстве и структурой капитала исследуемой компании. Стоит отметить, что при решении экономических задач практически каждая полученная в результате вычислений ставка может быть оспорена из-за ряда примененных допущений, а также ввиду существования значительного количества концепций, учет которых крайне желателен при рассмотрении итогового ответа. По этой причине наиболее универсальной для применения на практике будет являться ставка, полученная в результате тех методов расчета, которые были определены в соответствии с взаимным согласием участвующих субъектов [6, с. 98].

В целом, представляется разумным сделать вывод, что такие элементы как безрисковая ставка доходности, рыночная премия и коэффициент бета

определяют доходность и риск ценной бумаги. Если ценная бумага характеризуется наличием определенного риска, однако при этом не коррелирована с рынком, то показатель ее доходности можно отнести к разряду безрисковых. Так как ценная бумага также целиком входит в портфель, нулевая корреляция с рынком предполагает отрицательную корреляцию с рыночным портфелем, из которого данная бумага исключена. Представленный пример является прямым свидетельством о возможности участия ценной бумаги в диверсификации.

Теория САМР предполагает, что инвесторы не ограничены в возможностях диверсификации. Согласно САМР инвесторы должны держать полностью диверсифицированный эффективный портфель.

Библиографический список:

1. Воржецова, Н. В. Модель оценки доходности финансовых активов / Н. В. Воржецова // Студенческий. – 2021. – № 15-3(143). – С. 59-61.
2. Захарян, А. В. Оценка финансовых активов / А. В. Захарян, И. Е. Селютин // Modern Science. – 2021. – № 3-2. – С. 71-75.
3. Куценко, А. В. Модель САМР. Одноиндексная модель Шарпа у / А. В. Куценко, А. Н. Никулин // Студенческий вестник. – 2021. – № 17-5(162). – С. 89-91.
4. Салманов, О. Н. Влияние степени интеграции российского фондового рынка на стоимость собственного капитала / О. Н. Салманов // Финансы и кредит. – 2021. – Т. 27. – № 10(814). – С. 2172-2196.
5. Черяпкин, Н. А. Оценка премии за риск компании на примере ПАО «ММК» / Н. А. Черяпкин, С. В. Мудрова // Экономическое развитие в XXI веке: тенденции, вызовы и перспективы: в двух частях, Москва, 23 апреля 2021 года. – Москва: ФГБОУ ВО "РЭУ им. Г.В. Плеханова", 2021. – С. 55-66.
6. Салманов О.Н. Мультипликаторы балансовой стоимости и оценка стоимости компаний ритейла на развивающемся рынке // Сервис в России и за рубежом. – 2012. - № 4 (31). - С. 96-107.

УДК 005

ТРАНСЦЕНЗУАЛЬНОЕ МЫШЛЕНИЕ МЕНЕДЖЕРА В КОНТЕКСТЕ УПРАВЛЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЯМИ

Мирошник Ольга Алексеевна,

студент 1 курса направление подготовки “Менеджмент”

ЧОУ ЮУ (ИУБиП),

г. Ростов-на-Дону, Россия

*Научный руководитель: Мартынов Б. В., заведующий кафедрой
«Информационные технологии и прикладная математика» ЧОУ ЮУ (ИУБиП)*

Аннотация. В статье рассмотрены особенности трансцендуального мышления менеджера в контексте принятия решения, цифровизация, принятие

решений на основе больших данных, цифровые технологии, реакция организации на быстроизменяющиеся условия.

Ключевые слова: трансцендуальное мышление, управление изменениями, цифровизация, BANI мир, управленческая парадигма.

MANAGER'S TRANSCENDENTAL THINKING IN THE CONTEXT OF CHANGE MANAGEMENT

Miroshnik Olga Alekseevna,

1st year student of the direction of training "Management"

CHOU YUU (IUBiP),

Rostov-on-Don, Russia

Supervisor: Martynov B. V., Associate Professor, Head of the Department

"Information Technologies and Applied Mathematics" CHOU YUU (IUBiP)

Annotation. The article discusses the features of the manager's transcendental thinking in the context of decision-making, digitalization, decision-making based on big data, digital technologies, the organization's response to rapidly changing conditions.

Keywords: transcendental thinking, change management digitalization, the BANI world, management paradigm.

В системах управления центральное место занимают вопросы принятия решения, за которыми следуют способы их реализации. Результатом принятия решения является столкновение различных устремлений, интересов, принципов, обстоятельств, которые приведут к результатам, к которым сознательно не стремились и не были предусмотрены [1].

Правильный тип мышления менеджера позволит обнаружить и выделить значения и смыслы, в которых определяются вещи, явления, их свойства и отношения. Менеджеру необходимо отойти от всех представленных шаблонов принятия решений и найти совсем иной подход. Для быстрого реагирования и умения схватывать и выделять ключевые моменты поможет нестандартный тип мышления.

Выделяют следующие предпосылки мышления и познания: концептуальные и теоретические предпосылки, которые служат двумя взаимодополняющими друг друга опорами и условиями познавательной деятельности.

Концептуальные предпосылки мышления подразумевают, что познание возможно, при установке мнения, оно позволяет ограничить спектр допустимых представлений или значений о предмете. Данные связи возникают при представлении, осознании порядка информации [2]. Способность различать приблизительный и глубинный смысл понятий зависит от точности и корректности любого рассуждения.

Теоретические предпосылки мышления подразумевает исследование мышления, вывод должен быть удовлетворительным, иметь преимущества и анализ почему его можно считать истинным. Теоретические предпосылки познавательной деятельности, задают принципы выбора аргументов и предпочтительные схемы построения выводов, т.е. определяют, на каком основании и как именно делается вывод. Следовательно, анализ и критика мышления и познания являются одной из важнейших инструментов, а философское мышление считается дискурсивным, создает знание о нормативной базе мышления на основе аргументации или выведении законных форм обоснования [3].

Осознание вещей возможно с помощью, универсального разума, мышления, которое, является подлинным субъектом познания. Обладая способностью проникать в сущность, постигать абсолютное, такой разум обеспечивает тождество объекта и субъекта, предмета и понятия о нем.

Актуальным является новый тип мышления. Мышление, которое позволит менеджеру быстро реагировать и при этом глубоко понимать нюансы вещей данный тип мышления называется метод мгновенного восприятия или же трансцендуальное мышление.

Главным инструментом данного мышления является осознание вещей. Дается оценка событиям, а после ведется крайне разнообразная дискуссия [4]. В процессе подобного последовательного, дедуктивного метода мышления человеком принимаются, как правило, сложные и неоднозначные для него решения, когда верное решение неочевидно.

Мышление методом мгновенного восприятия работает не последовательно, выделяются ключевые элементы и строится целостное, полное восприятие всей картины целиком. Озарение подразумевает состояние, когда всё проясняется, становится понятным, когда мгновенно и без какой-либо предварительной подготовки появляется ответ на волнующий вопрос, знание о том, как нужно действовать, решение задачи.

Рассмотрим содержание профессионального мышления оно включает в себя: процесс обобщенного и опосредованного отражения человеком профессиональной реальности; пути получения человеком новых знаний о разных сторонах труда; приемы постановки, формулирования и решения профессиональных задач; этапы принятия и реализации решений в профессиональной деятельности; приемы целеобразования и планообразования в ходе труда, выработка новых стратегий профессиональной деятельности.

Управление изменениями - это системный подход к трансформации организации. Управление является одним из ключевых факторов внедрения систем в организацию. Перед тем как приступить к работе, необходимо провести анализ и определить какие изменения могут происходить и как ими управлять, это поможет скорости и эффективности внедрения изменений [5].

Основной причиной необходимости изменений является изменение и влияние внешней среды. Внешняя среда - это факторы и условия окружающей среды, влияющие на функционирование организации и требующие ее

соответствующего реагирования, она характеризуется неопределенностью, сложностью и подвижностью. Трансформация внешней среды проходит в области научно-технического прогресса. Чем меньше организация владеет информацией, тем сложнее ей принимать эффективные управленческие решения. Таким образом организациям необходимо, учитывать факторы внешней среды и уметь приспосабливаться к ним.

Изменения внешней среды влекут за собой необходимость изменений внутренней среды организации. Обычно изменения протекают в двух взаимосвязанных направлениях: научно-технической системы, внедрение новых технологий, создание гибкой системы управления, позволяющей эффективно использовать и комбинировать все виды ресурсов и организационной системы, создание системы ценностей управляющих и исполнителей, соответствующих целям организации.

Управление изменениями включает в себя базовые принципы: четкое определение целей изменения, четкое понимание существующего состояния дел, планирование изменений и информирование персонала.

Управление позволит контролировать процесс развития организации и корректировать ход проекта.

В чем необходимость в типе мышления озарение

Еще совсем недавно организации и предприятия гордились своим постоянством, упорядоченностью, стабильностью. Но в последней четверти XX века ситуация изменилась критическим образом. С конца 1980 годов учеными было найдено объяснение динамики изменений последних десятилетий. Они считали если удастся описать разрушительные сценарии и сделать их более понятными, то получится контролировать их последствия. Таким образом, в конце 20 века утвердился термин VUCA, который показал в чем заключается сложность принятия решений на фоне частых и резких трансформаций в технологиях, культуре, социуме и политике. Однако в 2020 году на смену VUCA мир пришел BANI мир, он представляет собой структуру для описания ситуаций, когда обстоятельства не просто нестабильны, а хаотичны, когда результаты нельзя предвидеть, потому что они непредсказуемы [6].

Культура совместной работы, внедрение равномерно распределенных структур, инвестиции в обучение персонала - инструменты, которые помогут сделать компанию более устойчивой.

Структура BANI, по словам футурологов, предлагает «объектив, через который можно увидеть и структурировать то, что происходит в мире». Компоненты аббревиатуры при этом сами намекают на возможности для реагирования: хрупкость можно преодолеть развитием устойчивости; ослабить тревогу и беспокойство по поводу будущего помогут сопереживание «в моменте» и внимательность к настоящему; для преодоления нелинейности потребуется гибкость; непостижимость обостряет потребность в прозрачности и интуитивном схватывании. В нелинейном мире сложно планировать. Но бизнесы, которые отказываются от инноваций и полагаются только на

проверенные методы, неизбежно останутся позади конкурентов и не смогут быстро адаптироваться к изменениям.

Исследование и проникновение в глубинную сущность процессов управления, организационных процессов на основе междисциплинарных подходов является условием эффективного управления на различных уровнях системы. Представления об управленческой деятельности в сфере деловой активности не могут быть сведены к набору инструкций, регламентов. Они все время совершенствуются и изменяются вместе с изменениями во всех сферах. Эти изменения носят не только эволюционный характер, но и сопряжены с качеством изменениями содержания управленческой деятельности и ее теоретического фундамента.

В начале XXI в. переживаем смены управленческих парадигм, когда кибернетическая концепция менеджмента уступает место синергетической.

Отчетливо обозначилась интеллектуализация управленческой деятельности. Менеджеру приходится решать сложные многокритериальные и не формализуемые задачи при начальной неопределённости и в постоянно изменяющихся внешних условиях. В работе заметно становится исследовательская деятельность менеджера.

Таким образом, проблема смены управленческих парадигм имеет объективную и субъективную стороны [7]. Объективная сторона заключается в необходимости раскрытия новой управленческой системы, а субъективная в формировании нового поколения менеджеров, способных принять и осуществлять деятельность в сложившихся условиях. Проблема сочетания и преемственности управления и самоуправления, управления и самоорганизации в социально-экономических системах является чрезвычайно актуальной и в последнее время является объектом исследования ученых.

Библиографический список:

1. Самсин А.И. Философия управления: учебное пособие / Самсин А.И., Пономарев М.А. 2-е изд. - Москва : Русайнс, 2017. - 214 с. - URL: <https://book.ru/book/926426> (дата обращения: 15.04.2022).

2. Пушных, В.А. Управление изменениями: учебное пособие/ В.А. Пушных. - Москва: КНОРУС, 2022. -186 с.

3. Мартынов Б.В., Прокопенко Е.С., Механизмы управления региональной экосистемой в контексте формирования цифровой экономики // В сборнике: Региональная экономика: технологии, экономика, экология и инфраструктура. Материалы III-й Международной научно-практической конференции, посвящённой 25-летию ТувИКОПР СО РАН и 45-летию академической науки в Туве. Под общей редакцией Г.Ф. Балакиной, ответственный редактор В.О. Ооржак. – 2019. – С. 183-187.

4. Мартынов Б.В., Прокопенко Е.С. Управление формированием муниципальной образовательной IT-экосистемы как механизмом региональной цифровой трансформации // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление – 2021. – №3 (130) – С. 61 – 64.

5. Мартынов Б.В. Самоактуализация человека: обновляющееся понимание в изменяющихся условиях. – Ростов н/Д.: Ростиздат, 2005. – 180 с.

6. Прокопенко Е.С. Условия и факторы результативного функционирования региональной инновационной системы: Дис. канд. экон. наук. – Ростов н/Д, 2009. – 249 с.

7. Мартынов Б.В., Прокопенко Е.С. Университет в региональной инновационной системе как элементе структуры системы менеджмента международного транспортного коридора // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2018. – № 2 (93). – С. 69 – 73.

8. Popov O.R., Martynov V.V. Phenomenon of information and informational ecology: interaction and definitions on the language of soft computing / 14th International Conference on Theory and Application of Fuzzy Systems and Soft Computing – ICAFS-2020. Sep. "Advances in Intelligent Systems and Computing" 2021. – С. 694 – 701.

УДК 372.851

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ИНТЕРЕСА К МАТЕМАТИЧЕСКИМ ЗНАНИЯМ У ВТОРОКЛАССНИКОВ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ

Мурисова Феона Николаевна,

студент 4 курс обучения специальности «Преподавание в начальных классах»

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Ситникова О.В., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности развития интереса к математическим знаниям у второклассников на уроках математики в условиях начального образования с помощью игровых технологий.

Ключевые слова: математические способности; математическое развитие; интерес; познавательный интерес; математические знания; математическое мышление; математическое воспитание.

FEATURES OF DEVELOPING INTEREST IN MATHEMATICAL KNOWLEDGE AMONG SECOND-GRADERS IN MATHEMATICS LESSONS

Murisova Feona Nikolaevna,

student of the 4th year of study, specialty "Teaching in primary classes" Stavropol

branch of Moscow State Pedagogical University,

Stavropol, Russia

Supervisor: Sitnikova O. V., Associate Professor of the Stavropol branch of Moscow State Pedagogical University

Annotation: The article discusses the peculiarities of the development of interest in mathematical knowledge among second-graders in mathematics lessons in primary education using gaming technologies.

Keywords: mathematical abilities; mathematical development; interest; cognitive interest; mathematical knowledge; mathematical thinking; mathematical education

Идея развития ребенка стала основной целью современного образования, утвердившейся к настоящему времени в психолого-педагогической теории и практике. Необходимо раскрытие интеллектуальных возможностей личности, формирование прочных основ научных знаний путем создания благоприятных условий для развития творческого потенциала каждой личности. Образовательный процесс в начальной школе определяется требованиями федерального государственного образовательного стандарта. В процессе обучения реализуются компетентностный и технологический подходы, ориентация на обеспечение успешности каждым учеником. В ФГОС НОО, п.12.4 сформулированы требования к предметным результатам освоения учебного предмета «Математика». Математическое развитие выдвигается в качестве одной из главной целей обучения математике, согласно ФГОС НОО [4].

При ознакомлении с математикой у ребенка появляются различные вопросы. Стремясь постичь математические связи и отношения, он пробует отыскать ответы самостоятельно, и именно таким образом математика стимулирует возникновение познавательного интереса.

И одним из важнейших мотивов учения для школьников является интерес, в том числе и познавательный. Известный исследователь проблемы интереса М.Ф. Беляев указывает, что «понятие «интерес» включает громадное количество процессов, имеющих кроме некоторых общих характерных черт и много отличных, специфических».

О самом разнообразном употреблении термина «интерес» писали Л.И. Божович, Н.А. Беляева. Они указывали, «что обычно в одном понятии смешивается совершенно различное содержание, включённое в разнообразные виды деятельности – игру, развлечения, учение, науку, производственную работу и т.п. Более того, интересом называют различные состояния человека – и увлечение делом, и любовь к деятельности, и склонность к различным профессиям, то есть любое положительное отношение к деятельности, предмету, любому объекту» [1, с. 25].

Проанализировав некоторое количество определений, которые отображают сущность понятия «интерес», можно определить главное понятие интереса, которое обусловил М.Н. Скаткин, «интерес – это «сплав» многих психических процессов, образующих особый тонус деятельности, особые состояния личности (радость от процесса учения, стремление углубляться в познание интересующего предмета, переживание неудач и волевые устремления к их преодолению)». Важнейшей областью интереса является

познавательный интерес. Он включает в себя все функции интереса, как психического образования, избирательный характер, присутствие интеллектуальных и эмоционально-волевых процессов [5].

Говоря о познавательном интересе второклассников на уроках математики, следует затронуть мотивы, побуждающие младших школьников учиться и в том числе изучать математику. В педагогической науке выделяют три основных мотива (см. Рис. 1).

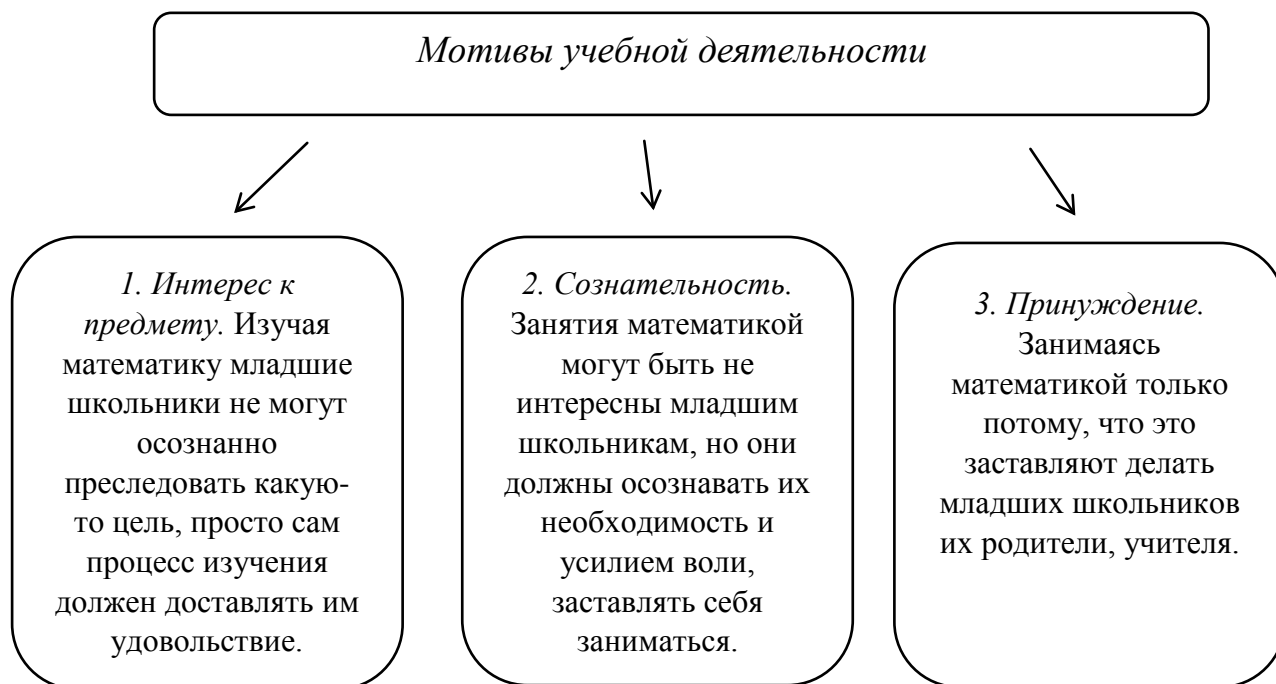


Рисунок 1 - Мотивы учебной деятельности

Математическое развитие можно рассматривать в двух аспектах: как результат и как процесс. Опираясь на работы известных педагогов-математиков В. А. Гусева, Б. В. Гнеденко, Л. Д. Кудрявцева, А. И. Маркушевича, А. Я. Хинчина и других, математическое развитие *как результат* можно охарактеризовать следующими умениями (см. рис. 2):

Математическое развитие *как процесс* с позиций психологической теории деятельности А. Н. Леонтьева можно охарактеризовать «как становление в сознании ребенка математического образа мира и своего «Я» в этом мире по мере овладения им математическим опытом».

В методико-математических и психолого-педагогических исследованиях понятия «математическое развитие», «математические способности», «математическое мышление», «математическое воспитание» нередко служат обозначением одного и того же процесса, в котором выделяются различные стороны. Так, А. Н. Колмогоров к математическим способностям относит: способность к преобразованию буквенных выражений или «вычислительные и алгоритмические способности»; «геометрическое воображение» или геометрическую интуицию; искусство последовательного правильно расчлененного логического рассуждения. В. А. Крутецкий, которому

принадлежит самое значительное исследование математических способностей, выделил, в частности, способность к формализации математического материала, способность к абстрагированию от конкретных количественных отношений и пространственных форм, способность к оперированию формальными структурами математических отношений и связей [2, с. 432].



Рисунок 2 - Результат математического развития

Математика в начальных классах является основным учебным предметом. Второклассники, в соответствии с ФГОС НОО, усваивают систему основных важнейших математических понятий, овладевают умениями и навыками в области счета, письма, речи, без чего невозможно успешное обучение в школе. Поэтому развитию познавательных способностей детей подчиняется не только содержание, но и методы учебной работы.

С целью изучения развития математических способностей второклассников нами был разработан авторский опросник на основе требований к предметным результатам освоения учебного предмета «Математика», в соответствии с ФГОС НОО.

В результате исследования 15 оптантов (реципиентов-второклассников) прошли опросник и по полученным данным были выделены следующие показатели:

Низкий уровень - 2 учащихся.

Средний уровень - 9 учащихся.

Высокий уровень - 4 учащихся.

Для повышения уровня математических способностей учащихся рекомендуется вводить игровые технологии, актуальность которых прописана в стандартах нового поколения ФГОС.

Понятие «игровые технологии» включает в себя огромный увлекательный мир, совокупность различных методов, приемов и средств организации педагогического процесса в форме различных педагогических игр. Игра решает ряд образовательных задач (см. Рис.3).



Рисунок 3 - Образовательные задачи игровых технологий

По определению А.Н. Леонтьева, «игра характеризуется тем, что мотив игрового действия лежит не в результате действия, а в самом процессе» [3, с. 303].

Таким образом, игровые формы, как методы активного обучения способствуют развитию интереса к математическим знаниям у второклассников на уроках математики, приносят удовольствие от процесса познания, доказывая, что образование – не всегда нудное занятие. В процессе игровой деятельности у младших школьников появляется интерес к предмету, происходит развитие познавательных процессов, что обеспечивает постепенный переход от пассивно-воспринимающей позиции к позиции сотрудничества ученика и учителя, что способствует формированию навыков самообучения и самоорганизации учащихся. В результате формируются умения и навыки, закрепляются знания, приобретаемые на уроках.

Библиографический список:

1. Божович Л.И. Познавательные интересы и пути их изучения. - Санкт-Петербург: 2007. 25 с.
2. Крутецкий В.А. Психология математических способностей школьников. М., 1998. 432 с.
3. Леонтьев, А.Н. Психологические основы дошкольной игры. – М.: Педагогика, 1983. – 303 с.

4. Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] URL: publication.pravo.gov.ru (дата обращения: 10.04.2022).

5. Пологрудова И. С. Теоретические подходы к изучению «познавательного интереса» в психолого-педагогической литературе // Молодой ученый. - 2012. - № 4 (39). - С. 366-367.

УДК 331.104

ОСОБЕННОСТИ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ С МОЛОДЫМ СПЕЦИАЛИСТОМ

Мясникова Марина Андреевна,

бакалавр 3 курса направления подготовки «Управление персоналом»

Уральского государственного университета путей сообщения

г. Екатеринбург, Россия

Научный руководитель: Лебедев М. С., доцент Уральского государственного университета путей сообщения

Аннотация. В настоящей статье описываются особенности трудовых отношений с работниками, относящимися к категории «молодой». Содержатся перечисление льгот и гарантий молодым работникам. Автор дает рекомендации для эффективного управления трудом молодых работников. Описываются правовые способы борьбы с прогулами. Делается вывод о необходимости системной и планомерной работы по борьбе с прогулами рабочих.

Ключевые слова: трудовые отношения, работник, молодой специалист, работодатель.

FEATURES OF LABOR RELATIONS WITH A YOUNG SPECIALIST

Myasnikova Marina Andreevna,

Bachelor of the 3rd year of the direction of training "Personnel Management" of the

Ural State University of Railway Transport,

Yekaterinburg, Russia

Supervisor: Lebedev M.S., Associate Professor of the Ural State University of Railways

Annotation. This article describes the features of labor relations with employees belonging to the category of "young". It contains a list of benefits and guarantees for young workers. The author gives recommendations for effective labor management of young workers. Legal ways to combat absenteeism are described. The conclusion is made about the need for systematic and systematic work to combat absenteeism of workers.

Keywords: labor relations, employee, young specialist, employer

Каждый год из учебных заведений выпускаются специалисты, которые трудоустроившись становятся молодыми работниками. Отсутствие у них необходимого опыта требует от специалиста по управлению персоналом особого подхода для достижения максимальной эффективности труда такими работниками.

Алгоритм трудоустройства молодого специалиста почти не отличается от приема на работу опытного специалиста, все происходит в рамках трудового кодекса РФ, но таким сотрудникам в первую очередь необходимо будет предоставить документ, подтверждающий статус молодого специалиста, чтобы не возникло сложностей с получением льгот либо компенсаций. Если же молодой специалист впервые устраивается на работу, то всю ответственность за оформление трудовой книжки должен взять на себя работодатель.

Трудовой кодекс РФ не содержит определение понятию «молодой специалист». В законе г. Москвы от 30.09.2009 № 39 «О молодежи» под молодым специалистом понимается «физическое лицо до 35 лет, окончившее освоение программы среднего или высшего профессионального образования с получением подтвержденного документа, а также впервые устраивающееся на работу по трудовому договору по определенной специальности». [1]. При этом важно устроиться на работу по специальности в течение года после завершения обучения. Статус молодого специалиста присваивается лишь на три года рабочей сферы, то есть по истечению данного срока сотрудник уже перестает считаться молодым специалистом и является специалистом, даже если он моложе 35 лет.

У молодых специалистов есть свои конкурентные преимущества и недостатки. К конкурентным преимуществам молодого специалиста можно отнести то, что его гораздо проще можно подстроить под культуру организации, ведь данный сотрудник не имеет освоенного опыта, с которым можно сравнивать установленные аспекты, и легче пойдет на контакт [2]. Такие специалисты легко осваивают новые компьютерные программы, что, несомненно, является еще одним их конкурентным преимуществом на рынке труда.

К основному конкурентному недостатку молодого специалиста можно отнести то, что потенциальный претендент не имеет опыта работы, а значит ему придется проходить первичную адаптацию [3]. Именно поэтому молодым специалистам, впервые устраивающимся на работу, нельзя устанавливать испытательный срок.

Наличие недостатков у молодых специалистов не может быть основанием отказа в работе, так как при грамотно построенной системе адаптации он сможет стать высококвалифицированным специалистом.

Молодым специалистам в разных регионах России предоставляются различный пакет льгот и гарантий для молодых сотрудников. Среди такой помощи молодому специалисту можно отметить:

- единовременные выплаты при трудоустройстве; помощь в рамках специальных программ, например, «Молодой специалист на селе», «Земский доктор», «Земский фельдшер»;
- компенсации транспортных расходов;
- льготные кредиты, субсидии на строительство или приобретение жилья;
- предоставление корпоративного жилья;
- беспроцентные ссуды на обустройство;
- частичное или полное возмещение расходов на оплату дошкольных учреждений.

Трудовое законодательство не запрещает работодателю на отдельных предприятиях иные дополнительные льготы для молодых специалистов, например, к таким могут быть отнесены дополнительные выплаты, оплата обедов, различные абонементы или подарки от организации.

Определив особенности трудовых отношений для молодых специалистов, можно уверенно сказать, что несмотря на иногда юный возраст, такие специалисты имеют ряд конкурентных преимуществ, и если найти к ним грамотный подход, спустя несколько лет можно вырастить продуктивного работника, профессионала своего дела, который будет стремиться проявить себя и работать на будущие перспективы. Времена идут, прогресс растет, а значит поколение молодых специалистов начинает цениться все больше, ведь даже без опыта работы они способны быстро вникать в предстоящие задачи и поставленные требования, а иногда быть полезнее и эффективнее уже устоявшихся в организации сотрудников. Можно предположить, то льготы для молодых специалистов будут дополнительным стимулом для плодотворной и эффективной работы.

Библиографический список:

1. Закон г. Москвы от 30.09.2009 № 39 «О молодежи» // URL: <https://base.garant.ru/77352359> (дата доступа: 18.04.2022).
2. Лебедев М. С. Конкурентные преимущества как фактор обеспечения конкурентоспособности молодого специалиста на рынке труда / М.С. Лебедев // В мире научных открытий (серия «Гуманитарные и общественные науки»): научный журнал. – 2012. – №11.1 (35). – 224 с.
3. Лебедев М. С. Конкурентоспособность молодого специалиста в актуализации инновационного потенциала сферы образования // Актуализация потенциала социокультурной сферы: монография / Е. А. Шмелева, О. С. Кудинова, М. С. Лебедев, Е. А. Ващинская; Шуйский гос. пед. ун-т; Социогуманитар. науч.-образоват. центр. Шуя: ШГПУ, 2012. – С. 106-139.
4. Смирнова А. В., Кочеткова Р. М., Коротина Е. В. Адаптация персонала: её формы и виды. Особенности адаптации молодых специалистов / А. В. Смирнова, Р. М. Кочеткова, Е. В. Коротина // Вестник ульяновского государственного технического университета. – 2017. – № 4. – С. 59-61.

**ПУБЛИЧНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И АДМИНИСТРИРОВАНИЕ
В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ**

Набоков Антон Сергеевич,

*студент 4 курса направления подготовки "Государственное и муниципальное управление" Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Герасименко Алена Владимировна,

*студент 2 курса направления подготовки "Государственное и муниципальное управление" Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Нечаева С.В., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. В статье рассматривается понятие публичного управления, принципы на которых строится современное публичное государственное управление. Определены цели и характер публичного управления.

Ключевые слова: публичное управление, транспарентность, целеполагание, управление, стратегия.

ПУБЛИЧНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И АДМИНИСТРИРОВАНИЕ

Nabokov Anton Sergeevich,

4rd year student of the specialty "State and municipal administration" of the Stavropol branch of the Moscow state pedagogical University

Gerasimenko Alyona Vladimirovna,

*2nd year student of the direction of training "State and municipal Administration" of the Stavropol branch of the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

Supervisor: Nechaeva S.V., associate Professor of the Stavropol branch of MPG U

Annotation. The article deals with the concept of public administration, the principles on which modern public public administration is based. The objectives and nature of public administration are defined.

Keywords: public administration, transparency, goal setting, management, strategy.

В настоящее время Российская Федерация реализует различные направления реформирования, модернизации федеральной исполнительной власти, содержащие мероприятия, которые направлены на повышение эффективности устоявшейся организации публичного управления. Также улучшение организации публичного управления становится возможным путем добавления новых инструментов управления.

Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2036 года, утвержденный Правительством Российской

Федерации 22 ноября 2018 г. (протокол № 34, раздел II, пункт 2), и Указы Президента РФ и №607 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов» и №1193 «Об оценке эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации» выступают в роли объективной базы для создания национальной системы публичного управления процессами обеспечения качества жизни населения.

Организации публичного управления в государственном управлении строятся на следующих принципах: демократичности, транспарентности и легитимности. Началом движения к публичному управлению стало намерение достичь прозрачности в реализации функций органами государственного управления. Содержание и направление будущих институциональных преобразований в социально-экономической системе характеризуются стремлением к усовершенствованию государственного управления. Такой подход характерен для стран с высоким уровнем экономического и социального развития.

Система публичного управления социально-экономическими процессами имеет многоуровневый характер, а именно: корпоративный, муниципальный, региональный и федеральный. Система функционирует на основе нормативно-правовых актов, которые регулируют деятельность субъектов и объектов публичного управления.

В наши дни в России четко просматривается открытость и прозрачность в политической и социально-экономической системах. Вследствие этого, при выборе направлений развития должны учитываться не только интересы граждан, но и интересы мирового сообщества.

Можно сказать, что публичное управление в России — это такое научное направление, которое связывает автономные исследовательские области. Например, государственный менеджмент. Публичное управление включает в себя не только администрирование государственных органов власти, но и стратегическое планирование и оценку воздействия. Следовательно, определим публичное управление как воздействие субъекта управления на общество в соответствии с возложенными на него общественно-значимыми функциями и полномочиями; систему связи органов власти и граждан, гласное взаимодействие государственного аппарата и общества во время принятия важных решений.

Для достижения поставленных целей публичного управления задействованы органы предоставляющие публичные услуги и эффективная реализация функций публичной власти. В некоторой мере цели публичного управления совпадают с целями государства. Например, Г.В. Атаманчук считает, что целеполагание – это центральная функция публичного управления и стержень административно-управленческой деятельности[1].

Стремление к прозрачности деятельности органов государственной власти, а также к повышению их эффективности необходимо совмещать современные информационные технологии, возможности сети Интернета и

выдвигаемые требования Правительства РФ и Президента. За таким подходом следуют организация и контроль за деятельностью официальных сайтов органов публичного управления всех уровней.

Причина возникновения новой модели государственного управления – это недоверие народа к система публичного управления. Согласно А.В. Оболонскому, причины недоверия граждан к системам публичного управления: рост уровня культуры и сознания граждан, несоответствие сформированных институтов и способов публичного управления текущим запросам настоящего времени, рост амбиций бюрократизма служащих государственных органов[3].

Суть публичного управления проявляется в способности органов публичной власти преобразовывать запросы населения в политические решения. Сложность таких преобразований заключается в существенном разнообразии запросов и обращений граждан. Связано это с разностью типом обществ, их культурой и ценностями, а также сложность обусловлена исторической эпохой и сложившимися традициями. В свою очередь, эти факторы определяют множество подходов публичного управления.

Современное общество имеет разнообразные потребности, которые постоянно пополняются и растут. Справиться с таким трафиком запросов от населения может лишь модель публичного управления, сочетающая в себе способность к быстрому реагированию и стратегическое планирование. Концепции таких моделей представлены в новейших концепциях публичного управления. Например, NewPublicManagement и GoodGovernance (NPM – модель и GG-модель). Соединение двух модель обеспечивает: реализацию принципа subsidiarity и передачи государственных функций на уровень местного самоуправления, привлечение неправительственных организаций и бизнес-ассоциаций к принятию публичных решений, создание благоприятных условий для перехода от индивидуальной к командной работе, установление ценности для граждан главной целью деятельности власти, применение кратковременных трудовых отношений для практики менеджмента государственной службы, изменение механизма управления национальным бюджетом, сокращение расходов, создание зависимости доходов от результатов деятельности[4].

Повышение уровня и качества жизни населения, улучшение социального благополучия граждан и решение социально-экономических проблем – эти задачи, которые призваны служить совершенствованию публичного управления.

Только при формировании наиболее эффективной системы публичного управления возможно эффективное управление социально-экономическими процессами и обеспечение их сбалансированности [2].

В настоящее время деятельность государственных органов власти ведется в непростых санкционных условиях. Правительством Российской Федерации разработаны меры по повышению устойчивости и росту эффективности деятельности государственных органов власти в условиях санкций. Например,

Положение о Правительственной комиссии по повышению устойчивости российской экономики в условиях санкций от 21.02.2022 г. №25-2. Комиссия является координационным органом, образованным для обеспечения согласованных действий федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления и организаций в целях выработки и реализации мер по повышению устойчивости экономики Российской Федерации в условиях санкций. Основными задачами комиссии являются: мониторинг развития ситуации в связи с введением санкций в отношении Российской Федерации; выработка мер по противодействию негативным последствиям введения санкций; выработка ответных мер по противодействию практике недобросовестной конкуренции в связи с введением санкций; предотвращение возможных кризисных ситуаций на рынке труда и устранение их последствий [5].

Подводя итог, скажем, что вопреки существующим проблемам, публичное управление в России развивается, двигается вперед, завоевывая доверие граждан. Стремление публичного управления как инструмента органов государственного управления выражается в доверии, обратной связи и повышении эффективности оказываемых услуг. Процедуры, мероприятия и процессы, которые направлены на развитие национальной системы публичного управления начинаются с организации институциональной среды. Вследствие запущенных процессов ожидается повышения уровня устойчивости социально-экономического развития России.

Библиографический список:

1. Атаманчук Г.В. Теория государственного управления. –М., 2004; Система государственного и муниципального управления: уч. изд. 2-е, доп. и перераб. / Под общ. ред. Г.В. Атаманчука. – М.: Изд-во РАГС, 2007. – С.107-108.
2. Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Экономическая безопасность региона. Учебное пособие. Ставрополь, 2015.
3. Оболонский А.В. Кризис эффективности административно-бюрократического государства и поиски выхода: опыт США (эволюция теории и практики государственного управления в последние десятилетия) // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2014. – № 2. – С. 145-165.
4. Красильников Д.Г., Сивинцева О.В., Троицкая Е.А. Современные западные управленческие модели // ARSADMINISTRANDI. – №2. – 2014. – С. 45-62.
5. Костюков К.И., Свечинская Т.А. «Цифровая экономика» как фактор современного развития экономики России // Сборник: Геополитика и геоэкономика: проблемы и пути решения. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Под редакцией К.И. Костюкова. 2018. С. 33-38.

**ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРОФИЛАКТИКИ
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ РАБОТНИКОВ В УСЛОВИЯХ
СОЦИАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ**

Насырова Дилара Булатовна,

*Студент направления подготовки «Управление персоналом»
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»,
г. Уфа, Россия*

*Научный руководитель: Галина А.Э., доцент Института экономики,
финансов и бизнеса ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»*

Аннотация: В статье рассматриваются основные направления профилактики профессионального выгорания работников в условиях социальных изменений, а так же связь профессионального выгорания работников с социальными изменениями.

Ключевые слова: выгорания, профессиональное выгорание, социальные изменения, эмоциональное истощение, профилактика профессионального выгорания.

**THE MAIN DIRECTIONS OF PREVENTION OF PROFESSIONAL
BURNOUT OF EMPLOYEES IN CONDITIONS OF SOCIAL CHANGE**

Nasyrova Dilara Bulatovna,

*Student of the training course "Personnel Management"
Bashkir State University,
Ufa, Russia*

*Supervisor: Galina A.E., Associate Professor of the Institute of Economics, Finance
and Business of Bashkir State University*

Annotation: The article discusses the main directions of prevention of professional burnout of employees in conditions of social change, as well as the connection of professional burnout of employees with social changes.

Keywords: burnout, professional burnout, social changes, emotional exhaustion, prevention of professional burnout.

В современном мире люди часто упоминают такие проблемы, как эмоциональное выгорание, профессиональное выгорание. Различия между ними заключаются в том, что первое – это последствия каких-то этапов жизни человека, яркое потрясение от сложившихся обстоятельств, а второе – следствие трудовой деятельности самого человека.

Профессиональное выгорание работников связано с тем, что в условиях социальных изменений растут требования к профессиональным качествам работников, а сами работники не всегда успевают следовать им. В конечном

счете, мы можем наблюдать у человека появление первых симптомов профессионального выгорания, которые возникают вследствие длительного состояния стресса.

Но, несмотря на то, что данная тема привлекает многих, данная проблема ещё остается малоизученной, не раскрыты все социально-психологические факторы возникновения и развития синдрома профессиональной деформации личности, что затрудняет дальнейшую разработку мероприятий по профилактике и преодолению.

Синдром эмоционального выгорания (с англ. Burnout) – это такое состояние, которое характеризуется нарастающим эмоциональным истощением. Ввел данное понятие американский ученый, психиатр Гербер Фрейденбергер [2, с. 14-15].

Профессиональное выгорание – это совокупность негативных переживаний, связанных с работой коллективом и всей организацией в целом. Профессиональное выгорание является одним из видов профессиональной деформации личности.

Профессиональное выгорание работников может проявляться на психофизиологическом, эмоциональном и поведенческом уровнях организации личности.

1. Психофизиологический уровень. Здесь человек может заметить хроническую усталость, эмоциональное и физическое истощение, снижается уровень реакции, чувствительности.

2. Эмоциональный уровень. Появляется депрессивное состояние, частые переживания, чувство неполноценности, беспокойства, тревожности.

3. Поведенческий уровень. Здесь проявляются профессиональные деформации, например, такие как снижение работоспособности, безразличие к трудовой деятельности [4, с.173].

Для диагностики профессионального выгорания работников в условиях социальных изменений используют следующие основные методы:

1) метод наблюдения – он помогает выявить индивидуально-психологические, социально-психологические и организационные факторы профессиональной деформации и профессионального выгорания работников, присущих определенной профессиональной деятельности;

2) метод беседы – данный метод способствует определить эмоциональное состояние сотрудников, узнать их отношение к трудовой деятельности, коллегам и определить, имеются ли индивидуальные признаки профессиональной деформации или профессионального выгорания личности;

3) метод экспертных оценок, метод анализа документации – эти методы помогают изучить объективное состояние социально-психологической и организационной обстановки в профессиональной деятельности сотрудников;

4) психодиагностические методики – данные методики способствуют выявить уровень профессионального выгорания личности работника, провести индивидуальную диагностику, определить социально-психологические и

организационные факторы, способствующие проявлению профессионального выгорания работников в условиях социальных изменений.

При профилактике синдрома профессионального выгорания работников следует использовать рекомендации, например, такие как:

1. Создайте себе традиции, ритуалы и постарайтесь придерживаться их. Это может быть зарядка по утрам, стакан воды, медитация, либо чтение перед сном. То есть такие действия, которые помогут вам снять накопивший стресс, либо зарядит вас на положительные эмоции с утра.

2. Слушайте музыку, ведь музыка положительно влияет на наши эмоции. Можно включить любимые песни, которые помогут нам поднять настроение или классическую мелодию, которая помогает сосредоточиться на поставленной цели.

3. В первую очередь стоит заботиться о себе. Выполняйте свои задачи, а коллегам помогайте лишь тогда, когда у вас действительно есть на это время и желание. Не берите на себя слишком много ответственности.

4. Найдите своё дело, хобби, ведь творчество способствует не только развитию личности, но и получению положительных эмоций.

5. Планируйте свой день, расставляйте правильно приоритеты. Не стоит на один день планировать много задач, а на следующий просто отдыхать, запланируйте так, что бы каждый день у вас оставалось время на отдых.

Также рассмотрим действия для руководителей, что бы предотвратить профессиональное выгорание у сотрудников:

1) организациям стоит анализировать климат в коллективе, убрать все факторы, которые способны спровоцировать профессиональное выгорание у сотрудников;

2) в организациях, стоит ввести корпоративную культуру, проводить профилактику для сотрудников;

3) стоит обзавестись штатным психологом, который может обратить внимание на факторы способствующие развитию профессионального выгорания, а так же принять сотрудников, которым необходима помощь;

4) полезным будет предоставление работникам путевок в санатории, гарантированные отпуска;

5) самое главное – не стоит заставлять сотрудников перерабатывать, а так же не надо позволять им это делать.

Синдром профессионального выгорания личности в условиях социальных изменений развивается довольно быстро, поэтому главной рекомендацией, как для сотрудников, так и для руководителей организаций является – правильная расстановка труда и отдыха, что бы сотрудники имели возможность отдохнуть и восстановить свои силы, а организация имела довольных рабочих с высокой работоспособностью.

Библиографический список:

1. Бабич, О.И. Профилактика синдрома профессионального выгорания педагогов. Диагностика, тренинги, упражнения / О.И. Бабич. – М.: Учитель, 2017. – 65 с.

2. Выгорание: высокая цена высоких достижений / Г. Фрейденбергер. – М.: Огни, 2014. – 112 с.
3. Когон, К. Пять правил выдающейся эффективности. Как достигать главных целей без перегрузок и выгорания / К. Когон. – М.: Альпина Паблишер, 2016. – 102 с.
4. Профилактика профессиональных деформаций в системе социальной работы: учебное пособие для среднего профессионального образования / М. В. Воронцова [и др.]; под редакцией М. В. Воронцовой. – М.: Издательство Юрайт, 2022. – 312 с.

УДК 331.45

УПРАВЛЕНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМИ РИСКАМИ В ОБЛАСТИ ОХРАНЫ ТРУДА СОТРУДНИКОВ АЭРОПОРТА

Нигманова Карина Финатовна,

*студент 5 курса направления подготовки «Управление персоналом»
ФГБОУ ВО Башкирский государственный университет
г. Уфа, Россия,*

*Научный руководитель: Галимова А. Ш., доцент Башкирского
государственного университета*

Аннотация. В статье рассматриваются факторы, влияющие на безопасность труда персонала аэропорта. Профессиональные риски сотрудников аэропорта различаются в зависимости от рабочего места. Особенно высокому уровню профессионального риска подвержены сотрудники транспортных средств, работающие на открытом воздухе и сотрудники досмотра.

Ключевые слова: охрана труда, профессиональные риски, аэропорт, персонал, условия труда.

MANAGEMENT OF PROFESSIONAL RISKS IN THE FIELD OF HEALTH AND SAFETY OF AIRPORT EMPLOYEES

Nigmanova Karina Finatovna

*Student of the 5th year of the training direction «Personnel Management»
Bashkir State University,
Ufa, Russia,*

Supervisor: Galimova A. Sh., Associate Professor of Bashkir State University

Annotation. The article discusses the factors affecting the safety of airport personnel. The occupational risks of airport employees vary by workplace. Employees of vehicles working in the open air and screeners are exposed to a particularly high level of occupational risk.

Keywords: Occupational safety, occupational risks, airport, personnel, working conditions.

Система охраны и безопасности труда сотрудников аэропорта основана на требованиях, предъявляемых к управлению охраной труда в организациях гражданской авиации.

Среди факторов, влияющих на безопасность труда сотрудников аэропорта, выделяют

- продолжительность рабочей смены;
- время суток рабочей смены;
- температура и освещенность рабочего места;
- тяжесть труда;
- наличие средств индивидуальной защиты;
- психологический климат в коллективе;
- индивидуальные характеристики отдельного работника[3, с. 123].

С целью профилактики несчастных случаев и снижения производственного травматизма в аэропорту работает служба охраны труда[4, с. 65]. Служба охраны труда осуществляет контроль характеристик используемого оборудования, проводит оценку рабочих мест условий труда, оценивает достаточность индивидуальной защиты персонала. Кроме того, служба охраны труда проводит инструктаж для вновь прибывших и уже работающих сотрудников аэропорта.

Работники аэропорта могут работать самостоятельно на рабочем месте только после прохождения стажировочной недели, в зависимости от уровня квалификации стажировка проходит в первые 3-10 смен. После чего, новые сотрудники проходят проверку знаний и навыков безопасных методов работы по специальности. Согласно требованиям специальности и условиям труда сотрудники получают средства защиты (защитные костюмы, обувь, респираторы, перчатки, средства защиты органов слуха и глаз).

При этом служба охраны труда оценивает соответствие выдаваемых средств индивидуальной защиты реальным условиям труда и следит за их качеством. Оценка обеспеченности состава сотрудников средствами индивидуальной защиты оформляется протоколом.

Основной физической опасностью является воздействие шума и вибрации. Основным источником шума и вибрации при работе аэропорта являются воздушные суда при посадке и взлете, за которыми следует наземная техника и транспортные средства.

Уровень шума в аэропорту от двигателей самолетов и иных наземных транспортных средств достигает 85 децибел. Для человека в дневное время нормальным уровнем шума является 40 децибел, а в ночное 30 децибел. Регулярное воздействие повышенного шума может привести к необратимой потере слуха.

Наземный персонал аэропорта подвергается риску из-за ряда источников. К ним относятся факторы стресса, связанные с работой, которые включают

посменную работу, повышенную тяжесть труда, раннее или позднее прибытие самолетов, отказ и поломка оборудования.

К профессиональным рискам сотрудников аэропорта относятся:

1. Вибрация. Вождение транспортных средств (включая вилочные погрузчики) или управление наземным оборудованием подвергает водителей риску вибрации. Вибрация всего тела – это механическая вибрация, которая передается на тело через колени или спину при работе сидя и через ноги при работе стоя. Воздействие высокочастотных вибраций на все тело в течение многих лет может вызвать проблемы с равновесием, ухудшение зрения, проблемы с желудочно-кишечным трактом, нарушение мелкой моторики или повлиять на позвоночник. Вибрации в руке могут вызывать нарушения кровообращения в пальцах (такие как белые пальцы (или вибрационный синдром в руке), дегенеративные изменения костей кисти, суставов пальцев и запястий, локтевой и плечевой областей).

Для снижения негативного влияния уровня вибрации специалистами службы охраны труда предпринимаются такие меры, как оценка риска при покупке оборудования и уже имеющегося, предоставление средств индивидуальной защиты, своевременное обслуживание оборудования, изучение аналогов с меньшим воздействием, обучение персонала управлению оборудованием.

2. Работа в неблагоприятных погодных условиях. Сотрудники, работающие на открытом воздухе, обслуживающие взлетные полосы, ландшафт, самолетные пандусы, и перемещение багажа, подвержены негативным погодным условиям (дождь, снег, ветер, удары молнии). Поскольку удары молнии могут привести к серьезным травмам или смерти, сотрудники службы безопасности заранее предупреждают сотрудников аэропорта, чтобы они могли безопасно эвакуироваться в случае неизбежности грозы. Для холодного времени года сотрудникам выдаются дополнительные средства защиты (утепленные куртки, перчатки, головные уборы).

3. Работники, осуществляющие заправку авиатопливом воздушных судов, подвержены пожаро- и взрывоопасной опасности. В группу риска также входят сотрудники, работающие со взрывчатыми веществами. Специалисты по охране труда проводят оценку рисков, расставляют по территории источники возгорания и горючих материалов, обеспечивают противопожарным инвентарем, проводят противопожарные учения, контролируют открытые пожарные выходы и пути эвакуации.

4. Воздействие рентгеновских лучей. Сотрудники аэропорта могут подвергаться воздействию рентгеновских лучей при проверке ручной клади, багажа или пассажиров. Исследования показали, что доза облучения устройств проверки багажа низка, что указывает на то, что устройства досмотра могут быть эффективными для ограничения облучения рабочих. Однако недостаточное защитное оборудование и неправильные методы работы могут увеличить дозу облучения. Лазерные сканеры могут повредить глаза. Одной из

основных задач охраны труда являются подготовительные и периодические медицинские осмотры работников [1, с. 763].

Водители, бортпроводники и члены экипажа авиакомпании проходят ежедневный медицинский осмотр до и после поездки в аэропорту. В частности, в условиях пандемии должностные лица по охране труда обязаны обеспечивать работников средствами индивидуальной защиты (СИЗ), а также проводить осмотры и медицинские осмотры.

Сотрудник службы охраны труда ежегодно проходит специальную оценку условий труда. Специальная оценка позволяет выявить рабочие места, условия труда которых не соответствуют нормативам, разработать меры по снижению тяжести труда и профессиональных рисков.

Таким образом, были изучены основные профессиональные риски в области охраны труда сотрудников аэропорта и меры по их снижению службой охраны труда. Важную роль в обеспечении безопасных условий труда играет обучение персонала. Все руководители служб и отделов проходят обучение в специализированных учебных центрах. Для проверки знаний требований охраны труда создается комиссия.

Непрерывно пересматриваются и редактируются инструкции в соответствии с новыми требованиями охраны труда, положениями и программами обучения. В случае эпидемии особое внимание уделяется усилению индивидуальной защиты (своевременная выдача средств индивидуальной защиты) и здоровьесберегающим технологиям [2, с. 37].

Перспективы развития охраны труда заключаются во внедрении программ управления системами охраны труда и здоровья на рабочем месте, посредством которых возможен контроль перспективных планов и графиков мероприятий по охране труда, обучение и проверка знаний, средств индивидуальной защиты, медицинских осмотров и компенсаций.

Библиографический список:

1. Дормидонтов, А. В. Особенности профессиональной подготовки сотрудников службы авиационной безопасности аэропорта и сил обеспечения транспортной безопасности объекта транспортной инфраструктуры / А. В. Дормидонтов, В. С. Миронов // Инновации. Наука. Образование. – 2020. – № 13. – С. 761-766.

2. Шендакова, Т. А. Управление индивидуальным профессиональным риском с использованием здоровьесберегающих технологий / Т. А. Шендакова, И. В. Алибекова, Е. В. Кулакова // Проблемы анализа риска. – 2022. – Т. 19. – № 1. – С. 34-41.

3. Шибанова А. В. Оценка профессиональных и аварийных рисков персонала аэропорта / А. В. Шибанова, С. В. Иванова // Безопасность – 2020 : Материалы докладов XXV Всероссийской студенческой научно-практической конференции с международным участием «Проблемы техносферной безопасности современного мира», Иркутск, 14-17 апреля 2020 года. – Иркутск:

Иркутский национальный исследовательский технический университет, 2020. – С. 123-124.

4. Doronina A. Yu. Airport economic security risk analysis / A. Yu. Doronina // Молодые ученые в решении актуальных проблем науки: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, Красноярск, 22–23 апреля 2021 года. – Красноярск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева», 2021. – С. 65-69.

УДК 658

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИИ

Омарова Гулбарият Багомедовна,

*студент 2 курса направление подготовки «Экономика и бухгалтерский учет»
Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Латышева А. Ю, преподаватель Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. В статье рассматривается вопрос налогообложения некоммерческих организаций, различающихся по структуре, масштабам и роду деятельности, определяются типы и виды некоммерческих организаций по источнику их финансирования.

Ключевые слова: некоммерческая организация, налогообложение, некоммерческий сектор.

PECULIARITIES OF TAXATION OF NON-PROFIT ORGANIZATIONS IN RUSSIA

Omarova Gulbariyat Bagomedovna,

*2nd year student of the direction of training "Economics and accounting" of the
Stavropol branch of the Moscow state pedagogical University,
Stavropol, Russia*

Scientific supervisor: Latysheva A.Yu, teacher of the Stavropol branch of the MPG U

Annotation. The article deals with the issue of taxation of non-profit organizations that differ in structure, scale and type of activity, defines the types and types of non-profit organizations by the source of their funding.

Keywords: non-profit organization, taxation, non-profit sector.

В настоящее время некоммерческий сектор в России состоит из большого количества организаций, различающихся по структуре, масштабам и роду

деятельности. Эти хозяйствующие субъекты созданы для реализации аналогичных задач, как спонсорские, общественные, научно-управленческие, образовательные, культурные, а также созданные для защиты здоровья человека и формирования физической культуры и спорта, ради удовлетворения духовно-нравственных и других нематериальных нужд, и для защиты прав и законных интересов людей и организаций, а также в определённых задачах, нацеленных на достижение общественных благ. Некоммерческие организации, занимающиеся предоставлением общественных благ, содействуют формированию модернизационной и инновационной самоорганизации населения и совершенствованию институтов гражданского общества [2].

Люди, желающие сделать что-то на благо общества, объединяются и формируют благотворительную организацию. Так как некоммерческая организация является юридическим лицом, ей необходимо иметь собственный устав и отчетность. Необходимо подчеркнуть, что юридические лица также могут сформировывать некоммерческие организации: к примеру, содружество или некоммерческое объединение [1].

Основное отличие некоммерческой организации от коммерческой компании заключается в том, что НКО создаются не для получения прибыли, а для добрых дел, таких как защита прав человека, организация культурных мероприятий, забота об окружающей среде и даже продвижение какой-то политики или идеологии. К примеру, русская православная церковь также является некоммерческой организацией [4].

Хотя получение прибыли не является основной целью некоммерческих структур, ее существование вероятно во многих случаях. Главное, чтобы его получение преследовало отчётливо предъявленные цели организации и не применялось в качестве прикрытия для извлечения налоговой выгоды. В целях контроля за использованием прибыли НКО по целевому назначению предусмотрены положения Федерального закона от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ (в редакции от 31 декабря 2014 г.) «О некоммерческих организациях».

Согласно НК РФ, некоммерческие организации могут иметь прибыль, значит, эти организации (ст. 246 НК РФ) должны представлять отчетность по результатам бухгалтерского учёта в соответствии с общими требованиями.

Владельцам НКО согласно с главой 21 «Налог на добавленную стоимость» НК РФ нужно оплачивать налог на добавленную стоимость независимо от того, занимаются они предпринимательской деятельностью или нет. Данный вид налога взимается только с денежных средств, полученных от реализации товаров работ и услуг. Следовательно, приоритетные средства, полученные организацией, не облагаются НДС, если они не связаны с реализацией.

В случае реализации некоммерческими организациями материальных ценностей, нематериальных активов или иного имущества, приобретенного для осуществления своей уставной деятельности, сторонним организациям или физическим лицам НДС исчисляется и уплачивается в общеустановленном порядке. Налог с продаж не облагается налогом только в том случае, если

товары передаются бесплатно [3]. Что касается налогообложения некоммерческих организаций, то перечень операций, по которым налог с продаж не взимается, расширился:

- по уходу за больным гражданином, инвалидом и пожилым человеком;
- воспитание детей в дошкольных учреждениях и внеурочная деятельность;
- пищевые продукты, произведенные столовыми или реализуемые организациями коллективного питания;
- обслуживание в сфере образования;
- обслуживание в области культуры и искусства [5].

Некоммерческие организации обычно разделяются на несколько видов в зависимости от источника финансирования: муниципальные (государственные) – финансируются из государственного бюджета; государственные (негосударственные) – существуют за счет личной прибыли и вкладов государства; автономный - финансирует себя.

В основном, некоммерческие структуры не регистрируются в качестве предпринимателей, однако им часто необходимо предоставлять бизнес услуги или работать на благо общества, чтобы заработать средства для финансирования организации, получая при этом налогооблагаемую прибыль. Как было уже сказано, не вся прибыль НКО подлежит налогообложению. Сокращение налоговой базы используется исключительно при соблюдении определённых рядов условий:

1. Учёт целевых и нецелевых сборов в НКО должен вестись порознь, только при этом целевая рентабельность может быть выведена из кредитования на основании привилегий для некоммерческих организаций. Данные средства необходимо использовать по прямому предписанию, что должно быть подтверждено отчетом.

2. Также нужно учитывать и целевые доходы. Всего имеется два вида доходов:

- реализация – доход от выполнения работ, оказания услуг (например, продажа брошюр компании, продажа учебной литературы, организация семинаров, тренингов и т.п);
- внереализационные - те, источник которых не обладает непосредственного отношения к деятельности общественной организации, например, штрафы за неуплату членских взносов, просроченные взносы, проценты с банковского счета, деньги за арендованное недвижимое имущество – состояние члена некоммерческой организации и др.

Некоммерческие организации создаются не с целью получить прибыль, а с целью каких-либо положительных изменений в обществе. Даже в случае получения прибыли, они не имеют права распределять ее между учредителями, кроме случаев, указанных в законе. Все некоммерческие организации имеют особую правоспособность и используют свое имущество исключительно ради достижения целей, предусмотренных их учредительными документами.

Библиографический список:

7. Абонеев В.В., Квитко Ю.Д., Белов Д.Е., Шалин А.Ф., Салпагаров Р.У., Костюков К.И., Щеголев А.А. Экономико-правовые аспекты создания малых инновационных предприятий // Сборник научных трудов Ставропольского научно-исследовательского института животноводства и кормопроизводства. 2013. Т. 3. № 6. С. 369-372.
8. Агузарова Л.А. Налогообложение некоммерческих организаций в российской федерации / Л.А. Агузарова, Ф.С. Агузарова, М.Т. Агузарова, А.Р. Цирихова // Владикавказ. - 2021.
9. Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Экономическая безопасность региона. Учебное пособие. Ставрополь, 2015.
10. Дмитриев А.С. Налогообложение некоммерческих организаций: Российский и зарубежный опыт // Глобализация и региональное развитие в XXI в.: векторы развития, вызовы, инновации. Сборник научных статей Всероссийской (с международным участием) научно-практической конференции магистрантов, аспирантов и адъюнктов, 2019. - С. 141-145.
11. Гранцева Т.Г. Налогообложение некоммерческих организации в современных условиях правового и налогового регулирования /Т.Г. Гранцева // Экономика и управление: проблемы, решения. -2020. - Т. 3. - № 3. - С. 11-15.

УДК364.4

СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА НАСЕЛЕНИЯ И ЕЕ ТРАНСФОРМАЦИЯ В РОССИИ

Пальцева Татьяна Юрьевна,

*студент 4 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Гзириан Сюзанна Рачиковна,

*студент 2 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Нечаева С.В., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация: В данной статье рассматривается тема социальной защиты населения ее сущность, структуру, а также изменения социальной сферы с помощью государственных программ и проектов.

Ключевые слова: социальная защита населения, социальная сфера, социальная политика, проект, программа.

SOCIAL PROTECTION OF THE POPULATION AND ITS TRANSFORMATION IN RUSSIA

Paltseva Tatiana Yurievna,

*4th-year student of the direction of training "State and Municipal Administration" of
the Stavropol branch of the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

Gzirian Susanna Rachikovna,

*2nd year student of the direction of training "State and municipal Administration" of
the Stavropol branch of the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Nechaeva S.V., Associate Professor of the Stavropol branch of the
Moscow State University*

В современном мире социальная политика имеет очень большое значение. Каждое цивилизованное государство старается поддерживать достойный уровень жизни населения и обеспечивать полноценную жизнь всех граждан страны. С каждым годом социальная политика набирает все больше оборотов в развитие, происходит создание относительно новых для России институтов социальной защиты, появляется социальное страхование, в том числе пенсионной, адресной социальной помощи. Одним из механизмов государственной и общественной защиты людей, являются социальные услуги, которые распространяются на граждан, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, необходимость в их предоставлении возникла еще в советское время. На сегодняшний день развитие системы социальной защиты, является наиболее актуальным и значимым для населения.

Социальная защита граждан в России осуществляется с помощью Конституции Российской Федерации, принятой 12 декабря 1993 года, и регламентировано законодательством. Согласно Конституции РФ социальная защита находится в совместном ведении Российской Федерации, и её субъектов, поэтому система социальной защиты населения является единой федеративной, определяющей государственную целостность и разграничение полномочий и предметов ведения между равноправными субъектами.

Социальная защита – это совокупность мер и соответствующих институтов, направленных на обеспечение нормальной жизни человека, повышения качества и уровня жизни в целом, а также удовлетворение его социальных потребностей [2].

Как и всякая система управления, система социальной защиты населения состоит из достаточно сложной, но вполне четкой структуры, в которую входит субъект и объект управления. Главным *субъектом* социальной защиты является государство, Граждане и члены их семей, на которых непосредственно распространяется социальная защита, — одновременно и субъект, и объект социальной защиты. Субъектное начало обеспечивается у них конституционными правами и гарантиями. К субъекту социальной защиты относятся, также министерства и ведомства, органы муниципального управления, различные общества и объединения. *Объектом* социальной защиты являются дети, инвалиды, пенсионеры, малообеспеченные лица, безработные, и иные социально уязвимые группы населения [3].

Кроме того, система социальной защиты населения включает в себя элементы, которые играют особую роль в обеспечении социальной безопасности человека.

Основными институтами социальной защиты являются:

- социальное страхование;
- социальное обеспечение;
- социальная помощь;
- благотворительность;
- личные сбережения граждан [4].

Социальная защита населения содержит в себе сущность социальной функции государства, систему правовых, экономических и организационных мероприятий по предоставлению социальных прав человека и гражданина в ней.

Важной задачей сегодня является анализ выполнения государством основных функций в сфере социальной защиты, в частности, экономически активного населения в рыночных условиях хозяйствования, поскольку именно эта категория населения своим трудом обеспечивает формирование всех социальных фондов, используемых для реализации задач социальной политики в государстве.

В настоящее время социальная сфера проживает трансформацию, которая осуществляется через проекты, реализуемые до 2025 г., такие как «Единая цифровая платформа в социальной сфере», целью которого является реализации индивидуального подхода при выполнении мер социальной поддержки. Данная программа соединит все меры социальной поддержки, объединив информационные системы Министерства труда, Пенсионного фонда России (ПФР), Фонда социального страхования (ФСС), а также учреждений медико-социальной экспертизы, для оказания государственных услуг и осуществления функций в формате "Социального казначейства", что позволит повысить адресность и эффективность предоставления мер социальной защиты.

Также появляется такой проект как "Единый контакт-центр взаимодействия с гражданами", направлен на круглосуточное обеспечение граждан единой точкой доступа для консультации и последующего взаимодействия с органами государственной власти и местного самоуправления с помощью единого телефонного номера при возникновении нужности получение мер социальной поддержки, которые им положены[5].

Граждане, которые ищут работу, тоже не остались в стороне, проект "Модернизация государственной службы занятости населения", позволит с легкостью и в кратчайшие сроки найти работу, с помощью единой цифровой платформы, которая направлена на обеспечения работой всего населения в едином формате [6].

Социальная защита является важной составляющей социальной политики государства и необходимым элементом рыночной экономики. Господство диктатуры рынка, ориентация на получение максимума прибыли при минимуме затрат, формирование и закрепление в обществе потребительского отношения к

природным и другим ресурсам, особенно человеческих, вызывают появление и нарастание противостояния интересов участников социально-трудовых отношений.

Следовательно, в современных условиях государство как ведущая сила в осуществлении рыночных реформ должно ограничивать и нейтрализовать потенциально деструктивную в социальном контексте природу рынка. Последнее возможно при наличии результативной и действенной системы социальной защиты населения, соответствующей вызовам рыночной экономики, максимально учитывающей весь спектр потребностей и интересов отдельных лиц, слоев населения, охраняя человека от социально-экономической деградации, способствуя утверждению социальной и политической стабильности в обществе.

Библиографический список:

1. Бондаренко Н.А., Демьянова И.О. Социальная защита населения и нормативно-правовое регулирование в РФ, 2017.
2. Буянова М.О. Право социального обеспечения: учебное пособие для вузов / под ред. Ю.П. Орловского. - М.: Изд-во Юрайт, 2020. 470 с.
3. Путило Н.В. Юридические критерии социального государства: новые подходы // Журнал российского права. - 2016. - N 10. - С. 15 - 25.
4. Тавокин Е. П. Управление - социальное управление - социология управления: учебное пособие / Е. П. Тавокин. – М.: Либроком, 2010. - 256 с.
5. Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Экономическая безопасность региона. Учебное пособие. Ставрополь, 2015.
6. <http://government.ru/news/43660/>.

УДК 338.26

УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Пильщикова Марина Юрьевна,

*аспирант 2 года обучения направленность 05.13.10 «Управление в социальных и экономических системах», ФГБОУ ВО «ПГУТИ»,
г. Самара, Россия*

Научный руководитель: Кудряшов А.А., доцент ФГБОУ ВО «ПГУТИ»

Аннотация. В статье рассматриваются факторы и условия управления проектами в условиях кризиса, а также влияние кризиса на жизненный цикл производства продукции.

Ключевые слова: экономический кризис, управление, неопределенность знаний

PROJECT MANAGEMENT IN ECONOMIC CRISIS

Pilshchikova Marina Yurievna,

Postgraduate student 2 years of study, focus 05.13.10 "Management in social and

*economic systems", FGBOU VO "PSUTI",
Samara, Russia
Supervisor: Ph.D. Kudryashov A.A., FGBOU VO "PGUTI"*

Annotation: The article discusses the factors and conditions of project management in a crisis, as well as the impact of the crisis on the life cycle of production.

Keywords: Economic crisis, management, knowledge uncertainty

Экономический кризис характеризуется резким и значительным падением производства. Следствием экономического кризиса являются уменьшение реального валового национального продукта, массовые банкротства и безработица, снижение жизненного уровня населения.

Согласно опубликованной статье от 08.03.2022 на сайте РБК, в 2022 году в адрес России со стороны других стран было выставлено более 5530, в результате чего Россия является мировым лидером по количеству санкций.

Ввод данных санкций привел к большим изменениям в жизненном цикле производства продукции, в том числе к перебою поставок, комплектующих на производстве, а в ряде случаев привело к необходимости перейти к полному импортозамещению. В результате чего на предприятиях получились существенные задержки по выпуску продукции и невозможность соблюдения сроков выполнения заказов.

Импортозамещение процесс длительный и трудоемкий, который требует радикальных изменений производственного процесса и сложных управленческих решений. Неопределенность развития экономической ситуации демонстрирует вариативность развития ситуации, т.е. неоднозначность её исхода. Следует отметить, что неопределенность подразумевает как благоприятные, так и неблагоприятные варианты исхода. Возможность развития неблагоприятных последствий оценивается риском, что позволяет рассматривать риск в качестве следствия неопределённости [1]. Риск - это вероятность, прошедшая оценку одним из способов, в то время как неопределенность - это то, что не поддается оценке [2].

Сложившаяся ситуация обуславливает новые требования к реализации проектов и к менеджерам, которые ими управляют. Совершенно очевидно, что в условиях быстро меняющейся экономики зафиксировать какие-то формальные критерии оценки достаточно сложно. Еще сложнее им соответствовать. Поэтому на первое место сейчас вышли такие компетенции менеджеров, как управление рисками и изменениями в проекте. Нельзя сказать, что раньше они были не востребованными, но отношение было зачастую формальным.

На менеджера проектов во время кризиса возлагается большая ответственность, так как за короткий срок необходимо провести оценку ситуации и предположить дальнейшую стратегию, описав проблемы и последствия сложившейся ситуации, для дальнейшего нахождения решения о

выходе из кризисной ситуации, также основным моментом грамотного подхода к управлению проектом является своевременное преступление к реализации плана.

При управлении проектом, важно учитывать все аспекты проекта, а именно его стоимость, качество и расписание [3]. С детальной схемой антикризисного управления проектом можно ознакомиться на рисунке №1.



Рисунок 1 - Схема антикризисного управления проектом

Таким образом, можно сделать вывод, что экономический кризис существенно меняет деятельность менеджеров проектов и лиц, принимающих решение.

Библиографический список:

1. Кузьмин Е.А. Меры превентивного управления неопределенностью в организационно-экономических системах // Вестник НГУЭУ. - 2012. - № 4. - С. 269–284.
2. Лю Б. Теория и практика неопределенного программирования. – М.: БИНОМ: Лаб. знаний, 2005. 416 с.
3. Теория организаций и организационное проектирование (пособие по неклассической методологии): Учебное пособие/Под ред. Т.П. Фокиной, Ю.А. Корсакова, Н.Н.Слонова. -- Саратов: Издательство Саратовского университета, 1997. - 240 с.

УДК 336.225.673

НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ: ОПЫТ ИТАЛЬЯНСКОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА

Потапов Юрий Александрович,

*студент 5 курса направления подготовки «Таможенное дело» Юридического
института ВлГУ,
г. Владимир, Россия*

*Научный руководитель: Аверин А. В., профессор Юридического института
ВлГУ*

Аннотация: Налоговый мониторинг – сравнительно новая форма налогового контроля в Российской Федерации. Данный тип проверок внедряется в налоговые системы различных стран в целях снижения нагрузки на налоговые органы. При этом налоговый мониторинг позволяет достоверно исследовать информацию налоговой отчётности хозяйствующих субъектов без необходимости проведения проверок на месте.

Одной из первых стран, в которой было внедрены подобные контрольные процедуры, является Италия. На сегодняшний день, в Российской Федерации налоговый мониторинг находится на стадии постепенного становления. В этой связи, исследование опыта стран, перешедших на данный вид контроля ранее, видется разумным, с точки зрения развитие отечественной правовой доктрины.

В данной статье автором рассматривается итальянский подход к проведению удаленного налогового контроля.

Ключевые слова: налоговый мониторинг, итальянский цифровой налоговый контроль, риск-ориентированный подход, налоговый контроль.

TAX MONITORING: THE EXPERIENCE OF THE ITALIAN GOVERNMENT

Potapov Yuri Alexandrovich,

*5th year student of the Law Institute VLSU, areas of training «Customs business»
Vladimir, Russia*

*Supervisor: Averin A.V., Professor of the Department of «FPiTD» of the VLSU Law
Institute*

Annotation. Tax monitoring is a relatively new form of tax control in the Russian Federation. This type of audit is being implemented in various tax systems of different countries in order to reduce the burden on tax authorities. At the same time, tax monitoring makes it possible to reliably investigate information about the tax swelling of economic entities without the need for on-site inspections.

One of the first countries to introduce such control procedures is Italy. To date, tax monitoring in the Russian Federation is at the stage of gradual formation. In this

regard, the study of the experience of countries with longer experience, it seems reasonable to develop a responsible legal doctrine.

In this article, the author examines the Italian approach to remote tax control.

Keywords: tax monitoring, Italian digital tax control, risk-based approach, tax control.

Налоговый мониторинг как форма налогового контроля на сегодняшний день применяется во многих странах мира. Переход на прямое взаимодействие с налогоплательщиками в рамках внедрения такого способа исследования хозяйственной деятельности, связан с задачами регуляторов по снижению нагрузки на налоговые органы. Как в России, так и в других странах налоговый мониторинг – это форма налогового контроля, при котором субъект проверки предоставляет удаленный доступ полномочному государственному органу к внутренним информационным системам, в целях раскрытия информации об уплате налогов, сборов и страховых платежей. В Российской Федерации данный вид был внедрен в практику на основе опыта ряда европейских стран. Согласно Разделу 2 Налогового кодекса данный тип контроля, основывается на риск-ориентированном подходе, сущность которого заключается в присвоении группы риска конкретному налогоплательщику исходя из анализа его хозяйственных показателей и достоверности учетной документации [1].

Развитие данного типа налогового контроля, на сегодняшний день, происходит согласно Концепции развития и функционирования в Российской Федерации системы налогового мониторинга [2]. В нашей стране налоговый мониторинг является сравнительно молодым видом контрольных мероприятий, его становление происходит поэтапно, в рамках изучения международного опыта. В этой связи, думается, что рассмотрение практики Италии по данному вопросу, позволит обогатить отечественную доктрину.

Обновление процессов и традиционных методов финансовой отчетности и измерения в последние годы отошло на второй план; цифровая трансформация воспринимается как медленная, изнурительная и дорогостоящая инвестиция. Но на самом деле это инвестиции, которые окупаются, как доказала Италия, особенно в 2020 году.

Государства, где используется непрерывный налоговый контроль (Continuous tax controls, CTCS) или форма отчетности в режиме реального времени находятся в гораздо более сильном положении, при выявлении ущерба [3]. Проведенный в Италии анализ косвенного поступления налогов также доказал эффективность борьбы с мошенничеством.

Италия является одной из первых стран, которая ввела электронное выставление счетов в Европе с тех пор, как в 2014 году была внедрена центральная цифровая платформа SDI (Sistema di Interscambio), которая стала обязательной для всех поставщиков в государственный сектор [4]. Изначально внедрение режима цифрового налогового контроля было непростым переходом от старых методов работы. Обновление целых процессов и переход на цифровые технологии были сложными, однако, результативным.

Закупки в государственном секторе всегда являются деликатной и строго регулируемой областью, поэтому имеет смысл, что пилотная схема обязательного электронного выставления счетов от бизнеса к государству (B2G) была запущена, чтобы попытаться сгладить некоторые проблемы бумажной бюрократии, которые широко распространены не только в итальянском правительстве, но и во всем мире. Всего за несколько лет, 1 января 2019 года, мандат B2G e-invoicing был распространен на всю итальянскую экономику, требуя, чтобы все внутренние счета-фактуры business-to-business (B2B) отправлялись и очищались платформой SDI в структурированном формате [5]. Это позволило итальянскому налоговому органу более или менее в режиме реального времени понять, что продается, кому, в какой сумме и, самое главное, сколько налога на добавленную стоимость (НДС) это принесет в казну.

Соседние европейские страны приняли к сведению и применили такой метод к своим собственным правительственным структурам отчетности (Польша и Венгрия, например). Совсем недавно, в 2019 году, итальянское правительство стремилось улучшить интеграцию новых технологий в свои собственные функции, сделав электронные заказы обязательными в определенных видах государственных закупок [3].

С точки зрения проницательности, итальянское правительство теперь может углубиться в аналитику, почерпнутую из отчетности по НДС, и точно определить области утечки денежных средств, подлежащих поступлению в государственную казну. Выявляются как человеческие, так и технологические ошибки. Таким образом, происходит ужесточение налогового контроля путем перехода на цифровые способы мониторинга. Пилотная схема электронного заказа стартовала с использованием платформы узла маршрутизации заказов на государственную закупку (Nodo di Smistamento degli Ordini, или NSO) в регионе Эмилия-Романья. После этого такая схема была распространена по всей стране для закупок в секторе здравоохранения [4].

По мере того, как соответствие и правила в юрисдикции развиваются и ужесточаются, существует гораздо больше возможностей для ошибок и связанных с ними штрафов. В этой связи, автоматизация налогового контроля, позволяет налогоплательщикам правомерно осуществлять хозяйственную деятельность.

Помимо простой отчетности и обработки цифровых счетов-фактур, итальянское правительство так же переключило свое внимание на ведение тщательных цифровых архивов. Это облегчает проведения как плановых, так и внеплановых проверок, а также внутреннего аудита.

В моменты экономической неопределенности аналитика в реальном времени оказалась очень полезной. Правительства, имеющие обширный обзор налоговых деклараций, смогли наблюдать масштабы финансовых потерь от расходов, неожиданных расходов и сбоях производительности, которые неизбежно влияют на мировую экономику в настоящее время. Страны, которые уже заложили основы для цифровой налоговой отчетности и обработки счетов-фактур в цифровом виде, такие как Италия, смогли быстрее оптимизировать

свою деятельность в условиях коронавирусной инфекции Covid-19. В этой связи, очевидно преимущество перехода на подобные типы взаимодействия контролирующих органов и налогоплательщиков. Внедрение в Италии СТСs и мониторинг деятельности по НДС позволили правительству составить более четкое представление об истинной стоимости упущенных доходов в условиях кризиса.

Благодаря более глубокому пониманию поведения предприятий при покупке и продаже с помощью системы оформления электронных счетов Италия смогла определить, какие секторы больше всего нуждаются в поддержке в условиях пандемии. Кроме того, в Латинской Америке правительства имеют доступ к встроенным данным счетов-фактур для всех транзакций в своих экономиках, что означает, что они могут публиковать высокодетализированные отчеты об анализе воздействия пандемии в ключевые моменты кризиса.

Анализируя практику внедрения такого типа взаимодействия, итальянское правительство обнаружило, что финансовые утечки из-за человеческой ошибки и мошенничества были сведены к минимуму, и это значительно улучшило доходность государственного бюджета. С надвигающимися штрафами за несоблюдение организации не могут позволить себе нарушить правила, и поэтому данный фактор оказал глубокое влияние на тех, кто уклонялся от уплаты налогов. Успех в этой области вдохновил на аналогичные реформы в других отраслях экономики.

С европейской точки зрения Италия, безусловно, является первопроходцем в области цифровых изменений, которые могут устранить мошенничество и человеческие ошибки в декларациях о косвенных налогах и налоговых процессах, и стала моделью де-факто для репликации. Имея доступ в режиме реального времени к детализированным транзакционным данным благодаря своему мандату на оформление электронных счетов в течение последних нескольких лет, итальянское правительство смогло определить ключевые области для улучшения и найти сектора, более подверженные мошенничеству.

Предприятия могут подготовиться к переходу на цифровой налоговый контроль, обеспечив организацию своей доказательной базы и приоритетность данных, необходимых правительствам для выставления счетов в режиме реального времени.

Системы СТСs становятся все более распространенными, поэтому соблюдение требований является ключевым. Они все чаще включают обязательные сообщения от систем документооборота утверждения счетов-фактур покупателей. Это позволяет налоговым администрациям контролировать налоговые кредиты покупателя на том основании, что они могут быть востребованы, если поставщик сначала провел счет-фактуру через правительственную платформу, чтобы соответствующая сумма налога была сообщена правительству. Это также означает, что для целей аудита организации должны иметь под рукой цифровой архив, который может

проверить каждую транзакцию, соответствующую требованиям конкретной страны.

Переход на СТС и подобным аналогам по всему миру означает, что налоговые органы будут полагаться на данные, сообщаемые в режиме реального времени вовремя. В этой связи, важно отметить, что бремя доказывания все чаще ложится на бизнес. Поэтому важно, чтобы фирмы хранили все данные о транзакциях, даже из более широкой цепочки поставок, в соответствии с местным законодательством об архивировании, чтобы гарантировать, что эти доказательства действительно могут быть использованы в ситуации аудита.

Библиографический список:

1. Налогового кодекса Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 августа 1998 г. № 31 ст. 3824.

2. Распоряжение Правительства РФ от 21 февраля 2020 г. № 381-р «Об утверждении концепции развития и функционирования в РФ системы налогового мониторинга» // Собрание законодательства Российской Федерации от 9 марта 2020 г. № 10 ст. 1357.

3. Italy's Digital Services Tax enters into force as of 1 January 2020. [Электронный ресурс]. URL: https://www.ey.com/en_gl/tax-alerts/ey-italys-digital-services-tax-enters-into-force-as-of-1%20january-2020 (дата обращения: 08.04.2022).

4. The Italian DST Remix. [Электронный ресурс]. URL: <https://taxfoundation.org/italy-digital-tax> (дата обращения: 08.04.2022);

5. SDI Italy Update 2020 in SAP – Compliance with B2B E-Invoicing.[Электронный ресурс]. URL: <https://www.pikon.com/en/blog/e-invoicing-italy-sdi-update-sap-compliance> (дата обращения: 08.04.2022).

УДК 336.7

БАНКИ И БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПОНЯТИЕ, КЛАССИФИКАЦИЯ, СТРУКТУРА

*Процкая Анастасия Павловна, Разумова Анна Валерьевна,
студенты 2 курса направления подготовки «Экономика»
Брянского государственного университета имени И.Г. Петровского
г. Брянск, Россия*

*Научный руководитель: Беспалов Р.А., доцент Брянского государственного
университета имени И.Г. Петровского*

Аннотация: банки и банковская система являются значимой составляющие народного хозяйства государства, поскольку именно эти

структуры стимулируют и развивают финансовые ресурсы так, чтобы это было рационально и в нуждающиеся сферы. На совершенство нынешней банковской системы оказывают влияние множество факторов: валютные, политические, финансовые. Поэтому довольно часто денежный механизм подвергается реформированию. Отсюда исходит актуальность рассмотрения банковской системы и банков в современное время

Ключевые слова: банк, банковская система, государство, операции, организации, финансы, устойчивое развитие, ESG-концепция, «зеленое» финансирование, облигации, бонды, кредитование.

BANKS AND THE BANKING SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION: CONCEPT, CLASSIFICATION, STRUCTURE

Protskaya Anastasia Pavlovna, Razumova Anna Valerievna

2nd-year students of the specialty "Economics"

Bryansk State University named after I. G. Petrovsky

Bryansk, Russia

Supervisor: Besspalov R.A., Associate Professor of Bryansk State University named after I.G. Petrovsky

Annotation: banks and the banking system are an important component of the national economy of the state, since it is these structures that stimulate and develop financial resources so that it is rational and in need areas. The perfection of the current banking system is influenced by many factors: monetary, political, financial. Therefore, quite often the monetary mechanism undergoes reform. Hence the relevance of the consideration of the banking system and banks in modern times.

Keywords: bank, banking system, state, operations, organizations, finance.

Банк и банковская деятельность – как громко звучит. Все не раз слышали эти слова, но особо не вникали, что же они представляют собой на самом деле, только лишь деньги, кредиты и их получение? Какова их настоящая сущность? И как давно они вошли в нашу жизнь? Эти вопросы возникают лишь тогда, когда мы начинаем задумываться о реальной их деятельности. Итак, банк представляет собой финансовую организацию, которая предоставляет юридическим и физическим лицам различные услуги. Конечно же в большинстве своем это выдача и прием денежных средств, но это далеко не вся его работа.

Первые банки появились еще до новой эры в Древнем Востоке, примерно VI век. В те времена люди жили наиболее самодостаточно, это им позволяло откладывать и копить свои денежные средства на какие-то личные нужды. Но хранение их дома было не совсем безопасным. Поскольку деньги могли украсть, кроме этого с ними могло что-то случиться. И именно поэтому было целесообразно придумать и создать организацию, которая бы обеспечивала их сохранность. Это становилось выгодным для людей, ведь сбережения можно было таким образом прятать, например, на время войн или сборов. Безусловно,

одному банку взять под свой контроль финансовые средства всех жителей невозможно, следовательно, численность действующих банков увеличивалась и начали формироваться банковские системы. Время шло, функции и цели банков увеличивались и развивались, появлялись новые разновидности банков. Например, инвестиционный, коммерческий, сберегательный, эмиссионный. У каждого из них было свое предназначение. Также если в ранние времена, банки только хранили деньги, то сейчас их круг работы значительно расширился.

В России, по сравнению с странами Запада, банковское дело начинает свою историю намного позже, с XVII века. Первое в своём роде подобие кредитной организации для купечества появилось в 1655 в Пскове. При правлении императрицы Анны Ивановны из монетного двора стали впервые выдаваться ссуды под определённый процент. Российские кредитные учреждения в нашем современном понимании появились по распоряжению Елизаветы Петровны в 1754 и представляли собой Дворянские заёмные банки, находящиеся в Москве и Петербурге, а также Купеческий банк в Петербурге. [2]

Что же такое банковская система в Российской Федерации? Итак, банковская система представляет собой взаимосвязь финансовых элементов, включающих в себя Центральный банк РФ (Банк России), так же кредитные организации, состоящие из коммерческих банков и многих других кредитно-расчетных учреждений, которые в свою очередь могут объединяться в рамках холдингов, а также сюда входит банковское законодательство и инфраструктура.

Банковская система России имеет свою двухуровневую структуру. Первый уровень представляет Центральный банк Российской Федерации, второй банки и небанковские кредитные организации, кроме этого филиалы и представительства зарубежных банков. Хочется отметить, что данный вид деятельности является лицензируемым. [5]



Рисунок 1 - Структура банковской системы Российской Федерации

Разберем подробнее каждый элемент системы. Начнем с банковской инфраструктуры. Она представляет собой совокупность институтов, которые формируют все необходимые условия для организации банковской деятельности, а также содействуют созданию, развитию и доведению банковских услуг до их потребителей. К ним можно отнести следующие:

- систему страхования вкладов, которая гарантирует защиту и сохранность денежных вложений граждан в банках. Система функционирует, руководствуясь нормами законодательства и обеспечивается Агентством по страхованию вкладов (АСВ);

- независимые платежные системы, они оказывают существенное влияние в процессе организации расчетов между компаниями и банками, например, система SWIFT, и платежные операции по пластиковым картам, например, VISA, МИР, MasterCard;

- аудиторские организации, благодаря их работе создается независимая проверка деятельности в коммерческих банках, но и не только, в Центральном банке РФ данный вид деятельности также осуществляется и доказывает их финансовую отчетность;

- любые организации – представлены поставщиками информационно-технологических решений, предоставляющие и создающие банкам новейшие банковские технологии, которые обеспечивают автоматизацию их бизнес-процессов и поддержание высокого уровня безопасности. [1]

Следующий элемент – банковское законодательство. К его источникам относят:

- 1) Конституция Российской Федерации;
- 2) нормативно-правовые документы международного банковского права и международные договоры РФ;
- 3) решения Конституционного Суда РФ;
- 4) Гражданский кодекс (ГК) РФ;
- 5) Федеральный закон "О банках и банковской деятельности" от 02.12.1990 N 395-1 (последняя редакция);
- 6) Федеральный закон от 10 июля 2002 года N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)»;
- 7) подзаконные нормативные правовые акты (инструкции, положения, циркуляры и т.п.)

В действующей банковской системе выделяются следующую классификацию банков:

- 1) по типу собственности:
 - государственные;
 - частные;
- 2) по характеру осуществляемых операций:
 - специализированные;
 - универсальные;
- 3) по сфере обслуживания:
 - международные;

- всероссийские;
- межрегиональные;
- региональные и т.д.

Особую отличительную категорию составляют системно значимые банки - самые крупные организации по общему объёму активов и численности клиентов, которые играют основную роль в образовании финансов в банковской системе государства. Перечень таких банков представлен Центральным Банком РФ. В итоговый перечень входят следующие:

- четыре государственных: ПАО Сбербанк, Банк ВТБ (ПАО), АО Газпромбанк (ГПБ), АО «Россельхозбанк»;

- четыре частных без иностранного капитала: АО «АЛЬФА-БАНК», ПАО Банк «ФК Открытие», ПАО «Московский Кредитный Банк», ПАО «Промсвязьбанк»;

- шесть частных с иностранным капиталом: АО ЮниКредит Банк, ПАО «Тинькофф Банк», ПАО «Совкомбанк», ПАО РОСБАНК, АО «Райффайзенбанк»;

На долю этих 13 организаций приходится более 77% всех активов кредитной системы Российской Федерации.

Важнейшим звеном системы является Центральный банк России (далее ЦБ РФ). Что же такое и каковы его цели и функции? Итак, ЦБ РФ представляет собой особый публично-правовой институт России, а также главный банк первого уровня. Центральный Банк является государственным банком, который осуществляет централизованное кредитование, организует и контролирует денежное обращение.

Цели и функции Банка России определены Федеральным законом от 10 июля 2002 года № 86-ФЗ «О Центральном банке РФ (Банке России)». Исходя из данного нормативно-правового акта, перед ЦБ РФ поставлены пять целей:

- защита и поддержание устойчивости курса национальной валюты;
- укрепление и совершенствование банковской системы РФ;
- обеспечение стабильности и высокого уровня развития отечественной платежной системы;
- эволюция финансового рынка России;
- поддержание стабильности финансового рынка РФ.

Центральный Банк является подведомственным звеном Государственной думы РФ, которая в свою очередь освобождает и назначает Председателя Банка и членов Совета директоров. Банк России образует единую централизованную систему, в которую входят: отделения на местах (не имеют статуса юридического лица), территориальные учреждения, центральный аппарат. [3]

К функциям Центрального Банка относятся следующие:

- выпуск денежных банкнот;
- рефинансирование банков (кредитование Банком РФ других банков);
- организация денежно-кредитного регулирования государства;
- обслуживание Правительства РФ (учет бюджетных средств);
- издание нормативов обязательных резервов для частных банков;

- операции на открытом рынке ценных бумаг;
- валютный контроль и валютное регулирование.



Рисунок 2 – Функции Центрального Банка

Помимо государственных банков в системе присутствуют и частные банки. Коммерческий банк является кредитным учреждением, которое осуществляет банковские операции как для юридических, так и физических лиц. К основной его деятельности можно отнести получение прибыли, которая, в свою очередь, образуется из разности процентов, взимаемых с клиентов и выплачиваемых им же по банковским операциям, а также за счет комиссионных сборов за оказываемые ему услуги. [4]

Этими услугами являются:

- кредитование, т.е. предоставление кредитов частным лицам и организациям (ипотечные, потребительские нецелевые займы, автокредиты);
- операции с драгоценными металлами;
- валютные операции;
- расчётно-кассовое обслуживание клиентов;
- ведение банковских счетов;
- эмиссия банковских карт - пластиковых и виртуальных;
- инкассация;
- привлечение вкладов и выплата процентов согласно соответствующим договорам;
- осуществление денежных переводов;
- реализация банковских гарантий.

Коммерческие банки также имеют свою классификацию. Например, по характеру своей деятельности они делятся: на универсальные и специализированные. Подробнее о каждом виде. Универсальный банк - он реализует все виды банковских операций: расчётных, финансовых, кредитных. Специализированные банки в свою очередь делятся по нескольким критериям:

- территориальное разделение (межрегиональные, региональные, международные);
- отраслевая составляющая (энергетика, промышленность);

- клиентская база (коммунальные, биржевые);
- функциональное разделение (клиринговые, ипотечные, инвестиционные).



Рисунок 3 – Классификация коммерческих банков

Все операции коммерческого банка можно разделить на три основные группы:

1) пассивные операции, используются для привлечения денежных средств в банки и формирования его резервов. К таким операциям относят: операции по приёму вкладов и депозитов от юридических и физических лиц, открытие и ведение расчетных счетов, получение межбанковских кредитов, а также выпуск инвестиционных ценных бумаг.

2) активные операции, которые необходимы для размещения финансовых ресурсов. К ним относятся:

- кредитование;
- банковские инвестиции;
- приобретение ценных бумаг, учет векселей.

3) активно-пассивные операции – это посреднические операции, комиссионные, которые выполняются банками по поручению клиентов за определенную плату – комиссию. К ним в свою очередь относятся:

- расчетно-кассовое обслуживание своих клиентов;
- посреднические операции с иностранной валютой, ценными бумагами по поручению и за счет клиентов;
- выдача поручительств за третьих лиц, обеспечивающих исполнение обязательств в денежной форме;
- траст – доверительное управление активами клиентов по доверенности в течение определенного периода времени;
- факторинг представляет собой приобретение права требования от третьих лиц исполнения обязательств в денежной форме;
- лизинговые операции – это долгосрочная аренда техники и оборудования;
- осуществление операций с драгоценными металлами и драгоценными камнями.

В заключение хочется сказать, что банковская система Российской

Федерации играет особую роль для экономики страны. Она управляет системой платежей и расчетов государства. Благодаря наличию достаточного количества банков клиенту предоставляется большое многообразие предоставляемых услуг. Большое количество банков различных видов, позволяет клиенту выбирать именно ту организацию, где условия наиболее выгодны. Несомненно, на современном этапе функционирование банковской системы РФ имеет ряд существенных трудностей, от решения которых будет зависеть дальнейшее развитие и процветание страны. Но есть и положительная перспектива. Новые технологии входят активно в нашу жизнь и сфера банков не является исключением. Процесс цифровизации активно процветает. И совсем скоро работу сотрудников будут заменять умные роботы. Жизнь людей еще более облегчится и станет удобнее. Не будет реального контакта с людьми, а лишь голосовые помощники. Наличные деньги сойдут на минимум и придет безналичная оплата, без всяких кодов и пароль, только использование биометрии. Это конечно же плюс для граждан, ведь индивидуальные биометрические данные невозможно подделать. Наличные деньги никто не украдет, они не потеряются и не порвутся. Не выходя из дома, можно будет оформить кредит, выпустить карту. Перспективы развития, несомненно, есть, но для этого необходимы как финансовые средства, так и наличие людей, которые смогут все это продумать и осуществить.

Библиографический список:

1. Беспалов, Р.А. Социальные программы и технологии ипотеки в условиях информатизации банковской сферы / Р. А. Беспалов, И. А. Говенько // Тенденции и перспективы развития банковской системы в современных экономических условиях: Материалы международной научно-практической конференции, Брянск, 25–26 декабря 2018 года. – Брянск: Брянский государственный университет имени академика И.Г. Петровского, 2018. – С. 134-137.
2. Беспалов, Р. А. Сравнительный анализ банковских систем и внедрение цифровых технологий на российский рынок / Р. А. Беспалов, А. А. Листратова // Тенденции и перспективы развития банковской системы в современных экономических условиях: Материалы II международной научно-практической конференции, Брянск, 17–18 декабря 2019 года. – Брянск: Брянский государственный университет имени академика И.Г. Петровского, 2020. – С. 106-111
3. Боровкова, В.А. Банки и банковское дело в 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для вузов / под редакцией В. А. Боровковой. - 6-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2022. - 189 с.
4. Иванов, В.В. Банки и банковские операции: учебник и практикум для вузов / В. В. Иванов [и др.]; под редакцией Б. И. Соколова. - М.: Издательство Юрайт, 2020. — 189 с.
5. Мартышова, Г.Р. Развитие банковской системы в условиях цифровизации / Г.Р. Мартышова, Р.А. Беспалов // Социально-экономическое развитие России и регионов в эпоху цифровизации: Материалы X Межвузовской студенческой научно-практической конференции, Брянск, 10

ноября 2021 года. – Брянск: Брянский государственный университет имени академика И.Г. Петровского, 2022. – С. 87-92.

УДК 334.02

РИСКИ ПРИ ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЯ ОБ ИНВЕСТИРОВАНИИ СРЕДСТВ В РЕГИОН

Пруцкая Алена Сергеевна,

*студент 4 курса направления подготовки "Государственное и муниципальное управление" Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Загорулько Елизавета Сергеевна,

*студент 2 курса направления подготовки "Государственное и муниципальное управление" Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Нечаева С.В., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация: в статье рассматриваются компоненты, характеризующие инвестиционную привлекательность региона, рейтинговые категории интегрального риска, частные потенциалы, виды риска, а также тот факт, что чем выше инвестиционная привлекательность в регионе, тем интенсивнее будет инвестиционная активность.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность региона, бюджет, инвесторы, инвестиции, развитие.

RISKS WHEN MAKING A DECISION TO INVEST IN THE REGION

Prutskaya Alyona Sergeevna,

*Student of the 4th year, the direction of training "State and municipal administration" of the Stavropol branch of the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

Zagorulko Elizaveta Sergeevna,

*2nd year student of the direction of training "State and municipal administration" of the Stavropol branch of the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

Supervisor: S.V. Nechaeva, Associate Professor of the Stavropol branch of the Moscow State University

Annotation: the article examines the components characterizing the investment attractiveness of the region, rating categories of integral risk, private potentials, types of risk, as well as the fact that the higher the investment attractiveness in the region, the more intense the investment activity will be.

Keywords: investment attractiveness of the region, budget, investors, investments, development.

Социально-экономическое развитие территории на всех уровнях государственного управления, включая региональный уровень, требует активной инвестиционной политики.

Инвестиционная политика предполагает формирование на территории региона такой среды, которая допустит инвесторам эффективно распределять капитал, что позволяет инвестировать, извлекая плату за риск и получая выгоды экономического характера в размере, который приемлем как для инвесторов, так и для социально-экономического развития территории региона.

Важно провести детальный анализ инвестиционной привлекательности региона, прежде чем принять решение об инвестировании средств в регион. Множество ведущих зарубежных и отечественных экономических изданий, а также крупных консалтинговых компаний отслеживают информацию о состоянии национальных и региональных инвестиционных комплексов и на их основе оглашают оценки инвестиционной привлекательности региональных и национальных экономик [1].

При составлении рейтингов инвестиционной привлекательности, в качестве исходной информации, используются результаты региональных исследований и опросов, статистические данные о развитии регионов, законодательные акты, связанные с регулированием инвестиционной деятельности, а также публикации в прессе.

Уровень инвестиционной привлекательности выступает в качестве интегрального показателя, суммирующего разнонаправленное влияние показателей инвестиционного потенциала и инвестиционного риска.

Квалифицируется инвестиционная привлекательность двумя элементами:
величина инвестиционного потенциала;
уровень инвестиционных региональных рисков.

Присутствие этих двух рисков, свидетельствует о недостаточном использовании инвестиционного потенциала территории.

Инвестиционная привлекательность является обобщенной факторной характеристикой, а инвестиционная активность – характеристикой эффективности, которая зависит от нее. Эти два понятия взаимосвязаны между собой [2].

Инвестиционная привлекательность реализуется в форме инвестиционной деятельности в регионе, которую можно рассматривать как интенсивность притока капитала. Она, как и инвестиционная привлекательность могут быть как текущими (для аналитического периода), так и предсказуемыми или многообещающими.

По соотношению общего потенциального риска и полного риска каждый регион России относится к одной из 12 рейтинговых категорий:

- 1А - Высокий потенциал – минимальный риск;
- 1В - Высокий потенциал – умеренный риск;
- 1С - Высокий потенциал – высокий риск;
- 2А - Средний потенциал – минимальный риск;

- 2В - Средний потенциал – умеренный риск;
- 2С - Средний потенциал – высокий риск;
- 3А - Низкий потенциал – минимальный риск;
- 3В1 - Пониженный потенциал – умеренный риск;
- 3С1 - Пониженный потенциал – высокий риск;
- 3В2 - Незначительный потенциал – умеренный риск;
- 3С2 - Незначительный потенциал – высокий риск;
- 3D - Низкий потенциал – экстремальный риск. [3]

Инвестиционный потенциал формируется в виде суммы объективных предпосылок для инвестирования в зависимости как от объектов инвестирования и разнообразия сфер, так и от их экономического "здоровья". [4]

Являясь количественной характеристикой, инвестиционный потенциал включает девять частных потенциалов:

производство (общий результат экономической активности населения в регионе);

ресурсы и сырье (средневзвешенная доступность балансовых запасов основных видов природных ресурсов);

инфраструктура (экономическое и географическое положение региона и его инфраструктурная безопасность);

потребитель (общая покупательная способность населения);

институциональная (степень развития основных институтов рыночной экономики);

работа (ресурсы рабочей силы и уровень их образования);

инновационный (уровень реализации достижений научно-технического прогресса);

туристический (наличие мест, посещаемых туристами и отдыхающими, а также мест развлечений и размещения для них);

финансовый (объем налоговой базы и рентабельность предприятий региона).

Общий инвестиционный потенциал региона определяется как взвешенная сумма частных потенциалов, а каждый из этих типов потенциала рассчитывается как средневзвешенная сумма ряда статистических показателей.

Инвестиционный риск - это качественная характеристика, которая показывает вероятность потери инвестиций и связанных с ними доходов и рассчитывается как средневзвешенная сумма следующих типов рисков:

1) финансовое – степень сбалансированности между финансами предприятий и региональным бюджетом;

2) экономика – тенденции экономического развития региона;

3) социальное – уровень социальной напряженности;

4) политическое – распределение политических симпатий населения по результатам последних парламентских выборов, полномочиям местных органов власти;

5) криминал – уровень преступности в регионе с учетом тяжести преступлений;

6) экологический – уровень загрязнения окружающей среды, включая радиацию;

7) законодательные – правовые условия инвестирования в определенные сферы и отрасли, порядок использования отдельных факторов производства;

8) менеджмент – качество бюджетного управления, степень развития системы менеджмента, социальная сфера, наличие программных и целевых документов, уровень детской смертности как неотъемлемый показатель результатов деятельности.

При расчете этого риска учитываются федеральные и региональные законы и нормативные акты, а также документы, непосредственно регулирующие инвестиционную деятельность или косвенно влияющие на нее. [5]

Регионы, которые занимают место ниже среднего в рейтинге, придется решать больше проблем, а находящиеся в центре шкалы рейтингов, целесообразно, имеют больше шансов на продвижение.

Изучение инвестиционной привлекательности различных секторов экономики направлено на изучение их конъюнктуры, динамики и перспектив развития потребностей общества в продукции этих отраслей [6]. Собственно потребности общества определяют приоритеты в развитии отдельных отраслей. Традиционно первенствующими в Российской Федерации являются:

топливно-энергетический комплекс ТЭК;
машиностроение;
транспорт;
строительство.

Потребность притока новых инвестиций в условиях современной России обусловлена обязательным решением повседневных и текущих задач, связанных с нуждой поддержки экономического развития региона.

Субъект Российской Федерации станет привлекательным для инвестора только тогда, когда он изменит ключевые свойства и основные результаты реального сектора экономики в положительную сторону, повысит ответственность, надежность и уровень доверия к системе управления, а также обеспечит распределение этих свойств по реальному сектору экономики, сектора и других областей становится стабильной тенденцией.

Библиографический список:

1. Абонеев В.В., Квитко Ю.Д., Белов Д.Е., Шалин А.Ф., Салпагаров Р.У., Костюков К.И., Щеголев А.А. Экономико-правовые аспекты создания малых инновационных предприятий // Сборник научных трудов Ставропольского научно-исследовательского института животноводства и кормопроизводства. 2013. Т. 3. № 6. С. 369-372.

2. Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Экономическая безопасность

региона. Учебное пособие. Ставрополь, 2015.

3. Ковалева, Л.В. Инвестиционная региональная политика: учебник для вузов / Л.В.Ковалева. - 2-е изд., переизд. и доб. – М.: Изд-во Юрайт, 2021. – 317 с.

4. <https://www.investinregions.ru/>

5. <http://www.consultant.ru/>

6. Костюков К.И., Султанов Е.З., Воскресенская Д.В. Современное состояние продовольственной безопасности Российской Федерации // Сборник: Информационные системы и технологии как фактор развития экономики региона. II Международная научно-практическая конференция. 2013. С. 87-89.

УДК 332.1

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА

Пруцкая Алёна Сергеевна,

*студент 4 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Бабина Е.Н., профессор Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. В статье рассматриваются факторы инвестиционной привлекательности региона и то, как важно влиять на факторы так, чтобы они привели к увеличению притока инвестиций в регионе, также рассматривается, с помощью каких показателей оценивается инвестиционная привлекательность в регионе.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность региона, инвесторы, инвестиции, развитие.

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE REGION

Prutskaya Alyona Sergeevna,

*Student of the 4th year, the direction of training "State and municipal administration" of the Stavropol branch of the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

Scientific supervisor: Babina E.N., Professor of the Stavropol Branch of the Moscow State University

Annotation. The article discusses the factors of investment attractiveness of the region and how important it is to influence the factors so that they lead to an increase in the inflow of investments in the region, and also considers which indicators are used to assess investment attractiveness in the region.

Keywords: investment attractiveness of the region, investors, investments, development.

Важной проблемой нынешнего общественного развития является совершенствование экономики, включая развитие на региональном уровне, так как он в большей мере учитывает потребности отдельных потребителей и фирм. При привлечении в регион реальных инвестиций появится возможность организовать выпуск инновационной продукции и обновить используемые в регионе технологии производства, а на это напрямую воздействует уровень инвестиционной привлекательности.

Инвестиционная политика предполагает формирование на территории региона такой среды, которая допустит инвесторам эффективно распределять капитал, что позволяет инвестировать, извлекая плату за риск и получая выгоды экономического характера в размере, который приемлем как для инвесторов, так и для социально-экономического развития территории региона. Инвесторы сопоставляют свои интересы с тем, что предлагает регион как место вложения средств.

С помощью действия ряда факторов формируется инвестиционная привлекательность. Таким образом, органам региональной власти требуется воздействовать на эти факторы для того, чтобы они, усовершенствуясь, привели к возрастанию притока инвестиций в регион. Следовательно, выявляются факторы, с которыми будет проходить работа.

Факторы инвестиционной привлекательности региона:

факторы, которые не поддаются изменениям (климатических условий; факторы природных ресурсов, рельефа, географического месторасположения);

факторы, которые поддаются изменениям в долгосрочном периоде (развития инфраструктуры, факторы инновационной деятельности, трудовых ресурсов);

факторы, которые поддаются изменениям в краткосрочном периоде (правовые и законодательные факторы и т.д.). [2]

На инвестиционную привлекательность оказывают влияния требования инвесторов к тем условиям, которые складываются в этом регионе. Тем временем, региональная система складывается таким образом, чтобы требования, предъявляемые к ней, удовлетворялись как можно быстрее.

Уполномоченные органы власти должны, используя управленческое воздействие, установить степень подверженности факторов этим воздействием и степень их влияния на целевой индикатор, для того чтобы отобрать факторы инвестиционной привлекательности региона.

Уровень инвестиционной привлекательности региона может получить оценку на основе определения значений ряда основных показателей. Они составляют следующий список:

стоимость основных фондов в промышленности, в строительстве, на транспорте;

плотность автомобильных и железных дорог;

средний размер заработной платы;
объем розничного товарооборота;
доля убыточных предприятий;
индекс потребительских цен;
обеспеченность населения выходом в сеть «Интернет» и средствами связи;
объем валового регионального продукта;
объем иностранных инвестиций и капитальных вложений;
общая площадь земель и их структура по категориям землепользования;
отраслевая структура и общий объем промышленного производства;
задолженности по оплате труда и по банковским ссудам;
численность безработного населения и экономически активного;
сброс загрязненных сточных вод и выброс загрязняющих веществ в атмосферный воздух и др. [1].

С помощью балльного оценивания и рейтингования значений этих и ряда других показателей, позволит оценить инвестиционную привлекательность каждого региона, инвесторам дать объективные предпосылки для определения направлений вложения их средств, сравнить уровень регионов между собой, а органам власти определить приоритетные направления инвестиционной политики.

Потребность притока новых инвестиций в условиях современной России обусловлена обязательным решением повседневных и текущих задач, связанных с нуждой поддержки экономического развития региона.

Субъект Российской Федерации станет привлекательным для инвестора только тогда, когда он изменит ключевые свойства и основные результаты реального сектора экономики в положительную сторону, повысит ответственность, надежность и уровень доверия к системе управления, а также обеспечит распределение этих свойств по реальному сектору экономики и других областей.

Библиографический список:

1. Ковалева, Л.В. Инвестиционная региональная политика: учебник для вузов / Л.В.Ковалева. - 2-е изд., переизд. и доб. – М.: Изд-во Юрайт, 2021. – 317 с.
2. <https://www.investinregions.ru/>

УДК 332.1

ТЕХНОЛОГИИ ЦИФРОВИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ ИЗМЕНЯЮЩИХСЯ УСЛОВИЯХ МИРА

Рожков Игорь Вячеславович,

*Студент 2 курса направления подготовки "Прикладная информатика в экономике" Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Орлинская О. Г., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. В статье рассматриваются главные технологии цифровой экономики, их характерные черты и особенности распространения в условиях изменения экономики, приводятся текущие и прогнозные значения показателей введения и использования данных технологий. Установлены финансовые результаты цифровизации и применение цифровой платформы.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровые технологии, цифровая платформа, рынок цифровых технологий, анализ рынка.

DIGITAL ECONOMY: CONCEPTS, FEATURES, DEVELOPMENT IN THE MARKET

Rozhkov Igor Vyacheslavovich,

1st year student of the specialty "Applied informatics in economics" of the Stavropol branch of the Moscow state pedagogical University

Supervisor: Orlynskaya O.G., associate Professor of the Stavropol branch of MPGU

Annotation. The article discusses the main technologies of the digital economy, their characteristic features and features of distribution in the context of a digital change in the economy, the current and forecast values of indicators for the introduction and use of these technologies are given. The financial results of digitalization and the use of a digital platform have been established.

Keywords: digital economy, digital technologies, digital platform, digital technology market, market analysis.

Направление цифровизации включает все области современного мира, больше всего данный процесс проявляется в цифровой трансформации экономики.

Устоявшийся в научных кругах термин «цифровая экономика» [1], потерял собственную значимость. На государственном уровне в Российской Федерации цифровая экономика понимается как деятельность, в которой основными условиями производства считаются данные, представленные в цифровом виде, а их обработка и применение в масштабных объемах, напрямую в момент их создания, позволяет, в сравнении с традиционными формами хозяйства, значительно увеличить результативность, качество и эффективность во многих видах производства и технологий [2].

В цифровой экономике акцент идет на три фундаментальные составляющие:

- инфраструктура, содержащая аппаратные средства, программное обеспечение, телекоммуникации;
- электронные деловые операции, включающие бизнес-процессы, реализуемые посредством компьютерной сети в рамках виртуальных взаимодействий между субъектами виртуального рынка;

- электронная коммерция, подразумевающая поставку товаров с помощью интернет-технологий и включающая в себя в наше время наиболее крупный сегмент цифровой экономики [3].

На стыке данных сфер предусмотрено развитие экономики. Современным продуктом считается электронная экономика, в том числе веб-экономика, интернет-экономика и цифровая экономика, которые функционируют с помощью цифровых коммуникаций [4]. Характерной чертой и главным направлением современного мира и экономики считается снижение материальной составляющей производства и товаров, увеличение нематериальных активов компаний [9]. Этому способствует повышение значимости и значения информационно-коммуникационных технологий в затратах на изготовление товаров и услуг, а также возникновение и формирование новых технологий, свойственных только для цифровой экономики. К этим технологиям относятся крупные данные, квантовые технологии, робототехника, нейротехника, искусственный интеллект, компьютерный инжиниринг, аддитивное производство, производственная интернет-сеть, система распределенного реестра, виртуальная реальность [8].

Повышение значений объема структурированных, а также неструктурированных данных считается движущей силой развития технологического прогресса. Формирование и продвижение больших данных способствует сокращению стоимости хранения данных, увеличение доступности облачных сервисов и скорости передачи данных, рост количества специалистов в области обработки и анализа данных, формирование и продвижение интернета вещей [7]. Сеть интернет вещей является примером вычислительной сети, соединяющей физические предметы, с интегрированными информационными технологиями для взаимодействия друг с другом или с внешней средой без участия специалиста. Объем цифровых данных в 2018 году фиксируется на значении 33 зеттабайт. К 2025 году в планах увеличить объем цифровых технологий в 5 раз и результат будет равен 175 зеттабайт [5].

Квантовая технология позволяет применять специфические особенности квантовой механики, прежде всего квантовой запутанности. К практическим реализациям относятся квантовые вычисления и квантовый компьютер, квантовую криптографию и квантовые изображения. Объем мирового рынка квантового шифрования в 2017 г. был равен 285,7 млн долл. США. В 2022 г. показатель прогнозируется на уровне 944 млн долл. США. В 2017-2025 гг. среднегодовой темп прироста рынка квантовых вычислений составит 30% [6]. Развитие квантовых технологий способствует необходимости скоростной и защищенной передачи информации по каналам связей, увеличение производительности электротехники, рост киберпреступлений, создание исследовательских центров.

Библиографический список:

1. Василенко Н. В. Цифровая экономика: концепции и реальность // Инновационные кластеры в цифровой экономике: теория и практика: тр. науч.-

практ. конф. с междунар. участием 17–22 мая 2017 г. СПб. : Изд-во Политехн. ун-та, 2017.

2. Юдина Т. Н. Осмысление цифровой экономики // Теоретическая экономика. 2016. № 3.

3. Зубарев А. Е. Цифровая экономика как форма проявления закономерностей развития новой экономики // Вестник ТОГУ. - 2017. - № 4. - С. 177-184.

4. Развитие цифровой экономики в России как ключевой фактор экономического роста и повышения качества жизни населения: монография / Андреева Г. Н., Бадальянц С. В., Богатырева Т. Г. и др. Нижний Новгород: Профессиональная наука, 2018. - 131 с.

5. Развитие цифровой экономики в России: программа до 2035 года. URL: <http://spkurdyumov.ru/uploads/2017/05/strategy.pdf> (дата обращения: 11.04.2021).

6. Дащенко Ю.Ю. Цифровая экономика как экономика будущего // Тенденции развития науки и образования. - 2018.

7. Индикаторы цифровой экономики: 2018: стат. сб. / Г. И. Абдрахманова, К. О. Вишневский, Г. Л. Волкова и др. М.: НИУ ВШЭ, 2018. 268 с. URL: <https://www.hse.ru/primarydata/ice2018> (дата обращения: 11.04.2021).

8. Орлинская О.Г., Щеголев А.А., Костюков К.И. Развитие информационно-коммуникативных технологий, как фактор конструктивного управления социально-экономическими процессами // Вестник университета. 2015. № 7. С. 221-226.

9. Костюков К.И., Свечинская Т.А. «Цифровая экономика» как фактор современного развития экономики России // Сборник: Геополитика и геоэкономика: проблемы и пути решения. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Под редакцией К.И. Костюкова. 2018. С. 33-38.

УДК 331

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПОДБОРА И ОТБОРА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ

Салдаева Ольга Сергеевна,

студент 4 курса направления подготовки «Управление персоналом»

ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»

г. Уфа, Россия,

Научный руководитель: Габидуллина Г.Р., доцент

Башкирского государственного университета

Аннотация: эффективность системы управления персоналом является одним из важнейших факторов успеха любой организации. Внедрение современных технологий в HR-процессы помогает предприятиям подбирать

высококвалифицированные кадры. В статье рассмотрены актуальные методы подбора и отбора персонала, с помощью которых службы управления персоналом могут достичь наибольшую результативность.

Ключевые слова: управление персоналом, подбор персонала, рекрутинг, методы отбора, кадры.

INNOVATIVE TECHNOLOGIES OF RECRUITMENT AND SELECTION OF PERSONNEL IN THE ORGANIZATION

Saldaeva Olga Sergeevna,

4rd year student of the specialty «Personnel management» of the Bashkir State University

Supervisor: Gabidullina G.R., Associate Professor of the Bashkir State University

Annotation. The effectiveness of the personnel management system is one of the most important factors for the success of any organization. The introduction of modern technologies in HR processes helps enterprises to select highly qualified personnel. The article discusses the current methods of recruitment and selection of personnel, with the help of which personnel management services can achieve the greatest effectiveness.

Keywords: personnel management, recruitment, recruiting, selection methods, personnel.

Квалифицированный персонал является главным ресурсом любой организации. Именно от качества человеческого капитала работников зависит эффективность и прибыльность предприятия. Современные методы подбора и отбора персонала являются основой системы управления кадрами.

Подбор персонала, или рекрутинг – это важный шаг в работе с кадрами, который включает в себя набор и отбор, собеседование, анкетирование, трудовую адаптацию претендентов. При отборе персонала очень важно обращать внимание на такие показатели, как профессионализм, знания и навыки, необходимые для различных должностей [2, С. 59].

Следующей ступенью процесса является отбор персонала. Отбор представляет собой технологию изучения профессиональных, физических и психологических качеств работника с целью установления его соответствия для конкретной должности.

Подбор персонала, как правило, зависит от нескольких факторов. Таковыми являются:

- 1) специфика деятельности предприятия;
- 2) масштаб предприятия;
- 3) характер занятости;
- 4) условия труда;
- 5) заработная плата, льготы и др.

В большинстве организаций используется внутренние и внешние источники привлечения персонала. К внутренним источникам привлечения кандидатов относятся подбор с помощью сотрудников (т. е. неформальный

поиск кандидатов среди родственников, знакомых работников), а также объявления о вакансиях в периодических изданиях предприятия или в его локальной компьютерной сети.

К основным способам поиска персонала через внешние источники в организации можно отнести следующее:

- 1) использование базы данных;
- 2) объявление о вакансиях в СМИ (в сетях Интернет, газете, журнале, на радио, телевидении и др.);
- 3) заявки на выпускников учебных заведений;
- 4) участие в ярмарках вакансий и т.д.

Все вышеперечисленные виды источников в меньшей или большей степени активно используются специалистами отдела кадров.

Классические методы подбора персонала подробно рассмотрены в трудах таких ученых, как Кибанов А.Я., Егоршин А.П., Базаров Т.Ю., Дуракова И.Б. и др. Авторы в своих исследованиях выделяют следующие традиционные способы отбора кадров:

- 1) анкетирование;
- 2) собеседование;
- 3) тестирование;
- 4) интервьюирование и т.д.

Данные методы отбора, несомненно, имеют высокий результат и активно используются организациями. Однако, те предприятия, которые активно внедряют в процессы управления персоналом новейшие технологии, имеют более высокую эффективность. Рассмотрим некоторые современные методы подбора персонала.

Краткое телефонное интервью – это наиболее распространенный тип собеседования, которое проводит специалист по кадрам после изучения письменных резюме претендентов на вакантную должность [3, С. 183]. В ходе короткого телефонного собеседования можно уточнить и дополнить информацию в резюме и сделать определенные выводы.

Групповое интервью – данный метод подразумевает ситуацию, когда несколько интервьюеров общаются с потенциальными работниками. Такое интервью создает наиболее стрессовую ситуацию, что позволяет оценить его психоэмоциональную стойкость. Необходимость группового собеседования может возникнуть, если вакансия подразумевает узкоспециализированные знания, которые сотрудник отдела кадров не сможет оценить.

Психологические тесты – такие тесты используются для оценки как интеллектуального развития в целом, так и отдельных аспектов личности соискателей. Тесты позволяют предсказать поведение будущего сотрудника на основе его психологического профиля. Эффективность анкет также не вызывает сомнений, но в некоторых случаях препятствием может быть большое количество времени, затраченного на такие тесты.

Профессиональные опросы – данные опросы позволяют выявить некомпетентных кандидатов уже на первом этапе собеседования, тем самым

значительно экономя время. Данный метод очень эффективен для подбора кадров различных профессий – бухгалтера, юристы, программистов, ИТ-специалистов и других. Вопросы разрабатываются службой управления персоналом совместно с руководителем отдела, в котором планирует работать человек [1, С. 122].

Ассесмент-центр – этот метод основан на наблюдении специально обученных оценщиков (ассессоров) за поведением сотрудников в реальном рабочем процессе. Каждый центр оценки включает в себя набор процедур, которые разрабатываются с учетом требований, предъявляемых к сотрудникам. Ассесмент-центр очень близок к тестам, так как предполагает наличие определенных стандартов для системы оценки (критерии, рейтинговые шкалы и др.).

Коучинг также является одним из самых эффективных и результативных методов в системе найма. Коучинг – это процесс, в котором коуч помогает человеку достичь определенной цели. На практике это представляется отрезком времени, в ходе которого клиенту помогают найти ответы на свои вопросы, раскрыть творческий потенциал, умения и навыки [5, С. 134]. В конце концов, человек достигает своей профессиональной цели.

Использование данного метода помогает рекрутеру выявлять не только имеющиеся знания и опыт соискателя, но и его потенциал, возможность совершенствования и стремление к развитию. Коуч в процессе отбора должен помочь претенденту на должность расставить приоритеты при поиске работы, определить стремления и степень ответственности, выявить готовность кандидата к выполнению конкретной должностной задачи, выработать устойчивую мотивацию. Главная цель коучинга в отборе персонала – понять, способен ли человек стать полноправным сотрудником компании, соответствует ли он требованиям должности, обладает ли всеми необходимыми компетенциями и т.д.

Таким образом, подбор и отбор персонала являются наиболее важными этапами в системе управления персоналом. Эти этапы необходимы для привлечения высококвалифицированных кадров и успешного поддержания конкурентоспособности организации, ведь главным преимуществом любого предприятия в условиях современности являются сотрудники с высоким уровнем знаний, компетентностью, а также профессиональными и личностными навыками [4, С. 137].

Библиографический список:

1. Веснин В.Р. Управление человеческими ресурсами: учебник. – 2-е изд. – М.: Проспект, 2019. – 702 с.
2. Дедкова И.Ф., Лымарева О.А. Коучинг в системе управления персоналом. учеб. пособие. – КубГУ, 2017. – 128 с.
3. Бунина Е.В. Инновационные методы управления персоналом // Вестник магистратуры [Электронный ресурс] – URL: https://www.magisterjournal.ru/docs/VM98_3.pdf (дата обращения 08.04.2022).

4. Лукава Т.А. Современные методы и технологии набора и отбора персонала // StudNet. – 2021. – №2. – С. 130-138.

5. Земцов А.В. Инновационные методы в сфере управления персоналом // Инновационная экономика и менеджмент [Электронный ресурс] – URL: https://hsmi.msu.ru/sites/hsmi.msu.ru/files/attachments/maket_2_konferenciya.pdf (дата обращения 08.04.2022).

УДК 658

ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГА НА РОСКОШЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Самарцев Лев Владilenovich,

студент 2 курса направления подготовки "Экономика и бухгалтерский учет"

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Латышева А.Ю., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. В научной статье мы рассмотрим налог на роскошь на примере Российской Федерации. Разберем изменения, которые коснулись в 2022 году данного вида налога и сделаем вывод о необходимости его в современном государстве.

Ключевые слова: налог на роскошь, транспортное средство, недвижимость, коэффициент.

THE PRACTICE OF APPLYING THE LUXURY TAX IN THE RUSSIAN FEDERATION

Samartsev Lev Vladilenovich,

2nd year student of the direction of training "Economics and Accounting" of the

Stavropol branch of the Moscow state pedagogical University,

Stavropol, Russia

Supervisor: Latysheva A.Yu., Associate Professor of the Stavropol branch of MPGU

Annotation. In this article we will look at the luxury tax in the Russian Federation. Let's analyze the changes in this tax and speculate about whether it is needed in a modern state.

Keywords: luxury tax, vehicle, real estate, coefficient.

В мире, где социальное расслоение общества делит людей на богатых и бедных, человек пришел к тому, что нужно справедливо распределять материальные ресурсы и блага. Человек пришел к такому результату ввиду того, что у некоторых людей в собственности имеются острова, яхты,

летательные аппараты, недвижимость, а у других нет даже хлеба на обед и своего собственного дома, квартиры. Для того чтобы справедливо распределить материальные ресурсы между богатыми и бедными, некоторые страны мира вводят налог на роскошь он повышает сумму налоговых обязательств на дорогие и роскошные вещи.

Для чего же нужен налог на роскошь в современном государстве? При появлении и установление налога на роскошь в стране налог позволяет:

- 1) Пополнить государственную казну;
- 2) Вкладывать деньги в развитие общественной жизни.

Рассмотрим применение налога на роскошь на примере Российской Федерации. С чего взимается данный вид налога - дорогие модели автотранспортных средств, если быть точнее, то на автомобили, которые превышают стоимость десять миллионов рублей. Такие автомобили облагаются налогом на транспорт с использованием повышенного коэффициента. Министерством промышленности и торговли Российской Федерации был создан список моделей автомобилей, которые попадают под влияние налога на роскошь, этот список ежегодно меняется и утверждается. Если автомобиля нет в утвержденном списке, то налог на роскошь уплачивать не нужно, но в список каждый год добавляется новые модели автомобилей, и за изменениями нужно следить.

В НК РФ в части статьи 333.43. «Налогоплательщики налога на объекты роскоши» есть подпункт, который отстраняет некоторую категорию людей от его уплаты. Налог не распространяется на ветеранов Великой Отечественной войны и приравненные к ним войнам, на многодетные семьи и Героев Советского Союза и России.

В 2017 году Федеральным законом №214-ФЗ были внесены поправки в Налоговый кодекс Российской Федерации. Ввиду поправок в Налоговом кодексе РФ появился налог на роскошь, он повышал коэффициент на транспортный налог. Налог на роскошь поделит дорогостоящее автомобили на 4 класса премиальных сегментов транспортных средств и на возраст автомобилей.

Четыре класса разделяют, какой коэффициент будет наложен для налога на роскошь, множитель в большей мере зависит от характеристик автомобиля. Представленная ниже таблица 1 отражает коэффициент налога на роскошь в 2021 году, который применяется при расчете транспортного налога, он зависит от стоимости и возраста автомобиля.

Таблица 1 – Коэффициент налога на роскошь в 2021 году

Стоимость автомобиля	Количество лет с года выпуска	Коэффициент для налога на роскошь
От 3 миллионов до 5 миллионов. руб. включительно.	Не более 3 лет	1,1
От 5 миллионов руб. до 10 миллионов. руб. включительно.	Не более 5 лет	2
От 10 миллионов. до 15 миллионов. руб. включительно.	Не более 10 лет	3
От 15 миллионов. руб. и больше.	Не более 20 лет	3

С 1 января 2022 года вступили поправки в статью 333.43. «Налогоплательщики налога на объекты роскоши», Владимир Путин подписал постановление о повышении планки стоимости автомобилей, облагаемых налогом на роскошь. После подписания коэффициенты 1,1 и 2 отменены. Налог на роскошь начисляется автомобилям не от 3 миллионов рублей, а от 10 миллионов рублей. Критерии для тройного налога не меняются. Эти изменения связаны с повышением цен на отечественные автомобили на 20,8%, а на иномарки на 23,8%.

Налог на роскошь автомобиля за год рассчитывается по следующей формуле:

Налог за год = мощность двигателя (в лошадиных силах) * ставка налога в (руб.) * Повышающий коэффициент для дорогостоящих авто.

Для примера рассчитаем налог за год, который должен заплатить владелец автомобильного средства BMW X6 M Competition 2021г. 625 лошадиных сил.

Налог за год на BMW X6 M Competition 2021г = 625 л.с * 15р * 3 = 28125р.

При расчете мы пришли к выводу, что в год использование BMW X6 M Competition 2021г мы будем уплачивать 28125р. И надо понимать, что ставка налога зависит от региона, и она может увеличиваться максимум в 10 раз.

Данный вид налога в России распространяется не только на автомобили выше 10 миллионов руб., но и на недвижимость, яхты, самолеты. Имущество также будет облагаться повышенной ставкой по налогу если кадастровая стоимость недвижимости превышает 300 млн. руб.

К объектам недвижимости в соответствии с п. 1 ст. 401 «Налог на имущество физических лиц» Налогового кодекса Российской Федерации относятся: жилой дом; квартира; гараж; незавершенное строительство; строения, сооружения, здания и помещения.

Для объектов недвижимости ставка по налогу может меняться от того какой кадастровая стоимостью обладает:

1) Если кадастровая стоимость от 0 до 10 млн рублей то коэффициент для налога составляет 0.1%;

2) Если кадастровая стоимость от 0 до 10 млн рублей то коэффициент для налога составляет 0.15%;

3) Если кадастровая стоимость от 20 до 50 млн рублей то коэффициент для налога составляет 0.2%;

4) Если кадастровая стоимость от 50 до 300 млн рублей то коэффициент для налога составляет 0.3%;

5) Если кадастровая стоимость превышает более 300 млн рублей то коэффициент для налога составляет 2%;

Налогом на роскошь облагается и водный транспорт стоимостью от 15млн рублей. Но есть и исключения как, например быстроходные лодки с открытой крышей и менее 6 метров в длину вообще не облагаются налогом.

Воздушный транспорт облагается налогом на роскошь от 15 млн рублей, так же, как и водный транспорт, но исключений по неуплате налога не

предоставляется.

Подводя итог, мы считаем, что налог на роскошь слегка не объективен, так как при покупке недвижимости или какого-либо транспорта при повышении цены на них мы можем попасть под уплату налога на роскошь. Поэтому необходимо вносить изменения в список роскошных объектов, подстраивать список под экономическую ситуацию в государстве.

Библиографический список:

1. Бондаренко Г.В., Костюков К.И. Экономическая безопасность региона. Учебное пособие. Ставрополь, 2015.
2. Гончарова Н.В. Налог на роскошь в России: перспективы введения Студенческий вестник. - 2020. - № 15-2 (113). - С. 46-48.
3. Инароков И.Р. Налог на роскошь в зарубежных странах и перспективы его применения в Российской Федерации / Инароков И.Р., Алтуев Р.А. // В сборнике: перспектива - 2020. Материалы Международной научной конференции студентов, аспирантов и молодых учёных. В 5 томах. 2020. - С. 21-24.
4. Копийко А.И. Налог на роскошь: зарубежный опыт и возможности применения в России Студенческий форум. - 2020. - № 43-2 (136). - С. 28-30.

УДК 338.2

ЦИФРОВИЗАЦИЯ БИЗНЕСА В РОССИИ

Сейтасанова Камила Беслановна,

студент 2 курса направления подготовки «Прикладная информатика»,

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Орлинская О. Г., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. На сегодняшний день цифровая трансформация всех сфер бизнеса является неотъемлемой частью социально-экономического развития России. Цифровизация стремительно меняет модели ведения бизнеса, предполагая внедрение современных информационных технологий во все бизнес-процессы предприятия с целью достижения конкурентоспособности как в текущей, так и долгосрочной перспективе. Однако экономические проблемы и стремительность перемен, ввиду введенных отдельными странами в отношении России санкционными ограничениями, вносят свои коррективы в данный процесс.

Ключевые слова: цифровизация, цифровая трансформация бизнеса, цифровая экономика.

DIGITALIZATION OF BUSINESS IN RUSSIA

Seytasanova Kamila Beslanovna,

2nd year student of Applied Computer Science of the Stavropol branch of the Moscow state pedagogical University,

Supervisor: Orlinskaya O.G., associate Professor of the Stavropol Branch of MPGU

Annotation. Today, the digital transformation of all business areas is an integral part of the socio-economic development of Russia. Digitalization is rapidly changing business models, involving the introduction of modern information technologies in all business processes of an enterprise in order to achieve competitiveness both in the current and long term. However, economic problems and the rapidity of changes, in view of the sanctions restrictions imposed by individual countries on Russia, make their own adjustments to this process.

Keywords: digitalization, digital transformation of business, digital economy

Цифровая трансформация всех сфер бизнеса является неотъемлемой частью социально-экономического развития России.

Обобщая подходы специалистов по ИТ-решениям, консультантов и практиков будем понимать под термином «цифровая трансформация» - преобразование моделей ведения бизнеса и процессов на основе инвестирования в высокие информационные/инновационные технологии, обеспечивающие в привязке под промышленные предприятия кастомизацию производственных процессов [1].

Признавая ценность развития и внедрения информационно-коммуникативных средств и технологий для повышения конкурентоспособности экономики России, президиум Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам 4 июня 2019 г. утвердил Национальную программу «Цифровая экономика Российской Федерации», направленную на цифровизацию страны, создание благоприятных условий для интенсивного развития субъектов предпринимательской деятельности [2].

Цифровизация стремительно меняет модели ведения бизнеса, предполагая внедрение современных информационных технологий во все бизнес-процессы предприятия с целью достижения конкурентоспособности как в текущей, так и долгосрочной перспективе[8].

Первым катализатором ускоренного внедрения цифровых технологий в разных секторах российской экономики стала пандемия. Но как показала практика, для реализации трансформационных проектов большая часть бизнеса оказалась не готова. Малые и средние компании столкнулись с проблемой нехватки ресурсов разных видов:

1. Финансовые - коронакризис сократил доходы и увеличил расходы бизнеса на обеспечение операционной деятельности, резервы используются в первую очередь для поддержания функционирования компаний;

2. Кадровые - не хватает компетентных сотрудников, которые обладали бы необходимыми навыками для внедрения цифровых технологий;

3. Информационные - недостаточно осведомлены о возможностях ЦТ, о ее конкретных инструментах и методах;

4. Управленческие - нет политической воли руководства или отсутствуют менеджеры, которые могли бы грамотно управлять процессами цифровизации [7].

Однако экономические проблемы и стремительность перемен, ввиду введенных отдельными странами в отношении России санкционными ограничениями, вносят свои коррективы в данный процесс.

Так для предприятий требуются как мощные аппаратные средства, так и развитое программное обеспечение. К сожалению, большинство и того, и другого в России по большей части импортное, что на сегодняшний день означает – недоступное [3]. Однако пока в стране не так много IT-компаний, готовых предложить ПО, релевантное зарубежным аналогам и способное заменить их.

Поэтому российскому бизнесу, оказавшемуся в непростых условиях, необходимы серьёзные меры поддержки.

К таким можно отнести:

5. Российским IT-компаниям в кратчайшие сроки необходимо предложить реальную альтернативу для госсектора, крупного бизнеса, промышленности и малого бизнеса на длительную перспективу. Таким образом, в интересах государства вмешаться и поддержать эту отрасль. Однако в таком вмешательстве важен как проработанный подход со стороны государства, так и ответственность и осознанность со стороны бизнеса [4].

Нельзя не сказать о том, что правительство не принимает никаких шагов для решения этих вопросов. Так 11 марта 2022 года заместитель председателя правительства Дмитрий Чернышенко провел заседание президиума правительственной комиссии по цифровому развитию, использованию информационных технологий для улучшения качества жизни и условий ведения предпринимательской деятельности. Главной темой заседания стала реализация в 2022 году мероприятий национальной программы «Цифровая экономика» в условиях санкций, введенных в отношении России. Говорилось о необходимости проведения комплексного экспресс-анализа рисков недостижения показателей национальной программы «Цифровая экономика» и адаптации ее под текущую экономическую ситуацию. Правительство уже запустило объемный комплекс мер поддержки IT-компаний. Это и грантовая поддержка перспективных отечественных решений, льготное кредитование, ряд налоговых преференций и т.д. – сказал Дмитрий Чернышенко [6].

6. На государственном уровне контролировать цены на разрабатываемое российское ПО.

7. Услуги в сфере цифровизации предприятий. Данный пункт подразумевает гарантированную и бесплатную помощь компаний разработчиков при переходе бизнеса на российское ПО.

Сегодня бизнесу требуются быстрые и эффективные решения. На наш взгляд перечисленные выше меры положительно повлияют как на развитие бизнеса в частности, так и на экономическую ситуацию страны в целом.

Библиографический список:

1. Панфилова Елена Евгеньевна Цифровая трансформация бизнеса: тренды и модели // Московский экономический журнал. 2019. №11. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-transformatsiya-biznesa-trendy-i-modeli> (дата обращения: 13.04.2022).
2. Апханова Е.Ю., Бирюкова Л.В. Цифровизация бизнеса в России: возможности и проблемы // Вестник Хабаровского государственного университета экономики и права. - 2021. - №1 (105). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-biznesa-v-rossii-vozmozhnosti-i-problemy> (дата обращения: 13.04.2022).
3. Информационный портал ICT-Online. URL: <https://ict-online.ru/news/n207891/>(дата обращения: 13.04.2022).
4. Юргелас М. В., Доля С., Крицкий Д., Анализ возможностей стимулирования российской IT отрасли и цифровизации экономики // Бизнес. Общество. Власть. – 2021. - № 4 (42). - С. 120-138 URL: <https://publications.hse.ru/view/518987563>
5. Информационно-аналитический журнал RUBEЖ. URL: <https://rubezh.ru/press-releases/speczialnyie-meryi-podderzhki-dlya-rossijskogo-biznesa-v-usloviy>
6. Статья: Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации». URL:<https://www.tadviser.ru/index.php>
7. Материалы исследования «Последствия пандемии для бизнеса» URL: https://cdto.ranepa.ru/digital_turn_research
8. Костюков К.И., Свечинская Т.А. «Цифровая экономика» как фактор современного развития экономики России // Сборник: Геополитика и геоэкономика: проблемы и пути решения. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Под редакцией К.И. Костюкова. 2018. С. 33-38.

УДК 338.1

РАЗВИТИЕ ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА СОЦИАЛЬНУЮ СФЕРУ, МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

Соина Виктория Владимировна,

*студент 3 курса направления подготовки «Экономика» МФЮА
г. Москва, Россия*

Научный руководитель: Гурбаева Л.Ф., доцент МФЮА

Аннотация. В статье рассматривается цифровая трансформация государственного управления, ее предпосылки и значение, стратегическое направление, а также влияние на социальную сферу, межбюджетные отношения и бухгалтерский учет.

Ключевые слова: электронное правительство, социальная сфера,

межбюджетные отношения, бухгалтерский учет.

THE DEVELOPMENT OF E-GOVERNMENT AND ITS INFLUENCE ON THE SOCIAL SPHERE, INTER-BUDGETARY RELATIONS AND ACCOUNTING

Soina Viktoriya Vladimirovna,

3rd year student of the specialty « Economics» of the MFUA

Moscow University of finance and law

Supervisor: Gurbayeva L.F., associate Professor of MFUA

Annotation. The article examines the digital transformation of public administration, its prerequisites and significance, strategic direction, its influence on the social sphere, inter-budgetary relations and accounting.

Keywords: e-government, social sphere, inter-budgetary relations, accounting.

Переход к электронному правительству является важнейшим этапом трансформации государственного управления. Это необходимо не только для эффективного межведомственного взаимодействия, но и для проактивного взаимодействия с бизнесом и населением.

В РФ предпосылками перехода стало появление новых цифровых инструментов и технологий, а также повышение ожиданий от качества оказываемых услуг во всех сферах жизни. Процесс ускорился благодаря пандемии короновиральной инфекции. Именно в этот период возникла потребность в оперативном получении различного рода государственных и муниципальных услуг и выплат без личного присутствия и в беззаявительном порядке.

Так, была разработана стратегия в области трансформации государственного управления [1], которая включила следующие положения:

- повышение клиентоориентированности;
- модернизация структурной и функциональной структуры организаций;
- внедрение новых цифровых технологий, таких как искусственный интеллект, большие данные;
- увеличение вложений в разработку отечественного программного обеспечения.

Данная стратегия наибольшее значение и влияние оказала для социальной сферы в целом, и для социальных выплат, в частности. Согласно Распоряжению Правительства РФ [2] планируется оптимизация работы государственных внебюджетных фондов, а также усовершенствование механизмов предоставления мер социальной поддержки на разных бюджетных уровнях: федеральном, региональном, муниципальном, путем создания Единой цифровой платформы и Единого консультационного центра и «социального казначейства».

Это подразумевает, что социальные пенсии, пособия и выплаты будет

назначать и выплачиваться автоматически, на основании полученных данных из общей системы, которая включает в себя данные из таких ведомств, как:

- внебюджетные фонды,
- бюро медико-социальной экспертизы,
- орган исполнительной власти, предоставляющих меры социальной поддержки;
- органы ЗАГС.

А также данных, полученных из различных реестров.

Кроме того, Минтруд РФ подготовил проект [3], согласно которому должно произойти объединение Пенсионного фонда РФ и Фонда социального страхования в Социальный фонд России, что неминуемо приведёт к следующим изменениям:

- в Бюджетном кодексе в части состава, бюджета и полномочий негосударственных внебюджетных фондов и соответственно в межбюджетных отношениях;
- в Налоговом кодексе РФ, так как администрированием взносов на пенсионное страхование и взносов по временной нетрудоспособностью и в связи с материнством занимается Федеральная налоговая служба;
- в Трудовом кодексе РФ, и иных нормативно-правовых актах, связанных с обязательным страхованием, отчетностью, кодами бюджетной классификации и т.д.

Отдельно хочется выделить влияние на бухгалтерский учет, так как данные изменения затронут законодательство и о бухгалтерском учете, что приведет к изменению плана счетов, порядку уплаты и отражения расчетов, изменению тарифов страховых взносов, а также появлению новой подтверждающей документации и новых форм отчетности.

Обобщая все вышеперечисленное, благодаря трансформации государственного управления будет расширен перечень получаемой оперативной информации, государственных и муниципальных услуг, увеличено число и размер выплат, повышено качество обслуживания граждан и бизнеса. Все это позволит сделать менее уязвимыми незащищенные слои населения и снять нагрузку для юридических лиц.

Для межбюджетных отношений и бухгалтерского учета – это будет сложный переходный период с кардинальным изменением законодательной базы, принципов и подходов в осуществлении текущей и плановой деятельности, которое впоследствии должно привести к повсеместному электронному документообороту, снижению трудовых и материальных затрат.

Библиографический список:

1. Распоряжение Правительства РФ от 22 октября 2021 г. № 2998-р «Об утверждении стратегического направления в области цифровой трансформации государственного управления». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_399192/ (дата обращения: 06.04.2022).
2. Распоряжение Правительства РФ от 20 февраля 2021 г. № 431-р «Об

утверждении Концепции цифровой и функциональной трансформации социальной сферы, относящейся к сфере деятельности Министерства труда и социальной защиты РФ, на период до 2025 г.». [Электронный ресурс].URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_378135/ (дата обращения: 06.04.2022).

3. Проект Федерального закона «О государственном внебюджетном фонде «Фонд пенсионного и социального страхования Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/hotlaw/federal/1524983/> (дата обращения: 06.04.2022).

УДК 338.2

РАЗРАБОТКА И ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

Сулыгина Татьяна Дмитриевна,

студент 1 курса направления подготовки 38.04.01 «Экономика»

Ставропольского института кооперации (филиала) БУКЭП,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Миргородская О.А., заведующий кафедрой экономики и управления Ставропольского института кооперации (филиала) БУКЭП

Аннотация. В статье отмечается необходимость создания стратегии бизнес-развития. Предложены интерпретации понятий стратегии и миссии компании. Определены критерии, последовательность стадий разработки данной стратегии, а также последовательность ее этапов.

Ключевые слова: стратегия, разработка стратегии, развитие, предприятие.

DEVELOPMENT AND STAGES OF ORGANIZATION DEVELOPMENT STRATEGY FORMATION

Sulygina Tatiana Dmitrievna,

1st-year student of the training direction 38.04.01 "Economics"

of the Stavropol Institute of Cooperation (branch) BUKER,

Stavropol, Russia

Supervisor: Mirgorodskaya O.A., Head of the Department of Economics and Management of the Stavropol Institute of Cooperation (branch) BUKER

Annotation. The article notes the need to create a business development strategy. Interpretations of the concepts of the company's strategy and mission are proposed. The criteria, the sequence of stages of the development of this strategy, as well as the sequence of its stages are determined.

Keywords: strategy, strategy development, development, enterprise.

Сегодня конъюнктура рынка приобрела высокую степень неопределенности, что в свой черед оказывает давление на руководителей организаций в плане проработки более эластичных и высокоадаптированные стратегии развития организаций. На основании того, что на сегодняшний момент конкурентная среда достигла высокого уровня, существенно будет проводить анализ имеющейся конъюнктуры на выбранном сегменте рынка при управлении маркетинговой и финансово-хозяйственной деятельностью организации.

На основе этого необходимо более деятельное укоренение системы разработки стратегии в отечественных компаниях, что является основанием уместности данного исследования

С одной стороны, стратегию можно оценивать, как выбор курса действий. И в то же время стратегия репрезентируется как генерализация предыдущей деятельности, которая находит правильное применение для поиска новых направлений. В практике встречаются пять значений термина «стратегия»: план, умелый маневр, принцип поведения, позиция, перспектива.

Исследователи выделяют три наиболее значимые группы стратегии развития бизнеса. Первая по значимости в развитии бизнеса – стратегия роста, которая включает в себя пять базовых стратегий роста:

- концентрированный рост (укрепление позиций предприятия в конъюнктуре рынка, его развитие, а также усовершенствование продукции),
- интегрированный рост (развитие и дополнение подразделений с целью горизонтального расширения компании),
- диверсифицированный рост (происходит освоивание новых отраслей, с целью увеличения масштабов реализации продукции),
- интенсивный рост (благодаря неиспользованным ранее ресурсам происходит активное внедрение продукции на необходимом сегменте рынка),
- органический рост (основываясь на достигнутых ранее результатах, устанавливаются новые цели повышения доходности от продукции).

Далее не менее значимая стратегия – стратегия стабильности, характеризующаяся как приостановка роста. Ее составляющими выступают: пауза, осторожное продвижение, без изменений, снятия прибыли,

Третья стратегия - стратегии выхода (полная потеря, частичный отказ от операционной независимости, частичная продажа активов, банкротство, ликвидация). Представляет собой план действий и характеризуется выходом из торговли, в связи с непредвиденными обстоятельствами.

Разработка стратегии имеет составной частью следующие этапы:

1. Определение функциональных локаций. Как считают многие исследователи – достижению поставленных организацией целей способствует более широкий план компании, который представляет из себя саму стратегию. И только благодаря правильному функционированию и взаимодействию друг с другом всех ключевых компонентов организации можно успешно реализовать поставленную цель.

2. Обозначение целей. Крайне необходимо на первоначальном этапе, после создания стратегии, определиться с целями. В противном случае SMART цели будут определены не верно. Правильная постановка цели позволит сократить предприятиям не только затраченные средства, но и сэкономить время. В связи с большой нестабильностью плановых значений и значений коэффициентов, компаниям целесообразно регулярно вносить коррективы в свои цели при модификации стратегии. Таким образом, в целенаправленном процессе можно синхронно определять целевые сегменты потребителей и товарных сегментов, то есть алгоритмы по расчету целевых параметров, их определяют система ключевых бизнес индикаторов.

Также следует рассматривать стратегические варианты развития некоторых используемых маркетинговых методов, самым известным из них является анализ SWOT. Данный метод позволяет обнаружить все риски внешней среды, а так же слабые, требующие должного внимания стороны компании.

3. Диагностика. На этом этапе разработки стратегии формулируются как преимущественные стороны компании, так и ее слабые составляющие.

4. Изучение внешней среды. В ходе разработки стратегий предприятия должное внимание следует обратить на анализ внешней среды. Данный анализ позволит обнаружить все внешние факторы, которые оказывают влияние не только на саму компанию, но и на отрасль в целом. Для проведения анализа внешней среды достаточно обратить внимание на мнение опытных работников предприятия. Но также не исключено, что такой вариант сбора информации не достаточно достоверен в силу субъективных суждений.

5. SWOT-анализ. На данном этапе происходит структурирование всей информации о состоянии данной организации в сегменте рынка и инструментом данного процесса выступает SWOT-анализ.

6. Реализация стратегии. Заключительным этапом разработки стратегии является ее реализация. Стадии реализации стратегии определяют ее актуальность [1].

Все перечисленные этапы разработки стратегии раскрывают все возможности ее создания своими силами, либо же, если это не представляется возможным, с привлечением специалистов со стороны.

С целью выбора правильного направления стратегической деятельности в практике существуют определенные подходы и методы разработки стратегии. Широко известен и применяем на практике - формальный метод, который представляет из себя своего рода матрицу времени на основе математического анализа. Данный метод в полной мере освещает нынешнее состояние, а также состояние предприятия под влиянием внутренней и внешней среды.

Второй, менее используемый метод, основан на творческом и ментальном подходе. Как правило, неформальный метод в практике используется не так часто [2].

Маркетинговые службы выполняют очень важную функцию в организации. Они несут ответственность за исполнение плана стратегии,

осуществляют необходимый контроль за его выполнением, а также контролировать успешность выбранного стратегического решения. Эти составляющие несут в себе первостепенную роль в эффективном выполнении стратегии предприятия. Маркетинговые службы

Этапы подготовки и разработки стратегии организации являются непрерывным и закрытым процессом, поэтому реализация стратегии осуществляется регулярно с проверкой выполняемых миссий, видение и цели и, если необходимо, последующим «запуском» стратегии цикла [3].

Участвовать в разработке и реализации подходящих стратегий можно при помощи всего комплекса инструментов менеджмента ресурсов предприятия. Процесс стратегического управления требует создания эффективного управленческого аппарата, адаптированного к современному бизнесу и изменениям на микро-, макроуровнях, и представляет собой важнейший аспект деятельности организации, который позволяет принять решения, связанные с эффективным управлением и развитием предприятия.

Библиографический список:

1. Гуськов, Ю. В. Стратегический менеджмент: учебник / Ю.В. Гуськов, Т.В. Гуськова. - М.: ИНФРА-М, 2022. — 271 с.
2. Демчук, О. Н. Антикризисное управление: учебное пособие / О. Н. Демчук, Т. А. Ефремова. - 4-е изд., стер. – М.: ФЛИНТА, 2022. - 251 с..
3. Экономическая безопасность: учебное пособие / под ред. Н. В. Манохиной. - М.: ИНФРА-М, 2022. - 320 с.

УДК 368.8

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ БАНКОСТРАХОВАНИЯ В РОССИИ

Сушко Елизавета Андреевна,

*студент 3 курса направления подготовки «Экономика»,
КФУ им. В.И. Вернадского,
г. Симферополь, Россия*

Научный руководитель: Абямитова А.Л., ассистент Крымского федерального университета им. В.И. Вернадского

Аннотация. В данной статье рассматривается рынок банковского страхования в современной экономике России. Банкострахование постепенно развивается, позволяя не только эффективно управлять банковскими рисками и резкими изменениями прибыли, но и существенно помочь страховым компаниям расширить спектр страховых услуг. При этом данное сотрудничество оказывает положительное влияние как на банковский рынок, так и на страховой.

Ключевые слова: банкострахование, страховые организации, банковская система, страховые продукты.

CURRENT STATUS AND DEVELOPMENT PROSPECTS OF BANK INSURANCE IN RUSSIA

Sushko Elizaveta Andreevna,

3rd year student of the direction of preparation "Economics",

KFU named after V.I. Vernadsky,

Simferopol, Russia

Supervisor: Ablyamitova A.L., Assistant of V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Annotation. This article discusses the bancassurance market in the modern Russian economy. Bank insurance is gradually developing, allowing not only to effectively manage bank risks and sharp changes in profits, but also to significantly help insurance companies expand the range of insurance services. At the same time, this cooperation has a positive impact on both the banking market and the insurance market.

Keywords: bancassurance, insurance organizations, banking system, insurance products.

Банковское страхование – это взаимодействие страховых компаний с банками, которая позволяет страховой компании продавать свои продукты через банковский канал. Такое взаимодействие помогает банкам, в свою очередь, приумножать свой доход, благодаря новым продуктам и услугам.

При конкуренции между банками приводит к увеличению затрат и уменьшает прибыль. Существенно увеличить доход и продуктивность банков поможет именно система банкострахования, страховым компаниям – поможет увеличить число потребителей и объем продаж, расширить ассортимент услуг своих продуктов.

Рынок банкострахования в России остается высококонцентрированным: на долю трех крупнейших компаний приходится 60%, а на 10 крупнейших компаний приходится 81% премий, полученных через банки.

Прямое влияние на рынок банковского страхования в 2020г. оказали страхование жизни и составили 28,2 млрд рублей (31,5%), страхование жизни и здоровья заемщика по потребительским кредитам, в том числе страхование от несчастных случаев составили 11,1 млрд рублей (6,2%), ипотечное страхование в 10,2 млрд рублей (25,5%). Наибольшее снижение премий в 2020 году было зафиксировано в инвестиционном страховании жизни на 7,3%.

За 2020 год страховые компании с помощью взаимодействия с банками получили 43,4% страховых взносов. В свою очередь, банкам страховые компании заплатили 210,2 млрд рублей комиссионного вознаграждения. Наибольший объем комиссий пришелся на страхование жизни, несчастных случаев и болезней.

В то же время страхование прочего имущества снизилось с 56,4% до 53,6% в 2020 году. А в страховании жизни заемщика, наоборот, наблюдается рост комиссии с 52,6% до 57,2% с 2019 по 2020 год.

Страхование жизни заемщиков потребительских кредитов, в том числе от несчастных случаев, увеличится на 20% до 228 млрд рублей в связи с восстановлением экономической активности и потребительского спроса.

Доля страховых продуктов, которые не связаны с кредитованием, составила 51,7%. Большая часть приходится на накопительное и инвестиционное страхование жизни – 87% относительно некредитного страхования. Наикрупнейшим направлением в сегменте банковского страхования остается инвестиционное страхование жизни. При этом взносы на ИСЖ за 2020 год сократились на 7,3%. [1]

Суммарно за 2020 год через банковский канал страховщиками получено 45,5% взносов на кредитное страхование. В данном сегменте большую часть занимают страхование жизни заемщика потребительских кредитов, темп прироста которых составили 6,2%.

В своем прогнозе крупнейшее кредитное агентство Эксперт РА прогнозировали рост рынка банковского страхования на 12% в 2021 году, до 747 млрд рублей. Также в 2021 году продолжилось замещение инвестиционного страхования жизни накопительным. Спрос на ипотеку сохранится на том же уровне, благодаря приемлемым ставкам и льготным ипотечным программам. Как следствие ожидается рост на 20%, до 60 млрд рублей.

В свою очередь инвестиционное страхование жизни сократится на 15% (до 154 млрд рублей), а накопительное – рост на 40% до 165 млрд рублей. [2]

Несмотря на темпы роста по различным продуктам взаимодействия банков и страховых компаний, страховой рынок и в том числе рынок банкострахования в 2022 году ожидает сокращение спроса на страховые услуги.

Цифровизация банковского страхования позволяет решить ряд проблем. Например, это позволяет коммерческим банкам и страховым компаниям упростить и ускорить процесс приобретения страховки, использовать широкий спектр структурированных и неструктурированных данных для надежной оценки рисков, а также автоматизировать сквозное взаимодействие с пользователем для сокращения времени принятия решений. Цифровизация также позволяет повысить доходность в сфере банковского страхования, повысить эффективность его субъектов и качество предоставляемых ими услуг, снизить затраты и расширить структуру.

Для дальнейшего развития банковского страхования в России необходимо: обеспечить прозрачность системы аккредитации страховщиков, внедрить механизмы налогового и пенсионного страхования, повысить платежеспособность и финансовую грамотность населения, усилить обучение и мотивацию банковских служащих, улучшить сервис и качество обязательства страховщиков по договорам страхования. [3]

Тенденции глобализации финансовых рынков определяют необходимость понимания финансово-экономической политики, требуют качественных изменений в инструментах и технологиях организации, регулируют

взаимодействие финансовых посредников, особенно банков и страховых компаний.

Библиографический список:

1. Рынок банкострахования в 2020 году и прогнозирование на 2021 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/insurance/bancassurance_2021/ (Дата обращения: 12.04.2022)

2. Взаимодействие банков и страховых компаний в системе обеспечения экономической безопасности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vzaimodeystvie-bankov-i-strahovyh-kompaniy-v-sisteme-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-finansovogo-rynka-vkladov> (Дата обращения: 13.04.2022)

3. Страхование банковских рисков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/strahovanie-bankovskih-riskov-1> (Дата обращения: 13.04.2022)

УДК 336

ЦИФРОВИЗАЦИЯ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Сушко Елизавета Андреевна,

студент 3 курса направления подготовки «Экономика»,

КФУ им. В.И. Вернадского,

г. Симферополь, Россия

Научный руководитель: Абямитова А.Л., ассистент Крымского федерального университета им. В.И. Вернадского

Аннотация. В данной статье рассматривается рынок страхования в современной экономике России, который выходит на новый уровень в глобальной цифровизации. Цифровизация обеспечивает конкурентоспособность и дает преимущество множеству страховых компаний. В результате – появление инвестиционного страхования, как развития рынка страхования в целом.

Ключевые слова: страхование, цифровизация, экономика, развитие страхового рынка, рынок страхования.

DIGITALIZATION OF THE INSURANCE MARKET IN THE RUSSIAN FEDERATION

Sushko Elizaveta Andreevna,

3rd year student of the direction of preparation "Economics",

KFU named after V.I. Vernadsky,

Simferopol, Russia

Annotation. This article discusses the insurance market in the modern Russian economy, which is reaching a new level in global digitalization. Digitization ensures competitiveness and gives an advantage to many insurance companies. As a result, the emergence of investment insurance as a development of the insurance market as a whole.

Keywords: insurance, digitalization, economics, insurance market development, insurance market.

Цифровизация страхового рынка затронула все аспекты его работы, от страховых продуктов до форм и методов взаимодействия с клиентом.

Внедрение информационных технологий на страховом рынке оказывает внушительное влияние. Многие компании запускают новые продукты, расширяют свою долю рынка за счет онлайн-каналов продаж и получают возможность удовлетворять пожелания и потребности своих клиентов с помощью цифровых инструментов.

С одной стороны, клиенты могут своевременно и без затруднений приобрести страховые услуги в любой точке мира. С другой стороны, компании становятся более конкурентоспособными и с легкостью занимают лидирующие позиции в продаже страховых полисов через онлайн-канал продаж. С помощью цифровых технологий российские страховые компании усовершенствуют свою деятельность, адаптируясь под современный лад.

Одной из причин позднего внедрения цифровых услуг стала монополизация: на рынке страховых услуг существует несколько компаний, имеющих значительную долю рынка.

Цифровое страхование – это способ удовлетворить традиционную или специфическую потребность в страховой защите с помощью цифровых технологий. Для этого страховая компания использует все ресурсы для автоматизации и упрощения всех процессов компании, предоставление услуг в более расширенном формате и обнаружение функций и рычагов для продажи и покупки.

Страховые компании ежедневно вынуждены интегрировать цифровизацию в свою деятельность. Этому способствует потребность населения в новых продуктах. Необходимо учитывать возникающие риски, не теряя клиента и минимизируя убытки.

Российские страховые компании, как и банки, сейчас в числе лидеров цифровизации. Генеральный директор Ингосстрах заявил: «Будущее безусловно за цифровизацией. И пандемия это еще раз ярко доказала». Благодаря этому в приложении страховой компании или банкинге через чат с ботом или менеджером можно осуществить практически все процедуры.

И официальная статистика рынка за 2021 год, и мнения экспертов свидетельствуют о том, что цифровизация страхования действительно идет ускоренными темпами. Так, по прогнозам рейтингового агентства «Эксперт

РА», рынок электронного страхования (без учета продаж е-ОСАГО) в этом году превысит отметку в 30 млрд рублей собранных премий. [3]

В прошлом году через онлайн-каналы страховые компании собрали 23 млрд рублей. Кроме того, треть этого объема пришлась на продукты по страхованию жизни и четверть на страхование от несчастных случаев. Это означает, что рост рынка в 2022 году может превысить 40%.

Рост интернет-продаж в первую очередь связан с резким увеличением взносов по иным видам страхования, чем ОСАГО. Также можно отметить рост электронного страхования жизни, в основном это накопительное и инвестиционное страхование и автокаско. По итогам 2021 года доля продуктов в дистанционном страховании, отличных от ОСАГО, в сравнении с первым полугодием 2021 года выросло с 14% до 44%. [4]

Определенным сдерживающим фактором для страховщиков жизни является необходимость полной идентификации клиента, что ограничивает возможности удаленного обслуживания. Однако госуслуги на данный момент являются единственным решением данной проблемы, которым сегодня пользуются около 80 млн россиян. Власти прогнозируют, что к 2024 году 85% граждан страны будут иметь аккаунт на госуслугах.

Движение ключевой ставки становится основным фактором, определяющим будущее страхового рынка в 2022 году. По прогнозу «Эксперт РА» в 2022 году по сравнению с 2021-м страховой рынок вырастет на 7-9%, а его объем приблизится к 2 трлн рублей.

Повышение банковских ставок замедлит динамику кредитного страхования жизни, а также повысит привлекательность вкладов, что снизит интерес клиентов к накопительному и инвестиционному страхованию жизни. Согласно прогнозу «Эксперт РА», рынок страхования жизни в 2022 году вырастет на 13%, до 590 млрд рублей.

Многие российские страховые компании проанализировали преимущества цифрового страхования. К ним можно отнести:

1) внедрение цифровых страховых решений – позволяет понять, что, работая с компанией, которая использует новейшие инструменты и технологии, обеспечит наилучшее обслуживание клиентов;

2) цифровые страховые приложения создают большой объем данных, чтобы помочь страховщикам улучшить свою работу и усовершенствовать условия страхования для клиентов;

3) цифровое страхование увеличивает скорость запуска новых продуктов, что является возможностью дополнительного заработка.

Однако, несмотря на тотальную цифровизацию системы страхования, именно сегмент страхования недвижимости является одним из самых отстающих по этому показателю. Так, по данным компании "Ингосстрах", более 70 процентов полисов было куплено офлайн.

Вместе с развитием онлайн-продаж компании наращивают компетенции по онлайн-урегулированию. По данным, полученным в результате опроса, 70% респондентов предоставляют своим клиентам возможность подать заявку на

урегулирование страхового случая через сайт. Для сравнения доля таких компаний в 2017 году составляла менее 50%.

Можно сделать вывод о том, что за последние 5 лет рынок страхования набирает обороты в области цифровизации. Так, во втором полугодии 2021 года объем страховых премий, оформленных через Интернет, вырос более чем на треть, по сравнению со вторым полугодием 2020 года. Дополнительным импульсом для такого скачка стало появление дистанционного обслуживания клиентов в связи с пандемией.

Библиографический список:

1. Шобей Л.Г., Цифровизация страхового рынка России / Л.Г. Шобей, М.П. Семченко - Текст: электронный // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2021 –URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-strahovogo-rynka-rossii-sostoyanie-problemy-i-perspektivy>
2. Цыганов А.А., Цифровизация страхового рынка / А.А. Цыганов, Д.В. Брызгалов – Текст: электронный // Экономика и управление. – 2018 –URL: <http://elib.fa.ru/art2018/bv484.pdf/download/bv484.pdf?lang=en>
3. Страхование жизни в России: в ожидании перемен [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/insurance/life_insurance_2021/
4. Электронное страхование: максимальный приоритет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/insurance/ets_2020/
5. Будущее страхового рынка за цифровизацией(Ингосстрах) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://plus.rbc.ru/news/5eef4a287a8aa9dbea95e939>

УДК 338.2

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ

Толоконникова Анна Сергеевна,

студент 2 курса специальности «Прикладная информатика»

Северо-Кавказского федерального университета,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Орлинская О.Г., доцент

Северо-Кавказского федерального университета

Аннотация. В статье рассмотрены сопутствующие тенденции и проблемы развития цифровой экономики в России и предложены пути их решения.

Ключевые слова: цифровая экономика, информационная безопасность, ИТ-кадры.

SEPARATE ASPECTS OF THE DEVELOPMENT OF THE DIGITAL ECONOMY IN RUSSIA

*Tolokonnikova Anna Sergeevna,
2nd year student of Applied Computer Science,
North-Caucasus Federal University,
Stavropol, Russia*

Supervisor: Orlinskaya O.G., Associate Professor of the North Caucasus Federal University

Annotation. The article discusses the accompanying trends and problems of development of the digital economy in Russia and proposes ways to solve them.

Keywords: digital economy, information security, IT personnel.

В рамках реализации указов Президента РФ № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» и № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» в 2019 году Правительством РФ была сформирована национальная программа «Цифровая экономика РФ» (далее – Национальная программа). Она включила в себя ряд направлений развития, представленных федеральными проектами.

Одной из главных сопутствующих проблем развития цифровой экономики, на наш взгляд, остается информационная безопасность. Согласно информации, размещенной на портале правовой статистики Генпрокуратуры в феврале 2021 года, число мошенничеств с использованием IT-технологий увеличилось в 11 раз за последние 5 лет. Так согласно официальным данным МВД РФ за первое полугодие 2021 года количество преступлений увеличилось на 20,3% по сравнению с аналогичным периодом 2020 года.

Пандемия COVID-19 послужила ключевой причиной стремительного роста преступлений в последние 2 года, так как стимулировало значительный приток людей в сеть «Интернет». Согласно статистике Kerios, только за 2021 год количество российских пользователей увеличилось на 4,7% (5,8 млн), общее же число на январь 2022 составило 89% от численности населения или 129,8 млн пользователей. По этой причине преступлениям в сети «Интернет» стоит уделять особое внимание, их количество продолжает расти в то время как по другим категориям, таким как использование фиктивных электронных платежей, программных средств, расчётных карт, наблюдается спад. В целом стоит отметить, что впервые за долгое время было зафиксировано снижение количества преступлений, сохраняющееся со второй половины 2021 по сегодняшний день.

Тем не менее, важно учитывать, что преступления в цифровой среде по-прежнему составляют значительную долю от общего количества преступлений (25,8% по статистике за январь-декабрь 2021 года). Их предотвращение требует высокого уровня квалификации специалистов в данной области.

Это плавно подводит нас к следующей составляющей Национальной программы – «Кадры для цифровой экономики».

Подготовка высококвалифицированных кадров для цифровой экономики является одной из приоритетных задач РФ, требующей определенных изменений в сфере образования. Сложность данного направления заключается в том, что многие возникающие перед специалистами задачи не имеют единого ответа, следовательно, потенциальные эксперты будут вынуждены разрабатывать пути решения самостоятельно. Это требует постоянной актуализации информации, рассмотрения различных способов решения и возвращения к отдельным задачам с целью поиска способов усовершенствования при построении процесса обучения.

Пандемия COVID-19 так же внесла свои коррективы в решение данной проблемы. Было выявлено множество сложностей, связанных с переходом на дистанционный и смешанный форматы обучения.

Распространённым решением стало создание электронных курсов для обучающихся. Однако эффективность их использования оказалась весьма невысокой, так как большинство из них предполагает проверку степени усвоения полученного материала путем наборов тестов с одним или несколькими вариантами ответов, что не является эффективным способом подготовки кадров в сфере ИТ.

В значительной мере решающим эту задачу, на наш взгляд, станет внедрение в процесс обучения российской образовательной платформы Stepik. Команда платформы активно сотрудничает с авторами онлайн-курсов, помогает в проведении олимпиад и программ переподготовки, а также занимается научными исследованиями в направлении адаптивного обучения [1].

Она имеет ряд преимуществ:

- поддерживает различные типы задач (с выбором ответа/ов из предложенных, развернутым ответом, с автоматической проверкой (задачи на программирование));
- наличие комментариев под каждой задачей (принципами сообщества запрещается оставлять решения в данном разделе);
- отдельный форум с опубликованными другими пользователями решениями и их обсуждением, открывающийся только после верного решения студентом задачи. Дает возможность рассмотреть альтернативные и более эффективные варианты решений.

Стоит отметить, что существуют простые способы интеграции Stepik с другими платформами. Она поддерживает встраивание через iframe, интеграцию по протоколу LTI и авторизацию по протоколу OAuth 2. Таким образом, можно перенести существующий курс и усовершенствовать его инструментами конструктора Stepik.

Согласно статистическим данным за 2020 год численность обучающихся в России составляла 31,9 млн. человек (из них потенциальными пользователями электронных курсов стали 17,1 млн. человек), общее же число зарегистрированных на Stepik пользователей (с учетом преподавателей,

малоактивных пользователей, вольных слушателей, молодых специалистов, занимающихся самообразованием и т.д.) составило 5 млн. человек. Популяризация платформы значительно усовершенствует процесс обучения и способствует росту эффективности подготовки ИТ-кадров, в том числе она сможет помочь в повышении цифровой грамотности среди обычных пользователей сети.

В заключении стоит отметить, что Национальная программа активно реализуется, особенно в последние два года, и стоит ожидать результатов в будущем. Главная задача сегодня сосредоточиться на достигнутых успехах, приложить усилия по устранению существующих недостатков и препятствий и продолжить развитие цифровой сферы «без оглядки» на другие страны.

Библиографический список:

1. Образовательная платформа Stepik: учим и учимся онлайн. URL: <https://etu.ru/ru/on-line-obuchenie/dajdzhest-elearning/obrazovatel'naya-platforma-stepik-uchim-i-uchimsya-onlajn> (дата обращения: 17.04.2022).
2. Интернет в России в 2022 году: самые важные цифры и статистика // URL: <https://www.web-canape.ru/business/internet-v-rossii-v-2022-godu-samyevazhnye-cifry-i-statistika/> (дата обращения: 15.04.2022).
3. РИА Новости URL: <https://ria.ru/20210203/kibermoshennichestvo-1595875249.html> (дата обращения: 14.04.2022).
4. Образование в цифрах: 2021 : краткий статистический сборник / Л.М. Гохберг, О.К. Озерова, Е.В. Саутина и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М. : НИУ ВШЭ, 2021. – 132 с. – 200 экз. – ISBN 978-5-7598-2384-1 (в обл.).
5. Цифровая экономика: 2022 : краткий статистический сборник / Г. И. Абдрахманова, Ц75 С.А. Васильковский, К.О. Вишневский и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2022. – 124 с. – 300 экз. – ISBN 978-5-7598-2599-9 (в обл.).
6. МВД России URL: <https://мвд.рф/> (дата обращения: 15.04.2022).
7. Обеспечение законности в сфере цифровой экономики: учебное пособие для вузов/ А.О.Баукин и др.; под редакцией Н.Д.Бут, Ю.А.Тихомирова. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 250 с.
8. Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации URL: <https://мвд.рф/> (дата обращения: 13.04.2022).
9. Кожевина О.В Участие регионов в подготовке кадров и развитии компетенций цифровой экономики // Россия: тенденции и перспективы развития. - 2021. - №16-2.

УДК 336.7

ПОКАЗАТЕЛИ ДОХОДНОСТИ И РИСКА ПОРТФЕЛЯ ЦЕННЫХ БУМАГ

Трубицына Ольга Андреевна,

*студент 2 курса направления подготовки «Экономика» образовательной
программы «Цифровая экономика»
Липецкого филиала РАНХиГС,
г. Липецк, Россия*

Научный руководитель: Никитина А. А., доцент Липецкого филиала РАНХиГС

Аннотация. В статье рассматриваются коэффициенты (показатели), с помощью которых осуществляется оценка эффективности портфеля ценных бумаг по соотношению доходность/риск, что помогает инвестору составить оптимальный портфель.

Ключевые слова: доходность, риск, ценные бумаги, инвестиции.

INDICATORS OF PROFITABILITY AND RISK OF THE SECURITIES PORTFOLIO

Trubitsyna Olga Andreevna,

*2nd year student of the specialty "Economics" of the educational program "Digital
Economy" of the Lipetsk branch of the RANEPA*

Supervisor: Nikitina A. A., Associate Professor of the Lipetsk branch of RANEPA

Annotation. The article discusses the coefficients (indicators) by which the effectiveness of a portfolio of securities is assessed in terms of the ratio of profitability / risk, which helps the investor to make an optimal portfolio.

Keywords: profitability, risk, securities, investments.

Инвестиционный портфель представляет собой совокупность принадлежащих отдельному лицу или учреждению ценных бумаг, среди которых акции, облигации, фьючерсы, опционы, недвижимость и альтернативные инвестиции, например, золото и другое. Доходность представляет собой уровень прибыли, которую инвестор получит от вложенного (начального) капитала в соотношении с его размером на конец периода. Данный параметр выражается в процентах, причем для низкорискованных инвестиций в годовых, а для высокорискованных – в процентах за месяц.

Чтобы грамотно управлять, портфелем необходимо ориентироваться на ожидаемую доходность и риск, чем выше доходность, тем больше риск потерь. Важно учитывать, что данные показатели являются неизвестными величинами, которые рассчитываются на основе анализа статистической отчетности за предшествующие периоды. Полученные оценки также корректируются в

зависимости от соотношения активов в портфеле по отраслям и странам, от ожидания развития отдельных отраслей и предприятий, их капиталоборота и чистой прибыли, а также степени их корреляции.

Поскольку доходность портфеля соизмерима с доходностью его отдельных активов, доходность портфеля представляет собой средневзвешенную доходность составляющих его активов.

$$r_{\Pi} = \sum_{i=1}^n \left(\frac{\text{сумма актива } i}{\text{сумма портфеля}} \times \text{доходность актива } i \right) \text{ или } r_{\Pi} = \sum_{i=1}^n x_i r_i$$

Риск портфеля, который зависит от рисков отдельных активов, обычно меньше, чем риск одного актива, поскольку доходность разных ценных бумаг растет или падает в разное время. Следовательно, риск портфеля может быть снижен за счет диверсификации — правильной комбинации инвестиций, которые растут или падают в разное время друг от друга. Для большинства портфелей диверсифицируемый риск снижается сначала быстро, затем медленнее, достигая минимума примерно с 20-25 ценными бумагами. Однако то, насколько быстро снижается риск, зависит от ковариации доходности

активов. Риск портфеля определяется формулой: $\sigma_{\Pi} = \sqrt{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n x_i x_j \rho_{ij} \sigma_i \sigma_j}$, где ρ_{ij} — коэффициент корреляции между двумя случайными величинами R_i и R_j .

Основы современной портфельной теории заложил в 1964 г. Г. Марковиц, а ее дальнейшему развитию поспособствовал его ученик У. Шарп. Основная идея заключалась в том, чтобы предложить количественные характеристики, отражающие доходность и риск для каждой ценной бумаги. Тогда для формирования портфеля нужно будет выбирать бумаги так, чтобы показатель доходности был как можно выше, а показатель риска — как можно ниже.

Марковиц и его последователи считали, что в среднем доходность каждой акции стремится к доходности всего рынка. Но на коротких временных промежутках она может существенно отличаться. Одни акции оказываются менее волатильными, чем рынок, а другие наоборот. Эти отклонения от динамики рынка стали мерой риска инвестиций в конкретную акцию и получили название показатель «бета» (β), который выражается следующим образом: $\beta = \frac{\text{Cov}(r_i, r_m)}{\sigma_m^2}$. Для российских ценных бумаг данный коэффициент уже с 2016 года можно найти на сайте Московской биржи. Коэффициент показывает волатильность бумаг в портфеле по отношению к рынку в целом, отражает процентное изменение стоимости портфеля при изменении рынка на 1%. Если $\beta > 1$, то это говорит о повышенном риске, если $\beta < 1$ — о пониженном. Бета портфеля определяется следующим образом $\beta_{\Pi} = \sum_{i=1}^n \beta_i w_i$, где w_i — вес i -ой акции. Тогда ожидаемая доходность $R_p = \beta * R_m + \varepsilon$.

Инвестирование с помощью коэффициента β называют «пассивным», потому что управляющий только формирует портфель с оптимальной бетой и с какой-то периодичностью проводит ребалансировку, ожидая получить доходность, соответствующую риску при долгосрочном инвестировании, он не

пытается искать способы, чтобы опередить рынок. Эффективность действий управляющего позволил учесть коэффициент альфа (α), который появился в формуле доходности в 1968 году. При активном управления α принимает положительные значения при успешном или отрицательные значения при неэффективном управлении.

Согласно портфельной теории, построение портфеля с максимальной альфой при минимальной бете является способом сформировать наиболее доходный портфель при минимальном риске, но данные коэффициенты недостаточно отражают эффективность портфелей, поэтому в дальнейшем появлялись все новые показатели, которые учитывали и риск, и доходность одновременно.

1. Одним из самых популярных инструментов для оценки эффективности портфеля является коэффициент Шарпа, определяющийся следующим образом $\text{Sharp ratio} = \frac{r_p - r_f}{\sigma_p}$. Разница между средней доходностью портфеля и средней доходностью безрискового актива (ключевая ставка ЦБ и др.) показывает, на сколько портфель опережает «гарантированную» доходность. Стандартное отклонение в знаменателе формулы отражает риск портфеля. При значении коэффициента больше единицы портфель считается привлекательным (уровень риска по отношению к доходности комфортный), меньше единицы – вложения считаются невыгодными, от 0 до 1 – для данной доходности уровень риска считается высоким.

2. Если стандартное отклонение в знаменателе коэффициента Шарпа рассчитать только для отрицательных значений (убыточных периодов), получим коэффициент Сортино, который определяется так: $\text{Sortino ratio} = \frac{r_p - r_f}{\sigma_d}$. Доходность портфеля выше определенного уровня не учитывается как риск и не занижает итоговый коэффициент, что позволяет более детально оценить риск-профиль портфеля.

3. По аналогии определяется коэффициент Трейнора $\text{Treynor ratio} = \frac{r_p - r_f}{\beta_p}$, только в качестве оценки риска выступает коэффициент бета, показывающий волатильность портфеля по отношению к рынку. Данный показатель отражает превышение доходности за вычетом безрисковой ставки над систематическим риском, который невозможно устранить за счет диверсификации. При положительных значениях коэффициента Трейнора вложения в портфель считаются привлекательными, при отрицательных значениях целесообразнее инвестировать в рыночный индекс.

4. Коэффициент Модильяни $M2 = \frac{r_p - r_f}{\sigma_p} \sigma_m + r_f$ определяет доходность, которую может получить инвестор, если риск будет равен рыночному. Он получен путем линейных преобразований коэффициента Шарпа, который сначала умножили на стандартное отклонение доходности рынка, а затем прибавили безрисковую ставку доходности, поэтому если нужно

сравнить портфели, достаточно использовать показатель либо Модильяни, либо Шарпа, ведь они имеют одинаковый рейтинг.

5. Показателем, который не учитывает волатильность доходности является коэффициент Швагера. Он определяется соотношением среднемесячной доходности портфеля и средним значением максимальной просадки за месяц. Значение коэффициента больше единицы говорит о привлекательности портфеля, о превышении дохода над убытками за определенный период.

Библиографический список:

1. Кошелев Е.В. Математические методы в экономике и финансах: Учебное пособие. - Нижний Новгород: Издательство Нижегородского государственного университета, 2008

2. Как выбрать портфель по соотношению доходности и риска [Электронный ресурс] URL: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/kak-vybrat-portfel-po-sootnosheniiu-dokhodnosti-i-riska>

3. Коэффициенты альфа и бета. Выбираем акции в портфель «по науке» [Электронный ресурс] URL: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/koeffitsienty-al-fa-i-beta-vybiraem-aktsii-v-portfel-po-nauke>

4. Что показывает Коэффициент Швагера и Примеры использования (+нормы значений) [Электронный ресурс] URL: <https://stolf.today/koefficient-shvagera.html>

УДК 338.3

ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИИ СЛУЖБ ПИТАНИЯ САНАТОРИЕВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Федоров Денис Сергеевич,

*аспирант Международного инновационного университета
г. Сочи, Россия*

*Научный руководитель: Квасов А.С., профессор Международного
инновационного университета*

Аннотация. Данная исследовательская работа посвящена оценке применения процессного подхода с использованием информационных технологий в управлении служб питания санаторно-курортных комплексов, а также протекающих в них бизнес-процессах и их возможных проблем.

Ключевые слова: санаторно-курортная сфера, экономика, процессный подход, информационные технологии.

APPLICATION OF THE PROCESS APPROACH IN THE MANAGEMENT OF SANATORIUMS' CATERING UNITS USING INFORMATION TECHNOLOGIES

*Fedorov Denis Sergeevich,
Postgraduate student, International Innovative University,
Sochi, Russia*

Supervisor: Kvasov A.S. Professor of the International Innovation University

Annotation. This article is about evaluation of the application of the process approach in the management using information technologies of catering units of health-resort industry, the business processes occurring in them and their possible problems.

Keywords: health resort industry, economics, process approach, it.

Автоматизация деятельности предприятий может облегчить жизнь персоналу. Это информационная и технологическая поддержка всех этапов цикла предоставления услуг: начиная с бронирования, питания, заканчивая оформлением выписного эпикриза. Тем не менее, правильная автоматизация невозможна без предварительного реинжиниринга бизнес-процессов. Программы не могут сами по себе самостоятельно улучшать экономические показатели предприятия, и попытки автоматизации без налаженных процессов приведут только к увеличению хаоса. Поэтому следует продумать и стандартизировать все бизнес-процессы перед тем, как внедрять сам программный комплекс [3].

В данной работе рассмотрены процессы, протекающие в службах питания санатория.

Схема-бизнес-процесса «Питание» модели ASIS («как есть») представлена на рисунке 1. Сам бизнес-процесс представляет собой цикл, который начинается с анализа заказов для заказного меню и количества гостей для шведского стола – процесс «Анализ заявок на питание». Обычно этим занимается либо заведующий производством, либо шеф-повар. Результат работы процесса – документ «заявка на производство».

Далее осуществляется планирование производства. Здесь составляется меню, определяется потребность в сырье, материалах, в технологическом оборудовании, инструменте. Ответственные за данный процесс – врач-диетолог и/или технолог. Входные данные: заявка на производство и данные об остатках. По итогам создаётся расходное требование на склад (или несколько), по которым рассчитанные объёмы продуктов со склада кладовщик выдаёт заведующему производством. В дальнейшем на основании выданных объёмов или приготовленных блюд проводят списание. Также распечатывается меню-раскладка на подпись и для поваров. Для формирования меню-раскладки, как правило, уже используется программное обеспечение – ручной подсчёт весьма трудоёмкий в нынешних реалиях [4].

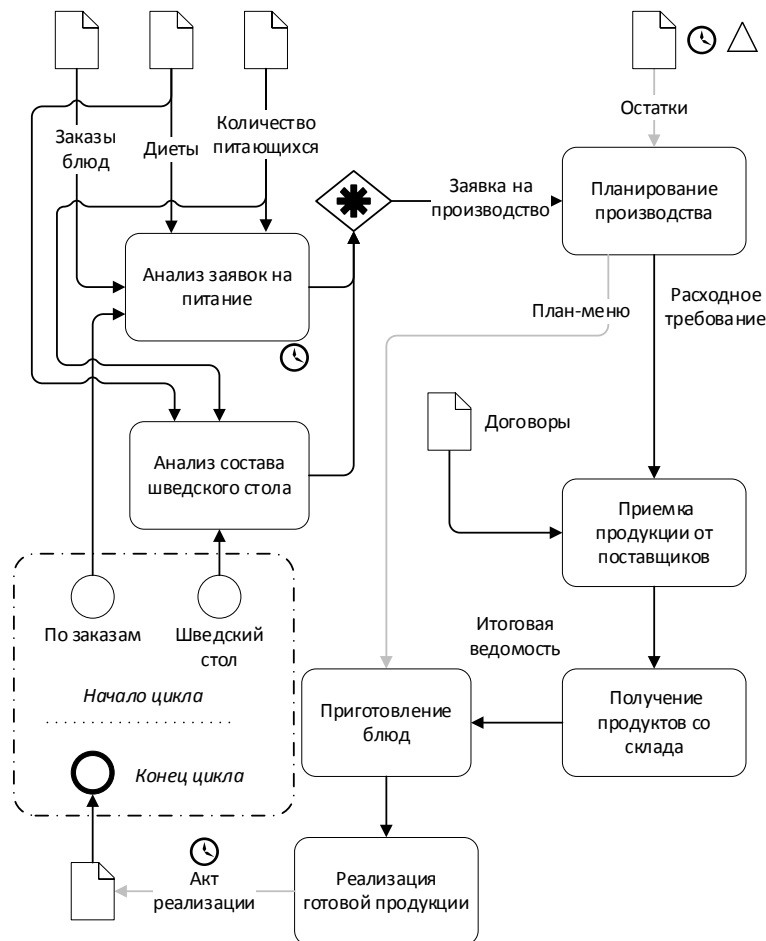


Рисунок 1 - Бизнес-процесс «Питание» (модель ASIS)

Журнал «Движение товаров» хранит документы о поступлениях, перемещениях, списаниях и некоторых других движениях. Продукты поступают от поставщиков, идут в производство (приготовление), иногда возвращаются поставщикам или списываются по разным причинам. За них отвечает материально ответственное лицо.

На следующем этапе процессы «Приёмка продуктов от поставщика» и последующее «Получение продуктов со склада». Здесь осуществляется обработка заявок на приобретение сырья, материалов, комплектующих изделий; получение продуктов со склада; входной контроль сырья, материалов согласно сопроводительной документации; хранение материалов на складе с соблюдением условий хранения, установленных в нормативных документах на конкретные продукты.

На предпоследнем этапе – «Приготовление блюд». Ответственный – шеф-повар. На данном этапе осуществляется приготовление блюд согласно сборнику рецептов блюд и кулинарных изделий, технологическим инструкциям и технологическим картам на приготавливаемые блюда. При назначении диетического питания приготовление блюд проводится по сборникам рецептов по диетическому питанию.

На заключительном этапе осуществляется подготовка посуды, инвентаря, раздаточного оборудования; подготовка новых блюд к раздаче. Выходной

документ – акт реализации. При отсутствии должного уровня автоматизации данный документ может выходить с задержкой, что повлечёт за собой проблему оперативного учёта остатков. По окончании этого этапа начинается новый цикл.

К недостаткам модели можно отнести задержки занесения данных. Они обусловлены как сложностью подсчётов, так и временем, затрачиваемым на подготовку документов. К последствиям можно отнести неточную информацию об остатках, которая может привести к неправильному заказу продуктов, а впоследствии – срочном обновлении плана-меню. В худшем случае это отразится и на качестве самих блюд. Также отсутствие должного контроля может привести к мелкой коррупции, когда одни продукты подменяются более дешёвыми аналогами, а в рамках шведского стола может не всё дойти до гостей.

С учётом недостатков построена схема бизнес-процесса модели ТОВЕ, которая изображена на рисунке 2. Информационная система, объединяющая складскую подсистему и систему формирования меню-раскладки увеличивает надёжность данных, формируемых в виде документов «План-меню», «Акта реализации» и «Заявки на производство».

На этапе планирования производства на вход подается точная информация об остатках, позволяя на основе заявок на конкретные блюда и прогнозов шеф-повара относительно состава шведского стола. Она позволит с наименьшими погрешностями составить план-меню и расходное требование, таким образом рассчитав необходимое количество продуктов для приготовления блюд на ближайшие дни, а также выявить, какие на продукты и в каком количестве следует оформить заказ.

Приходные и расходные документы по продуктам сразу же записываются в базу данных – один из ключей к точной информации по остаткам. К другим плюсам можно отнести экономию времени.

Подпроцесс «Анализ заявок на питание», выполняемый диетсестрой в ручном режиме (или чаще полуавтоматическом, когда в подразделении питания используются приложения для подсчёта продуктов и блюд для меню-раскладки) при использовании традиционной системы заказного меню упраздняется – все необходимые заявки и планируемые блюда известны базе данных.

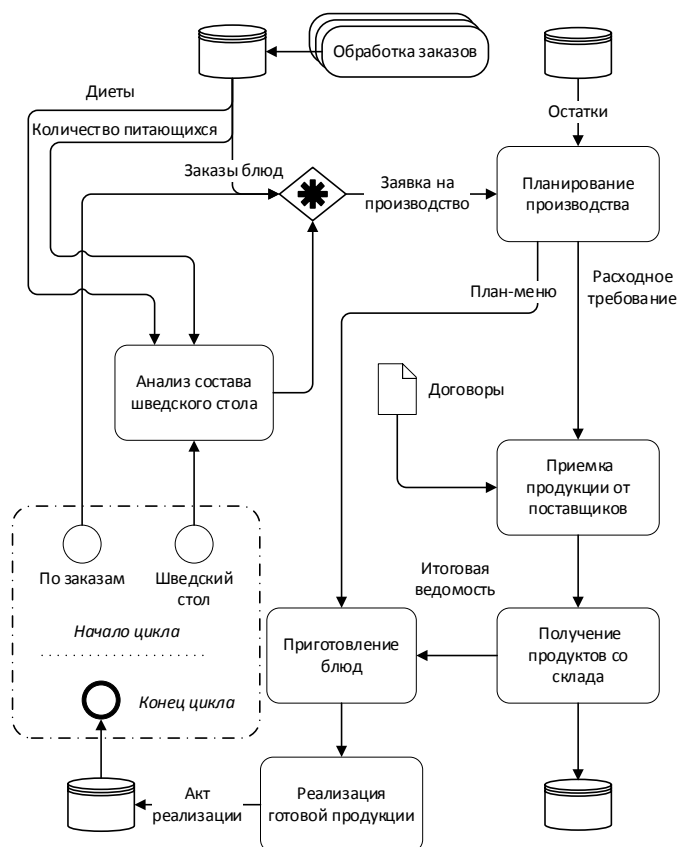


Рисунок 2 - Бизнес-процесс «Питание» модели TOBE

Оформление заказов гостем при этом можно осуществить тремя способами:

- Традиционный, заполнив бланк заказа меню. В этом случае бумажный бланк должен кто-то перенести в систему. Чаще это диетсестра, но её может заменить и другой сотрудник. Наиболее затратный по времени вариант, особенно для работников столовой.

- Заказ через терминал. Возле столовой или ресторана ставят одну или две сенсорные стойки заказа питания. Введенный заказ сразу попадает в базу данных, что делает данный алгоритм куда более быстрым в сравнении с предыдущим вариантом.

- Заказ через личный кабинет гостя. Подразумевается, что гость может зайти в личный кабинет через мобильное устройство. Алгоритм аналогичен предыдущему, но выполняется на мобильном устройстве клиента. Самый быстрый вариант и наиболее перспективный вариант, т.к. исключается дополнительный поход в столовую и очереди напротив стойки [2].

В конечном итоге преимущества новой модели TOBE можно выделить следующие:

- Уменьшение издержек за счёт более точного планирования расхода продуктов и закупок;
- Бóльшая лояльность со стороны клиентов;
- Сокращение мелкой коррупции со стороны сотрудников службы питания.

Использование информационной системы в подразделении питания позволяет не только автоматизировать рутинные операции, но и решать задачи административного уровня, к примеру, оперативно управлять закупками, снижая время и затраты трудовых ресурсов, необходимых для управления пищевыми ресурсами. Автоматизация же размещения по местам за столиками, залам и заказов при использовании системы заказного меню рассчитана на повышение лояльности гостей к санаторию.

Мероприятия по автоматизации, неразрывно связанные с реинжинирингом бизнес-процессов, увеличат не только эффективность работы санатория, но и приведут в дальнейшем и к росту прибыли.

Библиографический список:

1. Лебедев К.А. Организационно-экономические и информационные пути развития туристско-оздоровительного комплекса. – Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». - 2015. - Т.9. - №2.
2. Поклонова Е.В., Савина Е.Ю. Мобильное приложение - инструмент развития предприятий общественного питания. Политика, экономика и социальная сфера: проблемы взаимодействия. – Новосибирск: Центр развития научного сотрудничества, 2016.
3. Репин В.В. Бизнес-процессы. Моделирование, внедрение, управление / Владимир Репин. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2014, 512 с.
4. Столяренко А.В. Структура организационно-экономического механизма функционирования санаторно-курортного предприятия // Бизнес-информ. - 2013. - № 1.

УДК 336.7

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ «ЗЕЛЕНОГО» ФИНАНСИРОВАНИЯ, КАК НАПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РФ

*Филатова Евгения Михайловна, Бердникова Анастасия Дмитриевна,
студенты 2 курса направления подготовки «Экономика»*

*Брянского государственного университета имени И.Г. Петровского
г. Брянск, Россия*

*Научный руководитель: Беспалов Р.А., доцент Брянского государственного
университета имени И.Г. Петровского*

Аннотация. В данной статье рассматривается процесс становления «зеленого» финансирования в России, описываются основные инструменты и ключевые шаги по его осуществлению. Дана оценка уже произошедшим явлениям и обозначены перспективы дальнейшего развития.

Ключевые слова: природа, устойчивое развитие, ESG-концепция, «зеленое» финансирование, облигации, бонды, кредитование.

FORMATION AND DEVELOPMENT OF "GREEN" FINANCING AS A DIRECTION OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Filatova Evgeniya Mikhailovna, Berdnikova Anastasia Dmitrievna,
2nd-year students of the specialty "Economics"*

*Bryansk State University named after I. G. Petrovsky
Bryansk, Russia*

*Supervisor: Besspalov R.A., Associate Professor of Bryansk State University named
after I.G. Petrovsky*

Annotation: This article examines the process of formation of "green" financing in Russia, describes the main tools and key steps for its implementation. The assessment of the phenomena that have already occurred is given and the prospects for further development are outlined.

Keywords: nature, sustainable development, ESG concept, "green" financing, bonds, bonds, lending.

Потребительское отношение человека к окружающей природе, которое продолжалось на протяжении долгого времени (а в некоторых случаях продолжается и до сих пор), нанесло серьезный удар по ней. Поиск различных способов решения данной проблемы привел к тому, что одним из ключевых направлений последнего времени является стремление мировых держав к снижению пагубного влияния на окружающую среду. Ведь, как бы это парадоксально не звучало, виновником экологически проблем, которые самым прямым образом сказываются на людях, являются они сами. [5]

Исходя из данной ситуации, сложилась тенденция к устойчивому развитию, т.е. направленному движению общества по удовлетворению его потребностей и интересов, которое не будет вредить будущим поколениям и ставить под вопрос их существование. Другими словами, это такое развитие, которое не наносит вред экологии, находя баланс между целями человека и его влиянием на природу. По мнению экспертов, «зеленое» финансирование – это фундамент устойчивого развития. Эти понятия неразрывно связаны с аббревиатурой ESG, которую можно расшифровать как «окружающая среда, общество и корпоративное управление». Безусловно, ESG-концепция – это не только про экологию и сохранение окружающей среды, но и про борьбу с голодом и нищетой, преодоление неравенства, достижение устойчивого экономического роста и много другое. Но при этом вопрос природной среды играет в ней очень важную роль. [2]

Единственно верного и точного определения понятию «зеленое» финансирование дать нельзя. Однако для общего понимания данного направления деятельности стоит отметить, что это выделение средств на различного рода проекты, связанные с улучшением экологической ситуации. В эту категорию можно отнести инвестиции в разнообразные программы в сфере

разумного использования природных ресурсов, в создание и внедрение технологий по охране окружающей среды, предотвращении вредных выбросов, переработке отходов производства, борьбой с изменением климата и т.д. Основными инструментами «зеленого» финансирования являются специальные займы и облигации (бонды), все средства от которых идут на реализацию «зеленых» инициатив, при этом компании необходимо предоставлять четкие отчеты о проделанной работе. [1]

Направление «зеленых» бондов начало свое активное развитие сравнительно недавно, как в Европе, так и в России. Первые шаги в нем были сделаны в нашей стране несколько. Так, первопроходцами на рынке «зеленых» облигаций стала компания «Ресурсосбережение ХМАО», которые в конце 2018 г. разместили на Московской бирже первые в стране подобные ценные бумаги. Их общая номинальная стоимость составила 1,1 млрд.руб. А средства, полученные от размещения этих облигаций были направлены на финансирование крупного проекта по созданию комплексного полигона для размещения, обеззараживания и обработки твердых бытовых отходов в Ханты-Мансийском автономном округе. Спустя какое-то время на Московской бирже появился уже целый сектор устойчивого развития, одним из самостоятельных сегментов которого стал сегмент «зеленых» облигаций. В результате этого на рынок начали приходить новые компании. [3]

Важным примером развития в данной сфере является РЖД, которые пошли еще дальше и разместили свои «зеленые» бонды на внешнем рынке. В 2019 году эта компания выпустила 8-летние облигации на 500 млн. евро, а спустя год первая в России разместила «зеленые» бонды в швейцарских франках (250 млн.). Ко всему прочему, в 2020 г. РЖД установили рекорд по размещению «зеленых» облигаций на внутреннем рынке – 100 млрд. рублей. Вырученные средства компания намерена использовать на реализацию проектов по снижению выбросов в природную среду. Поступления направлены на приобретение электропоездов, например, «Ласточек». Деятельность ОАО «РЖД» действительно можно считать ярким примером продвижения на рынке «зеленого» финансирования для крупных компаний. [4]

Следующим важным шагом для развития «зеленых» финансов в нашей стране стал тот факт, что Москва стала первым регионом России, выпустившим «зеленые» облигации. Так, в мае 2021 г. Москва произвела выпуск этих ценных бумаг на 70 млрд. рублей. Правительство города приняло решение, что полученные от размещения средства будут направлены на строительство Большой кольцевой линии метро и закупку новых электробусов, что должно снизить объемы выбросов атмосфере вредных веществ, в частности углекислого газа. Как отмечалось, это размещение является одним из самых крупных в секторе устойчивого развития на Московской бирже. Однако примечательно то, что спрос на бонды по итогам открытого аукциона превысил предложение. Это еще раз подтверждает перспективность развития данного направления. По мнению экспертов, примеру столицы могут последовать и другие регионы, благодаря чему финансирование смогут получить проекты по

сохранению природных ресурсов, снижению неблагоприятного воздействия на окружающую среду, разработке альтернативных источников энергии и т.д.

Освещая о теме «зеленого» финансирования, нельзя не упомянуть о другом его инструменте – о «зеленом» кредитовании. Оно, как и выпуск облигаций, только начинает развиваться в России. [1] Одним из наиболее значимых примеров последнего времени является деятельность «Газпром нефть». По данным СМИ, компании удалось получить одобрение на субсидирование процентов по «зеленому» финансированию. Таким образом, она привлечет кредиты от «Газпромбанка» и «Сбера» на общую сумму около 30 млрд.рублей. Полученные деньги должны быть направлены на осуществление экологических проектов, а именно на модернизацию омского нефтеперерабатывающего завода. В рамках этого планируется построить очистные сооружения «Биосфера», которые смогут значительно повысить эффективность очистки сточных вод и свести к минимуму отрицательное воздействие на окружающую среду. Кроме того, привлеченные средства будут направлены на строительства комплекса первичной переработки нефти, что также очень важно для экологии России.

Также необходимо сказать о вкладе «Сбера» в развитие «зеленого» финансирования в стране. Так, банк выдает 2 категории кредитов, которые могут быть отнесены к данному направлению. Во-первых, это «зеленые» кредиты, средства от которых идут на реализацию проектов по снижению пагубного воздействия на природную среду: уменьшение выбросов вредных веществ, повышение эффективности использования ресурсов, более берегающее пользование энергией и др. Во-вторых, существуют еще ESG-кредиты. Цели, на которые они выдаются, должны соответствовать ESG-принципам, т.е «экология, общество, управление». По мере выполнения этих показателей ставка по данным кредитам снижается. За прошлый год сумма выданных «Сбером» кредитов на указанные цели превысила 130 млрд.руб. Помимо этого, в 2022 г. компания планирует запустить «зеленое» кредитование для сектора жилищного строительства, что поможет развитию данного направления в стране.

Стоит отметить, что в силу своих особенностей российская экономика завязана на отраслях, которые невозможно считать классически «зелеными». Например, большую роль в экономическом развитии страны играет нефтегазовая и угольная промышленность. Тем не менее, хотя их и нельзя назвать экологичными, в них есть огромный потенциал для снижения их вредного воздействия на окружающую среду. Именно поэтому в России ведется разработка собственной системы «зеленого» финансирования, активное участие в которой принимают министерства и ведомства, Банк России и ВЭБ.РФ. Относительно недавно были утверждены таксономия «зеленых» проектов (требования, которым они должны отвечать) и стандарты «зеленого» финансирования. Согласно документам, проекты, связанные с экологией, делятся на «зеленые» и адаптационные (переходные). Первые должны соответствовать критериям международных документов, принятым в сфере

устойчивого развития, а вторые могут им не соответствовать, но при этом им необходимо не противоречить приоритетам России в области экологии и защиты окружающей среды. В принятом постановлении прописаны требования и критерии, необходимые для оценки того или иного проекта, установлены необходимые документы для компаний. Такие нововведения в законодательстве помогают в продвижении проектов в области экологии в России. [5]

Подводя итогу, можно сделать вывод, что рынок «зеленого» финансирования стал развиваться в нашей стране всего несколько лет назад. На данный момент это направление находится только в начале своего пути и еще не пользуется огромной популярностью среди компаний. Тем не менее оно имеет огромные потенциалы, и с каждым годом рынок расширяется все большими и большими темпами. Принятие собственного законодательства, примеры выпуска «зеленых» облигаций крупными компаниями, спрос на «зеленое» кредитование среди них помогают развиваться этой отрасли, стимулируя появление на рынке новых представителей. Эксперты считают, что «зеленое» финансирование – высокоперспективный инструмент для привлечения внимания, а главное, и средств в экологические проекты в России. Ведь одной из главных целей на сегодняшний день является не только следование тенденции к минимальному нанесению вреда окружающему миру, но и стремление к улучшению экологической ситуации и восстановлению природной среды.

Библиографический список:

1. Беспалов, Р. А. Создание "зеленого" банка в условиях "цифровизации" экономики / Р. А. Беспалов, С. В. Антоненко // Вестник Брянского государственного университета. – 2019. – № 2(40). – С. 143-151.
2. Голосенко, О. Г. Развитие принципов ESG в современной Российской экономике / О. Г. Голосенко, Р. А. Беспалов // «Зеленый курс» социально-экономического развития российских регионов: Сборник материалов международной научной конференции, Брянск, 12 ноября 2021 года. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью "Русайнс", 2022. – С. 37-41.
3. Московская биржа: На Московской бирже состоялось размещение первых в России зеленых облигаций. – [Электронный ресурс] URL: <https://www.moex.com/n22067> (дата обращения: 08.04.2022)
4. Официальный сайт РЖД – [Электронный ресурс] URL: <https://company.rzd.ru> (дата обращения: 08.04.2022)
5. Пасенов, А. Н. Концепция устойчивого развития: теорико-правовой аспект / А. Н. Пасенов // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского Юридические науки. - 2020. - Т. 6 (72). № 2. - С. 319-327.

УДК 331.22

**РАЙОННЫЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ:
ИСТОРИЧЕСКИЕ И ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ**

Ханафиева Адель Муратовна,

*студент4 курса направления подготовки «Экономика» Оренбургского филиала
РЭУ им. Г. В. Плеханова,
г. Оренбург, Россия*

*Научный руководитель: Лазарева О.С., заведующая кафедрой экономики и
управления на предприятии торговли Оренбургского филиала РЭУ им. Г. В.
Плеханова*

Аннотация. В данной статье рассмотрено одно из приоритетных направлений государственных программ – разработка и совершенствование региональной политики. Решение проблем в регионах в значительной степени определяет развитие страны в целом, а научное обоснование управленческих решений по выбору основных направлений регионального развития приобретает все большую актуальность. В статье рассмотрена история регулирования развития Оренбургской области путем введения районного коэффициента. Приведены причины, которые обосновывали необходимость введения районного коэффициента в 1987 году в Оренбургской области.

Ключевые слова: районный коэффициент, развитие, регионы, региональная политика, область, экономика.

**DISTRICT COEFFICIENTS IN THE ORENBURG REGION: HISTORICAL
AND ECONOMIC AND LEGAL ASPECTS**

Khanafieva Adel Muratovna,

*student, Orenburg Branch of Plekhanov Russian University of Economics
Orenburg, Russia*

*Supervisor: Lazareva O.S., Head of the Department of Economics and Management
at the Trade Enterprise of the Orenburg Branch of Plekhanov Russian University of
Economics*

Annotation. This article discusses one of the priority areas of state programs – the development and improvement of regional policy. The solution of problems in the regions largely determines the development of the country, and the scientific justification of management decisions on the choice of the main directions of regional development is becoming increasingly relevant. The article examines the history of the regulation of the development of the Orenburg region by introducing a district coefficient. The reasons that justified the need to introduce the district coefficient in 1987 in the Orenburg region are given.

Keywords: district coefficient, development, regions, regional policy, region, economy.

В послании Президента Федеральному собранию РФ говорится о развитии региональной политики, как одно из важнейших направлений федеральной политики. Это осуществляется с помощью целой системы нормативно-правовых документов и документов, отражающих стратегические интересы национальной и экономической безопасности РФ, а также развитие всех субъектов России в сотрудничестве друг с другом на благо каждой территории и страны в целом.

Данная проблема чрезвычайно важна по причине огромной территории, неоднородных условий отдельных регионов страны дабы не допустить больших разрывов в социально-экономическом развитии.

Вопросы создания региональной политики и государственных программ по развитию регионов страны стояли еще в советские годы. Впервые, практическое планирование региональной экономики осуществлено в плане ГОЭЛРО в 1920 г. Вопросом разработки теории экономического районирования в период СССР занимались специалисты в области экономической географии, как П.М. Алампиев, Н.Н. Баранский, И. И. Белоусов, А.Г. Гранберг, Н.Н. Казанский, Т. М. Калашникова, Н.Н. Колосовский, Г.В. Копанев, Н. Н. Некрасов, М. Б. Мазанова, Ю.Г. Саушкин, А. Т. Хрущев, А.А. Адамеску.

Для сокращения объективных и субъективных различий условий жизни населения регионов во времена СССР были сформулированы и эффективно реализованы методы и механизмы, которые представлены на рис. 1.

Региональная политика в плановой экономике имели особое значение для решения таких проблем, как:

- систематическое выравнивание уровня жизни населения по районам страны с учетом национальных особенностей населения;
- создание плановой системы расселения по территории;
- осуществление мероприятий в области природных ресурсов и окружающей среды.
 - генеральные схемы размещения производительных сил страны и ее регионов;
 - комплексные народнохозяйственные программы;
 - экономическое районирование;
 - долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные планы развития страны в целом и регионов в частности;
 - балансовый метод, в том числе балансы трудовых ресурсов, денежных доходов и расходов населения и др.

Рисунок 1 - Научные методы и механизмы для социально-экономического развития регионов

Проблема неравномерного развития регионов РФ осталась так же после перехода к рыночной экономике в 1992 году. После окончания плановой экономики главы регионов стали самостоятельно разрабатывать стратегии

развития своих территорий, но государство все равно остается главным регулятором по решению экономических вопросов, как например, привлечение людей в районы промышленного развития и (или) выравнивание условий регионов. В рыночной экономике бремя выплат сумм обусловленных введением коэффициентов ложится на предприятия, т. е. фактически на предпринимателей, работодателей. Такая ситуация увеличивает их расходы по статьям: оплата труда, отчисления на социальные нужды. Но решения, принятые на федеральном или региональном уровне, являются обязательными [2].

Одним из инструментов по решению данных вопросов являлось внесение районных коэффициентов в заработную плату отдельных лиц и (или) в отдельные регионы страны.

Объектом научной статьи является районный коэффициент.

Районные коэффициенты – важнейших рычагов государственного регионального регулирования заработной платы сотрудников, как относительный показатель увеличения их заработка.

Впервые стали выделять районные коэффициенты по суровости климатических условий. Были выделены северные районы в 1932 г. по Постановлению Совета народных депутатов РСФСР «О льготах для лиц, работающих на Крайнем Севере РСФСР». Оно было принято с целью индустриального развития северных и удаленных восточных территорий и предусматривало введение соответствующих льгот в виде районного коэффициента для некоторых территорий Севера и соответствующие надбавки [3].

На тот период в основу определения надобности районного коэффициента и надбавок к заработной плате сотрудников использовались понятия, которые влияли на формирование региональной политики [4]:

- территория с неблагоприятными природно-климатическими, социально-экономическими условиями для жизнедеятельности населения;
- труднодоступность территории;
- малонаселенность территории.
- положение региона относительно государственных границ и выхода в море;
- уровень транспортной доступности;
- обеспеченность природными ресурсами.

Начиная с 1959 года, к рассмотрению территориальных отличий в уровне жизни обращались разные ученые. Оценивая деятельность Правительства СССР, выделили стремление обеспечить преимущество заработной платы сотрудников, которые работали с тяжелыми условиями труда и (или) в регионах со сложными природно-климатическими условиями.

Для Оренбургской области выделялся так же районный коэффициент. Оно нашло отражение в постановлении, где были выделены регионы на тот момент в СССР для сотрудников, работающих в предприятиях нефтяной и газовой промышленности, находящихся в пустынных и безводных районах [5].

В период с 1970-1980 гг. географо-экономические группы объявили, что жизненный комплекс трудящихся Уральского экономического района в 1970-е годы, был развит недостаточно несмотря на то, что по удельному весу в общем объеме промышленного производства Урал занимал 3-е место в Советском Союзе. Были выделены проблемы в УЭР, повлиявшие на введение районного коэффициента [6]:

- суровость климата;
- неблагоприятные условия труда;
- низкая обеспеченность врачами;
- низкий уровень ввода в эксплуатацию жилья, обеспеченности жильем;
- низкий уровень товарооборота.

Стоит сказать, что в начале 1970-х годов сотрудники, не относящиеся к производственной сфере, не получали надбавку к заработной плате и попали в сравнении с получившими в неравное положение. Параллельно с введением районного коэффициента вводились районные надбавки к стоимости продуктов питания, бытового обслуживания, транспорта. В результате усилилась миграция работников социальной сферы. Урал терял квалифицированные кадры врачей, учителей, творческих работников.

По этой причине районный коэффициент в Оренбургской области подвергся изменению. В 1987 году внесли изменения в постановление от 27 июля 1959 года, где указали установку районных коэффициентов в размере 15% для все рабочих и служащих, проживающих и работающих в регионах, относящихся к Уральскому экономическому району [7].

И данный документ, на основании которого рассчитывается районный коэффициент в Оренбургской области, действует по сей день.

Таким образом, решение проблемы снижения неравномерности в размещении населения и производства предполагает экономическое районирование территории страны, под которым понимается деление страны на районы по определенным экономическим критериям для достижения конкретной цели. В период районирования и выделения районных коэффициентов лежала цель выравнивания уровня жизни населения страны среди всех регионов и привлечение специалистов в регионы промышленного развития. Несмотря на то, что сегодня Оренбургская область также относится к Приволжскому Федеральному округу, в период плановой экономики регион оценивался с учетом критериев условий жизни, относящихся к Уральскому экономическому району. Выделяли такие проблемы, как плохой климат, неблагоприятные условия труда, низкая обеспеченность врачами, низкий уровень ввода в эксплуатацию жилья, обеспеченности жильем и низкий уровень товарооборота. Многие из перечисленных проблем являются актуальными на сегодняшний день и требует дальнейшего исследования.

Библиографический список:

1. Топилин Анатолий Васильевич, Воробьева Ольга Дмитриевна опыт государственного регулирования в размещении производительных сил в России

в период 1970–1990 гг. // Научные труды: Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН. 2015. №13. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/opyt-gosudarstvennogo-regulirovaniya-v-razmeschenii-proizvoditelnyh-sil-v-rossii-v-period-1970-1990-gg> (дата обращения: 22.03.2022).

2. Лазарева О. С. Об усилении регулирования экономики и давлении на бизнес // Лазарева О. С., Советов И. Н., Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях. Сборник XV Международной научно-практической конференции. Волгоград, 2020. С 45–51.

3. Заболотник С. И. Районирование территории России по суровости климатических условий // Наука и техника в Якутии. 2007. №1 (12). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rayonirovanie-territorii-rossii-po-surovosti-klimaticheskikh-usloviy> (дата обращения: 20.02.2022).

4. Губина О.В., Проворова А. А. Формирование региональной социально-экономической политики в условиях Севера России // Региональная экономика: теория и практика. 2011. №39. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-regionalnoy-sotsialno-ekonomicheskoy-politiki-v-usloviyah-severa-rossii> (дата обращения: 21.11.2021).

5. Постановление Госкомтруда СССР, Секретариата ВЦСПС от 27.07.1959 N 527/13 "Об утверждении коэффициентов к заработной плате работников предприятий и организаций нефтяной и газовой промышленности"

6. Трофимов Андрей Владимирович, Буярова Татьяна Германовна Проблемы региональной специфики уровня и качества жизни населения СССР и Урала (1960–1980 - е годы)
economy. 2013. №1 (45). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-regionalnoy-spetsifiki-urovnya-i-kachestva-zhizni-naseleniya-sssr-i-urala-1960-1980-e-gody-v-otechestvennoy-istoriografii> (дата обращения: 15.02.2022).

7. Постановление Совмина СССР от 21.05.1987 N 591 "О введении районных коэффициентов к заработной плате рабочих и служащих, для которых они не установлены, на Урале и в производственных отраслях в северных и восточных районах Казахской ССР"

УДК 353

МОДЕЛИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Цой Ангелина Леонидовна, Сахратулаева Мадина Вагабовна,
студенты 2 курса специальности "Право и организация социального
обеспечения"*

*Факультета среднего профессионального образования СЗИУ РАНХиГС,
г. Санкт-Петербург, Россия*

*Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель Факультета среднего
профессионального образования СЗИУ РАНХиГС*

Аннотация. В статье рассматриваются и анализируются основные модели организационно-правового построения систем органов государственной власти и управления в субъектах Российской Федерации.

Ключевые слова: модель, субъект Российской Федерации, государственное управление, система, анализ.

MODELS OF PUBLIC ADMINISTRATION IN THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Choi Angelina Leonidovna, Sakhratulayeva Madina Vagabovna,

2nd year students of the "Law and organization of social security" course of study

Faculty of Secondary Vocational Education of the Russian Academy of Sciences

RANEPА, St. Petersburg, Russia

*Scientific supervisor: Khromov A.V., lecturer at the Faculty of Secondary Vocational
Education of the RANEPА*

Annotation. The article discusses and analyzes the main models of organizational and legal construction of systems of public authorities and management in the subjects of the Russian Federation.

Keywords: model, subject of the Russian Federation, public administration, system, analysis.

Согласно Конституции Российской Федерации [1] у нас двухуровневая система государственного управления – это федеральная система, действующая на всей территории Российской Федерации, а также региональная система, действующая в конкретном субъекте Российской Федерации.

Публичное управление, или же по-другому «государственное и муниципальное управление» является системой, объединяющей в себе государственные, муниципальные, некоммерческие и смешанные структуры, которая призвана удовлетворять интересы общества. Другими словами, публичное управление объединяет деятельность вышеперечисленных структур в виде организаций и фактически представляет собой систему реализации общенациональных интересов во благо общества. Основным критерием функционирования государственного управления является степень его соответствия внешней среде. Она формируется по мере развития Российского государства и ориентирована на взаимодействие государства и общества. Следовательно, важно разобраться каким образом происходит подобное взаимодействие на уровне субъектов Российской Федерации.

Отдельных научных трудов по данной тематике не имеется, но такие исследователи как Шахрай С.М и Баглай М.В. в своих учебных пособиях по конституционному праву дают краткую характеристику основным моделям построения системы государственного управления в субъектах Российской Федерации.

Федеральный закон от 06.10.1999 г. №184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» [2] отражает, что организационно-правовая модель построения системы государственной власти и управления субъектами федерации состоит из двух элементов: президентского и парламентского. На региональном уровне эти модели меняются, то есть претерпевают трансформацию.

Президентская модель характеризуется наличием президента как высшего должностного лица, соответственно на региональном уровне в качестве высшего должностного лица субъекта выступает губернатор или же глава республики. В данном случае высшее должностное лицо субъекта выполняет контроль за системой исполнительной власти субъекта, в частности вопросы формирования исполнительных органов власти, в выборах которых принимает участие население. В вышеупомянутом законе положения о высшем должностном лице субъекта нашли свое отражение в статье 18 настоящего закона. Кроме того, часть 3 данной статьи также определяет порядок избрания главы региона. Примером субъектов с президентской моделью построения системы органов государственной власти являются Республика Бурятия, Тверская и Иркутская области, Республика Татарстан.

Например, Конституция Республики Бурятия дает главе право определять структуру и систему органов исполнительной власти, а также право распускать парламент. [3]

Президентская модель – это система, в которой глава субъекта является фактическим лидером. Проще говоря, глава субъекта создает и руководит структурой системы исполнительной власти, то есть осуществляет контроль за деятельностью органов исполнительной власти.

Парламентская модель характеризуется наличием сильного парламента. Правительство несет ответственность только перед ним. Властные полномочия президента при этом обладают некой слабостью по отношению к парламенту. На региональном уровне парламент представлен в виде сильно представительного органа власти, который в свою очередь формирует исполнительный орган власти. Примером данной модели является Республика Якутия. В частности, в Республике Саха представительный орган власти имеет определенную структуру и систему, что довольно необычно, так как данный орган в большинстве субъектов нашей страны отдельной структурированной системы не имеет.

Данная модель является зеркальным отражением федеральной системы организации органов исполнительной власти. Глава региона подчиняется представителю высшего регионального органа исполнительной власти. Состав администрации субъекта Российской Федерации предполагает создание правительства как самостоятельной организационно-правовой формы исполнительной власти, обладающей распорядительными полномочиями по осуществлению исполнительно-распорядительных функций.

Существует также третья модель, которая применяется на практике непосредственно на территории субъектов. Эта модель называется смешанной. Она сочетает в себе черты двух вышеперечисленных моделей. Среди субъектов Российской Федерации, придерживающихся смешанной модели, можно выделить Калининградскую или Свердловскую области, Республику Чувашия.

Как было сказано выше, в Якутии происходит систематизация представительной власти, чего нет в Калининградской области, но опять-таки есть закрепленное положение о назначении главы исполнительной власти, то есть правительства области с одобрение областной Думы. Но при этом губернатор по-прежнему имеет широкие полномочия в регулировании деятельности органов исполнительной власти. В Чувашской Республике глава субъекта назначается с согласия Госсовета региона, что аналогично тому, что происходит в Калининградской области. Эти сходства очевидны, поскольку эти регионы придерживаются одной и той же модели систематизации органов исполнительной власти субъектов.

Система органов государственной власти и управления и модели их организационно-правовой структуры имеют общую черту, а именно возможность взаимного досрочного прекращения полномочий в отношениях между главой субъекта и его представительными органами. Однако все модели по своей сути неоднородны, потому что в зависимости от субъекта Российской Федерации и его специфики модели построения власти и государственного управления будут разными. Под определенной спецификой понимается, например, различные конституционное-правовые и социально-экономические статусы регионов.

Таким образом, на сегодняшний день выделено три модели организации исполнительной власти в субъектах Российской Федерации. При этом преобладающее значение имеет все же смешанная модель. Фактически в совокупности моделей можно добиться действительно структурированного и систематизированного построения органов государственной власти и управления на территории субъектов Российской Федерации. Из сказанного в статье также следует, что модели государственного управления в субъектах Российской Федерации базируются на моделях построения федеральных органов исполнительной власти, хотя и претерпевают при этом незначительные изменения.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования

01.07.2020http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/;

2. Федеральный закон от 06.10.1999 г. №184-ФЗ (ред. от 06.10.99) «Об общих принципах организации законодательных и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» / Собрание законодательства РФ". - 1999. -N 42. - ст. 5005.

3. Осипов, А. О. Модели организационно - правового построения системы органов государственной власти и управления в субъектах РФ / А. О. Осипов // Актуальные проблемы юриспруденции и пути решения: Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции, Омск, 07 мая 2015 года. – Омск: Инновационный центр развития образования и науки, 2015. – С. 21-25.

4. Томилина Елена Сергеевна Модели формирования правительства в субъектах Российской Федерации (на примере республик Приволжского федерального округа) // Контентус. - 2018. - №12 (77).

УДК 331.101.6

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА В РОССИИ

Шилина Наталья Николаевна,

студент 2 курса направления подготовки «Менеджмент»

Оренбургского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова

г. Оренбург, Россия

Научный руководитель: Мохнаткина Л.Б., доцент Оренбургского государственного университета

Аннотация. В представленной исследовательской работе изучено понятие производительности труда и её роли в экономике России. Отмечены факторы, влияющие на уровень производительности труда. Рассмотрена государственная программа по повышению производительности труда и поддержки занятости, рассмотрены текущие итоги по данному национальному проекту.

Ключевые слова: экономика, степень производительности труда, национальный проект.

LABOR PRODUCTIVITY IN RUSSIA

Shilina Natalia Nikolaevna,

2nd year student of the direction Management

Orenburg branch of the Russian Economic University. G.V. Plekhanov

Orenburg, Russia

Supervisor: Mokhnatkina L.B., Associate Professor, Orenburg State University

Annotation. In the presented research work, the concept of labor productivity and its role in the Russian economy are studied. The factors influencing the level of labor productivity are noted. The state program for increasing labor productivity and supporting employment of the population was considered, the current results of this national project were considered.

Keywords: economy, degree of labor productivity, national project.

В различных отраслях экономики рентабельность и развитие организаций

в большей мере зависимы от степени производительности труда. Повышение этого показателя или хотя бы попытка сделать это принесет хорошие результаты, в которые входят и финансовые.

Производительность труда характеризуется в качестве ведущего показателя результативности производства и возможного развития каждой национальной экономики. На уровень исследуемого показателя оказывает влияние степень технической и технологической оснащённости производства. Применение более нового и усовершенствованного спецоборудования повышает продуктивность. Главной проблемой этого фактора является износ оборудования и специальных инструментов. Некоторые руководители могут относиться несерьезно к этому, большинство экономит на обновлении оборудования.

Также увеличению производительности способствует степень квалификации работников. Проблемой этого фактора можно назвать такие критерии, как национальный менталитет, слабая система предоставления как обязательного образования, так и дополнительного [1]. Для увеличения производительности труда нужно периодически проводить переквалификационные курсы, переаттестацию для повышения уровня компетентности и актуальности навыков работы.

Следующим фактором, влияющим на степень производительности труда, считается его интенсивность. Несомненно, чем продуктивнее и насыщеннее производство, тем выше становятся показатели производительности труда. [2].

Каждая отрасль в Российской Федерации в той или иной мере влияет на экономику нашего государства. И показатели производительности труда являются одними из ключевых при анализе экономической сферы страны. На рисунке 1 представим показатели производительности труда в целом по экономике России.

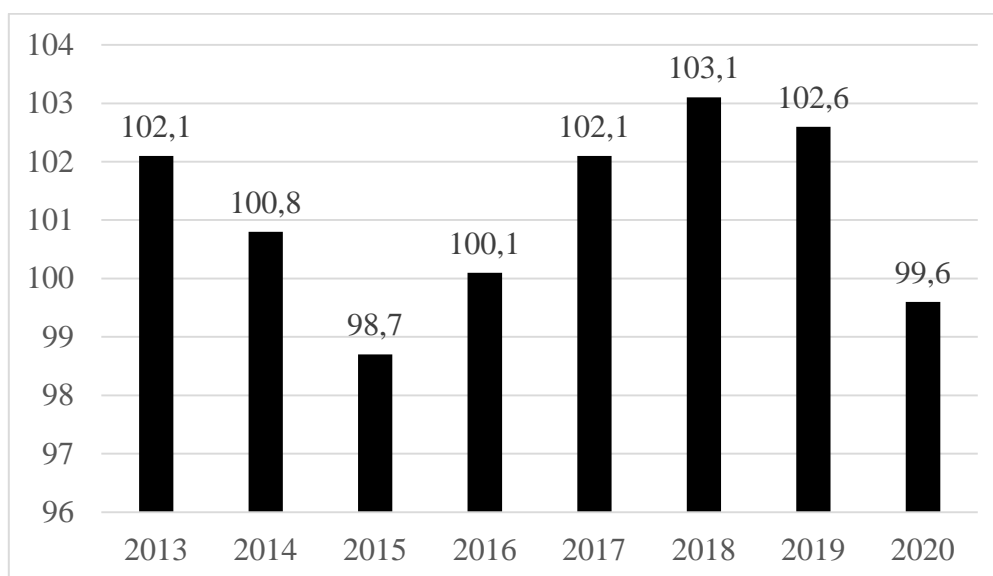


Рисунок 1 - Индекс производительности труда в экономике Российской Федерации в 2012-2020 гг., (в % к предыдущему году)

На основе полученных данных можно сказать, что есть периоды спада и увеличения уровня производительности труда в Российской Федерации. Наиболее высокий показатель принадлежит 2018 году, наиболее низкий – 2015 году. Причинами таких значений могут быть следующие:

- 1) Присоединение Крыма к России в 2014 году, следствие чего санкции;
- 2) Пандемия в 2019 году, карантин.

Данные события являются ключевыми для экономики нашей страны за последние годы. Санкции, введенные против Российской Федерации, в основном заключались в том, что расторглось сотрудничество с рядом других стран. Это повлекло за собой разрушение международных экономических отношений, в которые, например, входили поставки различных зарубежных товаров. Пандемия в свою очередь породила огромный уровень заболеваемости, следствием чего были многочисленные карантинные меры, и денежные средства тратились в основном на предоставление медицинских услуг населению.

В современном мире государство осуществляет социально-экономическое регулирование, реализуя различные программы и национальные проекты. С 2019 года реализация национальных проектов Российской Федерации охватывает наиболее значимые сферы общественной жизни [3]. Так, совокупный бюджет национальных проектов до 2024 года составляет 25,7 трлн. рублей, в число которых входят внебюджетные источники – 29,2%; средства федерального бюджета – 51,1%; средства бюджетов внебюджетных фондов – 0,6%; средства бюджетов субъектов РФ – 19,1%; [4]. В их числе рассмотрим действующий национальный проект в России «Повышение производительности труда и повышение занятости». Информация взята из Паспорта национального проекта [5].

Государственная программа «Повышение производительности труда и поддержка занятости» ориентирована на преодоление административных барьеров, создание точек роста производительности труда, повышение квалификации рабочей силы, создание управленческих запасов на уровне региона. Программа позволяет увеличить производительность труда на основе инструментов бережливого производства, участие работников, дает возможность переквалификации для них, а также возможность на получение льготных кредитов в случае развития проекта на предприятии.

В рамках нацпроекта компаниям оказывают консультационную поддержку, на основе которой разрабатываются определенные действия по увеличению производительности труда, а также исключения потерь различных видов. Осуществление государственной программы в таком виде ориентировано на создание новых принципов культуры производительности труда и непрерывное усовершенствование производства предприятия. Объемы финансирования на данный национальный проект представим в таблице 1.

Таблица 1 - Бюджет национального проекта «Производительность труда» в России

2018, млн. руб.	2019, млн. руб.	2020 млн. руб.	2021-2025, млн. руб.	Всего, млн. руб.
220,0	3 100,0	9 672,0	12 929,0	64 645,0

Основными источниками финансирования государственной программы «Производительность труда и поддержка занятости» являются средства федерального бюджета (87,8%) и внебюджетные источники (11,1%) [6].

Итогами реализации данного проекта можно представить некоторые результаты: 6335 предприятия, которые получили консультационную поддержку от ФЦК и РЦК; 50% предприятий-участников, которые достигли ежегодного 5 процентного прироста производительности труда; создано 59 Региональных центров компетенций; 70% предприятий удовлетворено.

Исходя из выше сказанного, можно сказать, производительность труда представлена как один из ключевых частей экономики государства. В интересах государства повышать темпы своей экономики. Для этого оно предоставляет программы и национальные проекты. Одним из этих госпрограмм является национальный проект «Поддержка занятости и повышение производительности труда», который рассмотрен в данной статье. Данная государственная программа реализовывается и по сей день, дает положительные результаты.

Библиографический список:

1. Пленкина В.В., Ленкова О.В. Производительность труда в России: проблемы и перспективы // Московский экономический журнал. - 2022. - № 2. - С. 594-600.
2. Радостева М.В. К вопросу о производительности труда // Экономика. Информатика. - 2018. - №2 (45). - С. 268-272.
3. О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года: Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 – Режим доступа: <https://base.garant.ru/71937200/>
4. Мохнаткина Л.Б. Национальные проекты как инструмент программно-целевого финансирования высшего образования. В сборнике: Университетский комплекс как региональный центр образования, науки и культуры (материалы Всероссийской научно-методической конференции (с международным участием). Оренбург, 2021. С. 2603-2607.
5. "Паспорт национального проекта (программы) "Производительность труда и поддержка занятости" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16). [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_319210/ (дата обращения: 26.03.2022)
6. Мохнаткина Л.Б., Волохина В.А. Межбюджетные трансферты как инструмент финансового обеспечения реализации национальных проектов // Азимут научных исследований: экономика и управление. - 2021. - Т. 10. - № 4 (37). - С. 189-193.

УДК 330

РОЛЬ ВСЕМИРНОГО БАНКА В ПРОЦЕССАХ ИЗМЕНЕНИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Ходосова Евгения Вадимовна,

аспирант 2 курса направления подготовки «Мировая экономика»

Санкт-Петербургского государственного университета,

г. Санкт-Петербург, Россия

Научный руководитель: Ломагин Н.А., профессор Санкт-Петербургского государственного университета

Аннотация. Статья описывает роль Всемирного Банка, его функции в регулировании финансовых секторов, роль в реформах финансовых систем стран-частников, а также значение данных процессов для изменений мировой экономики.

Ключевые слова: мировая экономика, всемирный банк, экономическое регулирование, международные организации

THE ROLE OF THE WORLD BANK IN THE PROCESSES OF CHANGING THE WORLD ECONOMY

Khodosova Evgeniia Vadimovna,

P.H.D student, major «World economics», Saint-Petersburg State University,

Saint-Petersburg, Russia

Scientific adviser: Lomagin N.A., Professor of St. Petersburg State University

Annotation. The article describes the role of the World Bank, its functions in the regulation of financial sectors, the role in the reforms of the financial systems of the private countries, as well as the significance of these processes for changes in the global economy.

Keywords: world economy, world bank, economic regulation, international organizations

Реформа финансового сектора является длительным процессом, который не имеет единого плана действий. Чем дольше данный процесс, тем выше риск, что процесс из временного превратится в постоянный, ослабляя внутривосточную финансовую систему. Противодействие данному риску для реализации дальнейших процессов, требует дополнительных стимулирующих процессов, которые способствуют улучшению. Такие меры предполагают особую роль правительства в реализации целей, прозрачность программы реализации, а также участия общественности. Многосторонние финансовые институты могут внести вклад в данные изменения посредством финансовой и технологической помощи, в содействии изменениям. В свою очередь, глобальные стандарты и международные соглашения помогают придерживаться намеченных изменений.

Роль Всемирного банка в финансовом секторе – это помощь, предоставляемая правительствам стран, помогающая определить сильные и слабые стороны их финансовых систем, включающие в себя проведение анализа по сравнению с текущими и прошлыми моделями, обучение координационных банковских органов, реструктуризация финансовых институтов, консультирование правительств по вопросу осуществления реформ. Не всегда данные изменения могут быть полностью проведены правительствами самостоятельно, для содействия данным процессам могут быть предоставлены кредиты, ссуды для выполнения всех направлений стратегий реформирования. В настоящий момент, Всемирный банк концентрируется на предоставлении политических, технических консультаций, обучения в финансовой сфере и для этого выдаёт дополнительные ресурсы. Такие проекты включают в себя работу над финансовой структурой, страхованием вкладов, финансовым регулированием, банковскими кризисами, банкротством банков, их приватизацией и интернационализацией, пенсионную реформу, развитие рынка капитала. В последующем, данные меры позволят усовершенствовать финансовый сектор. Согласно исследованиям, данные показывают, что стабильность и четкое функционирование финансового сектора способствуют экономическому развитию, если же финансовый сектор слабый, то это может быть причиной экономических спадов, снижения производительности.

Задачи в сфере разработки политик предполагают усовершенствование текущих политик, а также разработку новой, направленной на компромисс между рисками и предыдущими неудачами. Анализ опыта, выявление способов улучшения рынков и совершенствования их работы – основная задача институтов развития, таких как Всемирный банк и критически важная задача для их членов-клиентов. Долгосрочная цель международного финансового сообщества – помощь развивающимся странам в реформировании их финансового сектора, который находится на ранних этапах своего развития. Это делается с целью помочь добиться стабильного и устойчивого роста, помочь интегрироваться в мировые рынки, сделать стабильный и эффективно функционирующий финансовый сектор, достаточно крепкий, чтобы выдержать внешние колебания и предотвратить распространение нестабильности.

В последние годы Всемирный Банк продолжает выделять ресурсы для увеличения возможностей предоставления политических и технологических консультаций в финансовом секторе. Достижения данной цели также происходит через увеличение штата сотрудников финансового сектора почти на 25%, также ведется информационная поддержка, которая распространяет примеры хороших практик. Институт экономического развития при Всемирном Банке на протяжении долгих лет ведет расширение учебных программ, таких как, программы в области банковского сектора, финансов, рынка капиталов, направленные на распространение лучших практик при помощи семинаров, практикумов и других мероприятий, которые способствуют политическому диалогу и передаче навыков. Различные программы и мероприятия нацелены на

сотрудников различного уровня, участников финансового рынка и др. заинтересованных лиц, участвующих в обучении. Данные программы разрабатываются и реализуются в партнерстве с учреждениями в странах-членах Всемирного Банка и организациями глобального финансового сектора. Например, Торонтский международный центр надзора за финансовым сектором – это международный форум, где надзорные органы финансового сектора обмениваются практическим опытом возможности укрепления финансовых рынков, налаживанием контактов и освоением стратегического мышления. Центр был открыт Всемирным Банком, правительством Канады, школой бизнеса Йоркского университета, Международным валютным фондом, Банком международных расчетов и международной комиссией по ценным бумагам для реализации программ для руководителей высшего звена государственного сектора, которые отвечают за регулирование финансового сектора. Так как банк также увеличивает осведомленность о финансах, увеличивая знания в данной области, он также наращивает потенциал в исследовании финансовых областей. Текущие проекты включают

- Исследования финансовой структуры. Какой тип фин. структуры лучше всего будет способствовать росту в стране, какие правовые, политические и нормативные изменения создадут финансовый сектор, который обеспечит рост
- Страхование вкладов. Какая структура страховой сети наилучшим образом соответствует и влияет на итоги банковской деятельности
- Финансовое регулирование. Как финансовые системы в странах регулируют и контролируют, как их количественно измеряют и какие различия значимы;
- кризисы банковской системы: улучшения моделей, которые можно использовать для прогнозирования банковских кризисов
- Несостоятельность банковской системы: как страны преодолели неплатежеспособность и какая связь между изменениями и успехом или неудачей в преодолении кризисов;
- Банковская приватизация и интернационализация: как они оказывают влияние на работу и результаты в банковском секторе и экономике;
- Пенсионная реформа: разработка, регулирование пенсионных систем;
- Развитие рынка капитала: правовые и инфраструктурные предпосылки, регулирование деятельности небанковских финансовых посредников и т.д.

Таким образом, Всемирный Банк играет значимую роль и выполняет множество важных функций, среди которых диагностирование сильных и слабых сторон текущих финансовых секторов, увеличение баз знаний в области финансов, обучение сотрудников, предоставление финансовой помощи и другие, что неизменно ведет к изменению внутреннего финансового сектора, а это в свою очередь влияет на взаимоотношения с внешним миром, что делает Всемирный Банк незаменимым участником в процессах перестраивания мировой экономики.

Библиографический список:

1. Биржевой лидер – Всемирный банк [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.profi-forex.org/wiki/world-bank.html> (дата обращения: 15.04.2022)
2. Всемирный Банк Годовой отчет 2020 [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.worldbank.org.ru (дата обращения: 15.04.2022)
3. Social risk management: The World Bank's approach to social protection in a globalizing world. – Washington, D.C.: World bank group. – 20 p. – URL: <http://documents.worldbank.org/curated/en/494981468762925392/Social-risk-management-The-World-Banks-approach-to-social-protection-in-a-globalizing-world> (дата обращения: 15.04.2022).
4. Nielson D. L., Tierney M. J. Delegations to International Organizations: Agency Theory and World Bank Environmental Reform // International Organization 57. April 2003. N 2. P. 241–276.
5. Poverty reduction strategy papers (PRSPs): A rough guide / Bretton Woods project. – 2003. – URL: <https://www.brettonwoodsproject.org/2003/04/art-16298/#A> (дата обращения: 15.04.2022).
6. World Bank. Bank Regulation and Supervision a Decade after the Global Financial Crisis // Global Financial Development Report 2019/2020. – 2020. С. XV. – DOI: 10.1596/978-1-4648-1447-1.
7. World Bank. Long-Term Finance // Global Financial Development Report 2015/2016. – 2015. С. XV. – DOI:10.1596/978-1-4648-0472-4.

РАЗДЕЛ 2. СОСТОЯНИЕ, НАПРАВЛЕНИЯ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ СФЕРЫ

УДК 4414

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ИДЕОЛОГИИ ТЕРРОРИЗМА И ПРОФИЛАКТИКА ЭКСТРЕМИЗМА

Авагян Георгий Артурович,

*курсант 3 курса специальности «Оперативно-розыскная деятельность»
Ставропольского филиала Краснодарского университета МВД России*

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Бурлова Ю.А.,

*профессор кафедры Ставропольского филиала Краснодарского
университета МВД России*

Аннотация. Противодействие идеологии экстремизма и терроризма должно осуществляться в рамках единой общегосударственной комплексной системы. Только массовость проводимой работы может помочь сдерживать агрессию представителей других государств, покушающихся на права и свободы граждан Российской Федерации.

Ключевые слова: экстремизм, терроризм, противодействие, профилактика, национальная безопасность.

COUNTERING THE IDEOLOGY OF TERRORISM AND PREVENTING EXTREMISM

Avagyan Georgy Arturovich,

*cadet of the 3rd year of the specialty "Operational investigative activity" of the
Stavropol branch Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Burlova Y.A., Professor of the Stavropol branch Krasnodar
University of the Ministry of Internal Affairs of Russia*

Annotation: countering the ideology of extremism and terrorism should be carried out within the framework of a single nationwide integrated system. Only the mass nature of the work carried out can help deter the aggression of representatives of other states that encroach on the rights and freedoms of citizens of the Russian Federation.

Keywords: extremism, terrorism, counteraction, prevention, national security.

Идеология экстремистской и террористической направленности являются первостепенными угрозами современному обществу. Среди стран, ведущих массовую борьбу с ними, Россия по праву занимает лидирующие позиции.

Однако, несмотря на развитую систему осуществления мероприятий, направленных на противодействие экстремизму и терроризму, говорить об их успешности не представляется возможным, так как проблема остается достаточно серьезной, а последние события по демилитаризации и денацификации Украины лишь усилили экстремистские веяния на территории нашего государства.

Спецслужбы осуществляют достаточно успешную деятельность, направленную на пресечение деятельности террористических группировок и организаций. Однако, что касается противодействия идеологии экстремизма и терроризма, то здесь существует много пробелов.

Рассмотрение сущности данных негативных тенденций выражение своей социальной позиции от отдаленных от общей массы людей представителей незаконной деятельности, следует определить основные понятия.

1. Экстремизм (от лат. *extremus* – крайний) – это приверженность к крайностям во взглядах, оценках и позициях, к крайним средствам достижения поставленных целей в деятельности как отдельных лиц, так и социальных групп, связанных национальными, политическими, религиозными или иными идеями [2, с. 4].

2. Терроризм (от лат. *terror* – страх, ужас) – это особая форма проявления экстремизма, предполагающая использование запугивания общества, создание в общественном сознании атмосферы страха для достижения каких-либо целей (обычно политического характера) [7, с. 20].

Итак, данные веяния значительно угрожают здоровому развитию и жизнедеятельности общества. Следует отметить, что за крайние 10 лет действующая нормативно-правовая база значительно трансформировалась. Помимо Конституции РФ, действующих международных соглашений, норм и договоров, важно отметить следующие федеральные законы и иные документы:

- «О противодействии экстремистской деятельности»;
- «О противодействии терроризму»;
- Указ Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации»;
- Концепция противодействия терроризму в Российской Федерации;
- Стратегия противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 года;
- Указ президента «О мерах по противодействию терроризму».

Так как меры противодействия в данной сфере являются первостепенными, ранее осуществилось ужесточение законодательной базы. С 2016 г. Ответственность за некоторые преступления по УК РФ наступает с 14 лет. Но, важно не только карать за совершение террористических и экстремистских антиобщественных деяний, но и предупреждать их совершение.

Противодействие экстремизму реализуется по большей степени посредством уменьшения возможности вовлечения отдельных групп населения в террористическую активность. Речь идет о работе с молодым поколением. На

молодое поколение достаточно просто воздействовать, ввиду несформированной психики. Молодое поколение усиленно воспринимает информацию, поступающую через сеть Интернет, применяются псевдонимы, анонимные трансляции. Вербовка на сегодняшний день осуществляется гораздо более массово и открыто, по сравнению с периодом 10-летней давности.

Молодежь является частью, разграниченной интересами, взглядами, уровнем образования людей. Работу с ней надо начинать с младшей школы и доводить комплексно до студенчества включительно. Методики обучения должны соответствовать направленности получаемого образования. Анализ действующей системы образования показывает, что методики противодействия экстремистским идеологиям отражены лишь в небольшой части предметов. Основным является «Основы безопасности жизнедеятельности».

Разделы по борьбе с идеологией зачастую предоставлены в учебных материалах в шаблонном виде, то есть они не адаптированы под специфику обучающихся. Ввиду того, что тема экстремизма в принципе мало изучена даже опытными педагогами, не говоря уже о молодых учителях, очень важно организовать программы повышения квалификации непосредственно преподавательского состава, направленные на предупреждение распространения идеологии терроризма и экстремизма среди молодежи.

Перспективным направлением просветительской и воспитательной работы является превращение студентов из пассивных слушателей информации в активных ее распространителей. В ВУЗах допускается создать Центры противодействия идеологии терроризма и экстремизма. Они способны сформировать устойчивые мировоззренческие установки обучающимся, чтобы деструктивные идеологии не смогли распространиться. Каждый такой центр может решить ряд задач [8, с. 110]:

- правовое информирование по вопросам профилактики и противодействия экстремизму;
- формирование у обучающихся целостной картины мира и вместе с тем уважительного отношения к иным культурам и иным мировоззренческим системам;
- формирование навыков распознавания манипулятивных технологий общения как вживую, так и в киберпространстве;
- формирование позитивных установок на социально приемлемую личностную самореализацию.

На базе таких Центров будет осуществляться развитие кругозора молодого поколения, предоставление действительных сведений о воздействии идеологии терроризма и экстремизма на жизни людей. Однако, полученные сведения важно распространить, а это станет возможным благодаря предоставленным Центрами методическим материалам для проведения воспитательно-обучающих мероприятий. Материалы в рамках учебных занятий должны подаваться ученикам и студентам не только в рамках ОБЖ, но и других направлениях обучения.

Задача формирования здоровой идеологии молодого поколения должна реализоваться не только на уровне изучения дисциплин, но и в рамках проведения культурно-массовых мероприятий. Их подача должна быть максимально связана по форме и содержанию с основным контекстом мероприятий.

Нельзя не отметить, что противодействие идеологии экстремизма и терроризма должно осуществляться на уровне законодательства РФ. Перечислим ряд статей, на которые введена уголовная ответственность:

- за прохождение обучения для осуществления террористической деятельности (ст. 205.3 УК РФ);
- организацию и участие в деятельности террористической организации (ст. 205.4 и ст. 205.5 УК РФ);
- совершение и финансирование акта международного терроризма (ст. 361 УК РФ);
- финансирование экстремистской деятельности (ст. 282.3 УК РФ) и за некоторые другие деяния.

Система правотворчества, конечно, значительно улучшает ситуацию и предоставляет эффективные инструменты для борьбы с идеологией терроризма и экстремизма. Но очень важно формировать верное общественное сознание людей, чтобы выстроенное социальное взаимодействие между людьми не способствовало развитию идеи экстремизма. Подобная деятельность поможет сформировать осознанное гражданское общество.

Как отмечают исследователи, «становление и бурное развитие транснациональной системы Интернет, к которой оказываются неприменимыми все существовавшие доселе механизмы и принципы контроля над информационной средой, обогатило экстремистов разного толка (неонацистов, расистов, скинхедов, шовинистов, религиозных фанатиков) чрезвычайно мощным инструментом пропаганды своих взглядов и мобилизации единомышленников» [3, с. 167].

Тема информационных войн в последнее время все больше входит в нашу жизнь, и экстремистские идеологии активно используют ее методы, причем в этом случае дистанция от информационной войны до войны реальной и кровавой оказывается очень мала. На интернет-ресурсах террористических организаций происходит героизация экстремистских идеологий, их противопоставление «испорченному» миру, насаждение резко полярного, «черно-белого» восприятия действительности. Таким образом, в настоящее время распространение различных форм экстремизма и терроризма является одним из самых серьезных вызовов, с которыми сталкивается современная цивилизация.

От того, сможем ли мы дать адекватный ответ на этот вызов, зависит, без всякого преувеличения, будущее человечества. При этом первостепенное значение имеют меры по противодействию экстремистским идеологиям. Это противодействие предполагает опору на следующие принципы:

- признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина, а равно законных интересов организаций;
- законность;
- гласность;
- приоритет обеспечения безопасности Российской Федерации;
- приоритет мер, направленных на предупреждение экстремистской деятельности;
- сотрудничество государства с общественными и религиозными объединениями, другими организациями, гражданами в противодействии экстремистской деятельности;
- неотвратимость наказания за осуществление экстремистской деятельности.

Библиографический список:

1. Актуальные проблемы противодействия терроризму и экстремизму: история, современное состояние, перспективы: материалы Всерос. науч.-практ. конф. с междунар. участием / под общей редакцией С.А. Куценко. Новосибирск, 2017. 320 с.
2. Арчаков, М.А. Политический экстремизм: сущность, проявления, меры противодействия: монография. М., 2019. 294 с.
3. Бешлык, В.Э. Терроризм и его социально-экономические аспекты: монография. Пермь, 2019. 266 с.
4. Борьба с терроризмом: новые вызовы и угрозы: монография / под ред. В.В. Меркурьева. М., 2019. 680 с.
5. Власенко, В.В. Организация деятельности экстремистской организации: уголовно-правовая характеристика и вопросы квалификации: учебное пособие. Ставрополь, 2019. 52 с.
6. Духовные основы противодействия идеологии экстремизма и терроризма: учебное пособие / под ред. А.Л. Анисина. Тюмень, 2017. 99 с.
7. Кафтан, В.В. Противодействие терроризму: учеб. пособие. 2-е изд., испр. и доп. М., 2019. 261 с.
8. Противодействие экстремизму и терроризму: философские, социологические и политологические аспекты: материалы V Междунар. науч.-практ. конф. (22 октября 2018 г.) / ред. С.Ф. Самойлов. Краснодар, 2018. 161 с.

УДК 34.01

ПРАВОВАЯ СИСТЕМА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

*Бакаева Эвелина Султановна, Алиева Мария Бахрузовна,
студенты 2 курса специальности «Юриспруденция»
Факультет среднего профессионального образования СЗИУ РАНХиГС при
Президенте РФ,
г. Санкт-Петербург, Россия*

Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель Факультета среднего профессионального образования СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ

Аннотация. В статье рассматривается правовая система в России, правильное функционирование которой необходимо для благополучного существования общества.

Ключевые слова: юриспруденция, право, система, Россия, правовая система.

THE LEGAL SYSTEM OF MODERN RUSSIA

*Bakayeva Evelina Sultanovna, Aliyeva Maria Bakhruzovna,
2nd year students of the specialty "Jurisprudence"
Faculty of Secondary Vocational Education of the RANEPA
under the President of the Russian Federation,
St. Petersburg, Russia*

Scientific supervisor: Khromov A.V., lecturer at the Faculty of Secondary Vocational Education of the Russian Academy of Sciences RANEPA under the President of the Russian Federation

Annotation. The article examines the legal system in Russia, the proper functioning of which is necessary for the prosperous existence of society.

Keywords: jurisprudence, law, system, Russia, legal system.

Право является необходимым элементом любого общества. Оно необходимо, чтобы был соблюден баланс власти и свободы граждан, а также призвано обеспечить нормальное состояние национального государства.

Со времен распада СССР вопрос о русской правовой системе является дискуссионным, как и вопросы русского этноса, государственности, законодательства и т.д., хотя западноевропейское право является общепризнанным. [1]

Правовая система любого государства должна уметь подстраиваться под изменения, происходящие в обществе, которые исходят из правосознания и правовой политики. На правовую систему также могут влиять и социальные импульсы, которые исходят из общества из-за каких-либо существенных изменений, которые еще находятся не в стабилизированном состоянии. (рисунок 1).

Можно выделить основные моменты, которые влияют на формирование правовой системы в России:

- ✓ Принцип федерализма;
- ✓ Государственная идеология;
- ✓ Объективизация;
- ✓ Характер взаимоотношений между федеральными и региональными уровнями власти.



Рисунок 1 - Основные элементы правовой системы

Говоря о правовой системе в России, как и говорилось ранее, нет однозначного мнения. Кто-то относит ее к самостоятельной правовой системе, это связано с тем, что она хоть и имеет общие черты с другими правовыми системами, но и обладает своими специфическими чертами. Российская правовая система является особенной, потому что сочетает в себе черты разных подсистем. (рисунок 2).

Долгое время было не понятно, к какой правовой семье можно отнести Россию, на данный период времени чаще всего относят к романно - германской правовой семье. Иногда говорят о том, что России необходимо создать свою правовую семью «славянская правовая семья». Конечно, в российской правовой системе многое позаимствовано из византийского права, римского права и иных, но все же в России существуют свои оригинальные правовые аспекты. В России нет казуального права, также называемого права, творимого судьями. На территории нашей страны судебная власть строится на основе законодательной базы, которая создается законодателем. [2]

Правовая система - это совокупность взятых в масштабе одной или нескольких стран, на определенном отрезке времени, взаимосвязанных между собой правовых явлений: позитивного права и его принципов, правосознания, источников права, деятельности людей и организаций, имеющих правовое значение. Традиционно выделяют три основные системы права:

<p>Континентальная, или романо-германская</p>	<p>2. Англосаксонская правовая система</p>	<p>3. Религиозные правовые системы</p>
<p>правовая система а) источником права является нормативно - правовой акт; б) правотворчеством занимаются специально уполномоченные органы; в) данная система права возникла на основе рецепции римского права; г) все отрасли права делятся на частные и публичные. Данная правовая система свойственна Германии,</p>	<p>а) господствующий источник права - судебный прецедент; б) правотворчеством занимаются судебные органы; в) внутренне делится на общее право и право справедливости. Англосаксонская правовая система получила распространение в таких государствах, как Великобритания, США,</p>	<p>а) основной источник права - религиозные учения, содержащие охраняемые государством нормы права; б) религиозные органы не отделены от государства и зачастую выполняют функции правотворчества и суда; в) принципы права совпадают с религиозными догмами;</p>

Рисунок 2 - Основные черты правовых семей

Любое развитое государство стремится создать идеальное правовое государство. Все это создается путем формирования новых культурных ценностей, улучшения чувства законности и справедливости у граждан, проявления профессионализма и иных факторов.

Библиографический список:

1. Нерсесянц, В. С. Сравнительное правоведение в системе юриспруденции / В.С. Нерсесянц // Государство и право. - 2019. - № 6. - С. 6.
2. Казарян, А.Т. Особенности национальной правовой системы России / А.Т. Казарян // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. - 2017. - № 4-2. - С. 77-79.

УДК 347

ДЕЙСТВИЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ЗАКОНА ВО ВРЕМЕНИ, В ПРОСТРАНСТВЕ И ПО КРУГУ ЛИЦ

*Блинов Виктор Владимирович, Колесников Кирилл Вадимович,
курсанты 4 курса специальности «Административная деятельность»
Ставропольского филиала Краснодарского университета МВД России
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Лановой В.Г., начальник кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин Ставропольского филиала Краснодарского университета МВД России

Аннотация: созданное гражданско-правовое регулирование в сфере правовых отношений оказывает свое действие не только на объекты и субъекты. Правовые нормы распространяются еще и по признакам: времени, пространства, круга лиц.

Ключевые слова: норма, закон, время, пространство, круг лиц, процессуальный, гражданский, правовой.

THE EFFECT OF CIVIL PROCEDURAL LAW IN TIME, SPACE AND CIRCLE OF PERSONS

*Blinov Viktor Vladimirovich, Kolesnikov Kirill Vadimovich,
4th year cadets, specialties «Administrative activity» Stavropol branch Krasnodar
University of the Ministry of Internal Affairs of Russia
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Lanovoy V.G., Head of the Department of State and Civil Law
Disciplines of the Stavropol Branch of the Krasnodar University of the Ministry of
Internal Affairs of Russia*

Annotation. the created civil law regulation in the field of legal relations has an effect not only on objects and subjects. Legal norms are also distributed according to signs: time, space, circle of persons.

Keywords: norm, law, time, space, circle of persons, procedural, civil, legal.

Гражданское процессуальное право имеет источники, которые являются явлением объективного мира. Они распространяются относительно следующих пределов: обозначенное время; конкретная территория; отдельный круг лиц.

Каждый нормативно-правовой акт представляет собой совокупность норм и отраженных последствий за их невыполнение, которые распространяются на некоторую территорию, вступают в действие относительно определенного времени и направлены на достижение правосудия, затрагивая некоторые группы лиц. В своих работах Я.Ф. Фархтдинов отмечает, что несмотря на разработанный пласт нормативно-правовых документов в данной сфере, существует ряд проблем, связанных с принятием новых норм, которые должны осуществляться эффективно, своевременно, не нарушая уже действующее законодательство в сфере процессуальной.

Существует три основных параметра действия нормативного правового акта: время, территория, круг лиц. Некоторые исследователи считают правильным выделять еще и некоторую сферу отношений, на которую воздействует та или иная норма.

Что касается времени, то здесь следует указать на начало действия нормативного правового акта и утрату его юридической силы. Каждый нормативно-правовой акт начинает свое действие и получает легитимную силу, соответственно, все те лица, на которые направлен акт, должны его соблюдать. Чтобы действие нормы началось, требуется ее официальная публикация, доведение до сведения граждан и определения конкретного момента вступления в силу.

Порядок вступления в действие нормативных правовых актов отражено в следующих законодательных актах:

- Федеральном законе от 14.06.1994 г. № 5-ФЗ «О порядке опубликования и вступления в силу федеральных конституционных законов, федеральных законов, актов палат Федерального Собрания» [3];

- Указе Президента РФ от 23.05.1996 г. № 763 «О порядке опубликования и вступления в силу актов Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации и нормативных актов федеральных органов исполнительной власти» [5].

Существует практика, когда начало действия нормативного акта не определено в его содержании. Для такой ситуации характерно действие установленных для такого нормативного правового акта общих правил. В Российской Федерации действие федеральных законов осуществляется после десяти дней со дня их опубликования.

Что касается окончания действия нормативного правового акта, на то может быть несколько причин:

- отмена или признание утратившим силу;
- фактическая отмена действия, путем принятия нового НПА;
- окончание срока установленного действия;
- утрата общественных отношений, которые регулировались НПА.

Можно согласиться с мнением Я.Ф. Фархтдинова, который выделяет проблему относительно действия НПА во времени. Принятие нового закона не обозначает наличие ясности относительно его распространения в рамках отношений, которые появились с его принятием, либо тех отношений, которые существовали ранее. Что касается гражданской процессуальной сферы, то здесь законы действуют в рамках строго ограниченных процессуальных действий, в течение рассмотрения и разрешения дела. То есть здесь по мнению К.И. Комиссарова не существует обратной силы закона.

Несмотря на такой подход, невозможно полноценно отрицать обратную силу действия закона. При рассмотрении гражданского судопроизводства возникают такие общественные отношения, в рамках которых применение норм по направлению в прошлое практически невозможно. Если представить такую ситуацию, то тогда произведенные по старому процессуальному законодательству судебные решения следовало бы пересмотреть заново. Таким образом, процессуальные гарантии сторон характеризовались бы неустойчивостью.

Допускать обратную силу процессуального закона можно относительно уже урегулированным длящимся правоотношениям для того, чтобы права участников были уравнены. То есть данный принцип применим к тем урегулированным в прошлом отношениям, которые не завершены окончательными последствиями. Следует отметить и обратный эффект от принятия нового закона – переживание старого закона. То есть относительно длящихся отношений, возможно продление силы закона.

Действие источников гражданского процессуального права в пространстве связано с распространением их действия на определенную территорию. В соответствии со ст. 71 Конституции РФ гражданское процессуальное законодательство относится к исключительной компетенции Российской Федерации [1]. Следовательно, гражданские процессуальные законы распространяют свое действие на всю территорию Российской Федерации и на территории всех ее субъектов. Все суды общей юрисдикции применяют единое процессуальное законодательство.

С действием гражданских процессуальных законов в пространстве связан вопрос об их экстерриториальном действии, т.е. по отношению к иностранцам, а также гражданам и организациям РФ, находящимся за рубежом. Вопрос об экстерриториальном действии гражданского процессуального закона еще не стал предметом специального исследования.

По общему правилу на территории каждого государства действует свое, внутреннее гражданское процессуальное право, если иное не предусмотрено международным договором.

В соответствии с п. 4 ст. 7 Федерального конституционного закона от 23.06.1999 N1-ФКЗ «О военных судах РФ» таким судам, дислоцирующимся за пределами территории РФ, подсудны все гражданские, административные и уголовные дела, подлежащие рассмотрению федеральными судами общей юрисдикции, если иное не установлено международными договорами РФ [4].

Международные договоры РФ о правовой помощи с другими государствами не затрагивают подобных специфических вопросов. У России имеются специальные соглашения по вопросам юрисдикции и взаимной правовой помощи по делам, связанным с пребыванием российских воинских формирований на территории иностранных государств (Беларуси, Киргизии, Украины, Молдовы и др.), которые предусматривают порядок применения процессуального законодательства.

Действие гражданского процессуального права по кругу лиц означает, что данная отрасль права распространяется:

- на государственные, общественные предприятия, организации, учреждения, их объединения;
 - на иностранных граждан, лиц без гражданства, обладающих правом обращения к суду за защитой, а также теми же процессуальными правами, что и граждане РФ;
 - на иностранные организации, международные организации.
- Гражданское процессуальное право предусматривает возможность

установления ответных ограничений в отношении иностранных лиц тех государств, в которых допускаются такие же ограничения процессуальных прав российских граждан и организаций (ч. 4 ст. 398 ГПК) [2]. Но эти ограничения со стороны Российской Федерации носят ответный характер.

Таким образом, гражданский процессуальный закон действует во времени, в пространстве и по кругу лиц. Во времени, нормативно-правовой акт начинает свое действие с момента вступления в законную силу и опубликования или в рамках заранее утвержденных сроков. Окончание действия во времени осуществляется в тот момент, когда действие закона окончено. Что касается пространства, то каждый закон подразумевает свое осуществление на конкретной территории: страна, субъект, регион или местный уровень. Относительно круга лиц следует отметить, что нормативные правовые акты направлены на конкретных субъектов, которые участвуют в отношениях, сложившихся в рамках описанных в законе обстоятельств.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 10.04.2022)

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020, с изм. от 12.01.2021) // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 12.04.2022)

3. Федеральный закон от 14.06.1994 г. № 5-ФЗ «О порядке опубликования и вступления в силу федеральных конституционных законов, федеральных законов, актов палат Федерального Собрания» // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 12.04.2022)

4. Федеральный конституционный закон от 23.06.1999 № 1-ФКЗ «О военных судах РФ» // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 12.04.2022)

5. Указ Президента РФ от 23.05.1996 г. № 763 «О порядке опубликования и вступления в силу актов Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации и нормативных актов федеральных органов исполнительной власти» // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 12.04.2022)

УДК 342.84

**РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПОВ ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ПРАВА КАК
ОСНОВНОЕ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА НА ПРИМЕРЕ ЗАРУБЕЖНЫХ
СТРАНАХ**

*Бондаренко Анастасия Дмитриевна, Кочеткова Юлия Владимировна,
студенты 2 курса специальности «Право и организация социального
обеспечения» Факультета среднего профессионального образования
ФГБОУ ВО «Российская Академия Народного Хозяйства и Государственной
Службы» Северо-Западный институт управления,
г. Санкт-Петербург, Россия*
Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель ФСПО СЗИУ РАНХиГС

Аннотация. Отношения в сфере государственного управления вытекают, прежде всего, из избирательного процесса. Для его правомерного и эффективного функционирования избирательное право базируется на особых механизмах его административно-правового регулирования – принципах избирательного права. В различных государствах эти принципы реализуются по-разному, поэтому целью данной статьи является их анализ с целью выявить актуальные проблемы в этой сфере и определить отправную точку для возможного улучшения административного регулирования избирательного процесса.

Ключевые слова. выборы, избиратель, принцип, административное регулирование.

**IMPLEMENTATION OF THE PRINCIPLES OF ELECTORAL LAW AS
THE MAIN ADMINISTRATIVE AND LEGAL REGULATION OF THE
ELECTORAL PROCESS ON THE EXAMPLE OF FOREIGN COUNTRIES**

*Bondarenko Anastasia Dmitrievna, Kochetkova Yulia Vladimirovna,
2nd-year students of the direction of training «Law and organization of social
security» Faculty of Secondary Vocational Education
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Russian
Academy of National Economy and Public Administration" North-Western Institute
of Management,
St. Petersburg, Russia*
Supervisor: Khromov A.V., Teacher of the Federal State Educational Institution of
the Russian Academy of Sciences RANEPА

Annotation. Relations in the sphere of public administration arise, first of all, from the electoral process. For its lawful and effective functioning, the electoral law is based on special mechanisms of its administrative and legal regulation - the principles of electoral law. In different states, these principles are implemented in different ways, therefore, the purpose of this article is to analyze them in order to

identify current problems in this area and determine the starting point for possible improvement of the administrative regulation of the electoral process.

Keywords: Elections, voter, principle, administrative regulation.

Избирательное право – одно из неотчуждаемых прав человека в демократическом государстве. Возможность принимать участие в политической жизни своего государства и быть непосредственно причастным к реализации государственной власти посредством выборов является главным правом гражданина во многих странах.

В Российской Федерации избирательное право базируется на принципах, изложенных в статьях 32 и 81 Конституции Российской Федерации, и представляют собой всеобщее равное, прямое избирательное право при тайном голосовании. Федеральный закон "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации" добавляет к этим принципам добровольность.

В зарубежных странах на уровне Конституции закреплены похожие принципы избирательного права, однако каждому отдельному государству присущи свои характерные особенности их реализации, которые будут рассмотрены в данной статье.

Принцип всеобщности.

Всеобщее избирательное право подразумевает под собой участие в выборах лишь совокупности граждан, по закону имеющей право избирать и быть избранным.

Участие в выборах может ограничиваться различными факторами. На возможность избирать и быть избранным влияют в первую очередь возраст, место рождения, гражданство, место проживания. В США в 18-19 веках широко применялся имущественный ценз. Возраст активного избирательного права для большинства стран – 18 лет, но в ряде государств он снижен – 17 лет для КНДР, 16 лет для Бразилии, Кубы, Ирана. В Японии и Марокко, например, данный ценз наоборот повышен до 20 лет, а в Латвии до 21 года.

Важным фактором является гражданство. Во многих странах избирательного права не имеют иностранные граждане и лица без гражданства, однако в некоторых государствах лица, не являющиеся гражданами страны, но длительно проживающие в ней и уплачивающие налоги, вправе участвовать в выборах. Это распространено в таких странах, как Венгрия, Нидерланды, Испания, Финляндия. Также в определённых странах Латинской Америки в выборах может принимать участие гражданин ругой Латиноамериканской страны, если имеется международное соглашение этих стран. Также препятствием для участия в выборах может стать тюремное заключение, однако в таких странах как Великобритания и Нидерланды лица, которые приговорены к тюремному заключению на срок менее года, всё-таки имеют право избирать. В Латинской Америке и Турции в голосовании не имеют права участвовать рядовой состав национальной армии (при том, что офицеры всё же сохраняют за собой это право) – в данных странах существует концепция «Армия вне политики».

Принцип равенства.

Принцип равенства означает, что один избиратель обладает одним голосом и голос этого избирателя равен голосу любого другого избирателя. Подразумевается, что никакие факторы: национальные, религиозные и личные не повлияют на положение гражданина как участника избирательного процесса.

Данный принцип нарушается при целенаправленном разделении государства на избирательные округа с неравным количеством избираемых от каждого округа депутатов или концентрации избирателей определённых политических взглядов в одном избирательном округе с целью намеренного изменения соотношения политических сил на территории проведения выборов.

Данная проблема была широко распространена в США, в 19 веке она получила название Джерримендеринг. У данной концепции, которая ощутимо нарушает принцип равенства избирательного права, существуют разные стратегии: концентрирование электората с определёнными политическими взглядами и идеологией в одном избирательном округе, чтобы сократить их голоса в других избирательных округах, или наоборот, разъединение электората по нескольким избирательным округам, чтобы избиратели с похожими взглядами и выбором партии не объединились.

Ещё одним примером нарушения данного принципа является так называемый плюральный вотум. Эта концепция подразумевает под собой обладание определённой группой избирателей дополнительными голосами в зависимости от некоторых обстоятельств.

В Великобритании до середины 20-го века избиратели с высшим образованием, руководители предприятий и обладали бóльшим числом голосов по сравнению с другими избирателями. В настоящее время в Австралии и Новой Зеландии владельцы крупной собственности обладают несколькими голосами на муниципальных выборах.

С равным избирательным правом несовместимы и куриальные выборы. Они подразумевают под собой деление избирателей на группы – курии с заранее установленным числом мандатов, предоставляемых каждой из групп. Они могут образовываться по национальному, религиозному, имущественному и другим признакам.

До недавних пор куриальное голосование было распространено в ЮАР – отдельно голосовали белые, негры и индейцы. В прошлом такие выборы имели место в Алжире, Кении, Тунисе.

Принцип прямого голосования.

Принцип прямого голосования проявляется в том, что избиратели голосуют на выборах за кандидата, либо список кандидатов или же против них, и тем самым формируют соответствующий орган государственной власти или местного самоуправления. Промежуточные звенья в виде органов или групп лиц, определяющих волю избирателей на таких выборах для установления победителя отсутствуют. Голосование самих граждан, которые избирают является единственным и окончательным основанием для определения результатов выборов.

Из мировой практики следует что, существуют не только прямые, но и

многостепенные или косвенные выборы. На таких выборах голосуют уже не за кандидатов, а используют институт выборщиков, они в свою очередь голосуют либо за вышестоящих выборщиков, либо за самих представителей. В наше время таковыми являются президентские выборы в США, когда граждане выбирают выборщиков, а те избирают президента страны.

Хоть американскую систему выборов и можно считать самой демократичной, однако у нее имеются существенные недостатки, что и стало заметно на 45-х выборах Президента США. Согласно Конституции США процесс проведения выборов осуществляется в строго отведенный для этого день. Однако задолго до этого начинается предвыборная кампания. В ней выделяют две стадии – партийная и общая.

Существенным минусом избирательной системы США является то, что на результат повлиять могут только две партии, в то время как в стране зарегистрировано более 200 партий.

Принцип добровольности.

Важным принципом является принцип добровольности, он заключается в том, что гражданин сам вправе принимать решение о необходимости осуществления своего гражданского долга. Ряд нормативных правовых актов Российской Федерации, касающихся осуществления избирательных прав, закрепил в качестве основополагающего начала добровольность. Данный принцип оказывает значительное влияние на организацию и проведение избирательных кампаний.

Добровольность выборов является гарантом того, что на любом этапе избирательного процесса на гражданина не может быть оказано воздействие, целью которого выступит понуждение к участию в голосовании или же оказание воздействия на его волеизъявление.

В ряде зарубежных стран наряду с принципом добровольности существует так называемый «обязательный вотум», суть которого заключается в том, что право избирать – это не только право, но еще и обязанность граждан.

Избирательная система таких стран содержит различные виды санкций за игнорирование своего гражданского долга, причем в этом списке государств присутствуют и те, в которых издавна сложились демократические традиции. Понести наказание за неучастие в голосовании можно в Турции, Австрии, Болгарии, Египте, Бразилии, Люксембурге, Греции, Пакистане, Бельгии и других странах.

В нормативных правовых актах Австралии закреплено обязательное участие в выборах с 1924 г. Ответственность за неявку в виде штрафа составит около 13 долларов. Однако при официальном уведомлении о своей неявке избирательного органа имеется возможность избежать.

В Бразилии необходимо не только уплатить штраф за уклонение от участия в выборах, но и в письменной форме изложить причину своей неявки на голосование.

В Пакистане за неучастие в голосовании установлены санкции от штрафа в размере 60 долларов до каторжных работ сроком до пяти лет.

Таким образом можно сделать следующий вывод. Избирательная система в зарубежных странах имеет различную организацию: как по структуре самих выборов, принципах голосования, так и по законодательству, устанавливающему ограничения для избирателей. Так, демократичными по своей сути являются выборы в США – здесь действует принцип свободного голосования: право избираться и быть избранным для граждан – не обязанность, а добровольное волеизъявление. А вот в Италии, Аргентине, и особенно – в Греции и Турции, избирательное право – это гражданский долг, за неисполнение которого предусмотрены строгие санкции.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.01.2020г.). Доступ из Информационно-правовой системы «Консультант плюс». URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=2875&dst=0&rnd=0.8198434363587104#020489803074048263> (дата обращения 18.04.2022г.).
2. Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации». Доступ из Информационно-правовой системы «Консультант плюс» URL: Доступ из Информационно-правовой системы «Консультант плюс».
3. Зарубежное избирательное право: Монография // Под редакцией А. Г. Орлова, Е. А. Кремянская. 2013. – 336 с.
4. Маклаков В.В. Зарубежное избирательное право: Учебное пособие» 2003. — 288 с.
5. Федотова Ю. Г. Избирательные системы зарубежных стран. 2019 – 239 с.
6. Конституционное (государственное) право зарубежных стран: в 4 т. Тома 1-2. часть общая: Учебник /Отв. ред. Проф. Б. А. Страшун - 3-е изд., обновл. и добавл. - М.: БЕК, 2010. - С. 363
7. Чиркин В.Е. Конституционное право зарубежных стран. Практикум. - М., Юристь, 2010.
8. Чудаков М.Ф. Конституционное (государственное) право зарубежных стран: Учебное пособие. - Минск.: Новое знание, 2010. - 576 с.

УДК 347.772

ПРОБЛЕМЫ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ ПО ВЫЯВЛЕНИЮ И ПРЕСЕЧЕНИЮ ВВОЗА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО КОНТРАФАКТА

*Волкова Алина Игоревна,
студент 5 курса специальности «Таможенное дело»
Юридического института ФГБОУ ВО*

*«Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича
и Николая Григорьевича Столетовых»,
г. Владимир, Россия*

*Научный руководитель: Сальникова А.В., доцент Юридического института
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра
Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»*

Аннотация. В современных условиях оборот фармацевтического контрафакта значительно увеличивается как в России, так и в мире. Такие товары являются угрозой личности, обществу и государству. В статье рассматриваются некоторые проблемы деятельности таможенных органов по борьбе с перемещением через границу контрафактной продукции фармацевтической индустрии и выделены пути решения данных проблем. Определено, что отсутствие конкретизации термина «контрафакт» является барьером эффективного выявления и пресечения нарушений в условиях введения международного исчерпания интеллектуальных прав в России.

Ключевые слова: таможенный контроль, ФТС, контрафакт, патенты, лекарственные средства, фальсификат, интересы правообладателей.

PROBLEMS IN THE ACTIVITIES OF CUSTOMS AUTHORITIES TO IDENTIFY AND SUPPRESS THE IMPORT OF PHARMACEUTICAL COUNTERFEIT

Volkova Alina Igorevna,

*5th year student of the specialty «Customs» of
Law Institute of the Vladimir State University named after
Alexander Grigoryevich and Nikolai Grigoryevich Stoletov,
Vladimir, Russia*

*Supervisor: Salnikova A.V., Associate Professor
of the Vladimir State University named after Alexander Grigoryevich and Nikolai
Grigoryevich Stoletov*

Annotation. In modern conditions, the turnover of pharmaceutical counterfeit is significantly increasing both in Russia and in the world. Such goods are a threat to the individual, society and the state. The article discusses some problems of the activities of customs authorities to combat the movement of counterfeit pharmaceutical products across the border and highlights ways to solve these problems. It is determined that the lack of specification of the term "counterfeit" is a barrier to effective detection and suppression of violations in the context of the introduction of international exhaustion of intellectual property rights in Russia.

Keywords: customs control, FCS, counterfeit, patents, medicines, counterfeit, interests of copyright holders.

Одним из основных направлений деятельности таможенных органов является таможенный контроль. Как правоохранительный орган, Федеральная

таможенная служба Российской Федерации призвана обеспечивать защиту интересов государства, общества и личности от неправомерных посягательств со стороны недобросовестных субъектов. В компетенцию ФТС РФ входит надзор за всеми путями перемещения поддельных товаров и обязанность по выявлению и пресечению контрафактной продукции, оборот которой является угрозой национальной и международной безопасности. Данный тип товаров активно перемещается через таможенную границу Евразийского экономического союза. За 2021 год ФТС РФ предотвратила выпуск в оборот перемещаемых контрафактных товаров на общую сумму 7,2 млрд. рублей [1].

С одной стороны, контрафакт может нанести вред здоровью человека. Такая угроза обуславливается низким качеством сырья, из которого производится продукция, а также несоблюдением изготовителями санитарно-эпидемиологических стандартов при ее создании. С другой стороны, за счет низких издержек субъекты, производящие и реализующие контрафакт, могут устанавливать цены значительно ниже, чем компании оригинальных брендов. В этой связи потребители активнее покупают контрафактную продукцию, что наносит вред капитализации оригинальных производителей. Последние, в свою очередь, несут высокие издержки на создание товаров, их маркетинговое продвижение, транспортировку, уплату налогов. Снижение спроса на продукцию оригинальных брендов, связанное с увеличением предложения контрафактной продукции, выражается в нанесении вреда доходности легальных компаний. В свою очередь, за счет уменьшения объемов прибыли оригинальных производителей снижается размер налогооблагаемой базы, что автоматически сказывается на сумме налогов, подлежащих к уплате в казну государства.

Таким образом, распространение контрафакта наносит вред личности, обществу и государству, что обуславливает значимость таможенного контроля в предотвращении оборота таких объектов.

В контексте обращения контрафактных товаров одним из наиболее развивающихся и быстрорастущих сегментов является фармацевтика и медицинское оборудование. Колоссальный рост перемещения через таможенные границы контрафактных лекарственных средств наблюдался в период распространения коронавирусной инфекции Covid-19.

Так, в апреле 2020 года, Всемирная торговая организация опубликовала доклад под названием «Обращение с медицинскими изделиями в региональных торговых соглашениях», в котором странам G20 рекомендуется обеспечить открытую торговлю товарами первой необходимости. Перед таможенными органами возник значительный ряд проблем. Одновременно грузы, перемещаемые через границу, должны были быть проверены на их легальность и безопасность, в то же время контрольные мероприятия требовалось проводить в кратчайшие сроки. Отмена и запрет всех тарифов, квот и других нетарифных мер, которые влияют на использование медицинского оборудования, лекарств и других основных товаров и услуг, выступили в качестве условий увеличения объемов контрафакта на внутренних рынках.

Открытая торговля позволяла правонарушителям воспользоваться ослабленным надзором и ростом спроса на многие продукты, ввозить и быстро реализовывать контрафактные товары на внутреннем рынке. В связи с этим таможенные органы были поставлены в условия поиска решений противостояния некачественным, фальсифицированным и поддельным товарам медицинской индустрии.

Легализация «параллельного импорта» в России в 2022 году, создание условий международного исчерпания прав на объекты интеллектуальной собственности обуславливают введение товаров в гражданский оборот правообладателем или с его согласия [2]. В связи с доступностью импорта иностранных товаров без официального разрешения компаний-производителей посредством приобретения их у третьих лиц, создаются условия для усложнения цепочек поставок. В этой связи специалисты отмечают, что один из серьезных рисков легализации международного исчерпания прав на объекты интеллектуальной собственности – снижение способности отслеживать распространение контрафакта, даже учитывая наличие цифровой маркировки [3]. Очевидно, что в первую очередь это затронет индустрию лекарственных средств, их компонентов.

На сегодняшний день проблемным является вопрос конкретизации подхода к термину «контрафактная продукция». Законодательство РФ не устанавливает легальной дефиниции, позволяющей четко отграничить какие объекты должны быть признаны предметами правонарушений [4, с. 695]. В условиях, когда под такими объектами могут пониматься как товары, произведенные третьими лицами без соблюдения законодательных требований о не нарушении интересов правообладателей и (или) стандартов качества, а также их нелегальное введение в гражданский оборот, очевидным образом складывается ситуация неопределённости.

В связи с легализацией введения продукции на национальный рынок без официального разрешения производителя, у должностных лиц таможенных органов возникает проблема квалификации товара как контрафактного, с одной стороны, и с установлением его оригинальности, с другой.

Таким образом, на сегодняшний день основным направлением развития законодательства в вопросах противодействия обращения фармацевтического контрафакта является категоризация термина в целях создания определенности в деятельности правоохранительных органов. А также важно сформулировать порядок проведения таможенного контроля грузов, входящих в состав разрешенных к ввозу без согласия правообладателя.

Библиографический список:

1. ФТС России выявила контрафактные товары на 7,2 млрд. рублей в 2021 году [Электронный ресурс]. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/325761> (дата обращения: 11.04.2022).

2. Постановление Правительства РФ от 29 марта 2022 г. № 506 «О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться

отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы».

3. Что даст параллельный импорт рынку лекарственных средств? [Электронный ресурс]. URL: <https://www.pgplaw.ru/analytics-and-brochures/articles-comments-interviews/that-will-give-the-parallel-import-market-for-drug> (дата обращения: 11.04.2022).

4. Сальникова А.В., Дмитриева А.В. Теоретическое осмысление понятия «контрафакт» // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. - 2018. - №11 (27). - С. 692–698 (дата обращения: 01.04.2022).

УДК 347.19

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЗАЙМОВ ЛОМБАРДАМИ

Гамза Анастасия Александровна,

студент 3 курса направления подготовки «Юриспруденция»

Крымского филиала ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»,

г. Симферополь, Россия

Научный руководитель: Аврамченко Д. С., доцент Крымского филиала ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы потребительского кредитования в ломбардах. Обращается внимание на особенности правового регулирования и специфику гражданско-правовых отношений, возникающих при заключении договора потребительского займа в ломбардах.

Ключевые слова: ломбард; ломбардная деятельность; договор; хранение; займ; потребительское кредитование.

SOME ISSUES OF PROVIDING CONSUMER LOANS BY PAWNSHOPS

Gamza Anastasia Alexandrovna,

3rd year student Crimean Branch of the Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education Russian State University of Justice, Simferopol, Russia

Supervisor: Avramchenko D. S., Associate Professor of the Crimean Branch of the Russian State University of Justice

Annotation. The article deals with consumer credits offered by pawnshops. Speaking about consumer loan agreements, the author points out specific features of their legal regulation and of civil-law relations arising from them.

Keywords: pawnshop; pawnbroking; agreement; storage; loan; consumer credit.

В Российской Федерации самые первые ссуды стали выдавать в восемнадцатом веке и под залог имущества. Стоит заметить, что до восемнадцатого века граждане Российской Федерации предпочитали пользоваться только займами, которые предлагали ростовщики, деятельность которых почти никаким образом не регулировалась нормами закона того времени.

Вследствие реформ, которые проводила Анна Иоанновна монетный двор стал выдавать ссуду гражданам под залог золота и серебра[1]. Именно благодаря данной реформы стали активно вводиться новеллы норм права и как итог происходящего появились ломбарды.

На данный момент под ломбардами в соответствии с Федеральным Законом №196-ФЗ «О ломбардах» понимается: «юридическое лицо – специализированная коммерческая организация, основными видами деятельности которой являются предоставление краткосрочных займов гражданам и хранение вещей»[2].

В соответствии с тем, какой вид залога принимает ломбард, их делят на виды: ювелирный, меховой, бытовой техники, антикварный, автомобильный.

Несмотря на столь широкий выбор видов ломбардов, чаще всего граждане Российской Федерации обращаются к услугам, которые предоставляет ювелирный ломбард, который в связи со своей специализацией выдаёт ссуды под залог драгоценных металлов. Наиболее частым в данном аспекте драгоценным металлом является золото.

Отметим, что ломбард по своей правовой природе является коммерческой организацией, которая организовала свою деятельность для получения прибыли. Свою прибыль ломбард получает непосредственно с установленного процента, который не облагается налогом на добавленную стоимость, взимаемого с заемщика за пользование денежной ссудой.

Так же особенностью ломбардов является и то, что в случае невозврата занимаемой суммы с процентами, ломбард забирает себе в собственность залоговую вещь, которая в дальнейшем проедется на торгах.

Помимо этого, ломбард обязан застраховать имущество, принятое в залог, в пользу заемщика или поручителя на весь период нахождения в ломбарде заложенного имущества. Так стоит так же заметить в данном аспекте, что в случае установления нарушения страхового периода ломбард привлекается к административной ответственности по ст. 1 статьи 15.26.2 КоАП РФ[3].

Стоит так же отметить, что обязательства заемщика перед ломбардом фиксировано и заключается в: 1) в сумме предоставленного займа; 2) в процентах, которые начисляются за пользование займа. В данном аспекте стоит обратить внимание на то, что ломбард не должен вписывать в сумму требований к заемщику какие-либо другие требования, которые не установлены частью 1 статьи 8 Закона о ломбардах.

Помимо этого, у заемщика в случае не погашения заемной суммы есть льготный месяц в запасе в течение, которого ломбард не имеет права обратиться взыскание на заложенную вещь.

В период всего срока нахождения заложенной вещи в ломбарде, в том числе и в момент льготного месяца, ломбард не имеет права как-либо способом изменять процентную ставку, требовать плату за хранения вещи, ухудшать каким-либо образом условия хранения вещи, которые прописаны в договоре займа. Однако стоит заметить, что положение о фиксированной сумме процентной ставки на займ ломбардами часто оспаривается в судебном порядке, аргументируется это тем, что ломбарды могут осуществлять свою деятельность в соответствии с Законом о потребительском кредите, в связи, с чем имеют право на определенных этапах выплаты займа поднимать величину процентной ставки.

Однако, на данный момент судебная практика по таким делам гасит, что свою деятельность по предоставлению займов ломбарды осуществляют на основании специальной нормы, которая регулируется именно законом о ломбардах, а не каким-либо другим законом, в связи с чем и требования к процентной ставке устанавливаются исключительно на основании закона о ломбардах[4].

Одним из основных плюсов ломбардов является и то, что для получения займа необходимо иметь при себе минимальный пакет документов, а выдача самого займа происходит за самый короткий срок.

В случае неуплаты задолженности заемщик рискует лишь потерять свой залог, но каких-либо судебных разбирательств, как в случае с банком, не последует [5].

На данный момент времени ломбард считается специфическим субъектом в системе потребительского регулирования, ряд российских правоведов считают, что ломбард в современных реалиях должен наделяться статусом кредитной организации, а договору предоставления денежных средств на короткий срок на условиях возвратности под залог движимого имущества — статус кредитного договора, или договора краткосрочного кредита[6].

На взгляд автора наделение ломбарда статусом кредитной организации и возможностью привлекать средства физических лиц «во вклады» не стоит, так как в данном аспекте потребуются дополнительное регулирования в части гарантирования защиты «слабой стороны» физического лица, предоставившего свои средства.

На основании всего выше сказанного можно сделать вывод, что услуги, которые предоставляют ломбарды надежно регулируются нормами закона, что делает данный механизм весьма надежным, что в свою очередь и приводит к большому спросу данных услуг среди населения Российской Федерации.

Библиографический список:

1. История ломбардов / ССУДЫ.РУ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ssudy.ru/articls/istoriya-lombardov-rossiya>

2. Федеральный закон от 19 июля 2007 г. N 196-ФЗ "О ломбардах" (с изменениями и дополнениями)// Собрание законодательства Российской Федерации от 30 июля 2007 г. N 31 ст. 3992

3. Постановление арбитражного суда Уральского округа от 22 апреля 2021 г. по делу № А76-11280/2020 // <https://clck.ru/f4UfC> (дата обращения 16.04.2022)

4. Постановление Арбитражного суда Хабаровского края от 13 сентября 2021 г. по делу № А73-6012/2021 // <https://clck.ru/eyWzs> (дата обращения 16.04.2022)

5. Соколов Ю.В. Правовая природа договора предоставления денежных средств под залог вещей в ломбарде // Современное право. - 2015. - № 11.

6. Рыбалов А.О. Особенности залога в ломбарде // Московский юрист. -2013. - № 3.

УДК 342.9

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

*Гамза Анастасия Александровна, Чуйко Анна Анатольевна,
студенты 3 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Крымского филиала ФГБОУВО «РГУП»,
г. Симферополь, Россия*

*Научный руководитель: Евсикова Е. В., доцент Крымского филиала ФГБОУВО
«РГУП»*

Аннотация: Административные правонарушения в сфере финансового рынка – это деяния (действия и бездействия), причиняющие вред отношениям, складывающимся в процессе государственного управления в финансовой сфере, ответственность за которые предусмотрена Кодексом РФ об административных правонарушениях и другими федеральными законами.

Ключевые слова: административная ответственность, финансовые операции.

SOME ASPECTS OF ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN THE FIELD OF FINANCIAL OPERATIONS

*Gamza Anastasia Alexandrovna, Chuiko Anna Anatolievna,
3rd year students of the training direction "Jurisprudence" of the Crimean branch of
FSEIHE "RSUJ",
Simferopol, Russia*

*Supervisor: Evsikova E. V., Associate Professor of the Crimean branch of FSEIHE
"RSUJ"*

Annotation: Administrative offenses in the financial market are acts (actions and omissions) that cause harm to relations that develop in the process of public administration in the financial sector, responsibility for which is provided for by the Code of Administrative Offenses of the Russian Federation and other federal laws.

Keywords: administrative responsibility, financial operations.

Финансовая деятельность – неотъемлемая часть существования организаций. Она довольно многогранна, в связи с чем нельзя не отметить огромное количество нормативно-правового регулирования административно-деликтной сферы[4].

Так, можно выделить такие виды административных правонарушений в сфере финансовой деятельности как:

- 1) административные правонарушения в сфере кассовых операций;
- 2) административные правонарушения в банковской сфере;
- 3) административные правонарушения в бюджетной сфере;
- 4) административные правонарушения в валютной сфере;
- 5) административные правонарушения в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма.

Однако, можно так же классифицировать административные правонарушения в сфере финансов по количеству НПА, которые устанавливают ответственность:

- 1) простые правонарушения, за которые установлена ответственность лишь в одной нормой НПА;
- 2) смешанные правонарушения, ответственность за которые наступает в совокупности с несколькими НПА.

Так же можно рассматривать данные правонарушения со стороны конструкции правовой нормы. То есть:

- 1) простые, конструкция правовой нормы которых содержит только одну часть и не содержит никаких квалифицирующих признаков;
- 2) сложные, такими, конструкция которых содержит две и более части, в том числе и квалифицирующие признаки.

Однако такое обилие правовых норм нельзя назвать положительным аспектом, поскольку они разбросаны и представляют собой хаотичность санкций. Например, в ст. 74 ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" установлен ряд мер административной ответственности для кредитных организаций за просрочку устранения нарушений, а также в случае, если такие нарушения создали реальную угрозу интересам кредиторов.

Многие авторы[2] считают, что это противоречит законодательству, поскольку в ст. 1.1. Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) резюмируется об элементах, из которых состоит законодательство об административных правонарушениях: федеральный Кодекс и законы субъектов РФ[1].

Другие выделяют новый вид ответственности – финансовую. Обоснование такой точки зрения заключается в выделении финансового права в качестве отдельной отрасли, для которой присуща самостоятельная ответственность[2].

Мы придерживаемся точки зрения о необходимости кодификации и системного подхода к нормативному регулированию, хотя не исключаем выделение такой отрасли права, как финансовой в качестве автономного института. Однако считаем, что финансовая ответственность входит в административную, а не является чем-то новым и самостоятельным. В связи с чем предлагаем внесения изменений в Закон о Банке России, направленных на исключение из указанного нормативного акта норм об ответственности кредитных организаций и перенесение их в КоАП РФ в соответствующий раздел.

Кроме того, многие ученые считают необходимым конкретизацию административного состава совершения незаконной валютной операции по ст. 15.25 КоАП РФ, поскольку санкция положения для граждан является несоразмерной общественной опасности правонарушения[1]. Также нужно отметить, что вопрос о ввозе в РФ или вывозе из нее иностранной валюты/российских рублей – признается валютной операцией и резюмируется нормами таможенного законодательства[3].

Следовательно, на практике авторы отмечают случаи применения административной ответственности дважды по разным статьям, регулирующим один и тот же вопрос. Это ещё раз подтверждает необходимость кодификации норм.

Библиографический список:

1) Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 7 января 2002 года. №1 (Часть I). Ст. 1.

2) Федеральный закон Российской Федерации от 10 июля 2002 года №86-ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" // Российская газета, №127, 13 июля 2002 года

3) Косаковская А. В. К вопросу о финансово-правовой ответственности в таможенной сфере // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021. №2-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-finansovo-pravovoy-otvetstvennosti-v-tamozhennoy-sfere> (дата обращения: 05.04.2022).

4) Чежидов М. С. Понятие и элементы административной ответственности за правонарушения в сфере финансового рынка // Вестник ННГУ. 2019. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-i-elementy-administrativnoy-otvetstvennosti-za-pravonarusheniya-v-sfere-finansovogo-rynka> (дата обращения: 30.03.2022).

5) Цепова, Е. А. Валютные операции физических лиц: проблемы теории и практики регулирования в Российской Федерации / Е. А. Цепова // Евразийский юридический журнал. – 2019. – № 6(133). – С. 206-211.

УДК 347.772

**БОРЬБА ПРАВООБЛАДАТЕЛЕЙ ТОВАРНЫХ ЗНАКОВ
С КОНТРАФАКТОМ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ**

Горохова Кристина Дмитриевна,

студент 5 курса специальности «Таможенное дело»

Юридического института ФГБОУ ВО

*«Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича
и Николая Григорьевича Столетовых»,*

г. Владимир, Россия

*Научный руководитель: Сальникова А.В., доцент Юридического института
ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра
Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых» (ВлГУ)*

Аннотация. Во всем мире отмечается значительный рост оборота контрафактной продукции. Для правообладателей средств индивидуализации рынок контрафакта выступает угрозой капитализации. Выявлено, что производители оригинальной продукции заинтересованы и вынуждены предпринимать меры в борьбе с распространением различного рода контрафакта на товарных рынках. Для компаний определены юрисдикционные и не юрисдикционные способы защиты своих прав. В статье акцентируется внимание на потенциале не юрисдикционных методов защиты прав на средства индивидуализации.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, товарный знак, контрафакт, защита средств индивидуализации, LegalTech.

**TRADEMARK COPYRIGHT HOLDERS' FIGHT AGAINST
COUNTERFEITING: PROBLEMS AND SOLUTIONS**

Gorohova Kristina Dmitrievna,

5th year student of the specialty «Customs» of

*Law Institute of the Vladimir State University named after
Alexander Grigoryevich and Nikolai Grigoryevich Stoletov,*

Vladimir, Russia

*Scientific Supervisor: Salnikova A.V., Associate Professor of the Law Institute of the
Vladimir State University named after Alexander Grigoryevich and Nikolai
Grigoryevich Stoletov*

Annotation. There is a significant increase in the turnover of counterfeit products all over the world. For copyright holders of means of individualization, the counterfeit market is a threat to capitalization. It has been revealed that manufacturers of original products are interested and forced to take measures to combat the spread of various kinds of counterfeit goods in the commodity markets. For companies, jurisdictional and non-jurisdictional ways of protecting their rights are defined. The

article focuses on the potential of non-jurisdictional methods of protecting rights to means of individualization.

Keywords: intellectual property, trademark, counterfeit, protection of means of individualization, LegalTech

Во всем мире коммерческие компании создают товары, которые выступают для них в качестве средств извлечения прибыли. Узнаваемость компании оказывает значительное влияние на востребованность продукции у клиентов. Создание имиджа и достижение узнаваемости связано со значительными временными, человеческими и иными видами затрат, которые не каждая организация желает нести. В этой связи, на потребительском рынке можно выделить две крупные группы товаров: оригинальные и контрафактные. Последние создаются недобросовестными субъектами, стремящимися минимизировать затраты на создание и продвижение компаний и их продукции.

Современные экономические рынки сбыта продукции не ограничены территорией одной страны. Это приводит к тому, что контролировать добросовестность и законность действий предпринимателей становится все сложнее. Поэтому в защите интересов производителя особое значение занимает его активная позиция. Правообладатели средств индивидуализации должны своевременно выявлять и пресекать нарушения своих исключительных прав.

Регистрация товарного знака, индивидуализирующего продукцию компании, обуславливает законное право лица (правообладателя), получившего свидетельство, на конкретное обозначение. В случае противоправных действий правообладатель имеет официальное подтверждение принадлежности ему исключительных прав на нематериальные активы. Это значит, что он имеет все основания запретить другим лицам использовать принадлежащие ему средства индивидуализации: товарный знак, знак обслуживания, фирменное наименование, коммерческое обозначение.

В контексте неправомерных посягательств на товарные знаки существует ряд схожих терминов, проводить разграничение которых необходимо с точки зрения определения типа деяния и установления степени нарушения интересов правообладателей. В этой связи наиболее часто упоминаются такие виды посягательств, как реализация контрафакта, фальсификата, а также подделки.

Гражданский кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) не содержит определение «контрафакт», но указывает на признаки контрафактной продукции и перечисляет противоправные действия, связанные с такими объектами [1]. Часть 4 статьи 1252 ГК РФ позволяет сделать вывод, что производство и иное использование контрафактных товаров связано с незаконным использованием интеллектуальной собственности или средств индивидуализации, выраженных в материальной форме на товаре или ином объекте. Термин «фальсификат» [2] отражен в ряде правовых актов РФ, и, в свою очередь, связан с преднамеренным искажением или изменением характеристик и свойств товара. При этом такая модернизация продукта носит

негативный характер и может нанести вред здоровью потребителей в связи с несоблюдением стандартов качества при создании продукции.

Относительно термина «подделка» российское законодательство не содержит специальной регламентации. Подделка будет как полным копированием, так и искажением индивидуальных качеств или характеристик. Следовательно, как контрафактные, так и поддельные товары можно назвать подделками.

Обобщая вышесказанное, можно сделать вывод о взаимосвязи между терминами контрафакт, копия и подделка, которые часто используются как взаимозаменяемые, хотя их юридические значения не идентичны.

Контрафактные товары — это товары, в которых незаконно используется интеллектуальная собственность, воплощаются результаты противоправных действий нарушителя. В этом случае контрафактом будет считаться как искажение объекта интеллектуальной собственности, так и его несанкционированное копирование.

Фальсификат относится к действиям, связанным с преобразованием качеств или свойств оригинального продукта. В этом случае правонарушители изготавливают продукцию с искажением характеристик оригинального, подлинного продукта и выдают такой продукт за подлинный.

Подделка - это неправовой термин, используемый для обозначения изготовления товаров с нарушением прав производителей, владельцев интеллектуальной собственности и потребителей. К контрафактным товарам относятся имитация, когда продукт или товарный знак копируются полностью, и подделка, когда товары производятся с преобразованиями или изменениями.

Если рассматривать эти понятия применительно к защите правообладателя товарного знака, то можно отметить, что ГК РФ не делит незаконное использование на вышеназванные категории. Независимо от того, какое посягательство на такое средство индивидуализации было совершено, действия будут квалифицироваться как контрафакт. В этом случае, с точки зрения гражданского законодательства России, термин «контрафакт» включает в себя все нарушения интересов производителей в отношении обозначений, идентифицирующих создаваемую ими продукцию.

В соответствии со статьей 1484 ГК РФ, владелец товарного знака имеет исключительное право использовать свой товарный знак любым законным способом. Ни одно другое лицо не может использовать обозначения, аналогичные товарному знаку, в отношении товаров, для которых такое обозначение зарегистрировано. При этом такая монополия средств индивидуализации распространяется и на схожие обозначения аналогичных товаров. То есть не допускается использовать схожие до степени смешения средства индивидуализации в отношении продукции одного класса товаров.

Проблема современных правообладателей в сфере оборота контрафактной продукции усугубляется в связи с развитием электронной торговли. Так, в 2021 году уровень нарушений исключительных прав на

средства индивидуализации вырос на 10 %. За прошедший год российский рынок контрафакта в сети «Интернет» составил 525 млрд рублей [3].

Согласно исследованиям независимых агентств, мировой рынок электронной коммерции в 2021 году оценивался более чем в 478, 6 млрд рублей и стремительно растет до сих пор [4]. Помимо сайтов и онлайн-маркетплейсов, все больше товаров продвигается и продается через социальные сети, что является менее дорогостоящим способом продажи товаров. Однако это также приводит к увеличению продаж контрафакта и создает новые угрозы. Обычно владельцы товарных знаков имеют дело с онлайн-нарушениями. Первым шагом в защите своих интересов является направление претензионного письма лицу, незаконно использующему обозначения. В то же время практика показывает, что попытка отследить нарушителей вручную, не приносит должных результатов.

Скорость распространения информации в сети «Интернет», возможность осуществлять быстрый перенос данных с одного ресурса на другой, не позволяет применять меры защиты в форме блокировок эффективно и своевременно. Проблема осложняется также практической невозможностью идентифицировать нарушителя без применения специальных технологических решений.

В этой связи владельцы товарных знаков ищут более эффективные инструменты, основанные на передовых IT-технологиях. Различные технологические компании сегодня предлагают программные продукты, способные отслеживать неправомерные посягательства в автономном режиме. В России такие продукты на рынке LegalTech предлагают OnlinePatent, BrendMonitor, PravoTech и другие [5].

Программное обеспечение от таких компаний позволяет автоматически выявлять большинство нарушений с последующим анализом, проводимым опытным аналитиком и отправлять нарушителям любое количество уведомлений об удалении в течение короткого периода времени. Российский рынок электронной коммерции растет, и поэтому такие решения также должны использоваться владельцами товарных знаков для выявления и борьбы с нарушениями прав в Интернете.

С юридической точки зрения, указанные решения по защите товарного знака основаны на правовых положениях, предусматривающих ответственность за нарушение прав интеллектуальной собственности и каждое уведомление об удалении содержит ссылку на соответствующее правовое положение. В этой связи интернет-провайдеры (ISP), хостинг-провайдеры, маркетплейсы, социальные сети и другие считаются информационными посредниками в России. В соответствии со статьей 1253.1 ГК РФ, интернет-провайдеры, интернет-хостинг-провайдеры и другие информационные посредники могут быть привлечены к ответственности за нарушения прав интеллектуальной собственности, за исключением ряда случаев.

Таким образом, вышеизложенное дает возможность направлять уведомления не только непосредственным нарушителям, но и

информационным посредникам, поскольку у них есть технические возможности для блокировки или удаления контрафактных предложений или другого контента.

Однако практика показывает, что лучшие результаты достигаются, если такие действия по защите товарного знака выполняются юристами и техническими специалистами. Это обуславливается тем, что использование надлежащей стратегии, выработанной опытными лицами, обеспечивает средний показатель успеха от 60 % до 80 % [6, с. 120]. Оставшиеся 20-40 % нарушений могут быть устранены путем принятия юридических мер юристами в рамках инициации судебных споров. Поэтому становится очевидным, что только комплексный подход к защите товарных знаков онлайн и офлайн позволит улучшить результаты.

Гарантией защиты товарного знака является надлежащая и своевременная регистрация средств индивидуализации. Получение исключительного права на такие обозначения позволяет не допускать использования их третьими лицами по средствам юрисдикционных и не юрисдикционных процедур. В то же время, важно отметить, что в условиях развития сети «Интернет» самозащита не является эффективным средством борьбы с нарушением прав в сфере интеллектуальной собственности. Правообладателям необходимо использовать комплексный подход в защите своих прав. В этой связи обращение к технологическим инструментам мониторинга выступает разумным решением, позволяющим своевременно пресекать неправомерные посягательства. Также владельцы средств индивидуализации могут обращаться в правомочные органы с заявлением о защите нарушенных прав.

Библиографический список:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, (дата обращения: 11.04.2022).

2. Федеральный закон от 02.01.2000 № 29-ФЗ (ред. от 13.07.2020) «О качестве и безопасности пищевых продуктов» [Электронный ресурс]. URL: Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, (дата обращения: 28.03.2022).

3. Рынок онлайн-торговли контрафактом в РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://media.brandmonitor.ru/rynok-onlayn-torgovli-kontrafaktom-v-rf> (дата обращения: 28.03.2022).

4. Сводные аналитические данные. Ассоциация компаний интернет-торговли. [Электронный ресурс]. URL: <https://akit.ru/> (дата обращения: 28.03.2022).

5. Управляйте юридическими процессами легко [Электронный ресурс]. URL: <https://pravo.tech/> (дата обращения: 28.03.2022).

6. Сальникова А. В., Кудимова Ю. А. Контрафакт в маркетплейс на примере «Вайлдберриз»: постановка проблемы // Вестник университета. - 2021. - №2. - С. 117–123.

7. Предупредить и победить: как будут бороться с контрафактом в России. Выступление начальника УТОВиЭК ФТС России Сергея Шкляева [Электронный ресурс]. URL: <https://customs.gov.ru/press/aktualno/document/253868> (дата обращения: 15.02.2022).

УДК 369.8

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И КОНЦЕПЦИЯ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНВАЛИДОВ В РФ

Горяинов Владислав Александрович,

студент 4 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» Уральского филиала

*Финансового университета при Правительстве РФ,
г. Челябинск, Россия*

*Научный руководитель: Камдина Л.В., доцент Уральского филиала
Финансового университета при Правительстве РФ*

Аннотация. В данной статье рассмотрена законодательная база регулирования социальным обеспечением инвалидов на федеральном, региональном и местных уровнях. Также приведены основные направления и общая концепция работы государства в данном направлении.

Ключевые слова: социальное обеспечение, социальная поддержка, государственная поддержка, инвалиды, законодательство.

MAIN DIRECTIONS AND CONCEPT OF SOCIAL SECURITY FOR THE DISABLED IN THE RUSSIAN FEDERATION

Goryainov Vladislav Alexandrovich,

*4th year student of the direction of preparation «State and municipal management» Ural branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia*

Scientific director: Kamdina L.V., Associate Professor of the Ural Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation

Annotation. This article discusses the legislative framework for regulating the social security of disabled people at the federal, regional and local levels. The main directions and the general concept of the work of the state in this direction are also given.

Keywords: social security, social support, state support, disabled people, legislation.

Правовое регулирование жизни инвалидов осуществляется на основании множества законов разных уровней: от международного до муниципального.

Законодательство РФ во многом опирается на следующие нормативно-правовые акты и договоры [1, 2]: Конвенция «О правах инвалидов»; Декларация о правах инвалидов ООН. Об этом говорят документы, утверждающие внесение изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам социальной защиты инвалидов.

В РФ основным нормативно-правовым актом, определяющим политику в области социального обеспечения инвалидов в РФ, является Федеральный закон №181-ФЗ от 24 ноября 1995 г. «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» [3]. Обеспечение инвалидам равных с другими гражданами возможностей в реализации своих гражданских, экономических, политических прав и свобод – является основной целью данного Федерального закона. Данный закон опирается на положения Конституции РФ, а также на вышеупомянутые международные договоры (нормативно-правовые акты) – Конвенцию о правах инвалидов и Декларация о правах инвалидов ООН. В ведение Российской Федерации согласно №181-ФЗ отведена социальная защита инвалидов. Остальные виды социального обеспечения – социальная защита и обслуживание – относятся к полномочиям государственной власти субъектов РФ.

Рассмотрим систему социальной политики в области социального обеспечения инвалидов на региональном и муниципальных уровнях на примере Челябинской области и г. Челябинска. На региональном уровне социальным обеспечением занимается уполномоченный территориальный орган – комитет по социальной политике. Например, в Челябинской области поддержкой и социальным обслуживанием занимается Комитет законодательного собрания по социальной политике. Также действует ряд важных нормативно-правовых актов на региональном уровне, регулирующих сферу социального обеспечения инвалидов, в том числе вследствие боевых действий, и семьям, имеющим детей-инвалидов, а также регулирующих меры социальной поддержки, выражающихся в обеспечении жильем, и выплаты инвалидам компенсации страховой премии по договору ОСАГО и др. [4, 5, 6].

На местном уровне действует ряд решений Администрации города и Челябинской городской Думы. Также социальное обеспечение регулируется Комитетом социальной политики г. Челябинска. Отметим, что нормативно-правовые акты муниципалитета отражают политику регионального законодательства и конкретизируют положения Постановлений Челябинской области. Таким образом, можно заметить, что на законодательном уровне и на региональном, и на муниципальном уровнях регулируются все сферы жизни людей с ограниченными возможностями в целях обеспечения равных возможностей реализации своих прав с другими гражданами.

Рассмотрим основные направления социального обеспечения инвалидов. Отметим, что социальное обеспечение включает в себя меры социальной

защиты, поддержки и обслуживания, что означает не только материальное обеспечение, но и создание необходимых условий. Направлениями социального обеспечения инвалидов в РФ являются:

- «пенсионное обеспечение;
- натуральная помощь (продуктовые наборы);
- транспортное обеспечение;
- санаторно-курортное лечение;
- социально-бытовое обслуживание;
- льготы;
- ежемесячные денежные выплаты;
- жилищное обеспечение;
- социальная поддержка (основные направления приоритетных региональных программ)» [7].

По данным направлениям можно заметить, что они относятся ко всем составляющим социального обеспечения: защита, поддержка и обслуживание. Таким образом, вновь заметим, что социальное обеспечение – понятие более широкое, включающее совокупность различных мер по обеспечению условий жизни для инвалидов.

Также можно выразить работу государства в сфере социального обеспечения инвалидов в форме общих концептуальных положений таких, как обеспечение инвалидам равных с другими гражданами возможностей в реализации гражданских, экономических и других прав и свобод. Это можно считать основной концепцией социального обеспечения инвалидов в РФ. Все меры поддержки инвалидов разрабатываются согласно данной основополагающей концепции. Например, рассматривая работу государства в формировании комфортной городской среды для лиц с ограниченными возможностями в целях беспрепятственного доступа к объектам социальной, транспортной и инженерной инфраструктур и к предоставляемым в них услугам также можно заметить факт следования общей концепции обеспечения равных со всеми возможностями. Из практического опыта отметим, что в последнее время особенно видна тенденция к созданию условий для комфортной жизни инвалидов: строится все больше общественных пространств с различными возможностями и для инвалидов; закупается низкопольный транспорт и т. д. Это, в частности, связано с Конвенцией «О правах инвалидов», которая во многом описывает необходимость в безбарьерном пространстве. Также это может быть связано с успешным западным опытом, который показывает, что инвалиды с помощью государства могут жить полноценной жизнью.

Таким образом, можно заметить, что государство в законодательной части социального обеспечения базируется на принципах обеспечения полного и равного осуществления всеми инвалидами всех прав человека и основных свобод, несмотря на изменяющиеся условия жизни. Система продолжает активно развиваться: появляются новые направления, технологии социальной работы, субъекты социальной защиты и формы социального обслуживания.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 03.05.2012 № 46-ФЗ «О ратификации Конвенции о правах инвалидов» // Собрание законодательства РФ. – 2012.
2. Декларация о правах инвалидов [Электронный ресурс] : провозглашена Резолюцией 3447 на 2433-ем пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН от 09.12.1975 // Организация объединённых наций : [официальный сайт]. – Режим доступа: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/disabled.shtml (дата обращения 16.04.2022).
3. Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» (ред. от 28.06.21) // Российская газета. – 1995.
4. О порядке предоставления отдельным категориям ветеранов, инвалидам и семьям, имеющим детей-инвалидов, нуждающимся в улучшении жилищных условий, мер социальной поддержки по обеспечению жильем [Текст]: постановление Правительства Челябинской области от 27 июля 2006 г. № 149-П // Сборник нормативных правовых актов Губернатора и Правительства Челябинской области. – 2006. - № 7.
5. О Положении о порядке и условиях предоставления инвалидам Великой Отечественной войны I и II групп, инвалидам боевых действий I и II групп, военнослужащим, ставшим инвалидами I и II групп вследствие ранения, контузии, увечья, полученных при исполнении обязанностей военной службы (служебных обязанностей), и лицам, награжденным знаком «Жителю блокадного Ленинграда» и не являющимся инвалидами, компенсационных выплат за пользование услугами связи [Текст]: постановление Правительства Челябинской области от 20 ноября 2009 г. № 311-П // Южноуральская панорама. – 2009. - № 243.
6. О Правилах выплаты инвалидам компенсации страховой премии по договору обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Челябинской области [Текст]: постановление Правительства Челябинской области от 19 сентября 2012 г. № 497-П // Южноуральская панорама. – 2012. - № 148.
7. Краснова, Е. М. Социальная защита инвалидов на муниципальном уровне/ Е. М. Краснова, А. С. Палибина // Human Progress. – 2016. – Т. 2. № 3. – С.1–8.

УДК 34.05

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК РОССИИ. ПРАВОВОЕ РАЗВИТИЕ В СОВЕТСКИЙ И СОВРЕМЕННЫЙ ПЕРИОДЫ

Дзгоев Георгий Асланович,

*студент 3 курса направления подготовки «Юриспруденция» ФГБОУ ВО
«Московский государственный университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)»,
г. Москва, Россия*

Научный руководитель: Хмелевская Т. А., доцент Оренбургского филиала
Московского государственного юридического университета имени
О.Е. Кутафина

Аннотация: в статье анализируется правовой статус Центрального банка в разные периоды российской государственности, оценивается уровень независимости регулятора и обсуждается его место в государстве.

Ключевые слова: регулятор, Банк России, независимость, правовой статус.

BANK OF RUSSIA. LEGAL DEVELOPMENT IN SOVIET AND MODERN PERIODS

Dzgoev Georgy Aslanovich,

3rd year student of the specialty «Jurisprudence» of the Kutafin Moscow State Law University,

Moscow, Russia

Supervisor: Hmelevskaya T. A., associate Professor of the Orenburg branch of Kutafin Moscow State Law University

Annotation. legal status of Central bank in different periods of Russian statehood is being analyzed in this article, independence of regulator is being rated and its place in a state is being discussed.

Keywords: regulator, Bank of Russia, independence, legal status.

Банк России является одним из важнейших правовых институтов в Российской Федерации. Согласно Конституции Центральный Банк имеет исключительное право на эмиссию рубля. Рубль является главным платежным средством, которое обеспечивает оборот благ, этим и обусловлена важность Банка России. Цели данного доклада: анализ независимости правового статуса Центрального Банка и его сопоставление с положением предшественников.

В 1929 году появляется Государственный банк Союза ССР. Основным документом – устав, утвержденный постановлением ЦИК и СНК СССР. Сразу же в ст. 1 данного документа можно увидеть формулировку, что Банк осуществляет свои цели по регулированию денежного и кредитного обращения в соответствии с общим планом развития народного хозяйства Союза ССР. Стоит упомянуть, что этот план разрабатывал Госплан СССР, который был составной частью Совета Министров. Далее, в ст. 5 Народный Комиссар финансов утверждает: предельный размер эмиссии банковских билетов, членов правления, годовые отчеты и балансы Банка. Согласно ст. 50 управление Банком осуществляется правлением и советом Государственного Банка. Председателем всегда является комиссар финансов Союза СССР. Порядок формирования сконструирован таким образом, что большинство членов совета являются ставленниками исполнительной власти. Правление фактически тоже подконтрольно исполнительной власти.

В 1960 г. утверждается устав Госбанка СССР. Согласно ст. 1 устава, Госбанк СССР так же, как и его предшественник при регулировании и организации денежного обращения в государстве руководствуется планом развития народного хозяйства СССР. Банк осуществляет эмиссию только в соответствии с решениями Правительства СССР. Однако, данный устав наделяет Госбанк большей автономностью. Согласно ст. 75 Председатель правления назначается Верховным Советом СССР. Однако Председатель Госбанка все равно остается подконтрольным Правительству.

Госбанк СССР от 1980 г. в контексте автономии остался таким же, как и его предшественники, но уже с прямым указанием на то, что Госбанк СССР подведомственен Совету Министров СССР. В отличие от предыдущих банков, Госбанк 1980 г. не имеет положения о правлении.

Государственный банк СССР от 1990 г. обрел гораздо большую самостоятельность по сравнению с предыдущими. Устанавливающим его статус был Закон СССР, что делало затруднительным вмешательство исполнительной власти в его деятельность. Устав, согласно ч. 4 ст. 3 утверждался Центральным Советом Банка. Также, согласно ст. 6 данного закона Госбанк подотчетен только Верховному Совету СССР и независим от органов исполнительной власти. Для данного акта характерно существенное уменьшение отсылок на соответствие политики Банка политике исполнительной власти. Более того, Председатель Госбанка назначался Верховным Советом по представлению Президента. Закон был принят в 1990 года, а распад СССР произошел в 1991. Подводя итог, можно сказать, что с началом распада СССР и сменой режима на более демократичный, Центральный Банк начал становиться все более независимым от исполнительной власти.

Как уже упоминалось ранее, согласно ст. 75 Конституции России основной функцией Центрального банка является защита и обеспечение устойчивости национальной валюты, которую он осуществляет независимо от других органов государственной власти. Данная формулировка статьи Конституции дает широкие возможности Банку России. Например, Банк России получил возможность формировать денежно кредитную политику во взаимодействии с Правительством, при этом, решение о денежной кредитной политике принимает Совет директоров Банка России, также, Банк России устанавливает правила проведения банковских операций для банковской системы Российской Федерации, принимает решения об установлении обязательных нормативов для кредитных организаций, банковских групп и некредитных финансовых организаций, о размере обязательных резервных требований, а также принимает иные решения. Фактически, рынок ценных бумаг полностью регулируется Банком России, что делает последнего «мегарегулятором». Более того, члены Совета директоров назначаются Государственной Думой. Таким образом, можно сделать вывод, что Банк России обладает наибольшей независимостью по сравнению с предшественниками. Этот факт положительно сказывается на GMT – индексе,

который показывает отрицательную корреляцию между независимостью центрального банка и инфляцией.

Говоря об организационно-правовой форме, для Банка России более сходной организационно-правовой формой юридического лица является государственная корпорация. Согласно ст. 7.1 федерального закона «О некоммерческих организациях», государственная корпорация не имеет членства, создается для осуществления социальных и управленческих функций. Учреждающим документом государственной корпорации является федеральный закон. Более того, Банк России, как и государственные корпорации может выпускать собственные облигации.

На наш взгляд более приемлемой точкой зрения касательно правового статуса Банка России будет то, что Центральный банк России – это особый публично – правовой институт. Считаем, что если бы Банк России был корпорацией, то могли быть проблемы по взаимодействию с ВЭБ РФ, поскольку оба субъекта осуществляют свою деятельность в рамках банковской сферы. Поэтому, получалась бы такая конструкция, когда одна корпорация регулирует деятельность другой и наоборот.

Важность независимости состоит в том, что она оказывает непосредственное влияние на уровень инфляции и показателях экономического роста в государстве. В свою очередь, уровень инфляции и экономического роста являются индикаторами нормального осуществления функций, возложенных на Банк России Конституцией России.

Подводя итоги, можно сказать, что Банк России в нынешнем состоянии стал более автономным, чем в период существования СССР. Банк России обрел конституционный статус и это стало гарантом его независимости от органов государственной власти, более того, он обрел большой перечень полномочий, что должно положительно сказываться на общем состоянии экономики.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный текст Конституции РФ с внесенными поправками от 14.03.2020 опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.

2. Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "О некоммерческих организациях" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // "Российская газета", N 14, 24.01.1996.

3. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 30.12.2021) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.03.2022) // "Российская газета", N 127, 13.07.2002.

4. Постановление Совмина СССР от 29.10.1960 N 1146 "Об утверждении Устава Госбанка СССР" // "СП СССР", 1960, N 18, ст. 160 (утратил силу).

5. Постановление Совмина СССР от 18.12.1980 N 1167 "Об утверждении Устава Госбанка СССР" // "СП СССР", 1981, N 3, ст. 12 (утратил силу).
6. Закон СССР от 11.12.1990 N 1828-1 "О Государственном банке СССР" // "Ведомости СНД СССР и ВС СССР", 1990, N 52, ст. 1154 (утратил силу).
7. Grilli V., D. Masciandaro, G. Tabellini. Political and Monetary Institutions and Public Financial Policies in the Industrial Countries // Economic Policy. - 1991. - Vol. 13. - P. 341–392.
8. Макарова Я. М. Проблемы правового положения Центрального банка России как юридического лица: Дис. канд. юрид. наук. - М., 2001. - С. 14.
9. Бахрах Д. Н., Россинский Б. В., Стариков Ю. Н. Административное право: учебник для вузов 2 – е изд., изм. и доп. - М., 2005. - С. 180.
10. Трунин П.В., Князев Д.А., Сатдаров А.М. Анализ независимости центральных банков РФ, стран СНГ и Восточной Европы: Научные труды № 133Р. - М., 2010. - С. 67.

УДК 342.9

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮСТИЦИИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

*Доркина Виктория Евгеньевна, Туманова Мария Алексеевна,
студенты 2 курса специальности «Право социального обеспечения» Северо-
Западного института управления Российской академии народного хозяйства и
государственной службы при Президенте РФ – факультета среднего
профессионального образования,
г. Санкт-Петербург, Россия*

*Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель Северо-Западного
института управления Российской академии народного хозяйства и
государственной службы при Президенте РФ – факультета среднего
профессионального образования*

Аннотация: несмотря на то, что его можно обсуждать, вопрос дальнейшего развития административной юстиции в России требует скорейшего решения. Актуальность статьи обусловлена разработкой и обоснованием конкретных предложений по совершенствованию организационных основ административной юстиции. Цель статьи – проанализировать состояние действующей системы административной юстиции, проблемы создания административных судов в России и выработка оптимального варианта развития системы административных судов. Поставленные задачи реализуются с помощью общенаучных (диалектика, анализ, синтез, моделирование) и частнонаучных методов (формально-юридический, сравнительно-правовой). Делается вывод о том, что идеальным

вариантом организации российской административной юстиции является обособленная система административных судов. Ее поэтапное становление следует начинать с введения специализации судей по административным делам в судах общей юрисдикции, а в заключение развития института можно предложить создание системы административных судов.

Ключевые слова: административная юстиция, административное судопроизводство, административные суды, суды общей юрисдикции, административно-правовые отношения, административно-правовой спор, организационная структура административной юстиции.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF ADMINISTRATIVE JUSTICE IN MODERN RUSSIA

Dorkina Victoria Evgenievna, Tumanova Maria Alekseevna,

*2nd year student of the specialty «Social Security Law» of the North-West Institute of Management of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation - Faculty of Secondary Vocational Education,
St. Petersburg, Russia*

Supervisor: Khromov A.V., Lecturer North-West Institute of Management of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation - Faculty of Secondary Vocational Education

Annotation. despite the fact that it can be discussed, the issue of further development of administrative justice in Russia needs to be resolved as soon as possible. The relevance of the article is due to the development and justification of specific proposals for improving the organizational foundations of administrative justice. The purpose of the article is to analyze the state of the current system of administrative justice, the problems of creating administrative courts in Russia and the development of an optimal option for the development of the system of administrative courts. The tasks set are realized with the help of general scientific (dialectics, analysis, synthesis, modeling) and private scientific methods (formal legal, comparative legal). It is concluded that the ideal option for organizing Russian administrative justice is a separate system of administrative courts. Its gradual formation should begin with the introduction of specialization of judges in administrative cases in the courts of general jurisdiction, and in conclusion of the development of the institution, it is possible to propose the creation of a system of administrative courts.

Keywords: administrative justice, administrative proceedings, administrative courts, courts of general jurisdiction, administrative and legal relations, administrative dispute, organizational structure of administrative justice.

Административная юстиция Российской Федерации являет собой систему правоохранительных органов, уполномоченных государством

разрешать административные споры, возникающих в пределах конкретных правоотношений по конкретным административно-правовым нормам, регулирующих данные правоотношения.

Сфера действия административной юстиции – отношения, возникающие по поводу административного управления. Они регулируются нормами административного права и других отраслей, прямо или косвенно с ним связанных, например, таможенного права, налогового, антимонопольного и др. Они называются административно-правовыми отношениями.

Поскольку основные области российской системы права тесно взаимосвязаны друг с другом, регулировать отношения в исполнительной сфере права могут акты законодательной и судебной власти, и наоборот. Например, в компетенции административной юстиции оказывается оспаривание нормативно-правового акта субъекта Российской Федерации, если он касается роспуска исполнительного органа муниципалитета, хотя институт действия нормативно-правового акта во времени, пространстве и по кругу лиц находится в ведении исключительно законодательной сферы.

В связи с исключительным положением судебной власти в системе российского права, разрешение судебных споров оказываются за рамками полномочий сферы административно-правового регулирования. Однако и здесь существуют исключения.

В частности, в случаях, когда функция судьи не ограничивается лишь осуществлением правосудия. Например, подписание председателем акта о привлечении секретаря к дисциплинарному взысканию. Или когда органы юстиции вынуждены осуществлять квазисудебную функцию. Например, постановление Высшей квалификационной коллегии судей РФ о приостановлении или прекращении полномочий судей.

Предмет административной юстиции – спор, целью которого является восстановление нарушенных прав в административно-правовой сфере либо оспаривание того или иного нормативного акта по поводу тех же административно-правовых отношений.

Цель административной юстиции состоит в том, чтобы не только разрешить сам правовой спор сам по себе, но и устранить причину его возникновения для предупреждения будущих возможных конфликтов по конкретному поводу.

Основные составляющие системы административной юстиции присутствуют как в российской системе права, так и во многих зарубежных. Существуют четыре таких элемента:

1. Материальная часть. Она охватывает нормативную базу административной юстиции, на основе которой возникают споры. Также в нее входят действия и события, ставшие юридическими фактами для возникновения правоотношений в данной сфере, виды самих споров и диапазон и основные цели регулирования публичной администрации.

2. Организационная часть. Она включает в себя иерархию, в соответствии с которой выстроены государственные органы, уполномоченные

разрешать административные споры и исполнять правоохранительную функцию.

3. Процессуальная часть. В нее, в свою очередь, входит специфика процесса разрешения данных споров, способы, методы и формы контроля над публичной администрацией.

4. Нормативно-правовая часть. Это совокупность правовых норм, принятых для осуществления функции разрешения споров в административной сфере, защищающих субъективные публичные права и обеспечивающих законность исполнения обязанностей.

Организационная структура административной юстиции представляет собой внутреннюю иерархию, способ организации системы, в функционировании которой принимают участие все ее составляющие, а также связи между этими составляющими.

Основные ее элементы – государственно-правовые органы между которыми возникают юридически оформленные отношения.

Организационная структура административной юстиции включает в себя только специализированные органы, в компетенцию которых входит разрешение административных органов.

Они делятся на судебные и квазисудебные органы административной юстиции. Существует также два подвида судебных органов: суды общей и специальной юрисдикции.

Российские ученые до сих пор ведут споры о целесообразности признания квазисудебных органов полноценными элементами организационной структуры административной юстиции. Одни считают, это нецелесообразно, так как эти органы не являются судами в полной мере и зависят от иных административных органов, иначе говоря, не отвечают основному критерию судов – быть независимыми от органов иных ветвей власти: законодательной и исполнительной. Другие придерживаются общепризнанной точки зрения, заключающейся в том, что квазисудебные органы все же не являются активными органами исполнительной власти и наделены некоторыми полномочиями в судебной сфере, а потому входят в организационную структуру административной юстиции РФ.

Квазисудебные органы в свою очередь подразделяются на обычные и административные трибуналы.

Последние:

- практически не зависят от органов публичной администрации. Однако они могут относиться к конкретным подразделениям исполнительной или законодательной власти. В качестве примера можно привести испанский Административно-экономический трибунал, где он относится к Министерству экономики и имущества;
- подчинены строгой территориальной иерархии. Так существуют федеральные, региональные и местные трибуналы;

- не относятся к судебной власти. Подчиняются лишь вышестоящему органу той же сферы власти (местные административные трибуналы подчиняются региональным, а те в свою очередь – федеральным).

Обычные квазисуды представлены в виде департаментов, советов, палат, комиссий и других органов. Их особенности:

- не зависят от административных органов власти;
- образуются для разрешения конкретных видов споров с помощью специально изданного законодательного акта.

К административным трибуналам в Российской Федерации относятся Патентная палата, Комиссии по рассмотрению дел о нарушении антимонопольного законодательства, квалификационные коллегии судей и иные органы, а к обычным - Городская жилищно-конфликтная комиссия при Правительстве Москвы, комиссии по рассмотрению жалоб налогоплательщиков и другие.

В качестве одной из задач государство поставило себе создание и принятие соответствующего Кодекса. 21 мая 2013 года такой законопроект был представлен для рассмотрения в Государственную Думу и даже прошел первое чтение. Кодекс административного судопроизводства вступил в силу 08.03.2015 года. В нем представлены нормы, закрепляющие основы проведения заседаний и самого процесса осуществления правосудия судами общей юрисдикции.

Однако он не решил всех проблем административной юстиции. До сих пор важными являются следующие:

1. Проблема ликвидации недостатков правовой основы административной юстиции. Стоит сказать, что Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации не совершенен как в правовом аспекте, так и в практическом применении. Именно поэтому данная проблема до сих пор имеет место быть.

2. Проблема подбора модификации воплощения административной юстиции – независимыми административными судами или судами общей юрисдикции. Она дискусируется многими правоведами в течение всего периода развития административной юстиции в России. С принятием Кодекса административного судопроизводства РФ эта проблема получила специализированную актуальность, так как фактически, созданием отдельной правовой основы для административного судопроизводства, вводились и основы для создания независимых административных судов.

3. Проблема юридической неграмотности населения в области законодательства об административных правонарушениях. Если в сознании современного российского общества до сих пор формируется ряд преступлений в рамках уголовного законодательства, предусматривающего лишение свободы на ранних этапах воспитания и образования, то о составах административных правонарушений, в которых предусмотрена административная ответственность, не знает даже большинство высокообразованного населения. В данном случае органам административной юрисдикции также должна быть оказана учебно-профилактическая функция, в частности, организация мероприятий по ликвидации грамотности в сфере административной ответственности в

образовательных учреждениях (в том числе семинарах, конкурсах, создании тематических школ), то есть проведение мероприятий по ликвидации грамотности в сфере административной ответственности.

4. Проблема доступности судебной защиты граждан от споров, возникающих в сфере административных и иных общественно-правовых отношений. В результате спора гражданина и государства происходит его разделение на высшую ступень и самый низкий уровень, то есть на неравное положение по имеющимся возможностям и ресурсам. В связи с этим можно сказать, что установление административного правосудия в России еще больше усугубляет проблему доступа граждан к правосудию в этой сфере – как по возможности оплачивать судебные издержки, так и по возможности грамотно формулировать и отстаивать свою правовую позицию в споре с профессионалами – представителями юридических служб государственных и муниципальных органов власти.

Данные проблемы говорят о том, что сегодняшняя система административной юстиции вовсе не совершенна, а потому нуждается в долгом кропотливом пересмотре и совершенствовании.

Поскольку фундаментальным нормативно-правовым актом в сфере административного права является Кодекс об административных правонарушениях, возникла существенная необходимость внести в него изменения. Об этом говорит опубликованная 10.06.2019 года «Концепция нового Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях»: «По прошествии 17 лет со дня вступления в силу Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее - КоАП) назрела объективная необходимость научного осмысления и анализа сложившейся за эти годы практики его применения, а также критической оценки эффективности его норм с учетом внесенных многочисленных изменений, конституционных требований». И хотя 26.03.2022 года были внесены поправки в существующий Кодекс, он пока далек от идеала, описанного в Концепции нового Кодекса. До сих пор имеют место быть такие проблемы, как:

- Объем дел, подлежащих рассмотрению в порядке административного судопроизводства, является одним из наиболее актуальных вопросов. Нужно сделать заявление об активе, упомянутом в подп. 2 п. 2 статья 1 категории дел: оспаривание решений и действий (бездействия) органов и лиц, относящихся к государственной службе;

- Несмотря на проведение отдельных административных процедур, система их использования остается прежней – суды общей юрисдикции;

- Чтобы оспаривать решения в области избирательного права и процесса, необходимо признать недопустимым снятие избирательных комиссий с судебного контроля;

- Хотя роль этих наказаний, по-видимому, может быть раскрыта в судебном процессе, штрафы для должностных лиц и должностных лиц не могут быть допущены;

- Сомнительно полагаться на право неопределенного круга лиц

обратиться в суд для защиты прав и свобод к неопределенному кругу должностных лиц.

Большую роль в изменении сложившейся системы административной юстиции может сыграть создание административных судов. И среди российских ученых давно ведутся бурные обсуждения данного потенциального нововведения.

Суды административного правосудия считается самой инновационной формой осуществления правосудия в сфере административного права. В их компетенции теоретически лежит разрешение административно-правовых споров. Благодаря государственной организации таких судов обеспечивается профессионализм исполнения функций, что является основным фактором для их введения в правовые системы многих государств.

Следует отметить, что само название Кодекса вызывает некоторые сомнения. В рамках правовых актов под судопроизводством в теории понимается порядок правового производства по конституционным, гражданским, уголовным и административным делам. Статья 23.1. Кодекса об административных правонарушениях РФ содержит перечень дел об административных правонарушениях, рассматриваемых судами. Исходя из значения термина «судопроизводство», рассмотрение дел об административных правонарушениях судами должно также относиться к административным судебным разбирательствам. Однако в части 5 статьи 1 Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации четко указано, что положения настоящего Кодекса не распространяются на производство дел об административных правонарушениях и на производство дел о взыскании средств бюджетной системы Российской Федерации.

Старилов Ю. Н. считает необоснованно неприемлемым определение административного правосудия (административного судопроизводства) с производством дел за административные правонарушения. Содержание административных действий – судебно-процессуальная процедура, направленная на урегулирование публичных правовых споров о законности правовых актов или действий органов государственной власти, а не на привлечение к административной ответственности граждан и организаций.

Зеленцов А. В., исходя из особенностей российского административного права, утверждает: «Административный процесс – это деятельность, направленная на соблюдение норм материального права не только при разрешении споров, но и при рассмотрении дел об административных правонарушениях. В связи с этим необходимо создание единого процессуального кодекса об административном судопроизводстве, в который бы входили процессуальные нормы, регулирующие орган по административным спорам и делам об административных правонарушениях в виде двух производств – административно-тяжебных (административных споров) и административно-деликтных (дел об административных правонарушениях)».

Таким образом, можно сделать вывод, что на самом деле название Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации не

совсем соответствует предмету его регулирования, что, на наш взгляд, следует рассматривать как своеобразное административное дело, оставляя за собой производство по делам об административных правонарушениях.

Библиографический список:

1. «Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации» от 08.03.2015 N 21-ФЗ (ред. от 30.12.2021, с изм. от 13.01.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2022) / КАС РФ Статья 213. Судебное разбирательство по административным делам об оспаривании нормативных правовых актов // Доступ из Информационно-правовой системы «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_176147/069a30f23725f9a216a7b3d002a2be4818abf25b/? (дата обращения: 14.04.2022)
2. «Концепция нового Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» от 10.06.2019 // Доступ из Информационно-правовой системы «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_326534/? (дата обращения: 15.04.2022)
3. Старилов Ю.Н. От административной юстиции к административному судопроизводству // Воронеж. гос. ун-т. Юрид. фак. - Воронеж : Изд-во Воронеж. гос. ун-та, 2003. - 143 с. : портр.; 21 см. - (Серия "Юбилей, конференции, форумы"; Вып. 1).
4. Зеленцов А.Б. Административная юстиция. Общая часть. Теория судебного административного права: учеб. пособие. – М.: Юнити-Дана, 2015. — 400 с.
5. Новый юридический вестник. — 2020. - № 4 (18). — С. 10-14. — URL: <https://moluch.ru/th/9/archive/163/5073/> (дата обращения: 16.04.2022).
6. Чепурнова Н.М., Барсова М.А. Административная юстиция в России: функциональный и процессуальные аспекты //Административное право и процесс — 2020. - № 4 – С. 52-57.
7. Дёмин, А.А. Проблема судов административной юстиции не отменена// Административное право и процесс - 2020. - № 8 – С. 35-39.

УДК 347.4

ДОГОВОРНЫЙ РЕЖИМ ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ

Ершова Ирина Алексеевна,

студент 4 курса направления подготовки «Юриспруденция»

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Першина Е.А., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. В статье рассматривается понятие брачного договора, применяемого в российском законодательстве, раскрывается его сущность. Проанализированы проблемы применения брачного договора в РФ. Показаны позиции относительно правовой природы брачного договора, сложившиеся в современной правовой науке. Определено значение брачного договора как регулятора имущественных отношений супругов.

Ключевые слова: брачный договор, имущество супругов, брак, супруги, лица, вступающие в брак, имущественные права, совместная собственность супругов, изменение и расторжение брачного договора, содержание брачного договора.

CONTRACTUAL PROPERTY REGIMEN OF THE SPOUSES

Ershova Irina Alekseevna,

4th year student of the direction of preparation "Jurisprudence"

Stavropol branch of Moscow State Pedagogical University,

Stavropol, Russia

Supervisor: Pershina E.A., Associate Professor of the Stavropol branch of MPGU

Annotation. The article discusses the concept of a marriage contract used in Russian legislation, reveals its essence. The problems of application of the treaty in the Russian Federation are analyzed. The positions regarding the legal nature of the marriage contract, which have developed in modern legal science, are shown. The value of the marriage contract as a regulator of the property relations of the spouses is shown.

Keywords: marriage contract, property of spouses, marriage, spouses, persons entering into marriage, property rights, joint property of spouses, amendment and termination of the marriage contract, content of the marriage contract.

Впервые возможность заключения между супругами договора о порядке владения имуществом была упомянута в 1994 году в Гражданском кодексе РФ (ст. 256 «Общая собственность супругов»). Затем в Семейном кодексе РФ 1995 года брачному договору была посвящена отдельная глава.

В настоящее время наблюдается рост заключенных брачных договоров в правоприменительной практике. Так, если в 2011 году было заключено 40 215 брачных договоров, то в 2021 году - уже 148 300 соглашений. За десятилетний период разница составила 108 085 контрактов. Но, несмотря на это, процент договоров от количества заключенных браков за 2021 год практически незначителен – всего 16 процентов.

Часто пары заключают брачный договор, когда планируют приобретать жилье в ипотеку. К примеру, к брачному договору прибегают, когда один из супругов по каким-либо причинам не может выступить в качестве созаемщика - потому что не имеет достаточного дохода или не подходит по другим параметрам. При наличии брачного договора этот супруг в случае неуплаты ничем не рискует. А также тогда, когда один из супругов несет риски как

предприниматель - чтобы уберечь имущество семьи от возможных проблем его бизнеса.

Порядок заключения брачного договора включает его письменную форму и получение нотариально заверенного документа. Он может быть заключен как в период брака, так и до его регистрации, при этом договор, заключенный до регистрации, вступает в силу только со дня государственной регистрации брака. Следовательно, субъектный состав брачного договора ограничен определенным кругом лиц, которыми могут быть лишь супруги или жених и невеста.

В соответствии со ст. 42 Семейного кодекса РФ субъекты брачного договора заключают его с целью определить имущественные права и обязанности супругов в браке и/или в случае его расторжения. Брачным договором супруги вправе изменить установленный законом режим совместной собственности и установить режим совместной, долевой или раздельной собственности супругов. Изменение режима может касаться как всего имущества, так и отдельных его видов. В документе могут быть определены права, обязанности супругов по отношению к имуществу, доходам и расходам. Субъектами определяется имущество для передачи при условии расторжения брака. При этом в брачный договор могут быть включены дополнительные пункты в рамках имущественных отношений супругов. В случае, когда в брачном договоре ничего не сказано о совместно нажитом имуществе, будет распространяться режим общей совместной собственности супругов.

В Российской Федерации брачный договор не является формой регуляции личных отношений супругов неимущественного характера. Для него не предусмотрена возможность ограничения правоспособности и дееспособности субъектов договора, ограничение права обращаться в суд за защитой. Причина невозможности реализовать данное право состоит в отсутствии принудительного характера осуществления обязанностей, относимых к личной сфере. В этом смысле зарубежная практика коренным образом отличается от отечественной.

Ст. 42 Семейного кодекса РФ (п. 3) указывает на незаконность включения в брачный договор положений, связанных с ограничением права получать алименты нетрудоспособным супругом. Согласно ст. 89 Семейного кодекса РФ лицо, нуждающееся в помощи, имеет право на ее получение. Здесь также фигурирует жизненно необходимое право. Важно подчеркнуть, что недостатком данной нормы является то, что она не устанавливает подобного рода ограничения в отношении бывших супругов, имеющих право взыскивать алименты в судебном порядке. Согласно ст.ст. 89, 90 Семейного кодекса РФ указывается, что данное право помимо супруга, которому необходима финансовая помощь и не имеющего возможности работать, распространяется на других лиц: нуждающемуся нетрудоспособному бывшему супругу, бывшей жене, в период беременности и в течение трех лет со дня рождения общего ребенка; нуждающемуся бывшему супругу, обеспечивающему уход за общим ребенком-инвалидом до достижения ребенком 18 лет либо получившего

первую группу инвалидности с детства; супруга, достигшего пенсионного возраста (учитывается срок, не превышающий пять лет со дня расторжения брака).

Согласно ст. 46 Семейного кодекса РФ важным моментом является обязательное уведомление супругом ряда кредиторов либо единственного кредитора. В случае игнорирования супругом такой обязанности исполнение им обязательств не должно зависеть от содержания брачного контракта. Важно уточнить, что кредитор либо кредиторы имеют право настоять на изменении пунктов договора или его расторжении. Основанием является ключевое изменение обстоятельств. Порядок выполнения требований кредиторов определяется в ст. ст. 451-453 Гражданского кодекса РФ.

В процессе составления брачного контракта следует понимать, что оба супруга должны находиться в равных правовых позициях. Существует юридический термин: «крайне неблагоприятное положение». Интерпретируется понятие достаточно широко, что допускает сомнительность положений в таких договорах. Пленумом Верховного Суда РФ в Постановлении приводит разъяснение данного термина, где один из супругов полностью лишается права собственности на имущество, нажитое в период брака. В жизни таких ситуаций очень много. Брачный контракт также характеризуется рамками соблюдения базовых положений семейного законодательства при подписании документа.

Основополагающими принципами семейного законодательства с возможностью их применения в обозначенной ситуации согласно ст. 1 Семейного кодекса РФ, выступают защита семьи со стороны государства, семейное равенство супругов, реализация правовых интересов тех членов семьи, которые неспособны заниматься трудовой деятельностью. Суд, руководствуясь перечисленными положениями закона, использует широкие границы для рассмотрения дел в рамках Семейного кодекса РФ. Для внесения изменений в брачный контракт или его расторжения требуется согласие обоих супругов. Применяются нормы главы 29 Гражданского кодекса РФ. Отсылочный характер имеет п. 2 ст. 43 Семейного кодекса РФ. Форма для соглашения об изменении или прекращении действия договора ввиду его расторжения имеет аналогичную форму с брачным контрактом. При значительном нарушении договора одним из супругов другой имеет право на расторжение или изменение документа. Для этого необходимо обратиться с иском в суд (ст. 450 ГК РФ).

Существенным нарушением признается то, что влечет для другой стороны (супруга) такой ущерб, что он в большей степени лишается того, на что был вправе рассчитывать при заключении договора. В рамках брачного договора целесообразно предоставлять перечень нарушений, которые станут существенными нарушениями. В дальнейшем, благодаря таким дополнениям, задача по формулированию оснований расторжения договора или внесения в него изменений, могла стать более простой. Ст. 451 Гражданского кодекса РФ (п.1) содержит пояснение термина «существенное изменение обстоятельств».

Существенным изменением обстоятельств в соответствии с п. 1 ст. 451 Гражданского кодекса РФ считается такое изменение, когда обстоятельства меняются настолько, что, если бы стороны могли это разумно предвидеть. В ст. 451 Гражданского кодекса РФ (п. 2) включены условия, при наличии которых пункты документа могли быть изменены, либо прекращены. Однако такие условия главным образом регулируют отношения в сфере экономической деятельности, личная сторона в данном случае не подразумевается.

Сложность правового регулирования изменения или расторжения брачного договора выражаются тем, что супруги фактически приравнены к участникам делового оборота, заключившим коммерческий договор, а это противоречит целям регулирования семейных отношений вследствие появления новых обстоятельств в соответствии с нормами Гражданского кодекса РФ. Данный момент служит противоречием для осуществления целей регулирования брачно-семейных отношений. Согласно ст. 453 Гражданского кодекса РФ стороны прекращают исполнение собственных обязательств в процессе расторжения договора. С момента достижения соглашения сторон, а при разрешении спора судом – с момента вступления решения суда в законную силу. Однако измененные условия контракта не избавляют стороны от исполнения обязанностей и не лишают их прав. Договор выполняется в соответствии с новыми условиями.

Согласно ст. 43 Семейного кодекса РФ (п. 3) брачный договор теряет законную силу с момента расторжения брака. Исключительными в данном случае являются обязательства, предусмотренные брачным договором на период, когда брак считается недействительным. Примером могут служить обязательства по разделу имущества, об обеспечении содержания и т. п. Основанием для прекращения брака служит не только расторжение, но и смерть супруга, либо объявление судом одного из супругов умершим (ст. 16 Семейного кодекса РФ).

Правовая форма брачного договора является средством обеспечения имущественных интересов супругов. Использование данного средства позволяет индивидуально распоряжаться имуществом, защищать имущественные права при расторжении брака. Его правовое регулирование в рамках Семейного кодекса РФ должно стремиться к большей детальности, последовательности и гибкости. Роль брачного договора в отечественном праве состоит в том, чтобы сохранить семью как единое целое, но при этом дать супругам, возможность избежать длительного и психологически сложного судебного процесса в случае расторжения брака. Договор предлагает супругам предусмотреть возможные варианты событий и изначально определиться с их решением без ущемления прав друг друга.

Библиографический список:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // Собрание законодательства РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301.

2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 1. - Ст. 16.
3. О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака: Постановление ВС РФ от 5 ноября 1998 г. № 15
4. Расторгуева А.А. Раздел имущества между супругами и наследниками: правовые аспекты. Российская газета. - 2019. - № 4.
5. Алферов А.В. Современное понятие о брачном договоре // Журнал Отечественная юриспруденция. – 2017. - № 9 – С.22-24
6. Тагаева С.Н. Семейное право: учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2019. – С. 264.
7. Богданова О.В. Брачный договор: проблемы законодательного регулирования и правоприменения // Государство и право в XXI веке. - 2017. - № 2. - С. 19-24.

УДК 338, 001, 340

ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР ИНТЕГРАЦИИ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА

Желтухин Александр Александрович,

студент 4 курса направления подготовки «Юриспруденция»

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

*Научный руководитель: Бушная Н.В., заведующий кафедрой
общегуманитарных и юридических дисциплин Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация: в статье рассматривается процесс интеграции современных цифровых технологий, применяемых в экономической и правовой сферах. Анализ проводится через призму основных тенденций и перспектив их внедрения, а также глобализации указанных процессов для эффективного развития всех сегментов экономики, правовой отрасли, деятельности государственных органов власти.

Ключевые слова: искусственный интеллект, смарт-контракт, правовое регулирование, цифровые технологии, цифровизация

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF LEGAL ACTIVITIES IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION

Zheltukhin Alexander Alexandrovich,

4th year student of the direction of preparation "Jurisprudence"

Stavropol branch of Moscow State Pedagogical University,

Stavropol, Russia

Supervisor: Bushnaya N.V., associate Professor of the Stavropol branch of MPGU

Annotation. The article examines the process of integration of modern digital technologies used in the economic and legal spheres. The analysis is carried out through the prism of the main trends and prospects for their implementation, as well as the globalization of these processes for the effective development of all segments of the economy, the legal industry, and the activities of state authorities

Keywords: artificial intelligence, smart contract, legal regulation, digital technologies, digitalization.

Последние годы уделяется повышенное внимание вопросу развития IT-отрасли в России. Ранее это проявлялось в виде стимулирования деятельности IT-компаний с помощью мер государственной поддержки методом уменьшения налогообложения.

2 марта 2022 года на заседании Правительства РФ премьер-министром РФ Михаилом Мишустинным были анонсированы новые меры государственной поддержки в виде освобождения IT-компаний от проверок и уплаты налога на прибыль сроком на три года, кроме того, сотрудникам этих компаний будут предоставляться отсрочки от прохождения военной службы по призыву и возможность оформить ипотеку на льготных условиях. Таким образом, государство демонстрирует своё внимание и особое отношение к IT-отрасли, особенно в условиях пандемии и экономических санкций.

Все меры поддержки должны быть хорошим катализатором для ускорения процесса цифровизации всех сфер общественной деятельности в РФ, поскольку созданные правительством условия способствуют появлению новых IT-компаний и увеличению эффективности работы компаний, уже работающих в этой отрасли. Таким образом, темпы цифровизации постепенно выйдут на новый уровень, и вместе с этим будет возрастать необходимость быстрого и эффективного правового регулирования цифровизированных сфер экономики. В данном случае процесс цифровизации рассматривается с позиции преобразования всех сфер общественной жизни в цифровой формат, позволяющий более эффективно и быстро совершенствовать всю систему функционирования государства с целью повышения качества жизни. Под влиянием технологического прогресса уже сейчас началась трансформация всех институтов гражданского общества и органов государственной власти.

Так, например, в ГПК РФ, АПК РФ И КАС РФ Федеральным законом от 30.12.2021 г. №440-ФЗ закреплена возможность подавать иски в электронном виде через портал «госуслуги», и при наличии технических возможностей суда стороны могут получать доступ к материалам дела в электронном виде. Кроме того, в ст. 155.1 ГПК РФ устанавливается возможность удалённого участия сторон в судебных заседаниях с помощью видеоконференц-связи. Использование видеоконференций на данный момент является способом решения проблемы взаимодействия со сторонами в определённых ситуациях, но используется не часто и большинство дел традиционно рассматривается в зале судебного заседания. Однако, спустя некоторое время после полноценной настройки и отладки работы судебных

органов в таком формате возможен полный переход судебного процесса в цифровое пространство. Пандемия дала серьёзный толчок развитию подобных технологий и полученный опыт работы показал достаточную эффективность и удобство дистанционной работы, так как позволяет не тратить время на дорогу до здания суда.

Кроме того, с целью оптимизации и разгрузки работы судебных органов потенциально могут применяться системы искусственного интеллекта, которые должны быть удобным инструментом для автоматизации некоторых этапов судебного процесса, например, система информирования заявителей на основе искусственного интеллекта (далее - ИИ), которая будет уведомлять граждан о датах проведения судебных заседаний и осуществлять консультирование по вопросам составления и заполнения документов. Искусственный интеллект другого типа может, анализируя всю имеющуюся информацию, предлагать судьям возможные варианты решений. На данный момент подобные системы ещё не используются повсеместно, в некоторых регионах, например, в Белгородской области [1], они проходят ограниченное тестирование, вероятность распространения подобных систем достаточно велика, что нельзя сказать про системы, основанные на концепции полного замещения человека на автоматизированную систему. Причин для этого достаточно много, одной из которых является сложность создания искусственного интеллекта, способного полностью заменить человека, на данном этапе создать систему способную мыслить творчески невозможно.

В качестве аргументов для создания подобных систем приводят скорость и качество работы ИИ, и его неподкупность. Однако, с последним можно поспорить, поскольку настройку данной системы всё равно будет осуществлять человек, и коррупционная составляющая полностью не исчезнет. Да, перенастройка системы для вынесения необходимого решения будет сложным процессом, но не невозможным, а создание независимого искусственного интеллекта является очень неэтичным и спорным решением, поскольку никто не способен предсказать дальнейшее поведение такой системы и не факт, что отношение к своему создателю будет положительным [2]. Поэтому перспективы полной замены человека ИИ не намечается. По этому поводу высказывалось достаточно много учёных в различных научных трудах и противников данной идеи гораздо больше, чем сторонников.

Если в органах судебной власти автоматизированные системы, основанные на ИИ являются экспериментальными, то в экспертной деятельности они уже стали неотъемлемой частью инструментария экспертов. Экспертная деятельность всегда старается идти в ногу со временем и использовать самые последние технологии для получения более точных и объективных результатов. Так, например, ещё в 60-70-х годах 20 века были созданы такие системы как Meta-Dendral, позволяющие определять структуру исследуемого соединения по внесённым экспериментальным данным. Кроме того, использовались системы подобных HEARSAY, позволяющие распознавать слитную человеческую речь [3, С. 6]. Внедрение подобных

электронных систем позволяет не только ускорить процесс проведения экспертизы, но и существенно уменьшить вероятность ошибки, так системы класса DSS (систем поддержки принятия решений) осуществляют поиск и сбор необходимой для принятия решения информации из базы необработанных данных. Подобные системы могут не только предоставлять информацию в виде отчёта, но и предлагать возможные варианты решения [4, С. 2]. Аналогичных систем достаточно много, и все эти технологии являются не технологиями будущего, а настоящего, и они активно используются в экспертной деятельности.

Новым и достаточно перспективным направлением является внедрение технологий трёхмерного моделирования, открывающего множество возможностей. С помощью высокоточных оптических сканеров создаётся трёхмерная цифровая модель объекта и с помощью программного обеспечения данная модель может досконально изучаться и использоваться для реконструкции событий [5, С. 43]. Так, например, с помощью оптического сканера FaroFocus 3D может быть отсканирован попавший в ДТП автомобиль, а с помощью программного обеспечения DTP 3D, в трёхмерном цифровом пространстве будет создана анимированная симуляция ДТП [6, С.20]. Это предоставляет возможность экспертам создавать визуализированную реконструкцию произошедших событий, что позволяет более детально изучать происшествие. Подобные технологии уже существуют, но не очень распространены по причине высокой стоимости, сложности с освоением и обучением экспертов. Кроме того, данные технологии требуют доработки и совершенствования, поскольку сканирование объектов может пройти не корректно, и в результате полученная трёхмерная модель не будет соответствовать отсканированному объекту и получить достоверное заключение будет невозможно. Однако, с большой долей вероятности подобные технологии в будущем станут более дешевыми, точными и распространёнными, что приведёт к необходимости внесения подобных видов экспертиз в систему доказательств на уровне процессуальных кодексов. Кроме того, разработчиками принимаются попытки совмещения разных технологий. Так, например, интеграции в трёхмерный сканер дополнительного ИИ, осуществляющего исследование поверхности сканируемого объекта, позволит мгновенно получить не только трёхмерную модель, но и все данные об этом объекте одновременно.

Следующей тенденцией цифровизации юридической деятельности является появление смарт-контракта, основанного на технологии блочных цепей (блокчейн). Смарт-контракт по сути является алгоритмом, автоматизирующим процесс исполнения контракта. В смарт-контракте прописываются условия, которые автоматически выполняются согласно цифровому протоколу. Целью создания данной программы является безопасное проведение сделки между сторонами, которое обеспечивается автоматизированным контролем за исполнением условий и обязательств. Смарт-контракт не только регистрирует все действия и бездействия сторон, но

и в случае неисполнения может назначать штрафы и регистрировать нарушения. Принцип работы, следующий: покупатель через интернет совершает покупку и оплачивает её, денежные средства пересылаются в сеть «нодов» (компьютерную сеть равноправных узлов), которая подтверждает совершение транзакции, сохраняет денежные средства и определяет статус пользователей. Как только покупатель получает товар, статус пользователя изменяется, и продавец получает деньги [7]. Таким образом, стороны уверены в том, что каждый из участников сделки совершает все необходимые действия, кроме того, все действия сторон регистрируются и в случае необходимости их можно использовать в качестве доказательств, однако судом подобные доказательства скорее всего будут не приняты, т.к. отчёты смарт-контрактов на законодательном уровне не считаются доказательствами [8, С. 85].

Велика вероятность, что в ближайшем будущем смарт-контракты получат куда большее распространение, поскольку обладают рядом преимуществ:

1) Безопасность совершения сделки и самого смарт-контракта, шифрование и хранение на разных носителях обеспечивает защиту от несогласованных изменений;

2) смарт-контракты стандартизированы под определённые задачи и существуют типовые смарт-контракты, из которых сторонам просто нужно выбрать наиболее подходящий;

3) автоматизация позволяет ускорить исполнение контракта, кроме того, не тратится время на контроль за исполнением обязательств.

Но, необходимо указать и на недостатки, первым из которых является недостаточное правовое регулирование отношений, связанных с смарт-контрактами, хотя законодателем предпринимаются первые шаги в сторону решения этого вопроса, так в ст. 309 ГК РФ закрепляется новый способ обеспечения исполнения обязательств в виде применения информационных технологий, однако более детального правового регулирования использования смарт-контрактов, как и определение понятия данного государством ещё не существует [9]. Следующим недостатком являются расходы на внедрение, поскольку требуется опытный программист, способный работать на сложном и ограниченном языке программирования Solidity, услуги подобных специалистов будут не дешёвы, кроме того, юрист всё равно необходим, поскольку смарт-контракт должен быть составлен в соответствии с законодательством и в нём должны быть прописаны все существенные условия. Другим недостатком является отсутствие возможности напрямую запрашивать всю необходимую для смарт-контракта информацию из сети интернет, что приводит к проблеме, необходимости импорта информации в блокчейн для работы смарт-контракта [10, С.62]. Эта проблема решается либо с помощью добавления этой информации в ручном режиме, либо с помощью сторонних специализированных программ, называемых «оракулами». В любом случае это дополнительные расходы, поскольку импорт информации стоит денег. Существуют и другие недостатки, однако это самые основные, но несмотря на них, можно заметить, что данная технология постепенно наращивает обороты и

упоминание о ней можно всё чаще и чаще встретить не только в сети интернет, но и в научных статьях. С большой долей вероятности, после решения большинства из существующих проблем и ростом популярности этой технологии, государство начнёт решение вопросов правового регулирования смарт-контрактов. И если государство полностью откажется от использования наличных денег и все операции с денежными средствами будут происходить исключительно в электронном формате, то такой сценарий будет вполне реальным. Очевидна тенденция, свидетельствующая о том, что юристам будущего скоро будет необходимо изучать не только правовые дисциплины, но и языки программирования.

Таким образом, можно заметить, что цифровизируются не только сферы экономики, но и деятельность государственных органов. Научно-технический прогресс оказывает своё влияние на юридическую деятельность, предоставляя новый инструментарий в виде ИИ, направленного на ускорение работы и увеличение её эффективности. Взаимодействие граждан и государственных органов постепенно переходит в режим онлайн и помогает в этом портал Госуслуги. Точность экспертиз с помощью современных технологий многократно повышается, что упрощает работу судебной системы, предоставляя более достоверные доказательства. А смарт-контракты - это вполне возможная замена традиционным договорам. Всё перечисленное - лишь малая часть процесса цифровизации, ведь этот процесс глобален и затрагивает все сферы общественной жизни и юридическая деятельность не исключение, и вполне возможно, что через 30-40 лет она будет выглядеть совершенно иначе, чем сейчас, и каждый юрист будет знать не только правовые дисциплины, но и языки программирования.

Библиографический список:

1. Искусственный интеллект (ИИ) стали привлекать к вынесению судебных решений в России. [Электронный ресурс] // ria.ru: информ. портал. - URL: <https://ria.ru/20210525/intellekt-1733789200.html> (Дата обращения: 15.03.2022).
2. Николайчук А. Искусственный интеллект может стать неподкупным судьей и убийцей человечества. URL: <https://digital.report/doktor-tehnicheskikh-nauk-iskusstvennyiy-intellekt-mozhet-stat-nepodkupnyim-sudey-i-ubiytsey-chelovechestva/> (Дата обращения: 15.03.2022).
3. Бушуев В. В. Инновационные технологии в экспертной деятельности /В.В. Бушуев // Вестник экономической безопасности. - 2015. - № 2. - С. 6-11.
4. Дусева Н.Ю. Автоматизированное рабочее место эксперта-криминалиста: требования и современные решения /Н.Ю. Дусева // Общество: политика, экономика, право. - 2019. - № 4 (69). - С. 1-3.
5. Горбулинская И.Н. О возможностях применения методов 3D-моделирования в ходе производства криминалистических экспертиз / И.Н.Горбулинская, Ю.Ю. Барбачакова и др. // Вестник экономической

безопасности. - 2018. - № 1. - С. 42-45.

6. Думнов С.Н. К вопросу применения метода лазерного 3D-сканирования при производстве судебной автотехнической экспертизы / С.Н. Думнов // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. - 2019. - № 3 (90). - С. 16-21.

7. Что такое смарт-контракты простым языком [Электронный ресурс] // Prostocoin: информ. портал. – URL: <https://prostocoin.com/blog/smart-contract> (Дата обращения: 15.03.2022).

8. Долгиева М.М. Криптовалюта в вопросах судебной практики / М.М. Долгиева // Современное право. - 2018. - № 12. - С. 85-88.

9. Булгаков И. «Умные» контракты и современное договорное право // URL: https://zakon.ru/blog/2016/8/12/umnye_kontrakty_isovremennoe_dogovornoe_pravo. (Дата обращения: 15.03.2022).

10. Нагородская В.Б. Новые технологии (блокчейн / искусственный интеллект) на службе права: научно-методическое пособие / Под ред. Л. А. Новоселовой / В.Б. Нагородская. - М.: Проспект, 2019. - 128 с.

УДК 340

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Закардонная Вера Сергеевна, Отчик Варвара Владимировна,
студенты 2 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Факультет среднего профессионального образования СЗИУ РАНХиГС при
Президенте РФ,
г. Санкт-Петербург, Россия
Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель СЗИУ РАНХиГС при
Президенте РФ*

Аннотация. В статье рассматриваются направления развития законодательства в Российской Федерации. Благодаря, развитию законодательства правовое государство может правильно функционировать в любое время.

Ключевые слова: юриспруденция, закон, законодательство, государство, развитие.

УДК 340.1

DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF LEGISLATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

*Zakardonnaya Vera Sergeevna, Otchik Varvara Vladimirovna
Student of the 2nd year of the direction of training "Jurisprudence"
Faculty of Secondary Vocational Education of the RANEPА*

*under the President of the Russian Federation,
St. Petersburg, Russia*

*Scientific supervisor: Khromov A.V., lecturer of the Russian Academy of Sciences
RANEPa under the President of the Russian Federation*

Annotation. The article discusses the directions of development of legislation in the Russian Federation. Thanks to the development of legislation, the rule of law state can function properly at any time.

Keywords: jurisprudence, law, legislation, state, development.

На настоящее время существует положительная тенденция по развитию законодательства, происходит интенсивное нормотворчество и эффективная законотворческая деятельность. С каждым годом данная тенденция увеличивается, что является положительным фактором. С каждым годом увеличивается число принятых законов Государственной Думой. (рис. 1). [1]

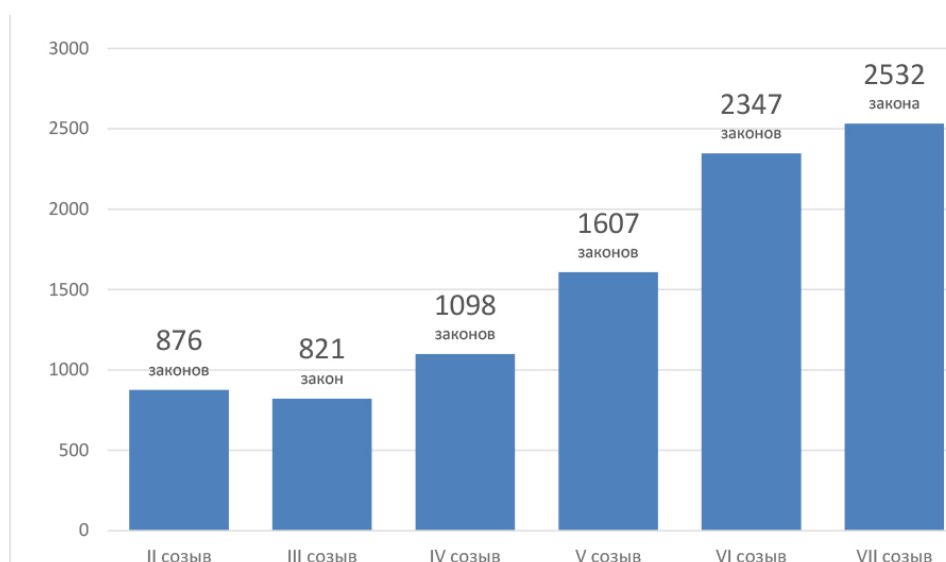


Рисунок 1 - Динамика принятия Государственной Думой законодательных актов

Принятие все новых нормативно-правовых актов обусловлено постоянно изменяющейся ситуацией в стране, развитием общества и иными факторами. Для того, чтобы регулировать в полном объеме полноценную жизнь общества необходимо использовать все новые правовые инструменты. В связи, с появлением все новых информационных технологий и иных новшеств, меняется и технологический и мирохозяйственный уклад в стране, все это вызывает необходимость регулировать новые общественные отношения, а также урегулировать те общественные отношения, которые ранее были не затронуты правом. Делая вывод из вышесказанного можно сказать о том, что основными направлениями развития законодательства в России являются:

- необходимость в формировании новых правовых основ в области цифрового развития;

- совершенствование правовых инструментов, для создания условий экономического роста;
- улучшение уровня государственного управления;
- повышение качества жизни, путем улучшения социальной сферы;
- повышение уровня регионального развития.

Начиная, с 2019 года государство и общество столкнулись с COVID-19, что сподвигло изменению направления развития российского законодательства. Пандемия стала не только поводом технологической революции, но и вызовом для правовой системы (рис. 2). [2]

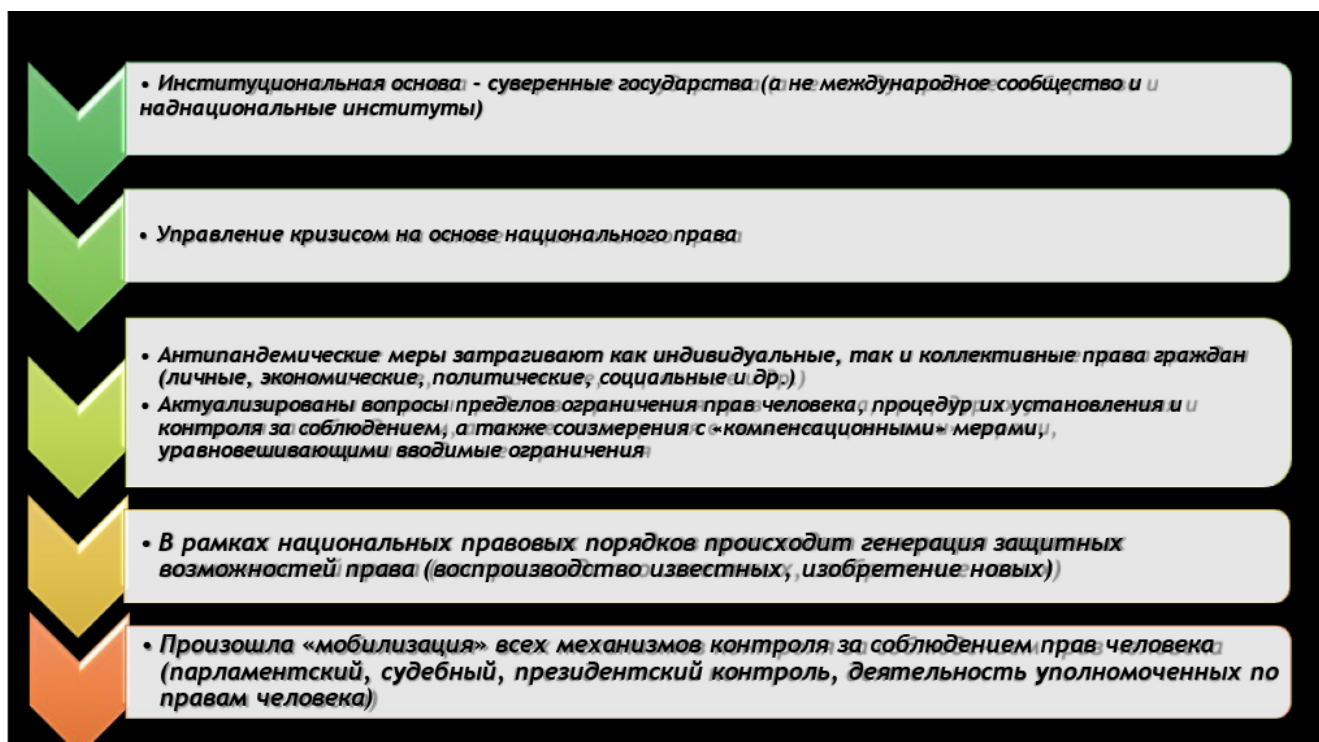


Рисунок 2 - Общие черты в управлении пандемическим кризисом

Даже на сегодняшний момент, когда пандемия идет уже 3-ий год, не было предложено ни одной единой стратегии по борьбе с кризисом после всех ограничений. Баланса в регулирование соответствующих отношений также не найдено.

Все меры, принимаемые по борьбе с кризисом после пандемии, носят скорее локальный характер, то есть в пределах одного государства, но ведь вирус не имеет границ в своем распространении. Эти меры скорее ориентированы на собственные проблемы в конкретной местности, но необходимо регулировать данный вопрос и на мировом уровне, ведь люди с одной местности могут приезжать в другую.

В основном все страны принимают однородные правовые меры, их особенность ли состоит в их комбинации.



Рисунок 3 - Правовые инструменты, стратегические и тактические решения, используемые государствами в процессе борьбы с пандемией

Хоть и законодательство в Российской Федерации имеет множество направлений и постоянно совершенствуется, во многих случаях оно оказывается не совсем эффективно. Это связано с тем, что недостаточно эффективно оценивается уровень жизни, например, после той же пандемии многие люди потеряли работу, цены выросли на товары первой необходимости, а уровень заработной платы в стране остается на прежнем уровне. Необходимо принятием новых нормативно-правовых актов регулировать наиболее острые вопросы у населения.

Библиографический список:

1. Федеральная служба государственной статистики. Динамика принятия Государственной Думой законодательных актов. URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения 12.04.2022)
2. Лапина, Н., Чирикова, А. Трансформация российской элиты: вперед в номенклатурное будущее? // *Мировая экономика и Международные отношения*. - 2019. - № 6. - С. 44-50.

УДК 351/354

АНАЛИЗ ПОПРАВОК В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ, ВНОСИМЫХ В КОНСТИТУЦИЮ РФ

*Заярина Марина Павловна, Кротова Анастасия Романовна,
студенты 3 курса направления подготовки «Государственное и муниципальное
управление» Южно-Российского института управления – филиала РАНХиГС,
г. Ростов-на-Дону, Россия*

*Научный руководитель: Аширова М.Н., доцент Южно-Российского института
управления – филиала РАНХиГС*

Аннотация: в статье рассматриваются поправки, внесенные в Конституцию РФ, в области государственной власти. Приводится анализ данных поправок, выделяются их преимущества и недостатки.

Ключевые слова: Конституция РФ, поправки Конституции, Президент РФ, Государственная Дума, Совет Федерации.

ANALYSIS OF AMENDMENTS TO THE CONSTITUTION OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE SPHERE OF STATE POWER

Zayarina Marina Pavlovna, Krotova Anastasia Romanovna

3rd year students of the training course «State and Municipal Management»

of the South Russian Institute of Management - branch of RANEPA,

Rostov-on-Don, Russia

*Supervisor: Ashirova M.N., Associate Professor of the South Russian Institute of
Management – branch of RANEPA*

Annotation: the article discusses the amendments made to the Constitution of the Russian Federation in the field of state power. The analysis of these amendments is given, their advantages and disadvantages are highlighted.

Keywords: Constitution of the Russian Federation, constitutional amendments, President of the Russian Federation, State Duma, Federation Council.

Любое общество нуждается в эффективном правовом регулировании. Данная проблема существует не один век. Правовое регулирование необходимо для защиты личности и собственности, устранения противоречий и разногласий в обществе, реализации государственных функций и т.д. Так, в современное российское общество регулируется Конституцией Российской Федерации - основным законом государства.

Конституция РФ была принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года [1]. Она обладает высшей юридической силой, обозначает основы конституционного строя страны, а также основы организации и функционирования механизма Российской Федерации и т.д. Главной ее особенностью является гуманистическая направленность, то есть высшей ценностью являются права и свободы человека и гражданина, государство обязано их соблюдать и защищать.

Конституция РФ была принята в условиях сложной политической и социально-экономической ситуации в стране, Россия находилась на пороге распада. Принятие Конституции значительно изменило обстановку в России. Далее в обществе неоднократно происходили серьезные изменения, что отражается и на необходимости корректировки Конституции внесения изменений и дополнений.

Так, в ежегодном послании Федеральному Собранию Президент РФ В.В. Путин обратил внимание на важные внутригосударственные проблемы и

поддержал идею изменения Конституции путем внесения некоторых Конституционных поправок[2].

Рассмотрим и проанализируем некоторые внесенные поправки, которые, в частности, касаются Президента РФ, Государственного Совета, Государственной Думы и Совета Федерации.

До нововведений Президент РФ в Конституции рассматривался исключительно как глава государства, не являясь частью исполнительной, законодательной или судебной ветви власти. На данный же момент пункт «б» ст. 83 и ч. 1 ст. 110 Конституции дают Президенту РФ право на руководство Правительством РФ, что, по сути, дает ему руководящее право над всей исполнительной властью.

Также в поправках к Конституции РФ выдвинули новые требования к Президенту РФ. Они усложнились тем, что, если раньше кандидат должен был прожить на территории РФ не менее 10 лет, то теперь гражданин должен прожить не меньше 25 лет. Строже стало и отношение к иностранному гражданству: кандидат не должен являться иностранным гражданином, не только на момент участия в выборах, но также и в прошлом. Была поддержана Государственной Думой и поправка об обнулении президентских сроков. Теперь Президент РФ имеет пожизненную неприкосновенность. А после исполнения своих полномочий в качестве Президента, стать сенатором пожизненно.

Изменению были подвергнуты полномочия Государственного Совета. Ранее в Конституции РФ говорилось, что за Президентом РФ были закреплены основные направления как внутренней, так и внешней политики. В поправках В.В. Путин предложил согласовывать определения внутренней и внешней политики и приоритетные направления социально-экономического развития государства с Государственным Советом. Теперь статус Государственного Совета определяется специальным федеральным законом.

Усилилась роль и Государственной Думы, теперь в её полномочия входит утверждение кандидатуры Председателя Правительства РФ, которую заранее предложит Президент РФ. Помимо Председателя Правительства РФ Госдума теперь имеет право утверждать предоставленные Председателем Правительства РФ кандидатуры на пост федеральных министров (кроме определенных министров, руководство деятельностью которых осуществляет Президент).

Совет Федераций потерял свои полномочия в назначении и освобождении от должности Генерального прокурора РФ и его заместителей, за ним осталась лишь консультация с Президентом перед тем, как он сам назначит или освободит их от должности. Также Совет Федераций должен проводить консультации с Президентом и о прокурорах субъектов РФ и приравненных к ним прокурорах перед решением Президента. Если ранее Государственная Дума назначала Председателя Счётной палаты, а Совет Федераций назначал его заместителя, то после поправок на основании пункта «е.4» именно Совет Федераций назначает на должность Председателя Счетной палаты из

предоставленных Президентом РФ кандидатур. Также Совет Федерации получил право заслушивать ежегодные доклады Генпрокурора РФ.

Так, проанализировав и обобщив все вышесказанное, можно прийти к выводу о том, что новые поправки в Конституцию РФ добавили дополнительные полномочия как Президенту РФ, так и парламенту. Также была усилена роль Государственного Совета и Государственной Думы. Большинство поправок действительно необходимы, так как система государственного управления Российской Федерации уже вполне готова к переходу на новый уровень функционирования власти. Конечно, в дальнейшем могут возникнуть разного рода трудности, например, дублирования полномочий, либо возникновения конфликтной ситуации между различными органами власти. Но общество не стоит на месте, постоянно развивается, вследствие чего, правовая система меняется вместе с ним.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках в Конституцию РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ; от 30.12.2008 № 7-ФКЗ; от 05.02.2014 № 2-ФКЗ; от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 30. – Ст. 4202.
2. Послание Президента Федеральному собранию: Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 15.01.2020. [Электронный ресурс] – URL: <http://www.garant.ru>. (дата обращения 8.12.2020).

УДК 347.9

НАЛОЖЕНИЕ ВЗЫСКАНИЯ НА ЦИФРОВЫЕ АКТИВЫ И ВАЛЮТУ В ХОДЕ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

*Злыгастева Галина Александровна, Пивоварова Александра Александровна,
студенты 3 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Саратовской государственной юридической академии,
г. Саратов, Россия*

*Научный руководитель: Табак И.А., доцент Саратовской государственной
юридической академии*

Аннотация. В статье рассмотрена проблема обращения взыскания на цифровые права, в частности на цифровые финансовые активы и цифровую валюту. Рассматривается правовое регулирование данных объектов, анализируется судебная практика по вопросам наложения взыскания на цифровые активы и валюту в ходе исполнительного производства. В данной статье авторами высказываются предложения по внесению соответствующих изменений в законодательство об исполнительном производстве в рамках рассматриваемой проблемы.

Ключевые слова: исполнительное производство, цифровые права, цифровые финансовые активы, цифровая валюта, имущество, криптовалюта.

IMPOSITION OF PENALTIES ON DIGITAL ASSETS AND CURRENCY IN THE COURSE OF ENFORCEMENT PROCEEDINGS: CURRENT STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT

*Zlygasteva Galina Alexandrovna, Pivovarova Alexandra Alexandrovna,
students of the 3rd year of the direction of training «Jurisprudence»
of the Saratov State Law Academy,
Saratov, Russia*

Supervisor: Tabak I.A., Associate Professor of the Saratov State Law Academy

Annotation. The article considers the problem of foreclosure of digital rights, in particular on digital financial assets and digital currency. The legal regulation of these objects is considered, judicial practice on the imposition of penalties on digital assets and currency during enforcement proceedings is analyzed. In this article, the authors make proposals for making appropriate changes to the legislation on enforcement proceedings within the framework of the problem under consideration.

Keywords: enforcement proceedings, digital rights, digital financial assets, digital currency, property, cryptocurrency.

В условиях глобальной информатизации развитие цифровой экономики в России становится все интенсивнее. В гражданском обороте большую популярность приобретают электронные сервисы, платежные системы, электронные денежные средства и, в особенности цифровые права, что не может не оказывать влияние на исполнительное производство. Данный факт объясняется тем, что в ходе принудительного исполнения судебные приставы-исполнители все чаще обращают взыскания на цифровые права, в частности на цифровые финансовые активы (далее - ЦФА) и цифровую валюту.

Прежде чем говорить об особенностях обращения взыскания на цифровые права, ЦФА и цифровую валюту в рамках исполнительного производства, необходимо обозначить их правовую сущность. Обновленная редакция ст. 128 ГК РФ относит цифровые права к группе имущественных. Согласно ст. 141.1 ГК РФ цифровые права— это обязательственные и иные права, содержание и условия осуществления которых определяются в соответствии с правилами информационной системы. В соответствии с п. 2 ст. 1 Федерального закона от 31 июля 2020 г. № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее – Закон о цифровых финансовых активах и цифровой валюте) цифровыми финансовыми активами признаются цифровые права, включающие денежные требования, возможность осуществления прав по эмиссионным ценным бумагам, права участия в капитале непубличного акционерного общества, право требовать передачи

эмиссионных ценных бумаг, которые предусмотрены решением о выпуске цифровых финансовых активов, выпуск, учет и обращение которых возможны только путем внесения (изменения) записей в информационную систему на основе распределенного реестра, а также в иные информационные системы [1].

Таким образом, мы видим, что законодатель отнес цифровые права к одному из видов имущественных прав, на которые может быть обращено взыскание в ходе исполнительного производства.

Рассматривая проблему реализации исполнительного производства в отношении ЦФА, необходимо отметить, что ФЗ от 2 октября 2007 года №229-ФЗ «Об исполнительном производстве» предоставил судебным приставам-исполнителям право запрашивать необходимые сведения у физических лиц, организаций и государственных и муниципальных органов. Согласно ст. 8 Закона о цифровых финансовых активах и цифровой валюте сведения о наличии ЦФА у должника можно получить у оператора информационной системы на основании исполнительного документа, в том числе постановления судебного пристава-исполнителя. Из этого следует, что в отношении ЦФА закон установил общий порядок исполнительного производства, востребованность и эффективность применения которого в ближайшем будущем, на наш взгляд, только возрастет.

Что касается института цифровой валюты, впервые криптовалюту в качестве имущества признал Девятый Арбитражный апелляционный суд при рассмотрении дела № 124668/2017 о банкротстве, включив ее в массу конкурсного имущества [2]. Но тем не менее судебная практика по этому вопросу неоднозначна: часто суды приходят к выводу о том, что криптовалюта в соответствии с положениями статьи 128 ГК РФ не может выступать в категории «имущество», а потому истцам отказывают в их требованиях о ее возврате и выплате неосновательного обогащения. Кроме того, в силу сущностных характеристик криптовалюты, а именно невозможности идентифицировать ее как информацию, актив, имущество, суды не могут осуществлять защиту прав на нее [3]. По этой причине Арбитражный суд Поволжского округа при рассмотрении дела № А57-21957/2017 отметил, что криптовалюта, не являясь имущественной категорией, не принадлежит, помимо прочего, к числу объектов, способных принадлежать конкретному участнику правоотношений [4]. Таким образом, активный оборот криптовалюты, противоречия в самом ее определении являются вескими доводами в пользу дальнейшего совершенствования регулирования данного института.

Законодатель принял решение закрепить ряд положений, посвященных криптовалюте, в Законе о цифровых финансовых активах и цифровой валюте, в соответствии с которым цифровая валюта - совокупность электронных данных (цифрового кода или обозначения), содержащихся в информационной системе, которые предлагаются и (или) могут быть приняты в качестве средства платежа, не являющегося денежной единицей Российской Федерации, денежной единицей иностранного государства и (или) международной денежной или расчетной единицей, и (или) в качестве инвестиций и в

отношении которых отсутствует лицо, обязанное перед каждым обладателем таких электронных данных, за исключением отдельных случаев, прямо предусмотренных в Законе о цифровых финансовых активах и цифровой валюте [1].

Анализ Закона о цифровых финансовых активах и цифровой валюте позволяет констатировать ограничение оборота криптовалюты путем наложения на ряд лиц запрета ее использования для оплаты по сделкам за товары, услуги и выполняемые работы. Помимо прочего, защита прав указанных лиц при использовании криптовалюты представляется возможной лишь при условии сообщения ими в установленном законодательством о налогах порядке об обладании цифровой валютой и проведении сделок с ней. Неурегулированными остаются вопросы, связанные с выпуском и обращением цифровой валюты. Важно, что имущественный статус криптовалюта по данному закону имеет в антикоррупционном, исполнительном законодательстве и законодательстве о банкротстве [5].

Таким образом, Закон о цифровых финансовых активах и цифровой валюте фиксирует категориальный аппарат, определяет основы правового регулирования института криптовалюты, но не является достаточным для формализации процесса обращения взыскания на последнюю как на имущество. На сегодняшний день российская правовая доктрина и имеющаяся нормативная база не содержат правоустановлений, которые регулировали бы процедуру принудительного взыскания на криптовалюту. Сложным, к примеру, остается процесс обнаружения такого имущества судебными приставами-исполнителями. Законом о цифровых финансовых активах и цифровой валюте устанавливается обязанность лиц по декларированию данных о владении криптовалютой, но тем не менее даже в случае осуществления такого остается неразработанным механизм по обнаружению и изъятию. Не регламентирован и порядок ареста, оценки и реализации цифровой валюты. Вне всяких сомнений для обращения принудительного взыскания на криптовалюту необходима техническая оснащенность и владение специальными техническими компетенциями самих приставов-исполнителей, что естественным образом связано с увеличением финансирования системы принудительного исполнения [6].

Выводом в этой ситуации будет констатация факта о том, что российское законодательство об исполнительном производстве на данный момент не способно в полной мере обеспечить охрану прав сторон принудительного исполнения при обращении взыскания на криптовалюту. Сформировавшуюся проблему можно разрешить только путем внесения соответствующих изменений в ФЗ «Об исполнительном производстве». Поскольку цифровая валюта и регулирование ее применения выступают новеллой не только в правовом поле, но и в целом в экономической сфере жизни российского общества, что проявляется в ее крайней неустойчивости, отсутствии единого органа, регулирующего стоимость криптовалюты, принятие отдельного нормативного акта на наш взгляд может стать преждевременным. Данные

нормы рискуют остаться лишь декларативными тезисами, не имея возможности активно регулировать отношения по применению только набирающего обороты института криптовалюты.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 31 июля 2020 г. № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 августа 2020 г. № 31 (часть I) ст. 5018.

2. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 15.05.2018 №09АП16416/2018 по делу № А40-124668/2017 // СПС Гарант.

3. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 4 февраля 2020 г. по делу № А40-164942/2019 // СПС Гарант.

4. Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 18.10.2018 № Ф06-38270/2018 по делу №А57-21957/2017 // СПС Гарант.

5. Ельчанинова Н.Б. Правовые проблемы обращения взыскания на электронные денежные средства должника // Альманах современной науки и образования. – 2015. – № 12 (102). – С. 76.

6. Криптовалюта как имущество // Адвокатская газета. Орган Федеральной палаты адвокатов РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://www.advgazeta.ru/diskussii/kriptovalyuta-kak-imushchestvo/> (дата обращения: 14.04.2022).

УДК 342

ЭЛЕКТОРАЛЬНЫЙ АБСЕНТЕИЗМ И ПУТИ ЕГО ПРЕОДОЛЕНИЯ

Имаева Анастасия Азатовна,

студент 2 курса направления подготовки «Юриспруденция» Юридического института ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых», г. Владимир, Россия

Научный руководитель: Погодина И.В., заведующий кафедрой финансового права и таможенной деятельности ВлГУ

Аннотация. Правовой и политический абсентеизм современного человека прогрессирует. Общественная и политическая практика свидетельствует о том, что участие жителей в общественно-политическом процессе, в первую очередь в формировании выборных органов власти является обстоятельством эффективного функционирования общества, построенного на демократических принципах. Именно поэтому в работе рассматривается понятие «электорального абсентеизма», обозначается проблематика избирательной

активности граждан в Российской Федерации, а также предлагаются пути для преодоления проблемы.

Ключевые слова: электоральный абсентеизм, избирательное право, граждане, выборы.

ELECTORAL ABSENTEEISM AND WAYS TO OVERCOME IT

Imaeva Anastasia Azatovna,

2nd year student of the direction of training "Jurisprudence" of the Law Institute of the Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Vladimir State University. Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletov, Vladimir, Russia

Supervisor: Pogodina I.V., Head of the Department of Financial Law and Customs Activities of the VISU

Annotation. The absenteeism of modern man is progressing. Public and political practice indicates that the participation of residents in the socio-political process, primarily in the formation of elected authorities, is a condition for the effective functioning of a society built on democratic principles. That is why the scientific work considers the concept of "electoral absenteeism", identifies the problems of electoral activity of citizens in the Russian Federation, and also suggests ways to overcome the problem.

Keywords: electoral absenteeism, suffrage, citizens, elections.

Абсентеизм избирателей является одной из основных проблем, с которой приходится сталкиваться органам публичной власти при проведении выборов в современных государствах. Из девиации он превратился в норму избирательного процесса. Однако это проблема, которая требует своего решения, поскольку низкая явка влечет за собой значительные расходы бюджета, необъективно отражает общественное мнение, ставит под сомнение легитимность власти [1].

Электоральная явка выступает важной составляющей исследования политических практик. Она демонстрирует и степень заинтересованности граждан в демократических выборах, показывает осознанность, развитость гражданского общества, по которому можно судить о тех проблемах, с которыми сталкиваются жители регионов Российской Федерации.

К примеру, во Владимирской области граждане делали выбор в 2021 г. депутатов Государственной Думы, а также выбирали местных представителей власти. Заинтересована в выборах оказалась лишь треть населения области – явка составила 37,89 % (Диаграмма 1). По сути, с 2016 года цифры не изменились. Тогда явка равнялась 38,41% [2]. Данные показатели, показывают низкую избирательную активность населения и наталкивают на вывод, что необходимо принять меры по улучшению ситуации в регионе.

Меры по повышению избирательной явки и активности граждан на выборах могут быть различными: от изменения дизайна избирательного участка, внедрения геймифицированного подхода до введения ответственности за неявку на выборы.

По поводу дизайна избирательного участка проводились исследования. Например, использование в помещении избирательного участка успокаивающих оттенков цвета стен, удобное и правильное расположение избирательных урн, функциональные закрытые кабинки для голосования, музыка, которая вызывает душевное спокойствие не несут в себе больших финансовых вложений, но имеют эффективное воздействие на граждан.

Электронный способ голосования уже постепенно внедряется во все субъекты Российской Федерации. Данная опция позволит ещё большему количеству населения (например, людям с ограниченными возможностями) участвовать в голосовании и выражать таким образом свою гражданскую позицию.

Для популяризации активности среди граждан стоит воспользоваться информационным пространством (социальные сети) для привлечения молодежи участвовать в жизни города, региона и государства в целом, через метод поощрений и элементы геймификации [3].

Информационно-образовательное развитие для формирования активной гражданской позиции, в том числе, и в избирательной сфере, на сегодняшний день мало применяется. Представляется важным вести в школах, колледжах и высших учебных заведениях дисциплины, формирующие универсальные компетенции и навыки в области правовой грамотности и активной гражданской позиции. Для аргументации данной идеи среди школьников и студентов Владимирской области, был проведен статистический опрос, где было выявлено, что правовая грамотность опрошенных находится на среднем уровне, и они бы с удовольствием поучаствовали в мероприятиях на данную тематику. К примеру, на базе Юридического института ВлГУ проводилось и проводится в игровой форме ряд мероприятий, посвященных правовой грамотности населения, в том числе по избирательному праву (совместно с ЦИК), организованные студентами и преподавателями учебного заведения.

Интересны исследования, которые изучают эластичность явки в зависимости от размера денежных штрафов, которые правительства налагают на тех, кто не участвует в голосовании. В ряде стран предусмотрена ответственность за неявку на выборы. Более чем в 20 странах мира действуют законы об обязательном голосовании, которые требуют от граждан, имеющих право голоса, регистрироваться и голосовать на выборах [4]. Принято считать, что подобные законы повышают явку [5].

В заключение стоит отметить, что электоральный абсентеизм является проблемой большинства стран мира и характерен в том числе для России. Тех, кто не приходит на выборы больше, чем активных граждан. Бойкотирование избирательного процесса можно изменить при помощи образовательных программ, социальной рекламы, пропаганды активности, введения

ответственности за неявку на выборы. Также на ситуацию можно повлиять при помощи модернизация избирательных участков и внедрения электронного способа голосования.



Диаграмма 1 – «Явка населения на выборах Владимирской области 2021 года»

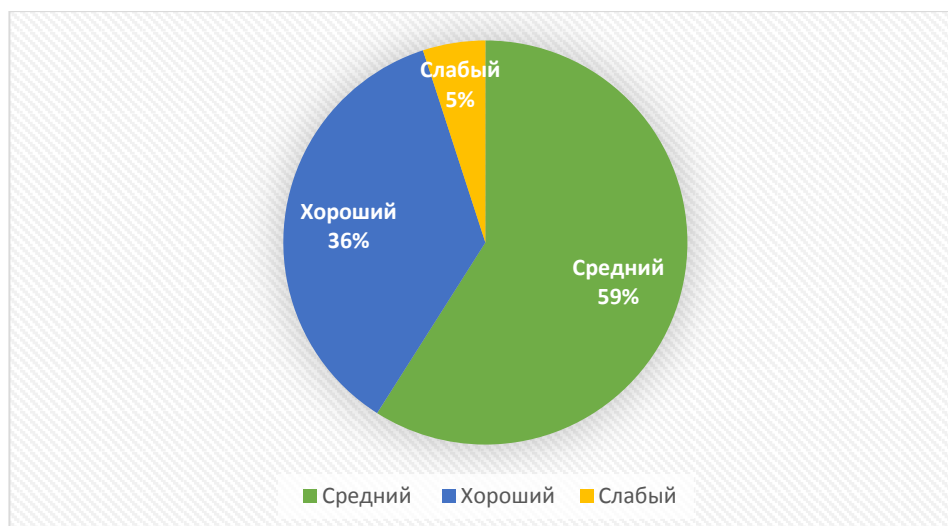


Диаграмма 2 – «Правовая грамотность школьников и студентов Владимирской области»

Библиографический список:

1. Погодина, И. В. Электоральная пассивность населения как кризис гражданственности и пути его преодоления / И. В. Погодина, Д. А. Авдеев // Государственная власть и местное самоуправление. – 2019. – № 4. – С. 38-42. – DOI 10.18572/1813-1247-2019-4-38-42.

2. Подведены итоги выборов во Владимирской области // Рамблер — главные новости России и мира, гороскопы, почта, поиск и другие полезные сервисы [Электронный ресурс]. – URL: <https://news.rambler.ru/sociology/47234618-podvedeny-itogi-vyborov-vo-vladimirskoy-oblasti/>. – (дата обращения: 17.04.2022).

3. Аверин А.В., Погодина И.В., Авдеев Д.А. Применение геймификации в государственном управлении (потенциал технологии) // Государственная власть и местное самоуправление. - 2020. - № 10. - С. 18-22.

4. Jackman S., Voting: Compulsory, Editor(s): Neil J. Smelser, Paul B. Baltes, International Encyclopedia of the Social & Behavioral Sciences, Pergamon, 2001, Pages 16314-16318, ISBN 9780080430768, <https://doi.org/10.1016/B0-08-043076-7/01247-X>.

5. Аверин А.В., Погодина И.В., Авдеев Д.А. Зарубежный опыт установления юридической ответственности за неучастие в голосовании: позитивный и негативный аспекты // Избирательное законодательство и практика. - 2020. - № 1. - С. 34-37.

УДК 347.626.2

БРАЧНЫЙ ДОГОВОР: ЗАЧЕМ И ДЛЯ ЧЕГО?

Исаенко Валерия Игоревна,

*студент 3 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Асембек Айсултан Бакытжанулы,

*студент 2 курса образовательной программы «Судебно-прокурорская и
следственно-криминалистическая деятельность»
Евразийского национального университета им. Л.Н. Гумилева
г. Астана, Казахстан*

*Научный руководитель: Бушная Н.В., заведующий кафедрой
общегуманитарных и юридических дисциплин Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация: в статье анализируется институт брачного договора, требования, предъявляемые к его содержанию, а также плюсы такого легального способа регулирования имущественных отношений между супругами.

Ключевые слова: брачный договор, супруги, брак, имущество

PRENUPTIAL AGREEMENT: WHY AND FOR WHAT?

Isayenko Valeria Igorevna,

*3th year student of the "Jurisprudence" training direction of the Stavropol branch of
the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

Asembek Aisultan Bakytzhanuly,

*2nd year student of the educational program "Judicial-prosecutorial and
investigative-criminalistic activity" L.N. Gumilyov Eurasian National University,
Astana, Kazakhstan*

Annotation. The article analyzes the institution of the marriage contract, the requirements for its content, as well as the advantages of such a legal way of regulating property relations between spouses

Keywords: prenuptial agreement, spouses, marriage, property

Брачный договор (лат. *tabulae nuptiales*) – соглашение лиц, вступающих в брак, или супругов, определяющее их имущественные права и обязанности в браке или в случае его расторжения.

Происхождение института брачного договора тесно связано с появлением частной собственности. Этот институт зародился в римском праве, где сделки носили гражданско-правовой характер. Происхождение института брачного договора сопровождало цель сохранения за девушкой и её семьей права на пользование и распоряжение средствами от имущества, которое было у неё до вступления в брак.

В ретроспективе можно утверждать, что в России аналогичное современному брачному договору понятие существовало еще в 15 веке, но называлось оно «обручение» или «обещание пожениться». Как правило, такая сделка заключалась семьей девушки и юноши в юном возрасте, в случае отказа со стороны жениха или невесты вступить в союз, семья отказавшегося выплачивала денежную компенсацию. Кроме того, в договоре указывался пункт о приданом, доле жениха в нем. Правильное оформление данного пункта представляло особую важность для супруга: если он не становился собственником имущества, то мог им пользоваться при жизни супруги, в противном случае - дом и другое любое владение переходило в пользование родственникам умершей. Существовало 3 вида брачного договора:

- 1) Предбрачный договор о наследовании;
- 2) договор о кладке (взнос со стороны жениха);
- 3) договор о приданом (взнос родителей невесты).

Наиболее известным был рядный договор, где отец невесты договаривался с женихом обо всех условиях свадьбы. Он заключал в себе все выше перечисленные. Главным объектом правоотношений супругов являлось приданое – имущество, передающееся из поколения в поколение.

В Уставе Российской Империи существовал принцип раздельного имущества: женщина, не имевшая своего дохода и ведущая быт, не имела право на имущество своего мужа. С точки зрения сегодняшнего законодательства, это однозначно нарушало интересы одной из сторон.

Договорный режим имущества лиц, официально зарегистрировавших отношения, был введен именно Семейным кодексом России. Предшественником таких положений являлась статья 256 ГК РФ, разрешающая супругам регулировать имущественные отношения с помощью договора, если они желали изменить тот режим, который предписывал им закон. Но данная

норма была мало востребованной на практике, поскольку механизм ее реализации отсутствовал, что создало препятствие для ее апробации.

В настоящее время брачный договор стал более распространен среди россиян, чем в первые годы своего появления. Так, за 2020 год зарегистрировано 142,5 тысячи обращений, а за 2021 более 73 тысяч, это на 40% больше показателей, чем в 2020 году [1].

Лицам, живущим в браке, предоставляется право выбирать режим имеющегося имущества, тем самым супруги определяют, как они будут выстраивать семейные отношения: на основании заключенного брачного договора или на нормах Семейного кодекса РФ, регулирующих законный режим имущества двух субъектов [2, С. 110].

Субъектами брачного договора могут быть граждане уже вступившие в брак или те, кто собирается вступить. Брак заключается между дееспособными людьми, достигшими совершеннолетнего возраста. Если лицо, не достигло совершеннолетнего возраста, но получило разрешение от органа местного самоуправления на вступление в брак, то это лицо может заключить договор до вступления в брак, с письменного согласия родителей (статья 26 ГК).

Брачный договор - это волевая модель поведения супругов после вступления договора в силу в области имущественных отношений.

Супруги действующим договором вправе определить права и обязанности по взаимному содержанию, участию в доходах друг друга, а также порядку раздела имущества в случае прекращения семейно-брачных отношений.

Права и обязанности двух сторон договора могут иметь временные ограничения (календарная дата-число, месяц, год), истечение периода времени (месяца, года).

Несмотря на очень осторожное отношение россиян к институт брачного договора, на наш взгляд, он имеет определенные преимущества по сравнению с законным режимом имущества супругов.

Таковыми плюсами является разграничение прав и обязанностей супругов более «тонко» в соответствии с имеющимися обстоятельствами, защищает финансовые риски сторон при их неравном финансовом положении, исключает судебные разбирательства в случае развода [3, С. 98].

Брачный договор считается разновидностью гражданско-правового договора, поэтому к нему применяются правила изменения и расторжения правовых договоров [4, С. 313].

В соответствии с положениями части 1 статьи 43 СК РФ договор может быть расторгнут в любое время, односторонний отказ от исполнения брачного договора не допускается (статья 43 СК РФ) [5].

Брачный договор является гражданско-правовой двухсторонней сделкой. Действующий закон предусматривает основания и порядок признания его недействительным. Недействительный договор не влечет никаких юридических последствий, только тех, которые имеют прямое отношение к его недействительности. Суд может признать недействительным брачный договор

частично или полностью по требованию одной из сторон, если условия данного договора ставят в неудобное положение одного из супругов.

Сделка, о которой идет речь, совершенная под заблуждением или неправомерных действий одной из сторон, может быть признана судом недействительной.

В любом случае, брачный договор требует тщательного изучения всех условий сторонами, его заключающими, для исключения ситуации, когда данный документ будет не на пользу семейным отношениям, а во вред.

Библиографический список:

1. Брачные договоры установили рекорд популярности. – Режим доступа: <https://notariat.ru/ru-ru/news/brachnye-dogovory-ustanovili-rekord-populyarnosti> (дата обращения: 15.04.2022).
2. Фандрова О.И. Брачный договор в России: сущность и проблемы применения / О.И.Фандрова, И.А. Владимиров // Юридические науки: проблемы и перспективы : материалы I Междунар. науч. конф. (г. Пермь, март 2012 г.). - Пермь: Меркурий, 2012. - С. 109-110.
3. Левушкин А.Н. Брачный договор в Российской Федерации, других государствах-участниках Содружества Независимых Государств и Балтии: Учебно-практическое пособие /А.Н. Левушкин. - М.: «Юстицинформ», 2012.
4. Еркалов Р.Ю. Брачный договор в России: сущность и проблемы применения / Р.Ю.Еркалов, Д.Т. Караманукян // Наукосфера. – 2020. - № 11 (2). – С. 312-314.
5. Семейный кодекс РФ. – М., 2022.

УДК 342.9

АДМИНИСТРАТИВНАЯ РЕФОРМА В РОССИИ

*Исакова Карина Эдуардовна, Макарова Елизавета Андреевна
студенты 2 курса направления «Право и организация социального
обеспечения»*

ФСПО СЗИУ РАНХиГС,

г. Санкт-Петербург, Россия

*Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель Факультета
среднего профессионального образования СЗИУ РАНХиГС*

Аннотация. В статье рассматриваются понятие и содержание административной реформы, проводимой в Российской Федерации, главные области, которые затрагивает данная реформа, а также упоминается о реформе, являющейся приоритетом для страны на ближайшие годы.

Ключевые слова: административная реформа, Российская Федерация, государственное управление.

ADMINISTRATIVE REFORM IN RUSSIA

Isakova Karina Eduardovna, Makarova Elizaveta Andreevna

2nd year students of the direction "Law and organization of social security"

FSPO SZIU RANEPА,

St. Petersburg, Russia.

Supervisor: Khromov A.V., Lecturer at the Faculty of Secondary Vocational Education of the Russian Academy of Sciences RANEPА

Annotation. The article discusses the concept and content of the administrative reform carried out in the Russian Federation, the main areas affected by this reform, and also mentions the reform, which is a priority for the country in the coming years.

Keywords: administrative reform, Russian Federation, public administration.

На современном этапе развития нашего общества ярко выражено новое понимание роли государства, его функций, взаимоотношений государства, его органов и общества. В ряде стран в результате этого стало необходимо, проведение административных реформ.

И, безусловно, осуществление данных реформ требует огромных усилий и четко распланированных действий. Мероприятия и этапы реализации административной реформы должны быть добросовестно и тщательно выверены и последовательно реализованы. В свою очередь, от хорошо продуманных действий, связанных с проведением административной реформы, зависит и достижение ранее поставленных целей.

Актуальность выбранной темы определяется, прежде всего, тем, что в настоящий момент административная реформа является одной из основных задач Российского государства на краткосрочную и среднесрочную перспективу, поскольку дальнейшее развитие государственных институтов находится в неразрывной связи с совершенствованием государственного управления.

В соответствии со статьей 1 Конституции Российской Федерации – Россия есть демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления.

Эта конституционная норма порождает необходимость создания одной единой системы органов государственной власти, которая будет обеспечивать успешную реализацию функций государства.

Советская модель управления государством давно стала не актуальной, поэтому Российское общество начало реформироваться во всех направлениях.

Сам термин «реформа» в настоящее время рассматривается в узком и широком смысле. В широком смысле реформа – это реорганизация, изменение структуры. В узком же смысле реформа представляет собой изменения в определённой сфере общественно-политической жизни общества.

В последние несколько лет, реформы в Российском государстве проводятся в почти всех сферах государственной и общественной жизни. Не обошли они стороной и сферу управления. Проводимая административная

реформа направлена, прежде всего, на создание хорошей системы государственного управления. Эффективная государственная власть нужна для решения неотложных социально-экономических вопросов, для увеличения уровня и качества жизни жителей.

Административная реформа, которая проводилась в нашем государстве, не является российским изобретением. В конце XX – начале XXI вв. в существенной части стран осуществлялись и продолжают широкомасштабные реформы, которые направлены на изменение систем государственного управления.

Под «административной реформой» необходимо понимать изменение в системе органов исполнительной власти с целью создания реально работающей единой системы исполнительной власти, которая работает в «автоматическом режиме» в интересах общества.

Объектами реформы являлись федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации, государственные организации при органах исполнительной власти, иные системы управления, которые обладают государственно-властными полномочиями. Административную реформу подразумевалось проводить в несколько этапов.

Главными областями административных реформ являются:

1. роль государства в обществе;
2. структура и функции органов государственного управления;
3. увеличение продуктивности и эффективности работы государственного аппарата;
4. управление государственной службой;
5. реформа финансового управления;
6. подотчетность и прозрачность государственного аппарата.

Административные реформы во всех странах основываются на принципах целесообразности, прагматизма и экономичности. Их цель - не разрушить систему государственного управления, а применить к деятельности государства опыт всех "прогрессивных событий", которые произошли в мире в течение последних 20–30 лет. Все мероприятия, проводимые в рамках административных реформ, призваны способствовать укреплению законности, развитию открытости и доступности информации о деятельности государственных органов. Их цель – сделать государство более сплоченным, сильным и "приблизить" его к гражданину.

Один из уроков административных реформ состоит в придании им характера постоянной функции государства. Упрощение административных функций, корректировка системы государственных органов и управления кадрами государственных служащих и другие масштабные мероприятия по модернизации государственного управления проводятся планомерно специально для этой цели созданными правительственными органами.

Российское государство должно обеспечить соответствие собственной системы управления современным явлениям и извлечь урок из мирового опыта.

На ближайшие годы приоритетом для страны является реформа государственного управления.

Успешность реализации административной реформы во многом зависит от понимания и поддержки гражданами и бизнесом целей и задач административной реформы, заинтересованности гражданского общества в результатах реформы, с одной стороны, и наличия объективной информации о ходе ее реализации, с другой. Необходимым фактором успешного проведения реформы также является заинтересованность в ней государственных служащих, призванных обеспечить ее реализацию.

Библиографический список:

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.01.2020г.). Доступ из информационно - правовой системы «Консультант плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/
2. Административная реформа: истоки, современное состояние, перспективы. Текст научной статьи по специальности «Право» Гришковец А. А./2020 г. <https://vk.com/away.php?to=https%3A%2F%2Fcyberleninka.ru%2Farticle%2Fn%2Fadministrativnaya-reforma-istoki-sovremennoe-sostoyanie-perspektivy&el=snippet>
3. Хабриева Т. Я. Административная реформа в России: некоторые итоги и задачи юридической науки // Журнал российского права. — 2006. — №11. <https://cyberleninka.ru/article/n/administrativnaya-reforma-v-rossii-nekotorye-itogi-i-zadachi-yuridicheskoy-nauki?>
4. Чернявский А. Г. Административное право. - М.: Проспект, 2008. - 365с. <https://booksee.org/book/529368?ysclid=l20njo7prs>
5. Шаров А.В. Об основных элементах административной реформы // Журнал российского права. - 2009. - №4. <https://cyberleninka.ru/article/n/ob-osnovnyh-elementah-administrativnoy-reformy?>
6. Административное право России. Конспект лекций. - М.: НОРМА, 2009. <https://lawbook.online/kniga-rossii-pravo-administrativnoe/administrativnoe-pravokonspekt-lektsiy.html>
7. Административное право: учебник / Д. Н. Бахрах, Б. В. Россинский, Ю. Н. Стариков. - 3-е изд., пересмотр. и доп. - М.,2008. - 816 с.. 2008 <https://scilib.biz/rossii-pravo-administrativnoe/administrativnoe-pravo-uchebnik-bahrah.html>

УДК 347

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ВИРТУАЛЬНОГО ВНУТРИИГРОВОГО ИМУЩЕСТВА

*Кахорова Зарина Рахматуллоевна, Салфетникова Ольга Николаевна,
студенты 4 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Кузбасского гуманитарно-педагогического института КемГУ,
г. Новокузнецк, Россия.*

Научный руководитель: Ершова И. В., доцент Кузбасского гуманитарно-педагогического института КемГУ

Аннотация. Индустрия компьютерных игр, на сегодняшний день, является одной из самых быстроразвивающихся и набирает все большую популярность. Появление такой категории как «внутриигровое имущество» требует изучения его правовой природы. В данной работе авторами рассматривается вопрос о понятии виртуального внутриигрового объекта, о его соотношении с такой категорией как «имущество», а также выделяются признаки, характеризующие данные объекты.

Ключевые слова: виртуальный объект, цифровизация, многопользовательская онлайн – игра, имущество, гражданское право.

LEGAL NATURE OF VIRTUAL IN-GAME PROPERTY

Kakhorova Zarina Rahmatulloevna, Salfetnikova Olga Nikolaevna,

*4rd year student of the specialty "Jurisprudence" of the Kuzbass Humanitarian
Pedagogical Institute KemSu*

*Supervisor: Ershova I.V., associate Professor Kuzbass Humanitarian Pedagogical
Institute KemSu*

Annotation. The computer games industry, today, is one of the fastest growing and is gaining more and more popularity. The emergence of such a category as "in-game property" requires the study of its legal nature. In this paper, the authors consider the issue of the concept of a virtual in-game object, its relationship with such a category as "property", and also highlight the features that characterize these objects.

Keywords: virtual object, digitalization, multiplayer online game, property, civil law.

Сегодня, в эпоху цифровизации, во все сферы жизни внедряются новые технологии, и даже порождают новые общественные институты, требующие должного правового регулирования. Одним из таких институтов является виртуальное сообщество в онлайн-играх. Многопользовательская онлайн-игра – это определенная площадка в сети Интернет, в которой есть удаленный сервер, позволяющий взаимодействовать друг с другом большому количеству людей с

разных уголков планеты в виртуальном мире. Данный институт получил широкое распространение и в России, так, согласно исследованию Центра развития НИУ, «Высшая школа экономики» «Индустрия компьютерных игр – 2020» [1], в компьютерные игры в России играет больше 65 млн. человек, а в мире около 2,5 миллиарда человек.

Почти в каждой многопользовательской онлайн-игре существуют виртуальные объекты, обладающие коммерческой ценностью, поскольку их приобретение возможно за выдающиеся игровые достижения, либо за реальные деньги.

До недавнего времени российская цивилистика не знала понятия «цифровые права», но 1 октября 2019 г. вступил в силу Федеральный Закон от 18.03.2019 г. № 34-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» [2], согласно которому в перечень объектов гражданских прав были включены цифровые права, ранее не имевшие места в законодательстве Российской Федерации. Так, в ст. 141.1 Гражданского Кодекса РФ под цифровыми правами понимает обязательства и иные права, содержание и условия осуществление которых определяются в соответствии с правилами информационной системы, при этом:

1. осуществление и распоряжение цифровыми правами возможно только в информационной системе без обращения к третьему лицу;
2. обладателем цифровым правом признается лицо, которое может распоряжаться этим правом, в соответствии с правилами информационной системы;
3. переход цифрового права на основании сделки не требует согласия лица, обязанного по такому цифровому праву [3].

В пояснительной записке к законопроекту к Федеральному Закону от 18.03.2019 г. № 34-ФЗ подчеркивалось, что своей целью он имеет закрепление в гражданском законодательстве базовых положений, позволяющих обеспечивать условия для совершения и исполнения сделок в цифровой среде [4]. Также введение понятия «цифровых прав» позволяет определить их место в системе объектов гражданских прав, описать их оборотоспособность и предоставить правовую защиту лицам, осуществляющим сделки с внутриигровыми объектами, для этого, видится необходимым определить, относятся ли, по смыслу Гражданского законодательства, таковые к категории «имущество».

Так, М. А. Рожкова полагает, что к понятию «виртуальное имущество» можно отнести «нематериальные объекты, которые имеют экономическую ценность, но полезны или могут быть использованы исключительно в виртуальном пространстве» [5].

По мнению авторов, виртуальный объект в рамках онлайн-игры – это обширный термин, охватывающий множество игровых атрибутов, таких как: внутриигровое оружие, его внешний вид, облик персонажа, набор его навыков

и умений, различные снадобья и даже дома в игровом мире. Такие объекты обладают некоторыми признаками:

1. носят нематериальный характер, так как являются неосязаемым в реальном мире, не поддаются потреблению и амортизации;
2. существуют только в цифровом виде;
3. могут быть приобретены как «бесплатно», за внутриигровые достижения, так и «платно» за реальные деньги.

Также, стоит отметить, что объекты виртуального игрового мира обладают экономической ценностью, в силу своей оборотоспособности в виртуальном пространстве, так как могут быть передаваемы между пользователями путем передачи между аккаунтами различных пользователей, либо путем передачи логина и пароля от аккаунта несмотря на то, что данные действия могут быть как запрещены, так и разрешены пользовательским соглашением отдельно взятой игры.

А. И. Савельев, изучая возможные варианты квалификации отношений, которые возникают в процессе оборота и неправомерного завладения виртуальными внутриигровыми объектами, ориентируясь на судебную практику выделил четыре основных подхода по данному вопросу:

1. право в принципе не должно вмешиваться в подобного рода отношения;
2. применить аналогию и распространить на виртуальные объекты нормы о вещах и праве собственности;
3. квалифицировать данные отношения в контексте существующих лицензионных и иных соглашений между пользователем и оператором виртуального пространства (правообладателем).
4. рассматривать внутриигровые объекты в качестве «иного имущества» и применять к этим отношениям нормы договорного права [6].

Анализируя последний подход, можно говорить о том, что такая позиция является наиболее приемлемой в современных условиях. Так как под такими объектами понимаются как материальные, так и нематериальные блага, по поводу которых возникают общественные отношения, входящие в предмет гражданского права, и на которые направлены субъективные права и обязанности участников гражданских правоотношений, виртуальные объекты стоит относить к категории «имущество».

В подтверждение правильности и обоснованности такой позиции, можно привести положения лицензионного соглашения, регулирующего отношения между ООО «Мэйл.Ру» и пользователями в отношении многопользовательской онлайн-игры «Warface». В данном соглашении Лицензиар под правами, приобретаемыми за плату, которые позволяют увеличить количество внутриигровых предметов понимает права на неактивированные данные и команды. Лицензиат получает данное право после внесения определенной суммы, именуемой «Вознаграждением», на свой лицевой игровой счет. Так, если в контексте данных правоотношений, внутриигровые предметы понимать, как «имущество», то данное отношение стоит квалифицировать как договор

купли-продажи, поскольку покупатель, за определенную цену, установленную продавцом, приобретает внутриигровое имущество. Однако, в этом же соглашении указано, что «Лицензиар имеет право отказать Лицензиату в использовании прав, включая право использования неактивированных данных и команд, по любым причинам, и это не дает лицензиату основание требовать от Лицензиара возврата ранее уплаченного Вознаграждения» [7].

Такие ситуации не редки, когда регулирование игровых процессов виртуального имущества осуществляется в одностороннем порядке правообладателем без учета интересов игроков, что не позволяет пользователям в полной мере осуществлять свои права и не дает уверенности в защищенности их имущества, хоть и нематериального.

Исходя из этого, следует, что нельзя отрицать существование нового «виртуального мира», с которым сталкивается, в условиях XXI века, почти каждый человек. Так, неопределенный правовой статус объектов такого мира может порождать неблагоприятные ситуации для пользователей, в частности, отсутствие правовой защиты игроков многопользовательских онлайн-игр в сфере оборота внутриигрового имущества.

Принимая во внимание, стремительное развитие цифровых технологий и тем более индустрии компьютерных игр, учитывая нарастающую популярность данного феномена, видится необходимым понимать под виртуальными внутриигровыми объектами определенное имущество и распространять на них нормы гражданского права об имущественных правоотношениях.

Библиографический список.

1. Седых И.А. Индустрия компьютерных игр 2020 / Институт «Центр развития» НИУ «Высшая школа экономики». - 2020. 74 с. // [Электронный ресурс].-

URL: <https://dcenter.hse.ru/data/2020/07/27/1599127653/Индустрия%20компьютерных%20игр-2020.pdf> (дата обращения: 14. 02. 2022 г.).

2. Российская Федерация. Законы. О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации. [Электронный ресурс] : Федеральный закон от 18.03.2019 г. № 34-ФЗ (последняя редакция) – режим доступа - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_320398/

3. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) [Электронный ресурс] : от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (ред. от 26. 10. 2021) – режим доступа URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

4. Пояснительная записка к проекту федерального закона «О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://sozd.duma.gov.ru/bill/424632-7> (дата обращения: 22.02.2022 г.).

5. Рожкова М.А. Цифровые активы и виртуальное имущество: как соотносится виртуальное с цифровым [Электронный ресурс] // Закон.ру. 2018.

https://zakon.ru/blog/2018/06/13/cifrovye_aktivy_i_virtualnoe_imuschestvo_kak_sootnositsya_virtualnoe_s_cifrovym
(дата обращения: 22.02.2022 г.).

6. Савельев А. И. Правовая природа виртуальных объектов, приобретаемых за реальные деньги в многопользовательских играх [Текст] / А. И. Савельев // Вестник гражданского права. – 2014. - №1 С. 127-150.

7. Лицензионное соглашение «Warface» (ред. 01.10.2016 г., с изм. и доп. от 20. 12. 2021 г.) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://support.my.games/wf_ru/help/documents/124 (дата обращения: 22.02.2022 г.).

УДК 347.9

ПОНЯТИЕ, ЭЛЕМЕНТЫ И ФУНКЦИИ ИСКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Кондракова Ольга Алексеевна,

*студент 3 курса направления подготовки «Юриспруденция» Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Храпач И.В., старший преподаватель Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. В данной статье рассматривается значимость в гражданско-процессуальном праве понятия иска и его элементов, так же важность накопленной юридической наукой знаний и правоприменительной практике, в области иска и его функций.

Ключевые слова: защита, интересы, иск, функции, право, кодекс.

THE CONCEPT AND FUNCTIONS OF A CLAIM IN CIVIL PROCEDURE LAW

Kondrakova Olga Alekseevna,

3rd year student of the specialty "Jurisprudence" of the Stavropol branch of the Moscow state pedagogical University

Supervisor: Khrapach I.V., senior lecturer of the Stavropol branch of MPGU

Annotation. This article examines the importance in civil procedure law of the concept of a claim and its elements, as well as the importance of the accumulated knowledge of legal science and law enforcement practice in the field of a claim and its functions.

Keywords: protection, interests, lawsuit, functions, law, code.

ГПК РФ и Конституция Российской Федерации закрепляет право каждого гражданина нашей многонациональной страны не только на судебную защиту прав, но и право гражданина на обращение в суд. Каждое заинтересованное

лицо, в случае несоблюдения или обжалования права, имеет возможность обратиться в суд с условием защиты своих прав. Чтобы более точно углубиться в данную тему, нам необходимо разобраться с понятием искового производства.

Итак, исковое производство – это главный вид гражданского судопроизводства, определяющий наиболее общие, важные правила судебного разбирательства.

Как я говорила ранее, право на судебную защиту имеет каждый гражданин РФ, а предъявление иска в исковом производстве является одним из главных компонентов конституционного права-права на судебную защиту.

В гражданском процессуальном законодательстве не существует общего содержания, определения иска. Так же среди юристов и ученых, занимающихся данной наукой, нет главного определения понятия иска. Но, среди ученых существует некоторое количество мнений по поводу данного понятия.

Итак, иск можно рассматривать с материально-правовой точки зрения и с процессуально-правовой. С материально-правовой, иск - это определенное материальное требование, правоотношение. А с процессуально-правовой, иск можно рассматривать как способ защиты нарушенного права или же как интерес субъекта гражданских правоотношений, который охраняется законом.

По определенному делу иск – это один из главных средств возбуждения гражданского процесса, в конкретном случае - искового производства, за которым следует последовательность судебной деятельности, и так же установления правосудия.

Определение иска – является очень популярным вопросом в юридической литературе. Весьма общее понятие состоит в том, что под иском понимается требование истца к ответчику о защите его права или законного интереса, обращенное через суд первой инстанции. Наконец, давайте, дадим общее определение иска. Иск - правовое средство защиты интересов истца, иск возбуждает исковое производство, спор тем самым передается на рассмотрение суда.

Элементами иска в гражданском процессе являются:

Предмет иска; основание иска (это обстоятельства, с которыми истец связывает свои требования к ответчику, обычно, основание иска состоит не из одного факта, а из совокупности фактов и соответствует гипотезе. Нормы материального права, которой называются фактическим составом); содержание иска (это просьба истца о способах судебной защиты т.е. истец обращается в суд за защитой нарушенных или оспариваемых прав. Определение истцом, исходя из способа судебной защиты, предусмотрено законом ст.12 ГК РФ).

Предметом иска является оспариваемое право, обязанность или интерес, охраняемый законом. Приведу примеры иска: 1)Предмет иска о выселении ответчика - это является субъективным правом лица на освобождение помещения. 2)Предмет иска о восстановлении на работе - является правом истца на определение данной работы в учреждении. 3)Предмет иска о присуждении ответчиком суммы денег-это материальное субъективное право,

право требовать истцом уплаты ответчиком этой суммы, а обязанность ответчика оплатить данную сумму денег.

В литературе исковое производство носит многофункциональный характер. Таким образом, можно обозначить, что процессуальные правила рассмотрения дел искового производства применимы не только к делам, относящимся к данному виду производства, но и к делам, «расследуемым» в производстве из публичных правоотношений (ч. 1 ст. 246 ГПК РФ), в особом производстве (ч. 1 статьи 263 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации), в особой степени - в иных процессуальных действиях, предусмотренных Гражданским кодексом Российской Федерации (главы 45-47 Гражданского кодекса Российской Федерации). Поэтому изучение искового производства позволяет постоянно получать информацию и изучать основные правила рассмотрения практически всех дел, которые находятся в ведении судов общей юрисдикции. Теперь, давайте, перейдем к рассмотрению функций иска в гражданском процессуальном праве.

Выявлено некоторое количество условий функций иска: взаимосвязь иска со спором о праве, его главная цель-разрешение данного спора; взаимодействие иска с гражданским судопроизводством, где он рассматривается;

Давайте, определим функции иска:

а) передача спора о праве на рассмотрение суда;

б) установление значимых черт гражданского судопроизводства: состава его участников, предмета и направленности доказывания; объемов судебных расходов и др.;

в) воздействие на итоги судебной юстиции.

Таким образом, практически любой спор о праве «зарождается» в гражданском обороте как личный спор. К сожалению, это случается из-за «реального» или вероятного посягательства одного лица на права и охраняемые интересы иного гражданина или же организации. Правовой спор может касаться несоблюдения субъективных прав, либо их обжалования. При нарушении «исчезают» конкретные имущественные блага, это случается в итоге действия или бездействия нарушителя. Иногда, в правоотношениях, в момент оспаривания, проявляются неопределенности. Делаю вывод, что практически любой спор влияет на формирование правоотношений и осложняет выполнение субъективных прав и осуществление обязанностей в полном объеме, а, значит, в короткие сроки должен быть решен.

Передать спор о праве в производство суда можно через иск. Только иском можно возбудить исковое производство. Основное содержание спора о праве и иске должны быть «объединены».

Изучив литературу, я могу сделать вывод, что наиболее объективным, правильным содержанием иска является концепция, в которой говорится, что иск, как институт процессуального права, предполагает требование заинтересованного лица (основанное на спорном материальном правоотношении), защитить свое или чужое право (или законный интерес), которое подлежит изучению и разрешению в установленном законом порядке.

В итоге, делая вывод данной статьи, могу сказать, что иск - является основной правовой категорией, он имеет свои элементы, особенности, функции. Иск «исследует» наука гражданского процесса. Важные вопросы, которые основываются на теории иска, к сожалению, пока что не получили очевидного разрешения, но они изучаются и совершенствуются.

Библиографический список:

1. Бондаренко В. Е., Францифоров А. Ю., Францифоров Ю. В. Гражданский процесс. Учебное пособие для вузов. - М.: Юрайт, 2019. 250 с.
2. Лебедев М. Ю., Барсукова В. Н., Шаяхметова М. Н. Гражданский процесс. Учебник и практикум для вузов. - М.: Юрайт, 2019. 446 с.
3. Корякин В. М., Туганов Ю. Н. Гражданский процесс в схемах. Учебное пособие. - М.: Проспект, 2019. 152 с.

УДК 33

ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ДИСТАНЦИОННЫХ РАБОТНИКОВ

*Костырев Александр Николаевич,
студент 3 курса*

*ИНЭФБ, Башкирского государственного университета,
г. Уфа, Башкортостан*

*Научный руководитель: Рабцевич А.И., доцент ИНЭФБ Башкирского
государственного университета*

Аннотация. В статье рассматривается регулирование труда дистанционных работников, а также юридические обязанности сторон при удаленной работе.

Ключевые слова: дистанционная работа, работник, работодатель, законодательство.

REGULATION FEATURES OF THE REMOTE EMPLOYEES WORK

*Kostyrev Alexander Nikolaevich,
3rd year student INEFB, Bashkir State University,
Ufa, Bashkortostan*

Supervisor: Rabtsevich A.I., Associate Professor of INEFB Bashkir State University

Annotation: The article discusses the regulation of the work of remote workers, as well as the legal obligations of the parties in remote work.

Keywords: remote work, employee, employer, legislation.

В современном мире все большую популярность набирает удалённая работа. По словам подобных работников, это удобно, так как не нужно вставать рано утром и ехать в офис, все что нужно, персональный компьютер,

установленный дома. Рост онлайн профессий растёт с каждым днём: онлайн-школы, дизайнеры, инфо-продюсеры и так далее. Также, в онлайн переходят и многие привычные нам профессии: бухгалтер, юрист и так далее.

Государство уже имеет законодательные документы по поводу регулирования работы данных работников, в этой статье мы рассмотрим: режим труда и отдыха дистанционных работников, основы взаимодействия работника и работодателя, а также, дополнительные гарантии для них.

Начнем мы с того, как законодательство объясняет корректное взаимодействие между работодателями и дистанционными работниками. Прежде всего, для заключения трудового договора потребуется усиленная электронная подпись с обеих сторон. Если такой подписи нет, договора могут быть подписаны и направлены в другой форме, но должна быть гарантия, что каждая сторона получит документ в целости. Касательно документации, которая используется в ходе работы, каждая сторона обязана направлять документы только в электронном формате.

Как происходит регулирование самого процесса труда? Законодательство ссылается на внутренние нормативные акты и коллективные договоры. Каждая организация сама утверждает порядок и принцип работы удалённо. Как правило, порядок выполнения функций и обязанностей, работнику разъясняется при заключении трудового договора.

Режим труда и отдыха у дистанционных работников также утверждается локальными нормативными актами, коллективными договорами, а также, трудовым договором непосредственно. Опять же, нет четких рамок, сколько и когда должен работать человек. Все происходит либо по договоренности, либо в соответствии с внутренними документами организации, однако отпуск таким видам работников гарантирован. Также, хочется подчеркнуть, что время взаимодействия с работодателем и передача/пересылка документов также входят в рабочее время.

Говоря про гарантии, тут мы не имеем чего-то сверхъестественного. Законодательство говорит нам следующее: «Выполнение работником трудовой функции дистанционно не может являться основанием для снижения ему заработной платы» - говорит нам Трудовой Кодекс РФ. Тут вытекает следующий вопрос, а что, если для работника не предусмотрен дистанционный режим работы, но так вышло, что он по какой-либо причине отработал пару дней дистанционно? По факту, договоренность происходит на месте, и, как правило, никто не возражает, но если рассматривать этот вопрос с юридической точки зрения, работник обязан передать работодателю заявление с просьбой перевести на дистанционную работу в письменной форме. К сожалению, не все знают, что в связи с пандемией, всем работодателям порекомендовали перевести 30% сотрудников на дистанционную работу, поэтому, у рядовых штатных работников есть возможность перейти на удалённую работу, не теряя при этом в зарплате.

Есть еще одна гарантия для работника, а точнее обязанность работодателя перед сотрудником. Если работник переведен на удалённую

работу, работодатель обязан за счет собственных средств обеспечить сотрудника всем необходимым. Список того, что необходимо, представлен в ст. 312.6 ТК РФ: «Работодатель обеспечивает дистанционного работника необходимыми для выполнения им трудовой функции оборудованием, программно-техническими средствами, средствами защиты информации и иными средствами». Если же вы работаете на собственном персональном компьютере, или арендуете его, работодатель обязан произвести выплату в качестве компенсации. Сумма выплат и ее срок также определяются внутренними актами и соглашениями.

Бывают случаи, когда дистанционного работника могут направить в командировку, в таком случае на них также распространяется действие статей 166-168 ТК РФ, которые исчерпывающе раскрывают понятие направления на работу в другую местность и все соответствующие обязанности и гарантии.

В заключении, хотелось бы рассмотреть некоторые ситуации, когда работника могут перевести на удаленную работу по инициативе работодателя. В случае катастрофы или какой-либо чрезвычайной ситуации, работодатель имеет право перевести работнику на удаленную работу, если нет возможности продолжать работу на месте в нормальном режиме. Тоже касается и пандемии, в случае эпидемиологической угрозы работодатель имеет полное право направить работника на удаленную работу. Но как говорилось ранее, работника необходимо обеспечить всеми средствами, который нужны ему для выполнения работы. При подобном переводе, в соответствии со ст. 312.9 ТК РФ: «При временном переводе на дистанционную работу по инициативе работодателя по основаниям, предусмотренным настоящей статьей, внесение изменений в трудовой договор с работником не требуется».

Дистанционная работа - удобный способ осуществления деятельности, но нельзя забывать, что как у работника, так и у работодателя существуют свои обязанности, зафиксированные в ТК РФ.

Библиографический список:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001(с изм. и доп.)
2. Богатырева М.Р. Организация и нормирование труда: учебное пособие / сост. А.А. Рабцевич, М.Р. Богатырева. - Уфа: РИЦ БашГУ, 2020. - 300с.
3. Гришин К.Е. Механизм трансформации социально-экономических процессов. Том 1. Многоуровневый подход: монография / К.Н. Юсупов, А.В. Янгиров, К.Е. Гришин и др. - Уфа: РИЦ БашГУ, 2021.
4. Гришин К.Е. Управление экономикой региона в условиях коронакризиса: учебное пособие. - Уфа: РИЦ БашГУ, 2021.
5. Рабцевич А.А. Профессионально-квалификационные возможности как фактор инновационной ориентации работников // Актуальные вопросы экономики и права: сборник Международной научно-практической конференции, 10-12 июня 2014г. - Светлый Яр: МГУТУ, 2014. - с.36-38.

6. Рабцевич А.А. Трудовой потенциал региона: определение понятия и способы измерения // Воспроизводственный потенциал региона: материалы VII Международной научно-практической конференции, 7-8 июня 2019 г. - Уфа: РИЦ БашГУ, 2019. - с.81-88.

7. Рабцевич А.А. Эффективность труда как фактор специализации и диверсификации экономики региона // Вестник БИСТ. - 2019. - №3. - с.37.

8. Юсупов К.Н. Механизм трансформации социально-экономических процессов. Том 2. Междисциплинарный подход: монография / К.Н. Юсупов, А.В. Янгиров, К.Е. Гришин и др. - Уфа: РИЦ БашГУ, 2021.

УДК 338

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Критенко Владимир Андреевич,

аспирант Пятигорский государственный университет,

г. Пятигорск, Россия

Научный руководитель: Станкевич Г.В., ведущий научный сотрудник
департамента координации НИиИПДСМА Пятигорского государственного
университета

Аннотация: в статье проведен анализ современного состоянии гражданско-правового регулирования информационных технологий и цифровой экономики; раскрыты имеющиеся проблемы и трудности при формировании нормативно-правовой базы и предложены пути их решения.

Ключевые слова: информационные технологии, цифровая экономика, гражданское право, информационное общество

LEGAL REGULATION OF THE DIGITAL ECONOMY: CURRENT TRENDS

Kritenko Vladimir Andreevich,

postgraduate student, Pyatigorsk State University,

Pyatigorsk, Russia

*Supervisor: Stankevich G.V., Leading Researcher of the Department of Coordination
of the NIiIPDSMA of Pyatigorsk State University*

Annotation: the article analyzes the current state of civil law regulation of information technology and the digital economy; reveals the existing problems and difficulties in the formation of the regulatory framework and suggests ways to solve them.

Keywords: information technology, digital economy, civil law, information society

Современные технологии требуют корректировки гражданско–правового регулирования, так как вопросы, связанные с правовой основой цифровой экономики, сегодня самые актуальные.

Гражданско-правовое регулирование цифровой экономики в России осуществляется подзаконными актами, центральным из которых является Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации» (далее Распоряжение Правительства РФ).

Программа представляет собой попытку нормативного закрепления понятий и подходов из области цифровой экономики в целях упорядочивания деятельности органов исполнительной власти, которые порождаются все более широким и глубоким проникновением цифровых технологий во все общественные отношения, и которые приводят, в том числе, к негативным общественным процессам.

Развитие цифровой экономики является инструментом формирования информационного общества. В связи с этим Распоряжение Правительства РФ тесно привязано к «Стратегии развития информационного общества», утвержденной Указом Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы» и направлено на реализацию задач, определенных в названном Указе.

Задачи, которые сформулированы в указанном Распоряжении, направлены на формирование технологической инфраструктуры цифровой экономики. Разрабатываемые в настоящее время государственными органами правовые механизмы направлены именно на решение указанных задач. Отдельно стоят вопросы правового обеспечения безопасности и противодействия противоправной и преступной деятельности.

Основной целью нормативного регулирования, записано в Программе «Цифровая экономика Российской Федерации», является формирование новой регуляторной среды, обеспечивающей благоприятный правовой режим для возникновения и развития современных технологий, а также для осуществления экономической деятельности, связанной с их использованием (цифровой экономики)» [1, с.7]. Это, заключает В.А Вайпан, «потребуется не только точечных изменений в отдельных нормативных правовых актах, но прежде всего системных поправок в базовые отраслевые законы - ГК РФ, АПК РФ, ГПК РФ, ТК РФ и др.» [2, с.14]

В Российской Федерации в целях формирования и развития цифровой экономики, помимо Программы «Цифровая экономика Российской Федерации» и Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации, были разработана такая программы как «Основные направления деятельности Правительства РФ на период до 2024 года», которая заложила фундаментальные положения Стратегии развития информационного общества.

Согласно ей основными задачами являются: обеспечение технологического лидерства страны в условиях формирования цифрового пространства; формирование новых структур экономических ресурсов

(активов), которые отвечают экономическим приоритетам цифровой экономики; формирование основных подходов к организации отрасли торговли, производственных отраслей, сферы услуг, с учетом достижений цифровой экономики и др.

В Федеральном проекте «Нормативное регулирование цифровой экономики» приоритетной задачей значится создание правовых условий для формирования единой цифровой среды доверия. Тем самым цифровая среда доверия сконцентрирована на правовом формировании в цифровом пространстве информационных систем способов подтверждения личности физических и юридических лиц – аутентификации и идентификации субъектов правовых отношений.

В период с ноября 2018 г. по настоящее время, пишет Т.Н. Михеева [6, с.115], было принято более 20 федеральных законов, в качестве общей задачи которых «выступает создание системы правового регулирования цифровой экономики, основанной на гибком подходе к каждой сфере, а также внедрение гражданского оборота на базе цифровых технологий».

Принципиально новые цифровые технологии, считает А.А. Карцхия, «стимулируют создание новых концептуальных подходов в правовом регулировании и перспективах развития российской правовой системы. Стремительное развитие новой реальности в виде цифровой экономики, цифровых технологий формируют запрос на формирования комплексных отраслей права на основе особых правовых режимов и принципов». Это, по мнению А.Ю. Коваленко, «характеризует современное состояние системы права, определяет ее перспективу и сохраняет фундаментальность правовой науки» [3, с.32].

Положения о необходимости развития и применения технологий Big Data содержатся в стратегических и в отраслевых документах. Например, в соответствии с «Комплексным планом модернизации и расширения магистральной инфраструктуры на период до 2024 года», обработка больших данных отнесена к основным сквозным технологиям работы с данными в транспортном комплексе. В Методических рекомендациях по переходу государственных компаний на преимущественное использование отечественного программного обеспечения определены целевые показатели по разработке на основе такого программного обеспечения систем обработки больших данных [9].

Попыткой правового урегулирования Больших данных может служить закон от 18.03.2019 № 34-ФЗ, согласно которому с 01.10.2019 появился поименованный «договор об оказании услуг по предоставлению информации» (новая статья 783.1 ГК РФ). При этом стороны договора получили возможность закрепить условие о конфиденциальности передаваемой информации.

Для того, чтобы использовать Большие данные в развитой цифровой экономике, необходимо разрешить вопросы о правовом режиме обработки данных и их массивов, разрешить вопрос регулирования персональных данных, определить критерии относимости информации к определенной категории. При

использовании больших данных необходимо исключить риски расслоения общества, мошенничества при помощи непропорциональных рекламных предложений, кастомизации отдельных слоев населения и др.

Правовое регулирование Блокчейн – технологии зачастую сводится к регулированию криптовалют. Выделим риски, связанные с их оборотом и использованием [8]: в связи с анонимностью выпуска невозможно определить субъект, который гарантирует имущественное обеспечение криптовалюты и завершенность операций при ее обращении; отсутствие в сети Интернет правовой защиты потребителей финансовых услуг, что может повлечь к существенным финансовым потерям граждан и привести к нарушению их прав; появление недобросовестных схем в целях сокрытия доходов, отмывания доходов, полученных преступным путем, финансирования терроризма и др.; непостоянность и сомнительный характер операций на фоне новостей о действиях инвесторов, об атаках на биржи криптовалют, технических сбоях в их работе, что также может привести к потере средств физическими и юридическими лицами.

В большинстве случаев регулирование предусматривает регистрацию и лицензирование обменных площадок, идентификацию пользователей, налогообложение участников оборота, предоставление отчетности по операциям обменными площадками, меры по защите прав потребителей, требования к минимальному капиталу обменных площадок (опция) и ответственность за нарушение установленных требований.

В Федеральном закон № 259-ФЗ от 31.07.2020 определен статус цифровых технологий, применяемых в финансовой сфере, и их понятий (в том числе таких, как «технология распределенных реестров», «криптовалюта», «токен», «смарт-контракт») исходя из обязательности рубля в качестве единственного законного платежного средства в Российской Федерации; установление требований к организации и осуществлению производства, основанного на принципах криптографии в среде распределённых реестров («майнинг»); регулирование публичного привлечения денежных средств и криптовалют путём размещения токенов.

Регулирование отношений в области искусственного интеллекта только начинается, но уже приняты специализированные акты, посвященные исключительно вопросам ИИ: Концепция развития регулирования отношений в сфере технологий искусственного интеллекта и робототехники до 2024 года.

Дискуссионным вопросом регулирования искусственного интеллекта является понятие его правосубъектности. В юридической литературе можно найти несколько подходов к трактовке данного понятия: определение объекта и субъекта права: при применении правового регулирования, в одних случаях работа необходимо признать объектом права, а в других - субъектом права[4, с. 79]; придание искусственному интеллекту статуса электронного лица. Появляется возможность сформулировать понятие «электронное лицо» как совокупность юридических обязанностей и прав, содержанием которых могут признаваться действия искусственного интеллекта и рассматривать его как

субъект права. Данный подход определяет «электронное лицо» как носителя искусственного интеллекта, обладающего разумом, аналогичным человеческому, способностью принимать осознанные и не основанные на заложенном создателем такой машины, робота, программы алгоритме решения и в силу этого наделенного определенными правами и обязанностями.

Итак, основной целью регулирования цифровой экономики является формирование регуляторной среды, обеспечивающей благоприятный правовой режим для возникновения и развития современных технологий и осуществления экономической деятельности (цифровой экономики), связанной с их использованием. Для этого необходимо внести поправки в ГК РФ, Трудовой кодекс РФ и др.

Новые технологии кардинально изменяют устоявшиеся правоотношения, что приводит к необходимости регулирования «не от правоотношений, а от технологий»: нужно специальное правовое регулирование для таких технологий, как большие данные, блокчейн, искусственный интеллект и интернет вещей и др. Отсутствие единой системы правового регулирования цифровой экономики РФ приводит к различным видам злоупотреблений (мошенничество, отмывание денежных средств, коррупция); отсутствие надежной системы защиты данных; отсутствие информационной взаимосвязи между государством – бизнесом, а также между различными государственными органами и их структурами. Видим решение проблемы в выработке четкого понятийного аппарата и комплексных подходов к регулированию отношений в условиях цифровой экономики; развитию института обработки обезличенных данных путем уточнения способов обезличивания и последующей обработки данных после обезличивания – с согласия и без согласия субъекта персональных данных; необходимо ввести институт интеллектуальных систем, который решит вопрос правосубъектности и гражданско-правовой ответственности искусственного интеллекта; институт правового регулирования блокчейн - технологий определивший статус и регулирование криптовалют, смарт – контрактов и т.п.

Библиографический список:

1. Вайпан В.А. Основы правового регулирования цифровой экономики // Право и экономика. 2017. № 11. С. 5-18.
2. Вайпан В.А. Правовое регулирование цифровой экономики // Право и Бизнес. - 2018. - № 1. - С. 12-17.
3. Карцхия А.А. Гражданско-правовая модель регулирования цифровых технологий: дисс. ... док. юрид. наук. - М., 2019. 394 с.
4. Лаптев В.А. Понятие искусственного интеллекта и юридическая ответственность за его работу. // Право. Журнал Высшей школы экономики. - 2019. - № 2. - С. 79–102.
5. Лошкарёв А.В., Мовсесян В.Э. Правовые аспекты регулирования цифровой среды доверия // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. - 2020. - Т. 9-2 (48). - С. 172-175.

6. Михеева Т.Н. К вопросу о правовых основах цифровизации в Российской Федерации // Вестник университета им. О.Е. Кутафина. - 2019. - № 9. - С. 114-122.

7. Морхат П.М. Искусственный интеллект: правовой взгляд: монография. - М.: Буки Веди, 2017. 257 с.

8. Обзор по криптовалютам, ICO (Initial Coin Offering) и подходам к их регулированию. Яндекс: [сайт]. - URL: <https://docviewer.yandex.ru/view/>(Дата обращения: 17.03.2022).

9. Шувалова М. Управление данными в условиях перехода к цифровой экономике // Гарант.ру: [сайт]. 2019. 9 марта. - URL: <https://www.garant.ru/article/1263975/> (дата обращения: 24.03.2022).

УДК 347.6

ЗАЩИТА ЖИЛИЩНЫХ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ПРИ РАСТОРЖЕНИИ БРАКА РОДИТЕЛЕЙ

Кугут Владислав Александрович,

курсант 2 курсаспециальности «Правовое обеспечение национальной безопасности» Ставропольского филиала Краснодарского университета

Министерства внутренних дел России,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Бондаренко Ю.В., преподаватель Ставропольского филиала Краснодарского университета Министерства внутренних дел России

Аннотация. В статье рассматривается защита жилищных прав несовершеннолетних при расторжении брака родителей. Исследование основных этапов становления отечественного законодательства о защите жилищных прав детей в РФ, выявление основных пробелов и проблем с целью его совершенствования приобретает особое значение в условиях совершенствования отечественного законодательства.

Ключевые слова: жилищные права, несовершеннолетние, расторжение брака, защита жилищных прав несовершеннолетних при расторжении брака родителей.

PROTECTION OF THE HOUSING RIGHTS OF MINORS DURING THE DISSOLUTION OF THE PARENTS' MARRIAGE

Kugut Vladislav Alexandrovich,

2nd year cadet, specialty "Legal support of National Security" of the Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia (Stavropol branch), Russia

Supervisor: Bondarenko Yu.V., Lecturer Stavropol branch at the Krasnodar

University of the Ministry of Internal Affairs of Russia

Annotation. The article deals with the protection of the housing rights of minors during the dissolution of the parents' marriage. The study of the main stages of the formation of domestic legislation on the protection of children's housing rights in the Russian Federation, the identification of the main gaps and problems in order to improve it is of particular importance in the context of improving domestic legislation.

Keywords: housing rights, minors, dissolution of marriage, protection of housing rights of minors during the dissolution of parents' marriage.

Период детства, бесспорно, является крайне важным в жизни каждого человека, ведь именно в детском возрасте происходят процессы физического, психического и интеллектуального формирования личности. Все семейно-правовые нормы в отношении малолетних и несовершеннолетних детей пронизаны одной идеей, а именно идеей приоритета защиты интересов ребенка. Статья 38 Конституции РФ направлена на охрану семьи, детства, материнства и отцовства. Традиционно во всем мире именно семья считается лучшей и естественной средой для воспитания и развития ребенка. Статья 1 Семейного кодекса РФ определяет государственную охрану семьи, то есть определяет обеспечение приоритета семейного воспитания ребенка. Однако в современном обществе расторжение брака является, обычным явлением, а в ситуации, когда по разным причинам семья распадается, часто страдают дети. Из-за отсутствия в отечественном обществе культуры цивилизованных разводов и совместной опеки над детьми, когда ребенок превращается в предмет торга и манипуляций и средство мести, судебные процессы об определении места жительства ребенка могут тянуться годами, а принятое судом решение зачастую не выполняется одной из сторон.

Семейные отношения являются одними из наиболее консервативных видов общественных отношений, вследствие чего они развиваются довольно инерционно. Указанные отношения находятся под пристальным вниманием общества, в их регулировании очень сильную позицию имеет мораль. Предоставляя им правовое обеспечение, в частности, ставя определенные из них под уголовно - правовую охрану, законодатель должен не попасть под абсолютное влияние общественного сознания, что будет иметь следствием слепое дублирование положений морали на бумаге и обеспечение их принуждением [2].

Определение места проживания ребенка чисто юридическими методами ограничено, поскольку его выбор регулируется также нормами морали, а присутствие нравственного компонента регулирования места жительства ребенка объясняется спецификой регулируемых отношений.

В ситуации, когда между супругами отсутствует спор о расторжении брака, все вопросы относительно дальнейшей судьбы детей этих супругов решаются по общему согласию мужа и жены. В соответствии со статьей 24 Семейного кодекса РФ, вместе с заявлением о расторжении брака супруги могут передать на рассмотрение суда письменный договор, в котором

указывают, с кем из них будут проживать дети; какое участие в обеспечении условий жизни детей будет принимать тот из родителей, кто будет проживать отдельно; условия осуществления тем из родителей, который проживает отдельно, права на личное воспитание детей.

Родители могут договориться о том, что ребенок будет жить с одним из них, бабушкой, другим родственником или в спецшколе-интернате. Независимо от формы волеизъявления (устная или письменная) речь идет о договоренности между родителями, то есть договор, и, как справедливо отмечает Ю.Е. Килимова, такой договор, как и любой другой, не может быть изменен по воле одного из родителей [4]. Алиев Т.Т. отмечает, что в настоящем договоре могут быть зафиксированы любые важные для сторон нюансы, в частности место общения, его периодичность, продолжительность, необходимость присутствия третьих лиц во время общения [1].

В юридической литературе отмечается, что иногда родители при решении вопроса о месте проживания ребенка желают установить сразу два места постоянного жительства, так называемое «зимнее» и «летнее», иногда даже с разными родителями. Судебные решения нередко содержат предписание об установлении места жительства ребенка «50 на 50», то есть проживание с отцом и матерью в равных частях. Главное, чтобы договоренности, достигнутые между родителями, соответствовали действующему законодательству РФ и интересам ребенка.

Как отмечает Скилкова А.Д., если место жительства ребенка не определено в договорном или судебном порядке, может возникнуть ситуация «законного» похищения, когда один из супругов забирает ребенка без согласия другого и не возвращает, но при этом ничего не нарушает, поскольку он/она не лишены родительских прав и, согласно статье 61 СК РФ, имеют такие же права на ребенка [5].

Что касается учета позиции ребенка относительно места его проживания, то, согласно действующему семейному законодательству РФ, если ребенок еще не достиг десяти лет, он не признается самостоятельным, равноправным участником переговорного процесса, хотя его мнение должно быть выслушано. Ребенок же, которому исполнилось четырнадцать лет, сам определяет свое место жительства. С одной стороны, эта норма является выражением уважения к ребенку, с другой стороны, она является соответствующим стимулом для родителей к надлежащему выполнению ими своих обязанностей под угрозой переезда ребенка к деду, бабе или другим родственникам.

Если же между родителями отсутствует согласие относительно определения места жительства ребенка, то решение этого вопроса возлагается на суд.

В научных публикациях неоднократно подчеркивалось, что, согласно принципу, изложенному в статье 61 Семейного кодекса РФ, мать и отец имеют равные права и обязанности в отношении ребенка независимо от того, состоят ли они в браке между собой, следовательно, права на проживание вместе с

ребенком в случае отдельного проживания родителей равны как у матери, так и у отца независимо от факта регистрации брака между ними.

Следует отметить, что в основном, решая спор между родителями, проживающими отдельно, об определении места жительства малолетнего ребенка, суд оставляет ребенка с матерью. Кроме того, Декларация прав ребенка от 20 ноября 1959 г. содержит принцип, по которому ребенок может быть разлучен с матерью только в исключительной ситуации, то есть предпочтение отдается матери.

В то же время Конвенция о правах ребенка, исходя из равенства прав матери и отца, в пункте 1 статьи 9 провозгласила правило, по которому ребенок не должен расставаться с родителями вопреки их желанию, за исключением случаев, когда такой развод необходим в наилучших интересах ребенка.

Нельзя не согласиться с Дординым А.К. в том, что самым важным при разрешении спора об определении места жительства ребенка является то, кто из родителей способен создать надлежащие условия для морального, духовного и физического развития ребенка [3].

Следует отметить, что в последнее время увеличивается количество случаев, в которых суд признает, что родители не могут обеспечить надлежащего воспитания ребенка, и принимает решение о передаче ребенка на попечение органов опеки и попечительства. Такие меры суд принимает, как правило, тогда, когда супруги, которые разводятся, вели аморальный образ жизни, не занимались воспитанием детей, поэтому оставление несовершеннолетних с одним из родителей несовместимо с интересами детей.

Из изложенного можно сделать вывод, что действующее законодательство предусматривает достаточно эффективный механизм обеспечения прав ребенка при определении его места жительства во время расторжения брака между родителями. Однако на практике есть случаи формального подхода к определению наилучшего для ребенка места жительства как со стороны органов опеки и попечительства, так и со стороны судов. Устранение подобного формализма позволит обеспечить более эффективную охрану прав и интересов несовершеннолетних. Кроме того, для решения споров между родителями об определении места проживания ребенка, следует расширить практику применения альтернативных способов разрешения споров, в том числе процедуру медиации, которая даст возможность родителям достичь согласия с помощью посредника-медиатора и обоим участвовать в воспитании ребенка. Иногда, когда позволяют обстоятельства, возможной и целесообразной представляется практика совместной поочередной опеки, когда ребенок поочередно живет у каждого из родителей.

Библиографический список:

1. Алиев Т.Т. Рассмотрение жилищных споров с участием органов опеки и попечительства в гражданском судопроизводстве: Законы России: опыт, анализ, практика. - 2017. - № 1. - С. 2-7.

2. Барыбина Е.Л., Капитонова В.В., Комаров Е.С. Защита жилищных прав несовершеннолетних при расторжении брака родителей // Аллея науки. - 2020. - Т. 1. - № 11 (50). - С. 407-412.

3. Дордин А.К. Защита жилищных прав несовершеннолетних при расторжении брака родителей // Студенческий вестник. - 2020. - № 20-4 (118). - С. 33-34.

4. Килимова Ю.Е. Защита жилищных прав несовершеннолетних при расторжении брака // Молодой ученый. - 2021. - № 7 (349). - С. 114-116.

5. Скилкова А.Д. Защита жилищных прав // Судебная система России на современном этапе общественного развития: сборник научных трудов Всероссийской студенческой очно-заочной научной конференции. Общероссийская общественная организация «Российское объединение судей»; Ростовский филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российский государственный университет правосудия». - 2019. - С. 334–336.

УДК 342.4

КОНСТИТУЦИЯ РФ: ИСТОРИЧЕСКИЙ ОПЫТ РАЗРАБОТКИ, ПРИНЯТИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ

Кузьменков Артём Сергеевич, Бондаренко Андрей Витальевич,
студенты 2 курса специальности «Юриспруденция»

*Факультета среднего профессионального образования СЗИУ РАНХиГС
при Президенте РФ,
г. Санкт-Петербург, Россия*

*Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель Факультета среднего
профессионального образования СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ*

Аннотация. В статье рассматривается исторический опыт разработки Конституции в Российской Федерации, а также опыт принятия и ее реализация.

Ключевые слова: юриспруденция, Конституция, разработка, реализация, опыт.

THE CONSTITUTION OF THE RUSSIAN FEDERATION: HISTORICAL EXPERIENCE OF DEVELOPMENT, ADOPTION AND IMPLEMENTATION

Kuzmenkov Artem Sergeevich, Bondarenko Andrey Vitalievich
2nd year students of the specialty "Jurisprudence"
Faculty of Secondary Vocational Education of the RANEPА
under the President of the Russian Federation,
St. Petersburg, Russia

Supervisor: Khromov A.V., lecturer at the Faculty of Secondary Vocational Education of the Russian Academy of Sciences RANEPА under the President of the Russian Federation

Annotation. The article examines the historical experience of drafting the Constitution in the Russian Federation, as well as the experience of adoption and its implementation.

Keywords: jurisprudence, Constitution, development, implementation, experience.

Появление Конституции в России связано с многовековой историей. Проекты Конституции в России начали появляться примерно в тот же период, что и в Европе - в последней четверти XVIII в. Известным, из всех этих проектов является проект Конституции Н.И. Панина, который в последствии перешел Павлу I.

Конечно, некоторые специалисты в этой области считают, что зарождение Конституции произошло даже в более ранние периоды. Зачатком Конституции считают действующую в ранние годы «Кондицию».

Наиболее близким к Конституции проекты все же начали появляться в период правления Александра I. При его правление появились Конституции в таких странах, как: Польша, Финляндия и начали уже создаваться проекты Конституции для России. Известным деятелем в области правовых преобразований в России выступал М.М. Сперанский.

Первые четыре Конституции были основаны на советской модели управления, а вот Конституция, которая появилась в 1993 году стала базой для нынешней Конституции, где провозглашался приоритет прав и свобод человека и гражданина (рис. 1).

Для создания Конституции России имели значение многие декреты Советской власти. Их можно подразделить на четыре группы:

- акты, которые были направлены на создание экономической составляющей государства;
- акты, которые затрагивали вопросы государственного строительства;
- акты, которые посвящены созданию механизма Советского государства;
- акты, закрепившие положение граждан и организацию общественных отношений.

Этапы развития Конституции в России

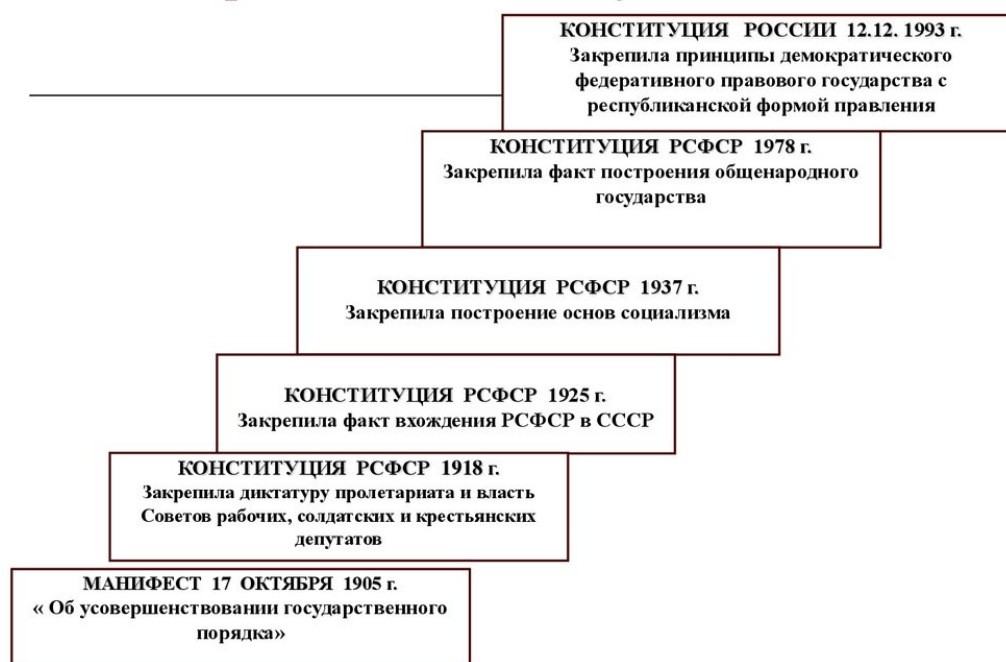


Рисунок 1 - Этапы развития Конституции в России

За основу Конституции 1918 года были взяты акты советской власти. Она была принята V Всероссийским съездом Советов 10 июля 1918 г. (рис. 2). [1]

Первая Конституция состояла из 6 разделов и включала 17 глав и 90 статей

- I. Декларация прав трудящегося и эксплуатируемого народа;
- II. Общие положения Конституции РСФСР;
- III. Конструкция Советской власти (организация советской власти в центре и на местах);
- IV. Активное и пассивное избирательное право;
- V. Бюджетное право;
- VI. О гербе и флаге РСФСР.

Рисунок 2 - Разделы Конституции 1918 года

Исходя из названия разделов, видно, что в этой Конституции были решены самые приоритетные вопросы государственной и общественной жизни в России. Благодаря ей, были закреплены основы управления и органов советской власти.

После того, как образовался СССР была проведена большая работа по созданию законодательства, в том числе, и новой Конституции. Прошло три этапа перед принятием Конституции РСФСР 1925 года:

- Президиум ВЦИК подготовил в составе комиссии проект Конституции;
- Он был обсужден в Совнаркоме РСФСР;
- После чего СНК одобрил проект, и его рассматривали на расширенном заседании Президиума ВЦИК и были внесены правки. [2]

Если говорить о разделах в этой Конституции, то они были схожи с Конституцией 1918 года. Но в ней были затронуты вопросы избирательного права, общественного строя, положения граждан, хоть и для этих вопросов не было отдельной главы. Как и прошлая Конституция, они были эпохи диктатуры и пролетариата.

Когда была принята Конституция РСФСР 1937 года, было понятно что там закреплены те же принципы, как и в предшествующих изданиях, то есть ведущая роль рабочего класса, руководящая роль Коммунистической партии и т.д. [3] Но в данном издании были введены следующие новеллы:

- отмена частной собственности;
- введенное избирательное право, путем тайного голосования;
- господство социалистической системы хозяйства;
- семичасовой рабочий день;
- право на труд и т.д.

Конституция РСФСР 1978 года хоть и была похожа на предыдущие, но имела свои особенности. Она констатировала построение "развитого социалистического общества". [4]

В связи с началом перестройки и распадом СССР необходимо было вносить изменения и в Конституцию, потому что она противоречила существующей реальности.

Конституция 1993 года впервые была принята всенародным голосованием, что показало значимость мнения народа.[5] Стали гарантироваться права и свободы человека, закреплено равноправие граждан. Была установлена власть народа, которая может выражаться на выборах, референдумах, а также через органы государственной власти.

Библиографический список:

1. Конституция (Основной Закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики (принята V Всероссийским Съездом Советов в заседании от 10 июля 1918 г.) (прекратила действие)// № 151 "Известий Всерос. центр. исполн. комитета" от 19 июля 1918 г. - Москва : Изд-во Всерос. центр. исполн. ком.
2. Конституция (Основной закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики (утверждена постановлением XII Всероссийского Съезда Советов от 11 мая 1925 г.) (прекратила действие) //

Собрание узаконений и распоряжений рабочего и крестьянского Правительства РСФСР, N 30, 01.06.1925

3. Конституция (Основной Закон) Российской Советской Федеративной Социалистической Республики (с изменениями на 9 декабря 1971 года) (прекратила действие)// Собрание Узаконений и распоряжений рабоче-крестьянского Правительства РСФСР, 1 марта 1937 г. N 2

4. Конституция (Основной закон) Российской Советской Федеративной Социалистической Республики от 12 апреля 1978 г. (прекратила действие) // Советская Россия, N 86, 13.04.1978 (текст закона)

5. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)// "Российская газета" от 25 декабря 1993 г. N 237 (первоначальный текст)

УДК 342.4

МЕХАНИЗМ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИИ РФ И ЕЕ ПРАВОВАЯ ОХРАНА

*Леденцова Ванесса Феликсовна, Авилова Кристина Юрьевна,
студенты 2 курса специальности "Право и организация социального
обеспечения" Факультета среднего профессионального образования
СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ
г. Санкт-Петербург, Россия*

*Научный руководитель: Хромов А. В., преподаватель Факультета среднего
профессионального образования СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ*

Аннотация. В статье рассматривается механизм реализации основного закона Российской Федерации, обеспечивающий эффективное развитие государства, а также способы охраны данного нормативно - правового акта.

Ключевые слова: юриспруденция, Конституция, охрана, реализация, страна.

THE MECHANISM OF IMPLEMENTATION OF THE CONSTITUTION OF THE RUSSIAN FEDERATION AND ITS LEGAL PROTECTION

*Ledentsova Vanessa Feliksovna, Avilova Kristina Yurievna,
2nd year student of the specialty "Law and organization of social security", Faculty
of Secondary Vocational Education
SZIU RANEPА under the President of the Russian Federation,
St. Petersburg, Russia*

*Supervisor: Khromov A.V., lecturer at the Faculty of Secondary Vocational
Education of the Russian Academy of Sciences RANEPА under the President of the
Russian Federation*

Annotation. The article discusses the mechanism of implementation of the basic law of the Russian Federation, ensuring the effective development of the state, as well as ways to protect this regulatory legal act.

Keywords: jurisprudence, Constitution, protection, implementation, country.

Реализация Конституции Российской Федерации [1] в зоне ее действия является очень важным фундаментом для всей правовой системы. Как и любой системы, у нее есть свои особенности, к примеру:

✓ Она направлена на регулирование общественного сознания и мотивов людей, влияет на их поведение, посредством обозначения санкций за правонарушения;

✓ Обычные нормативно-правовые акты влияют на сознание людей не так, как Конституция, за счет того, что она воздействует на людей более глубоко психологически, нравственно, причем не только на обычных граждан, но и на должностных лиц;

✓ За счет действия Конституции обеспечивается правовое регулирование наиболее важных общественных отношений;

✓ Влияние Конституции реализуется в ходе постоянной работы по организации хозяйственной и культурной жизни общества.

Механизм реализации Конституции, включает в себя следующие аспекты:

✓ Функции Конституции;

✓ Субъекты и объекты права;

✓ Способы и формы осуществления норм.

Из основных функций Конституции можно выделить следующие аспекты:

1. Учредительная. Суть этой функции заключается в том, что народ осуществляет власть через политические объединения, референдумы.

2. Политическая. В Конституции нормы, направлены на выражение воли народа, а также посредством этих норм выражается взаимосвязь государства и общества.

3. Идеологическая. В ней закреплена защита интересов национальности, защита религиозных интересов.

4. Юридическая. Она может вступать, как исходная для возникновения правоотношений, а также является основой правовой системы.

5. Управленческая. С помощью нее решаются все управленческие вопросы, которые находят там свое отражение, осуществляется управление над государственной властью и народом.

Субъектами реализации Конституции могут выступать:

- общество;

- государство;

- различные национальные группы;

- политические объединения;

- иностранные граждане и лица без гражданства и т.д.

Объектами реализации Конституции является общество и его структуры, также государственные органы и общественные организации.

Формами реализации Конституции выступают: исполнение, применение.

Способы реализации Конституции строго ограничены: обвязывание, дозволение и запрет.

Правовой охраной Конституции является - совокупность специальных юридических мер, которые направлены на обеспечение конституционных норм. Если говорить в более широком смысле, то это создание определенных гарантий и условий, новых методов обеспечения действия конституционных норм. Удивительный факт, но в различных странах субъективный состав охраны Конституции совершенно разный. Довольно часто к нему относят главу государство, суды, органы конституционного контроля, но бывает и другое. [2]

В России существуют следующие способы охраны Конституции:

✓ Основным гарантом Конституции в Российской Федерации является Президент, потому что он обладает полномочиями по приостановке действия некоторых нормативно- правовых актов, обязан обеспечивать суверенитет страны, охранять права и свободы граждан.

✓ Суды общей юрисдикции также занимаются конституционным надзором, они обладают полномочиями по отмене или не принятию нормативно - правовых актов, противоречащих главному закон страны.

✓ Иные органы, основными из них является прокуратура и Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации, они обеспечивают реализацию и защиту конституционных прав граждан.

✓ Конституционный суд РФ, обеспечивает реализацию главного закона страны.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. - 25 декабря 1993 г. - № 237.

2. Эбзеев, Б. С. Конституционное право России: учебник для студентов вузов / Б. С. Эбзеев и др.; под ред. Б. С. Эбзеева, А. С. Прудникова. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2020. - 671 с.

УДК 342.9

ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЛИЧНОГО ДОСМОТРА

*Лигай Ирина Евгеньевна, Бочманова Алина Александровна,
студенты 2 курса специальности «Право и организация социального
обеспечения» ФСПО СЗИУ РАНХиГС,*

Г. Санкт-Петербург, Россия

*Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель Факультета среднего
профессионального образования СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ*

Аннотация. В статье рассматривается проблема осуществления личного досмотра граждан и вещей, находящихся при физическом лице в сфере административного управления.

Ключевые слова: административная ответственность, личный досмотр, досмотр вещей, правонарушение.

PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF PERSONAL SEARCH

Ligay Irina Evgenievna, Bochmanova Alina Alexandrovna,

2nd year students of the specialty "Law and organization of social security"

FSPO SZIU RANEPА,

Supervisor: Khromov A.V., lecturer at the Faculty of Secondary Vocational Education of the Russian Academy of Sciences RANEPА under the President of the Russian Federation

Annotation: The article deals with the problem of carrying out a personal search of citizens and things that is with an individual in the field of administrative management.

Keywords: administrative responsibility, body search, search of things, offense.

Досмотр физического лица и вещей, находящихся при нем, является одной из наиболее распространенных мер административного принуждения, применяемых сотрудниками органов внутренних дел. Граждане имеют право знать основания и цели досмотра, а сотрудники органов внутренних дел обязаны разъяснить им возникающие в связи с осуществлением данной меры принуждения права.

Несмотря на то, что досмотр физических лиц имеет широкую практику применения, до сих пор остается актуальной проблема определения данного понятия, достаточности оснований, соблюдения порядка осуществления и т.д.

В КоАП досмотр гражданина начал расцениваться неотъемлемой составляющей административного процесса. Согласно суждению определённых экспертов, осуществление индивидуального осмотра происходит в нарушении прав и свобод граждан.

При рассмотрении нормативно-правовых актов, посвященным процессу личного досмотра можно выявить некое расхождение, так, в соответствии с ст. 27.7 КоАП РФ «Личный досмотр, досмотр вещей, находящихся при физическом лице, то есть обследование вещей, проводимое без нарушения их конструктивной целостности, осуществляются в случае необходимости в целях обнаружения орудий совершения либо предметов административного правонарушения» [1]. В этой же норме указано, что данное процессуальное действие производится строго определенными должностными лицами, круг которых обозначен в ст. 27.2, 27.3 КоАП РФ.

В свою очередь в основном законе Российской Федерации во 2-й главе статье 22, части 1 говорится о том, что «каждый имеет право на свободу и

личную неприкосновенность» [2]. Право на свободу означает, что человек волен совершать любые действия, не противоречащие российскому законодательству. В свою очередь, личная неприкосновенность подразумевает собой неприемлемость какого-либо рода вмешательства в индивидуальную жизнь человека, будь то психологическая, половая или физическая сфера. Исходя из этого можно сделать вывод, что наши конституционные права в определенной мере нарушаются и вступают в диссонанс с нормами административного права. Таким образом, у сотрудников правоохранительных органов есть возможность нарушать личные границы задержанного, нарушая и личную неприкосновенность. При этом следует уточнить, что в целях безопасности всего общества, могут быть ущемлены и частные интересы. Однако, данный тезис маловероятно будет оспорен, ведь без личного досмотра будет подрываться безопасность жизни граждан.

Также, из содержания ст. 27.7 КоАП РФ нельзя выявить, что именно подразумевается под личным досмотром граждан. Не прописано, какие именно действия допустимо совершать сотрудникам правоохранительных органов в ходе досмотра, а именно «визуальный поверхностный осмотр гражданина, со снятием верхней одежды или нет, каким образом проверяется содержимое, например, карманов одежды, не регламентированы действия должностного лица в случае отказа гражданина от личного досмотра и проведение его тогда в принудительной форме; не раскрыты пределы личного досмотра, исключаящие унижение достоинства личности и причинение вреда здоровью досматриваемого лица» [3].

Рассмотрим действия, которые должны проводить представители правоохранительных органов при досмотре граждан.

Чтобы провести индивидуальный досмотр гражданина, государственные служащие обязаны его проинформировать в том, что к нему будут применены необходимые действия согласно закону, также желательно спокойно объяснить для чего происходит досмотр с целью предотвращения паники и протеста со стороны физического лица. В таких условиях досматриваемое лицо сможет добровольно передать на досмотр какие-либо личные вещи, это облегчит как процесс досмотра, так и сделает его более комфортным для обеих сторон. Также нельзя ущемлять права граждан причинением какого-либо вреда, это касается как сотрудника, проводимого досмотра, так и самого досматриваемого гражданина.

Досмотр осуществляется привлечением двух понятых, составлением протокола и оформлением акта изъятия, также могут быть приглашены сотрудники для проведения досмотра. Допускается он и без понятых, если есть подозрения, что гражданин скрывает при себе запрещённые предметы, такие как наркотики, оружие, взрывчатые вещества. Должностные лица при досмотре могут применять фото и видеосъёмку, о чём должна быть запись в протоколе. Осмотр, в свою очередь, проводится в более свободной форме.

Досмотр граждан достаточно широко используется, но существует множество трудностей для его реализации на практике, также частое поступление жалоб от физических лиц.

Исходя из этого, наиболее подходящим будет достаточно подробное включение в КоАП о личном досмотре граждан с детальным описанием ситуаций, возникающих при досмотре с целью улучшения качества досмотра и уважения к гражданам в соответствии с Конституцией РФ.

Также является важным опорой в данном вопросе на Конституцию РФ, для того чтобы максимально придерживаться конституционных прав граждан.

Библиографический список:

1. КоАП РФ ст. 27.7. «Личный досмотр, досмотр вещей, находящихся при физическом лице»// Консультант Плюс
2. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) статья 22// Консультант Плюс
3. Гусев В.А. Проблемы осуществления личного досмотра граждан при проведении оперативно-розыскных мероприятий// Вестник ВИ МВД. – 2018. - № 1. - С.23
4. Приказ ГТК РФ от 20.10.2003 N 1165 "Об утверждении формы акта проведения личного досмотра" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 13.11.2003 N 5226).
5. Сергеев М.В., Дизер О.А. Вопросы регламентации досмотровых и осмотровых мероприятий, осуществляемых сотрудниками полиции в отношении физических лиц // Юридическая наука и правоохранительная практика. - 2018. - N 3 (45). - С. 38-45.
6. Кондратенкова М. В. Задержание несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) и избрание ему меры пресечения. Вестник Национального Института Бизнеса. - 2018. - № 31. - С. 74-83.
7. Амельчакова В.Н., Сулова Г.Н. Правовая природа личного досмотра, досмотра вещей, находящихся при физическом лице, по делу об административном правонарушении, 2021.

УДК 347.91/95

СИСТЕМА ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРАВА

*Мартынова Екатерина Андреевна,
студент 3 курса направления «Юриспруденция»
Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Храпач И.В., старший преподаватель Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. Исследована сущность гражданского процессуального права в современную эпоху. Рассматривается вопрос о понятии, предмете, методе и системе гражданского процессуального права. Анализируется место гражданского процессуального права в системе российского права. Отмечено, что гражданское процессуальное право защищает и охраняет семейные, гражданские, кооперативные, трудовые и жилищные права.

Ключевые слова: гражданское процессуальное право, принципы гражданского процессуального права, система гражданского процессуального права.

THE SYSTEM OF CIVIL PROCEDURAL LAW

Martynova Ekaterina Andreevna,

3rd year student of the direction "Jurisprudence"

Stavropol branch of MPGU,

Stavropol, Russia

Scientific supervisor: Khrapach I.V., Senior lecturer at the Stavropol branch of the Moscow State University

Annotation. The essence of civil procedural law in the modern era is investigated. The question of the concept, subject, method and system of civil procedural law is considered. The place of civil procedural law in the system of Russian law is analyzed. It is noted that civil procedural law protects and protects family, civil, cooperative, labor and housing rights.

Keywords: civil procedural law, principles of civil procedural law, system of civil procedural law.

Гражданское процессуальное право - это отрасль права, которая включает в себя совокупность правовых норм и регулирует общественные отношения, возникающие между судом и участниками судебного производства в ходе осуществления правосудия по гражданским делам [4].

В статье 2 Гражданского процессуального кодекса РФ отражены основные задачи гражданского процессуального права:

- с целью защиты оспариваемых или нарушенных прав, свобод и интересов участников гражданского процесса в задачи системы гражданского процессуального права входит своевременное, правильное разрешение и рассмотрение гражданских дел;

- с целью укрепления института гражданского процессуального права преследование задач по усилению законности и правопорядка, способствование формированию уважения к суду и закону, предупреждение правонарушений [1].

Гражданский процесс представляет собой установленную законом форму судебной защиты права. Процесс есть упорядоченное нормами процессуального права движение гражданского дела от одной стадии к другой,

направленное на достижение конечной цели, восстановление нарушенного права или защиты охраняемого законом интереса [8].

Гражданское процессуальное право защищает и охраняет семейные, гражданские, кооперативные, трудовые и жилищные права. Это олицетворяет его социальную и юридическую ценность. В ст. 11 ГК РФ перечислены методы защиты в отношении нарушенных прав. Это может быть восстановление положения, существовавшего до нарушения права, возмещения убытков, взыскания неустойки, компенсации за моральный вред и др. [2].

В юридической науке под гражданским процессом или гражданским судопроизводством принято понимать, регулируемый нормативно-правовыми актами гражданского процессуального права порядок разрешения и рассмотрения гражданских дел, которые отнесены к ведению суда [6].

Система гражданского процессуального права – совокупность норм и институтов данной отрасли права, обусловленная характером предмета правового регулирования.

Система гражданского процессуального права делится на общую часть и особенную часть. Общая и Особенная части включают институты, институты субинститутов и нормы гражданско-процессуального законодательства.

Общая часть включает следующие институты:

- общие положения, в том числе нормы-задачи и нормы-принципы;
- правосубъектность, определяющая круг субъектов гражданского процессуального права, гражданскую процессуальную право- и дееспособность;
- подведомственность и подсудность;
- процессуальные сроки;
- доказательства;
- судебные расходы;
- судебные штрафы;
- судебные извещения и вызовы.

Особенная часть гражданского процессуального права содержит нормы, объединяемые в специальные институты, которые регулируют определенные виды процессуальных отношений. Таких специальных институтов шесть (сообразно количеству стадий гражданского процесса):

- производство в суде первой инстанции;
- производство в суде апелляционной инстанции;
- производство в суде кассационной инстанции (таких инстанций две);
- производство в суде надзорной инстанции;
- пересмотр судебных актов по вновь открывшимся обстоятельствам;
- исполнительное производство[5].

Если говорить о месте гражданского процессуального права в системе российского права, то наиболее близкими отраслями, от которых необходимо отграничить гражданское процессуальное право, являются арбитражное процессуальное право и гражданское право.

Система гражданского процессуального права включает в себя совокупность принципов данной отрасли в их взаимосвязи и взаимозависимости. Особенности современной теоретико-методологической ситуации в сфере познания и формирования системы принципов гражданского процессуального права характеризуются:

- отрицанием необходимости выделения категории «система» для характеристики совокупности процессуальных принципов;

- признанием и обоснованием категории «система принципов гражданского процессуального права» в качестве фундаментальной категории гражданского процессуального права, выражающей «целостную совокупность принципов, которая, как всякая система, может быть охарактеризована через следующие элементы:

а) состав принципов (количественная совокупность принципов);

б) связь элементов друг с другом;

в) внутренняя структура, то есть определенная упорядоченность элементов, последовательность их расположения в системе» [7].

С одной стороны, принципы гражданского процессуального права не позволяют отрасли гражданского процессуального права России утратить свою идентичность в условиях глобализации. С другой стороны, они способствуют динамическому развитию данной отрасли права за счет внешнего воздействия со стороны международных органов по защите прав человека, а также влияния процессов унификации и дифференциации норм гражданского процессуального права.

Следовательно, гражданское процессуальное право представляет собой систему юридических норм, регулирующих деятельность суда и других заинтересованных субъектов, возникающую при осуществлении правосудия по гражданским делам. Иначе говоря, гражданское процессуальное право регулирует порядок осуществления гражданского процесса, выступающего в качестве основного элемента предмета данной отрасли права. Российское гражданское процессуальное право относится не к частному, а к публичному праву, в первую очередь потому, что правосудие в Российской Федерации осуществляется от имени государства, а также по ряду других причин [3].

Таким образом, система гражданского процессуального права – единство закономерно расположенных и находящихся во взаимной связи частей, предполагая их единство и дифференциацию.

Библиографический список:

1. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.12.2021, с изм. от 10.03.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2022)

2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022)

3. Болтуев, С. Ш. Понятие, предмет, метод и система гражданского процессуального права / С. Ш. Болтуев // Вестник Таджикского

государственного университета права, бизнеса и политики. – 2019. – № 3(68). – С. 120-128.

4. Константинов, Н. Ю. Сущность и система принципов гражданского процессуального права / Н. Ю. Константинов // Правовые аспекты финансово-хозяйственной деятельности государственных казенных учреждений высшего образования силовых ведомств Российской Федерации и защиты их законных интересов в судебных инстанциях. – 2020. – С. 33-34.

5. Лескина, Э. И. Ценностное измерение системы гражданского процессуального права / Э. И. Лескина // Современные тенденции развития гражданского и гражданского процессуального законодательства и практики его применения. – 2021. – Т. 4. – С. 327-332.

6. Мамонтова, А. А. Система принципов гражданского процессуального права / А. А. Мамонтова // Тамбовские правовые чтения. – 2020. – С. 243-245.

7. Редкокаша, И. Д. Гражданское процессуальное право: сущность и понятия / И. Д. Редкокаша // Научно-практические исследования. – 2020. – № 5-4(28). – С. 73-75.

8. Федина, А. С. Теоретико-методологический анализ системы принципов гражданского процессуального права / А. С. Федина // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. – 2020. – № 1(61). – С. 87-96.

УДК 4414

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Медведев Андрей Дмитриевич,

*курсант 3 курса Ставропольского филиала Краснодарского Университета
МВД России*

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Бурлова Ю. А., профессор

Ставропольского филиала Краснодарского университета МВД России

Аннотация. В статье раскрываются отдельные аспекты внедрения в правоприменительную деятельность цифровых технологий. Указываются положительные стороны, проблемы цифровизации, а также пути их решения.

Ключевые слова: правоприменение, цифровизация, государственные органы.

SOME ISSUES OF DIGITALIZATION OF LAW ENFORCEMENT ACTIVITIES

Medvedev Andrey Dmitrievich,

3rd year cadet Stavropol branch

*Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia,
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Burlova Yu. A, Professor of the Stavropol branch
Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia*

Annotation. The article reveals some aspects of the introduction of digital technologies into law enforcement. The positive aspects, problems of digitalization, as well as ways to solve them are indicated.

Keywords: Law enforcement, digitalization, government agencies.

В 21 веке человек шагнул в новую эпоху. Технологическое развитие позволило нашему обществу подвергнуть изменению различные сферы жизнедеятельности. Цифровизация проникла во многие области деятельности людей. Когда новые технологии развиваются, они могут порождать новые отношения, которые либо будут регулироваться государством, либо нет. Развитие серьёзным образом также затронуло сферу правоприменительной деятельности.

Цифровизация правоприменения – это процесс, который будет только расширяться ввиду запроса как со стороны государства, так и граждан.

Ольга Шепелева, руководитель проектного направления «Цифровое право», указывает, что введение в городе Москва системы социального мониторинга является примером цифровизации правоприменения. Это специальное приложение, которое позволяет отследить местонахождение лица, болеющего короновирусной инфекцией, с помощью геолокации на мобильном устройстве.

Важным моментом внедрения новых технологий является перевод отдельных процедур в электронный формат. Согласно ст. 278.1 УПК РФ суд, который рассматривает уголовное дело, может принять решение о проведении допроса свидетеля с помощью специализированной системы видеоконференц-связи. Это позволяет облегчить процедуру отправления правосудия, однако возникает вопрос о том, какими системами необходимо пользоваться, а также как решить вероятные технические проблемы.

Правоохранительные органы посредством реализации своих полномочий используют различные системы, базы данных и учёты. Информационно-поисковые системы используются в правоприменительной деятельности сотрудниками с целью более эффективного решения поставленных задач. Одной из популярных систем является папилон. Она предназначена для мультибиометрической идентификации конкретных лиц. Однако папилон является устаревшим, поэтому в данное время разрабатывается улучшенная программа, выполняющая подобные функции.

Существует АИПС «Розыск-Магистраль», которая действует в ОВД на транспорте. В основном она предназначена для выявления в пассажиропотоке разыскиваемых лиц и тех, кто представляет оперативный интерес, посредством сравнения с другими базами данных. Также имеются иные

системы. Например: «Розыск», «Опознание», «Розыск автотранспорта» и другие.

Возможности, предоставленные цифровизацией, позволяют сотрудниками правоохранительных и иных органов совершенствовать свою деятельность, упрощать выполнение тех или иных обязанностей, экономить время, силы и средства.

Цифровизация серьезно затронула область контроля безопасности дорожного движения. Работающие в автоматическом режиме специальные технические средства, имеющие функции фото- и киносъемки, видеозаписи, либо работающие в автоматическом режиме средства фото- и киносъемки, видеозаписи позволяют фиксировать правонарушения в области дорожного движения.

Цифровые изменения направлены не только на улучшение технической оснащённости, но и на трансформацию в электронный формат отдельные процедуры.

Перемены произошли в гражданском судопроизводстве. Заявитель имеет право обращаться в суд путём направления документов и доказательств в электронной форме. Положительным аспектом изменений является возможность:

- 1) Дистанционно контролировать этапы рассмотрения дела и иметь обратную связь с судом;
- 2) Участвовать в производстве с помощью системы конференцсвязи;
- 3) Сокращения сроков принятия решения по делу;
- 4) Уменьшения документооборота;
- 5) Обеспечения повышенного доступа к правосудию.

Актуальным является вопрос внедрения в этот процесс искусственного интеллекта и роботов. Для реализации такой задумки необходимо перевести действующее законодательство в цифровой формат, а также разработать алгоритм действий.

Автоматизация сферы приведёт к сокращению аппарата суда, позволит свести к минимуму сроки принятия решений и обеспечит больший доступ к правосудию. [1, с. 5]

Весь процесс цифровизации правоприменительной деятельности должен базироваться лишь на том, что это упрощает деятельность субъектов. Важным является то, что цифровые технологии не могут заменить правоприменителя в лице конкретного человека. Как бы ни шагнули технологии вперед, нельзя, чтобы в качестве субъекта правоприменения выступал робот. Это порождает ряд проблем:

- Робот, как и любой компьютер, всегда действует на основе установленного алгоритма. Процесс применения права не может реализовываться данным образом, в виду того, что нет нормы, которая бы описывала любые обстоятельства дела. Только человек может интерпретировать правовую норму с целью устранения пробелов и приспособлению этого правила поведения к конкретной ситуации.

- Согласно действующему законодательству робот не может нести ответственности. Не существует такого механизма, позволяющего претерпевать искусственному интеллекту лишения за нарушение каких-либо правил. Робот априори не может обладать правосубъектностью, а человек имеет соответствующий правовой статус, он отвечает за любые свои незаконные действия. [2, с.43]

Однако, возможно представить ситуации, где роботов можно наделить полномочиями по принятию тех или иных решений, непосредственно связанных с применением норм права. Автоматизированная система может решать вопрос о предоставлении государственных услуг и иных действиях, влияющих на возникновение прав и обязанностей.

Сторонники и приверженцы цифровизации серьёзно преувеличивают возможности новых технологий. В этой области в настоящее время не достигнуто совершенство, нельзя недооценивать вариативность регулируемых общественных отношений.

С одной стороны, цифровизация направлена на упрощение различных процессов, а с другой это может оказать иное воздействие. Существует тенденция отказа от бумажных документов. Это уменьшает документооборот в судах и других органах, однако остаётся актуальной необходимость ведения документации, как в электронном, так и в бумажном виде. Последствиями является увеличение нагрузки на канцелярии.

Цифровизация – это неизбежный процесс, который имеет свои достоинства и недостатки. Однако нужно осознавать, что внедрение новых технологий должно происходить постепенно, так как это позволит предупредить возможные негативные последствия.

В полном объёме цифровизация не может заменить действующее делопроизводство и обеспечить безопасность и защищённость информации.

Таким образом, цифровизация правоприменения – это тенденция, которая является дополнительным аспектом реализации норм права. Правоприменительная деятельность не может быть переведена в электронный вариант ввиду отсутствия полного технического оснащения, совершенных технологий, особенностей самой процедуры применения закона.

Библиографический список:

1. Дарда, А.В. Правоприменение в условиях цифровизации // Юридическая наука. - 2021. - №12. - С. 4-8.
2. Пашенцев, Д. А. Особенности правоприменения в условиях цифровизации общественных отношений // Вестник СПбГУ. Серия 14. Право. - 2020. - №1. - С. 35-49.

УДК 347

ВОЗБУЖДЕНИЕ ГРАЖДАНСКОГО ДЕЛА В СУДЕ КАК СТАДИЯ ПРОЦЕССА

*Меджидов Шамиль Хабибулаевич, Ашурилов Ильяс Русланович,
курсанты 4 курса специальности «Административная деятельность»
Ставропольского филиала Краснодарского университета МВД России
г. Ставрополь, Россия*

Научный руководитель: Лановой В.Г., начальник кафедры государственных и гражданско-правовых дисциплин Ставропольского филиала Краснодарского университета МВД России

Аннотация: гражданские процессуальные отношения складываются в рамках различных по своей природе стадий процесса. Возбуждение гражданского дела в суде выступает началом зарождения гражданских правоотношений, ввиду чего, именно от этой стадии зависит ход всего дела, так как на данном этапе устанавливается формат правовых отношений в суде и определяется его дальнейший ход.

Ключевые слова: гражданское дело, стадия процесса, суд, возбуждение, участники, процессуальные отношения.

BRINGING A CIVIL CASE IN THE COURT AS A STAGE OF THE PROCESS

*Medzhidov Shamil Khabibulaevich, Ashurilov Ilyas Ruslanovich,
cadets of the 4th year of the specialty "Administrative activity"
Stavropol branch Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia
Stavropol, Russia
Supervisor: Lanovoy V.G., Head of the Department of State and Civil Law
Disciplines of the Stavropol Branch of the Krasnodar University of the Ministry of
Internal Affairs of Russia*

Annotation. Civil procedural relations develop within the framework of various stages of the process by their nature. The initiation of a civil case in court is the beginning of the emergence of civil legal relations, which is why the course of the whole case depends on this stage, since at this stage the format of legal relations in court is established and its further course is determined.

Keywords: civil case, process stage, court, initiation, participants, procedural relations.

В гражданском процессе существует несколько стадий, в рамках которых осуществляются процессуальные действия участников процессуальных отношений и суда. Возбуждение гражданского дела является началом гражданского процесса, в рамках которого у участников процесса появляются

свои процессуальные права и обязанности. На стадии возбуждения гражданского дела в суде обеспечивается такая задача, как правомерное начало защиты оспоренного или нарушенного права в суде.

Исследователи данной темы смотрят по-разному на возможность называть возбуждение гражданского дела в суде отдельной стадией процесса. Одни ученые придерживаются мнения, что возбуждение гражданского дела в суде является самостоятельной стадией процесса, другие считают, что под возбуждением гражданского дела в суде следует подразумевать начальный этап производства, который входит в единую стадию гражданского процесса.

О спорности данного вопроса можно судить по тому, что К.С. Юдельсон один из первых исследователей упомянул возбуждение гражданского дела в суде в качестве отдельной стадии процесса. Но в процессе осуществления научной деятельности, он изменил собственное мнение и стал говорить о данной процедуре как о части внутренних подразделений производства в суде первой инстанции.

По нашему мнению, можно опереться на мнение М.А. Гурвич, согласно которому каждая отдельная стадия гражданского процесса направлена на решение конкретной оконченной задачи, например, рассмотрение жалобы или разрешение спора по существу. На каждой отдельной стадии у суда возникает обязанность или право на осуществления в рамках нее правосудия. Исследователь также предлагал рассматривать стадии процесса на основании понятия процессуального правоотношения, которое определяет, какие у суда на конкретном этапе выделяются права и обязанности в рамках осуществления правосудия.

Интересным для подтверждения необходимости выделения возбуждения гражданского дела в суде в качестве стадии процесса является подход, который подразумевает деление каждой стадии на отдельные группы действий. То есть в процессе разбирательства, в качестве примера, осуществляются подготовительные процедуры, происходит исследование дела, прения сторон и иные процессы, которые направлены на разрешение общих задач, поставленных в рамках конкретной стадии процесса.

Несмотря на много противоречий и спорных взглядов исследователей на вопрос возможности рассмотрения возбуждения гражданского дела в суде в качестве самостоятельной стадии процесса, следует отметить, что все же актуальной точкой зрения на данный вопрос является поддержание данной позиции современными учеными. Итак, возбуждение гражданского дела в суде является самостоятельной стадией процесса по нескольким причинам.

Во-первых, в рамках данной стадии решаются задачи, которые требуют разрешения именно в начале процесса. Весь процесс, по существу, направлен на то, чтобы иск стал процессуальным средством защиты права. Чтобы на практике так получилось, для начала следует этот иск предъявить. Для этого после составления иска его подают в соответственный компетентный орган, который в рамках собственной юрисдикции будет его рассматривать.

Разрешение иска осуществляется в процессуальном порядке, который строго регламентирован законодателем.

Следует отметить, что на стадии возбуждения гражданского дела в суде очень важным следственным действием является предъявление иска. Под данным процессом (предъявление иска) понимается процесс подачи заявления в суд в рамках обращения.

К содержанию иска законодатель также предъявляет строгие требования. В нем должна быть отражена просьба, направленная к суду, относительно возможности рассмотрения возникшего правового спора о праве.

Важно понимать, что процедура подачи в суд искового заявления не является решающим фактором, на основании которого судом возбуждается гражданское дело. Решение о принятии к производству иска принимается судьей в рамках законодательно установленных требований.

Обратимся к источнику, регламентирующему данные процедуры. На основании ст. 133 Гражданского Процессуального Кодекса Российской Федерации (далее ГПК РФ) у судьи имеется всего 5 дней со дня поступления искового заявления. За это время судья должен рассмотреть содержание иска и решить, насколько возможно принять его к производству суда. Если решение положительное, то заявление будет принято к производству суда на основании определения, вынесенного судьей. Таким образом, гражданское дело будет возбуждено в суде первой инстанции.

Принимая заявление, судья обязан проверить соблюдение требований процессуального законодательства:

1. относительно предпосылок права на иск (обладает ли заинтересованное лицо правом на обращение в суд за судебной защитой);
2. относительно формы и содержания заявления (осуществляется ли данное право в определенном процессуальном порядке).

При несоблюдении данных требований:

- судья отказывает в принятии искового заявления или заявление возвращается - если отсутствует хотя бы одна из предпосылок права на иск (ст. 134, 135 ГПК);
- исковое заявление оставляется его без движения - если оно не отвечает требованиям, предъявляемым к его форме и содержанию (ст. 136 ГПК РФ).

При этом следует подчеркнуть, что непредставление достаточных доказательств не является нарушением формы и содержания заявления и по этой причине оно не может быть оставлено без движения. Заявление в этом случае принимается, а суд предлагает представить дополнительные доказательства.

Исковое заявление как по форме, так и по содержанию должно отвечать требованиям закона (ст. 131, 132 ГПК РФ) и должно быть оплачено государственной пошлиной.

Несоблюдение условий, необходимых для осуществления реализации права на предъявление иска, влечет за собой определенные правовые последствия:

– если дело окажется неподсудным данному суду, то судья должен указать надлежащий суд, где дело подлежит рассмотрению;

– если исковое заявление от имени заинтересованного лица подано лицом, не имеющим надлежащих полномочий, то следует возвратить исковое заявление; если дело уже возбуждено, то при обнаружении этого обстоятельства в процессе рассмотрения дела суд оставляет заявление без рассмотрения (абз. 1 ст. 222 ГПК РФ).

Дело, принятое судом к производству с соблюдением правил о подсудности, подлежит рассмотрению в данном суде, хотя бы в дальнейшем оно стало подсудно другому суду. Возвращение искового заявления по указанным основаниям не препятствует вторичному обращению в суд с заявлением по тому же делу, по тем же основаниям и по тому же предмету, теми же субъектами, если будут устранены препятствия, послужившие основанием к отказу в принятии искового заявления. Несоблюдение требований, предъявляемых к форме и содержанию искового заявления, влечет за собой оставление искового заявления без движения (ст. 136 ГПК РФ).

Таким образом, следует сделать выводы по результатам рассмотрения данной темы научного исследования. Основная проблема исследования заключается в разнообразии взглядов на возможность выделения возбуждения гражданского дела в суде в качестве стадии процесса. Приведенные точки зрения могут показаться обоснованными и по вопросу возможности признания этой стадии отдельной в процессе, и относительно отрицания этого. Однако, детальное изучение практики показало, что все-таки данная стадия должна рассматриваться как стадия процесса ввиду того, что в рамках возбуждения гражданского дела в суде решается ряд первоначальных вопросов, таких как составление и подача искового заявления, рассмотрения его судом и принятие решения относительно возбуждения дела.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 10.04.2022)

2. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020, с изм. от 12.01.2021) // Консультант Плюс: комп. справ. правовая система [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru>. - (Дата обращения: 12.04.2022)

3. Герасимов Е.В. Особенности рассмотрения споров в порядке упрощенного производства в рамках гражданского процесса // Молодой ученый. – 2018. – №24. – С. 194-198.

4. Дибирова Л.Б. Упрощенное судопроизводство в гражданском процессе // Молодой ученый. – 2018. – №51. – С. 121-123.

5. Феткулин Р.Р. Гражданское процессуальное право: сущность и понятия // Молодой ученый. – 2016. – №21. – С. 679-680.

УДК 349.2

ПОРЯДОК ОФОРМЛЕНИЯ ВРЕМЕННОГО ПЕРЕВОДА РАБОТНИКА НА ДИСТАНЦИОННУЮ РАБОТУ

Меньшикова Екатерина Александровна,

*магистрант I курса направления подготовки «Экономика» Уральского
государственного университета путей сообщения,*

г. Екатеринбург, Россия

*Научный руководитель: Лебедев М. С., доцент Уральского государственного
университета путей сообщения*

Аннотация. В работе описывается порядок оформления временного перевода работника на дистанционную работу. Содержится описание требований к расчету количества сотрудников для перевода на удаленную работу. Автор поэтапно поясняет процедуру перевода на дистанционную работу в соответствии с требованиями трудового законодательства.

Ключевые слова: трудовое право, дистанционная работа, перевод работника.

PROCEDURE FOR REGISTRATION OF TEMPORARY TRANSFER OF AN EMPLOYEE TO REMOTE WORK

Menshikova Ekaterina Alexandrovna,

1st-year Master's student in the field of Economics of the Ural

State University of Railway Transport,

Yekaterinburg, Russia

*Supervisor: Lebedev M. S., Associate Professor of the Ural State University of
Railways*

Annotation. The paper describes the procedure for the temporary transfer of an employee to remote work. Contains a description of the requirements for calculating the number of employees to transfer to remote work. The author explains step by step the procedure for transferring to remote work in accordance with the requirements of labor legislation.

Keywords: labor law, remote work, employee transfer.

Актуальность выбранной темы заключается в том, что сложившаяся за последние два года эпидемиологическая ситуация наглядно продемонстрировала различные недоработки в трудовых отношениях. Одна из таких трудностей является оформление перевода сотрудника на дистанционный формат работы.

В современном мире, в условиях эпидемии коронавируса, актуальна работа в дистанционном формате. К сожалению, эпидемиологическая ситуация во всем мире за последние два года полностью поменяла привычный всеми нами ритм жизни. Для того чтобы сократить число заболеваний COVID-19, в 2020 году многие компании начинают внедрять дистанционный формат работы.

Дистанционная работа является формой занятости, по которой наемный сотрудник выполняет свои трудовые обязанности, находясь вне рабочего места нахождения работодателя, передавая и получая технические задания, а также получает заработную плату посредством использования информационно-телекоммуникационных средств связи [1].

Понятие временной удаленной работы подразумевает выполнение трудовых обязанностей дистанционно в течение срока, который определяется в дополнительном соглашении к трудовому договору, не превышающий шести месяцев (ч.2 ст. 312.1 ТК РФ) [2].

Ухудшение осенью 2021 года эпидемиологической обстановки и рост смертности от COVID-19 побудили законодателя обязать работодателей вывести на временную дистанционную работу не менее 30% сотрудников и исполнителей по ГПД, а также всех сотрудников в возрасте от 60 лет и старше, сотрудников с хроническими заболеваниями.

Для того чтобы определить какое количество сотрудников необходимо перевести на удаленную форму работы необходимо:

1. Определить количество вакцинированных или переболевших коронавирусом сотрудников за последние 6 месяцев.
2. Подтвердить факт вакцинации сотрудников.
3. Письменно запросить информацию о хронических заболеваниях и медицинских отводах от прививок.
4. При наличии филиалов, расположенных в других регионах, их штат не включать в расчет для определения 30% штатной численности.
5. Произвести расчет 30% для перевода.
6. Издать приказ о временном переводе на дистанционную работу.

Если сотрудник прошел вакцинацию или переболел за последние 6 месяцев, он обязан предоставить бумажный сертификат или QR-код. Также необходимо предоставить документы от врачей с подписью и печатью, при наличии хронических заболеваний.

Перевод сотрудников временно на дистанционную работу можно осуществлять в одностороннем порядке [3]. Согласие работника в таком случае не нужно (ст. 312.9 ТК РФ).

Для осуществления временного перевода работника на дистанционную работу сперва необходимо составить и утвердить положение о временной дистанционной работе.

Данный локальный нормативный акт поможет работодателю регламентировать процесс перевода сотрудников на «удаленку». Законодатель устанавливает, что все нюансы можно прописать в коллективном договоре, локальном нормативном акте организации или непосредственно в трудовом договоре (дополнительном соглашении).

Следующим действием будет заключение с работником дополнительного соглашения к трудовому договору.

Перевод на «дистанционку», в том числе временную, возможен только при взаимном согласии работника и работодателя [4]. Исключение сделано только для ситуаций, когда «удаленка» вводится в связи с наличием исключительных обстоятельств: катастрофы, эпидемии, производственной аварии и т.п. Порядок перевода на такую «вынужденную» удаленную работу урегулирован статьей 312.9 ТК РФ. И для исключительных ситуаций для временной «удаленки» не требуется получать согласие работника. Во всех остальных ситуациях – согласие работника будет обязательным условием для введения дистанционки. В дополнительном соглашении укажите срок, в течение которого сотрудник будет работать удаленно.

Согласно статье 312.1 часть 2 ТК РФ период непрерывной временной удаленной работы не может превышать шести месяцев.

Третьим пунктом будет издание приказа о временной дистанционной работе для сотрудника. Унифицированной формы для такого документа нет, поэтому составьте приказ в произвольной форме. Укажите, на какой период сотрудник переводится на удаленный труд. В качестве основания прикрепите дополнительное соглашение к трудовому договору. Если сотрудник обращался к работодателю с заявлением о временном переводе на «удаленку», в качестве основания также укажите и это заявление.

Для работодателей актуальность временной дистанционной работы заключается в том, что вся информация по оформлению документов, учете всех нюансов в трудовом договоре или локальном акте теперь прописано в Трудовом кодексе. Многие моменты работодателю необходимо урегулировать самостоятельно, путем издания локальных нормативных актов.

Библиографический список:

1. Серебрякова В. С., Фоминова Е. А., Ким Е. Ф. Некоторые вопросы правового регулирования временного перевода на дистанционную работу / В.С. Серебрякова, Е.А. Фоминова, Е.Ф. Ким – Текст: непосредственный // Вопросы экономики и права. – 2021. – №2. С. 145-148.
2. Козлова А. Н., Черкашина Ю. К. Дистанционная работа в РФ: законодательное регулирование и перспективы развития / А. Н. Козлова, Ю. К. Черкашина – Текст: непосредственный // Вопросы российской юстиции. – 2021. – № 15. – С. 407-417.

3. Лебедев М. С., Петрова С. М. Некоторые проблемы заключения трудового договора. / М. С. Лебедев, С. М. Петрова. – Текст: непосредственный // Актуальные вопросы права, экономики и управления: сборник статей VII Международной научно-практической конференции. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение», 2017. – С. 164-166.

4. Лебедев М. С. Особенности правового регулирования трудовых отношений и иных связанных с ними отношений в 2020 и 2021 гг. // Актуальные вопросы управления персоналом в условиях постпандемической экономики: сборник статей всероссийской научно-практической конференции. - Екатеринбург, 2021. - С. 62-66.

УДК 332.1

ПРАВОПРИМЕНЕНИЕ В ОБЛАСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ: АКЦЕНТ НА ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

*Можарова Дарья Юрьевна,
студент 3 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Юридического института ВлГУ,
г. Владимир, Россия*

Научный руководитель: Погодина И.В., заведующий кафедрой финансового права и таможенной деятельности Юридического института ВлГУ

Аннотация. В статье рассматриваются основные формы трансформации оказания государственных услуг, довольно распространенной среди которых в Российской Федерации является платформизация. Статья также касается геймификации, как возможности привлечения интереса граждан к работе цифровых сервисов (платформ), через которые реализуются государственных услуги.

Ключевые слова: государственные услуги, платформы, цифровизация, цифровые технологии, цифровая трансформация, цифровое государственное управление.

PUBLIC SERVICE ENFORCEMENT: FOCUS ON DIGITAL TECHNOLOGIES

*Mozharova Daria Yurievna,
3rd year student of the direction of preparation "Jurisprudence"
Law Institute of VLSU,
Vladimir, Russia*

*Supervisor: Pogodina I.V., Head of the Department of Financial Law and Customs
Activity of the Law Institute of VLSU*

Annotation. The article discusses the main forms of transformation of public services, the most common among which in the Russian Federation is

platformization. The article is also devoted to the consideration of gamification as an opportunity to involve citizens in the work of digital services that provide public services.

Keywords: public services, platforms, digitalization, digital technologies, digital transformation, digital public administration.

Своевременное и качественное получение государственных услуг является важным для граждан Российской Федерации. В пандемию COVID-19 резко вырос спрос на цифровые государственные услуги, но многие учреждения оказались не готовы к этому по причине разрозненных систем/баз и устаревших технологий. Цифровая трансформация всех сфер общественной жизни требует новых подходов, поэтому проблематика цифровизации государственных услуг их оказания в новой реальности является актуальной на сегодняшний день. На достижение национальной цели «Цифровая трансформация» направлен Федеральный проект «Цифровое государственное управление» [1]. Цель проекта – достижение «цифровой зрелости» государственного управления [2].

Показателем достижения цели будет служить увеличение до 95% доступных в электронной форме социальных услуг к 2030 г.

Ключевыми направлениями Федерального проекта выбраны следующие:

1. цифровизация процесса предоставления государственных услуг;
2. достижение удовлетворенности граждан Российской Федерации качеством предоставляемых государственных услуг посредством цифровых технологий;
3. стимулирование граждан к использованию Единого портала государственных и муниципальных услуг.

Принципами оказания государственных услуг в условиях цифровизации являются в том числе: высокая скорость принятия решений и получение данных в реальном времени, ориентация на конкретного пользователя и др.

Основной формой трансформации государственных услуг стала платформизация [3, с. 221]. Платформизация - система средств, поддерживающая использование цифровых сервисов, процессов значительным количеством субъектов цифровой экосистемы и обеспечивающая возможность их бесшовного взаимодействия [4, с. 35].

Можно выделить основные имеющиеся платформы:

1. Единый портал государственных и муниципальных услуг;
2. Национальная платформа распределенной обработки данных.

Их работу обеспечивают Единая система межведомственного электронного взаимодействия, Единая система идентификации и аутентификации (ЕСИА), Информационная система головного удостоверяющего центра.

На Портале государственных услуг Российской Федерации в настоящий момент для пользователей доступно более 10 разделов. Портал государственных услуг Российской Федерации предоставляет возможности для

получения полного спектра государственных услуг быстро и легко.

Предоставление доступа пользователю к государственным информационным системам с помощью единой учетной записи – основная цель ЕСИА. Так, гражданин, который зарегистрирован на Портале государственных услуг может с помощью единого логина и пароля получить доступ к сайтам различных ведомств [5, с. 25].

Практика функционирования электронных платформ, в том числе платформ общественного участия требует в том числе теоретического изучения. Анализ зарубежного опыта показывает, что необходимо модернизировать содержательную часть отечественных платформ общественного участия и сайтов органов власти, предоставив гражданам больше возможностей самостоятельно вносить предложения, а также мотивировать их к электронному участию и совместному управлению при помощи различных инструментов [6, с. 57].

Интересной представляется практика московского электронного правительства. Участники проекта «Активный гражданин» самостоятельно решают какие сервисы и услуги необходимо запустить на портале mos.ru. Таким образом, появилось более 50 новых сервисов и услуг, в том числе: получение результатов медицинских анализов на электронную почту, возможность узнать результаты олимпиад, оформление полиса ОМС.

Потенциалом привлечения граждан к работе цифровых сервисов, оказывающих государственные услуги, активному взаимодействию с властью, в том числе подачей обратной связи, является геймификация. Так, пользование приложением «Активный гражданин» влечет получение различных материальных и нематериальных поощрений, если пользователь будет проходить опросы и высказывать свою позицию [7].

Необходимо выделить тенденции развития цифровых государственных услуг в Российской Федерации.

1. *Направленность деятельности государственных органов на удовлетворение запросов граждан.* Для данной тенденции характерно качественное оказание государственных услуг, базирование на простых процессах и клиентоориентированный подход.

2. *Применение новейших информационных технологий.* Качественные государственные услуги должны быть доступны во всех современных форматах: чаты, приложения, call-центры.

3. *Экономия времени граждан.* Государственные услуги должны предоставляться в автоматическом режиме: автоплатежи, сервисы для оплаты коммунальных платежей, налогов и штрафов [6, с. 396].

Для развитого мира характерны следующие особенности электронных государственных услуг: большой уровень вовлеченности граждан в получение цифровых государственных услуг; клиентоориентированность платформ; осуществление обратной связи на платформах (голосования и опросы); создание специальных сервисов для преодоления пандемии COVID-19; использование передовых технологий.

В Дании электронные государственные услуги направлены на взаимодействие с гражданами в их особенные моменты жизни. Например, после окончания школы, гражданам приходят уведомления с предложениями пройти различные образовательные программы, а после рождения ребенка – уведомление о необходимости медицинского обследования [9, с. 55].

В 2020 году в Австралии появилась электронная услуга для пар, решившихся развестись. Искусственный интеллект может осуществить раздел совместно нажитого имущества, регистрирует бракоразводный договор, создаст соглашение об осуществлении родительских прав [3, с. 222].

Негативный опыт цифровизации также присутствует, например, в Австралии из-за наплыва посетителей на электронные сервисы, перестал осуществлять работу портал государственных услуг MyGov. 13 мая 2020 г. Единый портал государственных и муниципальных услуг в России также не смог справиться с наплывом граждан, желающих подать заявки на выплаты [3, с. 222].

Таким образом, в Российской Федерации происходит активное становление Цифрового государственного управления, предприняты шаги по совершенствованию цифровых технологий в области получения государственных услуг. При должном контроле и финансировании эффективность Цифрового государственного управления будет возрастать, как это уже происходит во многих зарубежных странах.

Барьерами развития цифровых технологий в области государственных услуг для общества являются: отсутствие компетенций для пользования платформами, непонимание полезности гражданских инициатив, отсутствие доверия граждан, отсутствие привычки для участия в программах, которые иницируются государственными органами. Не менее значимой проблемой является цифровое неравенство граждан. В рамках проекта «Информационная инфраструктура» планируется подключение мобильной связи и беспроводного интернета в 24 тыс. населенных пунктов численностью до 500 человек к 2030 году, что немного сгладит проблему.

Трансформация государственной администрации, вызванная цифровизацией практически всех процессов, подразумевает более эффективное использование современных технологий для предоставления государственных услуг и расширения демократического участия граждан в управлении государством. Такими технологиями выступают в настоящее время сайты органов власти с возможностью обратной связи, социальные сети, мобильные приложения, специализированные платформы.

Библиографический список:

1. Цифровое государственное управление [Электронный ресурс]. URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/882/#section-events> (дата обращения: 14.04.2022).

2. Указ Президента Российской Федерации от 21.07.2020 № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года»

// Собрание законодательства РФ. - 2020. - № 30. - Ст. 4884.

3. Завьялова Е.А., Погадаева Н.Ю. Цифровая трансформация государственных и муниципальных услуг // Вестник Кемеровского государственного университета. Серия: Политические, социологические и экономические науки. - 2021. - № 2 (20). - С. 219-228.

4. Аппазов Д.А., Тымчук Ю.А. Цифровая платформизация в условиях индустрии 4.0: неопределенность понятийного аппарата // Legal Concept. - 2020. - № 4. - С. 33-42.

5. Земскова И.А. Трансформация качества государственных услуг под влиянием цифровизации государственных органов // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. - 2018. - № 3 (72). - С. 23-28.

6. Погодина И.В., Манохин В.С. Платформы органов власти как инструменты электронного участия: зарубежный опыт // Государственная власть и местное самоуправление. - 2020. - № 12. - С. 57-60.

7. Активный гражданин [Электронный ресурс]. URL: <https://ag.mos.ru/home> (дата обращения: 17.04.2022).

8. Манахова И.В., Земскова И.А. Влияние потребителей на повышение качества электронных государственных услуг // Известия Саратовского университета Новая серия. Серия Экономика. Управление. Право. - 2018. - № 4. - С. 394-400.

9. Авдеева И. Л., Головина Т. А., Парахина Л. В. Развитие цифровых технологий в экономике и управлении: российский и зарубежный опыт // Вопросы управления. - 2017. - № 6. - С. 50-56.

УДК 343.1

ОТНОСИМОСТЬ И ДОПУСТИМОСТЬ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ, ПОЛУЧЕННЫХ ЗА ПРЕДЕЛАМИ ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Монгуш Аида Леонидовна,

*магистрант 2-го курса направления подготовки «Юриспруденция»
Московской академии Следственного комитета Российской Федерации,
г. Москва, Россия*

*Научный руководитель: Хорьяков С.Н. доцент Московской академии
Следственного комитета Российской Федерации*

Аннотация. В статье рассматривается вопрос о возможности признания относимым и допустимым доказательств, полученных за пределами территории Российской Федерации на примере норм англо-саксонской системы права США.

Ключевые слова: относимость, допустимость, доказательства, полученные за пределами Российской Федерации, доказывание, правовая помощь должностных лиц иностранных государств.

INVESTIGATION OF THE RELEVANCE AND ADMISSIBILITY OF EVIDENCE OBTAINED OUTSIDE THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Mongush Aida Leonidovna,

*Master's student of the 2nd year of the direction of training "Jurisprudence"
Moscow academy of the Investigative Committee of the Russian Federation,
Moscow, Russia*

*Supervisor: Khoryakov S.N., associate professor Moscow academy of the
Investigative Committee of the Russian Federation*

Annotation. The article considers the issue of the possibility of recognizing evidence obtained outside the territory of the Russian Federation as relevant and permissible on the example of the norms of the Anglo-Saxon system of US law.

Keywords: relevance, admissibility, evidence obtained outside the Russian Federation, proof, legal assistance of officials of foreign states.

Собирание доказательств на территории Российской Федерации при производстве по уголовному делу осуществляется субъектами доказывания в строго установленном российским законодательством процессуальной форме. Субъект доказывания (дознатель, следователь, прокурор либо суд) в ходе собирания доказательств, в соответствии с ч. 1 ст. 86 УПК РФ, осуществляет поиск сведений, необходимых для познания произошедшего события и правильного разрешения уголовного дела в последующем.

Собирание доказательств за пределами территории Российской Федерации при оказании правовой помощи по уголовным делам должностными лицами иностранных государств по запросу Российской Федерации, реализуется уполномоченными лицами иностранных государств в иной процессуальной форме. Порядок собирания доказательств может принципиально не совпадать с порядком, предусмотренным УПК РФ. Более того, доказательства, полученные за пределами территории Российской Федерации при оказании правовой помощи должностными лицами иностранных государств по запросу Российской Федерации, не всегда могут быть соотнесены с какой-либо конкретной процессуальной формой, предусмотренной УПК РФ. Причиной тому служит различие норм законодательства, регулирующих уголовное судопроизводство. Следовательно, указанные обстоятельства ставят под сомнение состоятельность таких сведений как уголовно-процессуальных доказательств, что требует научного осмысления.

Говоря о доказательствах, полученных за пределами территории Российской Федерации при оказании правовой помощи должностными лицами

иностранных государств по запросу Российской Федерации, субъекты доказывания лишены возможности проведения тщательной и всесторонней проверки, а также оценки на предмет относимости и допустимости таких доказательств [1]. С вступлением в законную силу 18 декабря 2002 году УПК РФ положением ст. 455 данного Кодекса предопределена юридическая сила доказательств, полученных за пределами территории Российской Федерации независимо от проверки, а также оценки доказательств. Вместе с тем в положении ст. 455 УПК РФ, закреплены условия допустимости таких доказательств:

- собрание доказательств должно осуществляться уполномоченными должностными лицами иностранного государства;
- собрание доказательств должно осуществляться в рамках исполнения должностным лицом иностранного государства поручения (запроса о правовой помощи), направленного в соответствии с заключенным между Российской Федерацией и иностранным государством международным договором, соглашением либо по основаниям принципа взаимности;
- доказательства должны быть заверены и переданы в установленном порядке.

Соблюдение данных условий наделяет их равной юридической силой по отношению к доказательствам, полученным в соответствии с нормами УПК РФ на территории Российской Федерации.

Такой подход законодателя к определению допустимости доказательств, полученных за пределами территории Российской Федерации при оказании правовой помощи должностными лицами иностранных государств по запросу Российской Федерации, представляется автору не совсем верным. Ни одно доказательство не имеет заранее установленной силы (ч. 2 ст. 17 УПК РФ). Условия допустимости полученных за пределами территории Российской Федерации доказательств, установленных ст. 455 УПК РФ, могут не обеспечить реализации назначения уголовного судопроизводства Российской Федерации. Так, в соответствии с заключенным между РФ и США от 17.06.1999 года договором, дающим основания оказания странами друг другу правовой помощи по уголовным делам, наряду с «иным», в объем правовой помощи входит получение свидетельских показаний (п. 1 ст. 2) [2]. Важно заметить, что направленный запрос о правовой помощи исполняется в соответствии с законодательством запрашиваемой стороны (исполнителя запроса), в данном случае в соответствии с законодательством США, если иное не предусмотрено данным договором (п. 3 ст. 7 данного договора).

В соответствии с нормами англо-саксонской системы права США, в которой стадия предварительного следствия отсутствует, допрос свидетеля вообще не предусмотрен. По существующим в США правилам доказывания показания, полученные при опросе свидетеля, как правило не принимаются при рассмотрении уголовного дела в суде. Уполномоченным лицом по результатам опроса свидетеля составляется краткий письменный отчет о его результатах. Результаты письменного отчета обычно не представляются свидетелю для

ознакомления. Кроме того, ни опрашивающее лицо, ни опрашиваемое (свидетель), не удостоверяют своими подписями результаты отчета о проведении опроса [3].

Соответственно, порядок получения показаний свидетеля, а также форма полученных от свидетеля показаний во всех отношениях не соответствует российским. Кроме того, учитывая юридическую незаинтересованность иностранного государства, стоит отметить, что под большим вопросом и вопросы относимости и допустимости такого доказательства. Возникает вопрос: как полученное в соответствии с нормами США доказательство (на примере показаний свидетеля) может быть признано относимым и допустимым на территории Российской Федерации и положено в основу приговора наряду с другими доказательствами? При соблюдении условий, закрепленных в ст. 455 УПК РФ, такое доказательство будет иметь юридическую силу, равную полученным в соответствии с нормами УПК РФ на территории Российской Федерации доказательствам. Положение ст. 455 УПК РФ неоднократно подвергалось критике в юридической науке.

Таким образом, на сегодняшний день «состоятельность» доказательств, получаемых в ходе уголовно-процессуального познания (доказывания) по уголовным делам за пределами территории Российской Федерации при оказании правовой помощи должностными лицами иностранных государств по запросу Российской Федерации, стоит под большим вопросом. На законодательном уровне данной проблеме не уделено должного внимания. В связи с этим видится перспективным и актуальным исследование данной темы с целью разрешения вопроса допустимости доказательств, полученных на территории иностранных государств, и разработки конкретных предложений, направленных на совершенствование российского уголовно-процессуального законодательства.

Библиографический список:

1. Гришанкова Е.С. Понятие и содержание процесса доказывания в уголовном процессе / Е.С. Гришанкова // Вестник ЮУрГУ. 2007. – № 7. – С. 56.
2. Договор между Российской Федерацией и Соединенными Штатами Америки о взаимной правовой помощи по уголовным делам URL:<https://docs.cntd.ru/document/901774976> (дата обращения: 09.04.2022).
3. Волосюк П.В. Международное сотрудничество в уголовном судопроизводстве: учебное пособие. - Ставрополь: Изд-во СГУ. 2009. – С. 60.

УДК 339

**ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИОННО-ТАКТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В БОРЬБЕ С ЭКОНТРАБАНДОЙ
И КОНТРАФАКТОМ: ОПЫТ РОССИИ И КАЗАХСТАНА**

*Назарова Кристина Владимировна,
студент 5 курса направления подготовки «Таможенное дело» Юридического
института ВлГУ,
г. Владимир, Россия*

*Научный руководитель: Аверин А.В., профессор Юридического института
ВлГУ*

Аннотация: Статья посвящена исследованию правовых и организационно-технических основ деятельности таможенных органов по выявлению, предупреждению, пресечению, раскрытию и расследованию экономической контрабанды на транспорте. Контрабанда подакцизных товаров и автомобилей иностранного производства, которые относятся к наиболее облагаемым налогом товарам, является наиболее распространенной. Во многом это связано с неурегулированной деятельностью правоохранительных органов по выявлению и расследованию таможенных правонарушений, отсутствием надежной следственной работы и неадекватной системой статистического учета. Таким образом, целью данного исследования является разработка организационных и тактических рекомендаций, направленных на повышение эффективности их использования в процессе раскрытия и расследования экономической контрабанды на транспорте, включая современные достижения юридических наук, таможенной и следственной практики. Теоретической и методологической основой исследования послужили законодательные акты, нормативные документы по теме статьи, фундаментальные теоретические труды крупнейших мыслителей в рассматриваемой области, а также результаты практических исследований видных российских и зарубежных ученых.

Ключевые слова: таможенный контроль, противодействие контрафакту, организация таможенного контроля, сравнительный анализ.

**PROBLEMS OF ORGANIZATIONAL AND TACTICAL ACTIVITY OF
CUSTOMS AUTHORITIES IN THE FIGHT AGAINST ECO-SMUGGLING
AND COUNTERFEITING: KAZAKHSTAN'S EXPERIENCE**

*Nazarova Kristina Vladimirovna,
5th year student of the "Customs Business" training course of the Law Institute of the
VISU,
Vladimir, Russia*

Supervisor: Averin A.V., Professor of the VISU Law Institute

Annotation. The article is devoted to the study of the legal and organizational and tactical bases of the activities of customs authorities for the detection, prevention, suppression, disclosure and investigation of economic smuggling in transport. Smuggling of excisable goods and foreign-made cars, which are among the most taxable goods, is the most common. This is largely due to the unregulated activities of law enforcement agencies to identify and investigate customs offenses, the lack of reliable investigative work and an inadequate statistical accounting system. Thus, the purpose of this study is to develop organizational and tactical recommendations aimed at improving the effectiveness of their use in the process of disclosure and investigation of economic smuggling in transport, including modern achievements of legal sciences, customs and investigative practice. The theoretical and methodological basis of the research was legislative acts, normative documents on the topic of the article, fundamental theoretical works of the largest thinkers in the field under consideration, as well as the results of practical research by prominent Russian and foreign scientists.

Keywords: customs control, counteraction to counterfeit, organization of customs control, comparative analysis.

Движение контрабанды и контрафакта носит высокую латентность. Экспортно-импортные, валютные и другие операции все чаще используются организованными преступными группами или коммерческими преступными организациями для получения незаконной сверхприбыли. Их действия становятся все более стабильными на межрегиональном и международном уровнях. Движение контрабанды и контрафакта обусловлено целым комплексом экономических, политических, организационных, правовых, моральных, социальных факторов. Дисбаланс производства и его крайне низкий уровень, не всегда стабильная экология, слабая государственная власть и низкий авторитет среди населения, переориентация в ценностях, хаотичное законодательство, «несправедливое» перераспределение собственности — вот основные факторы, вызывающие преступления этой категории[1].

Системно-деятельностный подход занимает особое место в выявлении и раскрытии преступления. Это связано, во-первых, с его относительной универсальностью; во-вторых, такой подход позволяет создать такую модель, которая состоит из разнородных компоненты, и это именно то, что требуется для анализа такого многогранного объекта, как преступление в сфере контрабанды и контрафакта. Противоречия, возникшие между потребностями практики в новых условиях, с одной стороны, и отсутствием глубоких научных исследований закономерностей деятельности по выявлению контрабанды и контрафакта, и проблем в этой сфере, с другой стороны, послужили основой для научных исследований по выбранной теме [2]. Эти объективные обстоятельства определяют актуальность данного исследования.

Основная часть данной статьи посвящена изучению правовых и организационно-технических основ деятельности таможенных органов по выявлению, предотвращению, пресечению, раскрытию и расследованию

экономической контрабанды на транспорте, а также анализу статистических данных это позволяет констатировать тот факт, что данные деяния носят интернациональный характер, что обуславливает угрозы на международном уровне.

Анализ статистических данных [3] позволяет констатировать, что движение контрафакта и контрабанды является проблемой международного характера. Сформировались крупные криминальные структуры с хорошо налаженными связями за рубежом. Учитывая высокую латентность, экспортно-импортные, валютные и другие операции стали чаще использоваться организованными преступными группами, коммерческими криминальными структурами для получения незаконных сверхдоходов. Например, по данным Казахской таможни ежегодно через границу с Афганистаном перевозится 150 тонн «тяжелых» наркотиков, треть из которых оседает в стране [4]. По данным ФТС РФ за 2021 год были выявлены контрафактные товары на сумму более 7 млрд. рублей [5]. Росту способствует тот факт, что при таможенном оформлении применяется принцип минимальной достаточности для граждан стран СНГ, что позволяет многим путешественникам избежать процедуры тщательного досмотра.

Отсутствие отлаженной системы информирования контролирующих органов прокуратуры о выявленной контрабанде таможенными органами также не способствует быстрому реагированию на эти преступления, определению соответствующих следственных органов и его немедленный визит на место происшествия. В результате в большинстве случаев проверки проводятся сотрудниками таможни, которые не имеют достаточного процессуального опыта. Это способствует тому, что за этот вид преступлений задерживается и привлекается к ответственности незначительное число перевозчиков, а организаторы преступлений остаются вне досягаемости правоохранительных органов и продолжают совершать новые противоправные деяния.

Непосредственное выявление контрабанды и контрафакта осуществляется специфическими методами в соответствии с основными направлениями деятельности таможенных органов. На сегодняшний день, активно внедряются технические средства таможенного контроля в противодействие обороту контрафакта и контрабанды. Важным условием своевременного выявления данной категории нарушений является получение достаточно полной и достоверной информации о признаках подготовки и контрабанды в процессе оперативно-розыскной мероприятий.

Незаконное перемещение объектов носит транснациональный характер, что ставит перед экспертным сообществом ряд сложных проблем, требующих немедленного решения. Изнурительная борьба с движением контрабанды и контрафактной продукции на национальном уровне не приводит к ощутимым результатам. Отмечается ежегодный рост обращений таких объектов на международном уровне, что требует значительных усилий правоохранительных органов для выявления и раскрытия преступлений. Необходимость повышения эффективности этой деятельности обуславливает необходимость поиска новых

подходов ко многим аспектам проблемы борьбы с этими видами правонарушений.

На уровне стран Европейского таможенного союза, на сегодняшний день, важно объединять усилия создавая унифицированные методы и подходы в расследовании и предотвращении правонарушений.

Улучшить ведение уголовного учета в зависимости от способа передвижения, предметов и следов. На уровне всех стран важно признать результаты использования технических средств в качестве средств обеспечения доказательств наряду с протокольной формой фиксации. Такое изменение статуса результатов применения технических средств расширит круг полученных с их помощью вещественных доказательств (в том числе производных от вещественных доказательств: оттисков, слепков, макетов) и документов, которые должны включать материалы, аудио- и видеозаписи, технический и электронный контроль, а также магнитные, оптические и другие электронные носители информации, полученные, запрошенные или представленные в порядке, установленном соответствующими процессуальным законодательством.

В свою очередь, изменение статуса результатов применения технических средств значительно расширит доказательную базу, даст возможность устанавливать одни и те же доказательственные факты из различных источников, что будет способствовать более полной оценке их достоверности. Наряду с этим, дача показаний по результатам применения технических средств позволит получить доказательства из материалов оперативно-розыскной деятельности.

Библиографический список:

1. Афонин П.Н., Табаков А.В. Применение инспекционно-досмотровых комплексов для выявления и пресечения контрабанды наркотиков в ходе таможенного контроля // Вестник Российской таможенной академии. 2021. №2 С. 32-37;
2. Краснова А.И., Пулин А.О. Анализ объектов таможенного контроля, распознаваемых с помощью ИДК // БИТ. 2019. №4 (12). С. 40-43;
3. Результаты правоохранительной деятельности подразделений Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс].URL: <https://customs.gov.ru/activity/pravoohranitel> (дата обращения: 03.04.2022);
4. Эксперты оценили угрозу транзита афганского героина через Казахстан.[Электронный ресурс].URL: https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/ (дата обращения: 03.04.2022);
5. Рынок онлайн-торговли контрафактом в РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://media.brandmonitor.ru/rynok-onlayn-torgovli-kontrafaktom-v-rf> (дата обращения: 28.03.2022).

ВИДЫ ИСКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Осенняя Снежана Олеговна,

студент 3 курса направления подготовки "Юриспруденция»

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Храпач И. В., старший преподаватель Ставропольского филиала МПГУ, адвокат Ставропольской краевой коллегии адвокатов

Аннотация. В статье рассматривается понятие иска в гражданском процессе. Определено значение иска в условиях современного гражданско-процессуального права. Охарактеризованы виды исков в гражданском процессе.

Ключевые слова: иск, классификация исков, виды исков, гражданский процесс.

TYPES OF CLAIMS IN CIVIL PROCEEDINGS

Osennayay Snezhana Olegovna,

3rd year student of the direction of training "Jurisprudence» of the

Stavropol branch of MPSU,

Stavropol, Russia

Supervisor: Khrapach I.V., Senior Lecturer of the Stavropol branch of MPGU, lawyer of the Stavropol Regional Bar Association

Annotation: The article discusses the concept of a claim in civil proceedings. The significance of the claim in the conditions of modern civil procedure law is determined. The types of claims in civil proceedings are characterized.

Keywords: claim, classification of claims, types of claims, civil procedure.

В настоящее время большинство гражданских споров разрешается посредством судебного разбирательства. Гражданин в судебном порядке с помощью иска имеет право восстановить свои нарушенные права и интересы.

Иск – это требование юридически заинтересованного лица (истца), которое обращено к суду, о защите нарушенного или оспариваемого субъективного права или законного интереса установленным законом способом на основании указанных фактов, с которыми связывают неправомерные действия ответчика [4].

С помощью иска защищаются такие важные стороны общественной жизни, как отношения между потребителем и лицом, выполняющим работу (услугу); защищаются нематериальные гражданские блага (честь, достоинство и деловая репутация) и др. Участником указанных правоотношений всегда является гражданин, то есть простое физическое лицо, которое в большинстве

случаев не имеет надлежащего уровня правовых знаний, которые позволили ему бы осуществлять защиту своих прав и законных интересов. Действующий ГПК РФ содержит минимальные процессуальные требования, соблюдение которых необходимо для возбуждения искового судопроизводства [1].

На практике сложилась разветвленная система исков. Традиционное выделение основных видов исков подразумевает материально–правовые и процессуально–правовые иски. Вместе с тем каждый из этих видов дополнительно может быть подвержен более глубокой дифференциации, в зависимости от различных классифицирующих признаков. Таких характеристик, используемых в качестве основания системы деления исков, в каждом случае может быть неопределенное количество в зависимости от решаемых теоретических и практических задач, а потому любое деление на виды носит относительный характер [5].

В гражданском процессе иски принято делить на:

- иски о присуждении. Данные иски направлены на понуждение ответчиков к каким–либо действиям либо воздержанию от их совершения.

- иски о признании представляет собой иски, которые связаны с наличием или отсутствием спорных прав или законных интересов.

- преобразовательные (конститутивные) иски. Они направлены на создание, изменение или прекращение юридического отношения материально–правового характера [2].

В литературе, помимо материально-правового и процессуально правового оснований, также упоминаются иные иски:

- личные иски направлены на защиту истцом своих собственных интересов по спорному материальному правоотношению (ст.3 ГПК РФ) [1];

- для исков в защиту публичных интересов характерно, что выгодоприобретателем является общество или государство;

- иски в защиту прав других лиц направлены на защиту не истца, а других лиц в установленных законом случаях;

- иски о защите неопределенного круга лиц (групповые иски) направлены на защиту интересов группы граждан, персональный состав которой заранее не определен;

- косвенные иски – это иски, которые направлены на защиту интересов группы лиц, персональный состав которой заранее определен;

- эквивалентные (равнозначные) иски;

- тождественные (сходные) иски;

- нетождественные иски;

- взаимосвязанные иски, для которых характерно требование защиты разных по своему характеру субъективных прав и законных интересов, которые могут возникать в разных материальных правоотношениях [7].

Юридическим средством компенсации имущественного вреда от преступлений выступает гражданский иск в процессе уголовного характера, применение которого позволяет разрешить комплекс важных задач – с наибольшей полнотой возместить потерпевшим вред от преступных деяний,

содействовать защите важнейшего из вещных прав - права собственности, независимо от ее формы.

Институт обеспечения искового заявления стабилизирует процессуальные правоотношения и повышает эффективность проводимых судебных разбирательств. Тем не менее в обеспечении иска содержится ряд правовых пробелов, которые нарушают принципы гражданского судопроизводства. Сформированные в работе предложения позволят, на наш взгляд, восполнить данные пробелы и тем самым усовершенствовать современное гражданское процессуальное законодательство [3].

Итак, по характеру защищаемого интереса иски в гражданском процессе можно подразделить на личные, в защиту публичных и государственных интересов, в защиту прав других лиц, групповые и производные (косвенные) иски. Данная классификация основана на том, чьи интересы защищает истец и кто является выгодоприобретателем по решению суда, поскольку тем самым определяются особенности предъявления иска, ведения дела в суде и судебного решения. Такая классификация исков связана с появлением новых частноправовых способов защиты гражданских прав и их отражением в системе процессуального права.

Библиографический список:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.12.2021, с изм. от 10.03.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2022) // Собрание законодательства РФ. - 18.11.2002. -N 46. - ст. 4532.
2. Горохова Д. А. Понятие и признаки иска в гражданском процессе / Д. А. Горохова // Форум молодых ученых. – 2021. – № 2(54). – С. 23–27.
3. Константинова, О. Ю. Классификация исков в гражданском праве / О. Ю. Константинова // Научные исследования в эпоху информационных технологий. –2017. – С. 92–96.
4. Мамбетова, А. А. Иски и их классификация в гражданском праве / А. А. Мамбетова // Современная юриспруденция: актуальные вопросы, достижения и инновации. – 2017. – С. 83–85.
5. Николаенко, В. С. Классификация исков в гражданском процессе / В. С. Николаенко // Вектор развития юридической науки. – 2020. – С. 26–32.
6. Ооржак, Ш. Н. Предмет и основание гражданского иска / Ш. Н. Ооржак // Вестник магистратуры. – 2022. – № 1–2(124). – С. 49–50.
7. Пирогова, О. В. Некоторые аспекты классификации исков в гражданском процессе / О. В. Пирогова // Евразийский научный журнал. – 2017. – № 4. – С. 14–15.

УДК 346

ПРИНУДИТЕЛЬНОЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ КАК ОГРАНИЧЕНИЕ ПАТЕНТНОЙ МОНОПОЛИИ НА ЛЕКАРСТВА

*Привалова Лидия Викторовна,
студент 4 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

*Научный руководитель: Шлюндт Н.Ю., доцент Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация. В статье рассматривается институт принудительного лицензирования как разрешения использования запатентованных формул без разрешения патентообладателя, сделаны выводы, что поправки, внесенные в действующее российское законодательство, будут способствовать усилению развития импортозамещения, и, нивелируют проблемы отечественных производителей – участников фармацевтической индустрии.

Ключевые слова: принудительное лицензирование, патентная монополия, фармацевтическая индустрия, патентообладатель.

COMPULSORY LICENSING AS A RESTRICTION OF THE PATENT MONOPOLY ON MEDICINES

*Privalova Lidiya Viktorovna,
4rd year student of the specialty «Jurisprudence» of the Stavropol branch
of the Moscow state pedagogical University,
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Schlundt N.Y., associate Professor of the
Stavropol branch of MPGU*

Annotation. The article considers the institution of compulsory licensing as permission to use patented formulas without the permission of the patent holder, concludes that the amendments made to the current Russian legislation will contribute to strengthening the development of import substitution, and neutralize the problems of domestic manufacturers participating in the pharmaceutical industry.

Keywords: compulsory licensing, patent monopoly, pharmaceutical industry, patent holder.

Основной проблемой рынка лекарственных средств является завышение цен на лекарства со стороны крупнейших фармацевтических компаний. Зачастую, предпринимаемые попытки отдельных государств, преодолеть этот ценовой барьер, не приводит к желаемому результату, по причине амбициозных и существенных интересов фарминдустрии, отстаивающей свои интересы.

30 апреля 2021 года Президентом РФ был подписан Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» и статьи 12 и 22 Федерального закона «О лицензировании отдельных видов деятельности» [1], позволяющий выпускать лекарства без согласия патентообладателя, во-первых, в интересах обороны и безопасности государства, во-вторых, в целях охраны жизни и здоровья граждан, с последующими изменениями в ст. 1360 ГК РФ.

Инициаторы полагают, что подобные законодательные изменения способствуют более оперативному восполнению в стране иностранных запатентованных лекарств [2].

На разработку препарата у фармакологической компании в среднем уходит до десяти лет и миллионы долларов. Для того чтобы производители смогли остаться в выигрышной ситуации, оригинальные препараты имеют до двадцати лет патентной защиты. На протяжении этого времени другие производители не имеют права производить дженерики, что позволяет компаниям-производителям удерживать высокие цены на свой препарат.

Впервые институт принудительной лицензии был закреплен еще в ст. 5 Парижской конвенции по охране промышленной собственности 1883 года: «Каждая страна имеет право принять законодательные меры, предусматривающие выдачу принудительных лицензий, для предотвращения злоупотреблений, которые могут возникнуть в результате осуществления исключительного права, предоставляемого патентом»[3].

Свое дальнейшее развитие институт принудительной лицензии получил в Соглашении по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (вместе с Марракешским соглашением об учреждении ВТО от 15 апреля 1994 года).[4] Статья 30 закрепляла следующее положение: «Члены могут предусматривать ограниченные исключения из исключительных прав, предоставляемых патентом, при условии, что такие исключения необоснованно не вступают в противоречие с нормальным использованием патента и необоснованно не ущемляют законные интересы патентообладателя, учитывая законные интересы третьих лиц». При этом выдача принудительной лицензии допускалась для защиты внутреннего рынка государства (ст. 31 (f) ТРИПС)[5].

Однако, такое регулирование приводило к тому, что развитые страны получали значительно больше прав, чем менее развитые страны, поскольку все компании стремятся регистрировать свои патенты в США и Европе, предоставляя патентным ведомствам этих стран значительные преференции.

То есть, если патент на лекарство был зарегистрирован в конкретной стране, то именно национальное патентное ведомство решало вопрос о выдаче принудительной лицензии.

Создавалась ситуация, когда, менее развитые страны не имели необходимых лекарств для лечения определенных болезней, а обязать иностранную фармацевтическую компанию экспортировать лекарства в такую страну было не возможно, по причине отсутствия правовой регламентации.

Возникшие проблемы, вызвали необходимость в 2005 году Соглашение по ТРИПС дополнить ст. 31 bis, которая позволила стране патентообладателя выдавать принудительные лицензии для экспорта лекарств в государства, не обладающие собственной фармацевтической промышленностью, либо, возможностью ее наращивания. Речь не идет о каком-либо умалении прав патентообладателя, поскольку ст. ст. 31 (h) ТРИПС, предусматривалось вознаграждение последнему [5].

В России существует четыре института, позволяющие государству правомерно ограничить патентную монополию правообладателя: использование при чрезвычайных обстоятельствах (п. 3 ст. 1359 ГК РФ); использование в интересах национальной безопасности (ст. 1360 ГК РФ); принудительная лицензия при неиспользовании патента (п. 1 ст. 1362 ГК РФ); принудительная лицензия для использования зависимого изобретения (п. 2 ст. 1362 ГК РФ).

Сегодня РФ, в лице антимонопольного органа, получает инструмент защиты граждан в случае гуманитарной проблемы с лекарствами. Достигая, посредством законодательного воздействия, подобной благоприятной цели, необходимо учитывать баланс публичных интересов и интересов правообладателя – особенно в условиях нарастания объемов интеллектуальных прав. Анализ современной политико-экономической ситуации показывает неоднозначную картину происходящих отказов от поставки лекарственных средств: по политическим причинам, по причинам нерентабельности. В любом случае, возникающая ситуация, усугубляет положение общества[6]. Потому, поправки, внесенные в действующее российское законодательство, значительно ускорят процесс импортозамещения и позволят российским производителям занять более выгодное положение на фармацевтическом рынке. Примером может служить опыт принудительного лицензирования лекарств, который есть в таких странах как Индия, Бразилия, Таиланд[7].

Полагаем, институт принудительного лицензирования выгоден и для общества, и для государства, более того, отечественные участники фарминдустрии от этого получают определенные преференции. Однако, вопросы, связанные с тем, насколько добросовестно соответствующие нормы будут применяться российскими правоприменителями, и не повлечет ли это массовую выдачу принудительных лицензий в России, остаются открытыми.

Библиографический список:

1. О внесении изменений в Федеральный закон "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" и статьи 12 и 22 Федерального закона "О лицензировании отдельных видов деятельности: Федеральный закон от 30.04.2021 № 128-ФЗ // СЗ РФ. –2021. – № 18. – Ст. 3072.
2. [Электронный ресурс] URL: <https://vademec.ru/news/>. - (Дата обращения: 12.03.2022).

3. Конвенция по охране промышленной собственности (Заключена в Париже 20.03.1883) (ред. от 02.10.1979). [Электронный ресурс] URL: <https://www.consultant.ru/> - (Дата обращения: 20.03.2022).

4. Марракешское соглашение об учреждении Всемирной торговой организации от 15.04.1994. [Электронный ресурс] URL: <https://docs.cntd.ru/document/1902152>. - (Дата обращения: 10.04.2022).

5. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) от 15.04.1994. [Электронный ресурс] URL: <https://www.consultant.ru/> - (Дата обращения: 20.03.2022).

6. [Электронный ресурс] URL: <https://pravo.ru/story/view/127879/> - (Дата обращения: 20.03.2022).

7. [Электронный ресурс] URL: <https://aif.ru/health/life/> - (Дата обращения: 20.03.2022).

УДК 342.9

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И КОРОЛЕВСТВА НОРВЕГИЯ

*Пунанцева София Сергеевна, Шакирова Диана Равильевна,
студенты 2 курса специальности «Право и организация социального
обеспечения» ФСПО СЗИУ РАНХиГС,
г. Санкт-Петербург, Россия*

*Научный руководитель: Хромов А. В., преподаватель Северо-Западного
института управления Российской академии народного хозяйства и
государственной службы, аспирант Санкт-Петербургского университета
технологий управления и экономики*

Аннотация. В статье рассматриваются функции и полномочия органов исполнительной власти Российской Федерации и Королевства Норвегия, их сравнительная характеристика, возможности усовершенствования системы управления органов исполнительной власти Российской Федерации.

Ключевые слова: управление, органы исполнительной власти, развитие, система, сравнение, полномочия, функции.

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF THE EXECUTIVE AUTHORITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION AND THE KINGDOM OF NORWAY

*Punantseva Sofia Sergeevna, Shakirova Diana Ravilyevna,
2nd year students of the specialty "Law and organization of Social Security" of the
Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,
St. Petersburg, Russia*

Supervisor: Khromov A.V. Lecturer of the North-Western Institute of Management of the Russian Academy of National Economy and Public Administration, post-graduate student of St. Petersburg University of Management Technologies and Economics

Annotation. The article examines the functions and powers of the executive authorities of the Russian Federation and the Kingdom of Norway, their comparative characteristics, and the possibilities of improving the management system of the executive authorities of the Russian Federation.

Keywords: governance, executive authorities, development, system, comparison, authority, functions.

Органы исполнительной власти играют немаловажную роль как во внутреннем развитии государства, так и в формировании авторитета на международной арене. В данной статье мы рассмотрим и охарактеризуем органы исполнительной власти Российской Федерации и Королевства Норвегия.

Рассмотрим систему органов исполнительной власти, их функции и полномочия в Норвегии и России, проведем сравнительную характеристику и выявим возможности развития и усовершенствования органов исполнительной власти в Российской Федерации.

Органами исполнительной власти в Норвегии являются Правительство во главе с Монархом. В сочетании они образуют Государственный Совет. Правительство состоит из премьер-министра, который действует от имени Монарха, и других министров, каждый из которых управляет своим министерством [1]. Министерств в Норвегии сравнительно много. Наиболее необычными являются: Министерство по делам детей и семьи, Министерство юстиции и полиции (здесь, по возложенным на данное министерство функциям, можно провести сравнение с российским министерством внутренних дел), Министерство рыболовства и прибрежных дел, Министерство окружающей среды.

Полномочия Монарха:

1. Утверждение Правительства;
2. Одобрение законопроектов;
3. Осуществление помилования
4. Монарх является главой церкви и единством нации [2].

Норвежские политологи отмечают, что Монарх имеет в основном церемониальные функции, в то время как большинство важнейших функций в жизни граждан Норвегии осуществляются Правительством.

Полномочия Правительства Королевства Норвегия:

1. Участие в законотворчестве наряду с Норвежским законодательным органом власти;
2. Обеспечение исполнения законности;
3. Управление национальным и государственным бюджетом;
4. Ответственность за деятельность государства;

5. Осуществление внутренней политики [1].

Органы исполнительной власти в РФ составляют: Президент РФ, Правительство, федеральные органы.

Полномочия Президента РФ:

1. Назначает с согласия Государственной Думы Председателя Правительства РФ;

2. Имеет право председательствовать на заседании Правительства РФ;

3. По предложению Председателя Правительства РФ назначает на должность и освобождает от должности заместителей Председателя Правительства РФ, федеральных министров;

4. Назначает и освобождает полномочных представителей Президента РФ;

5. Назначает и освобождает высшее командование Вооруженных сил РФ;

6. Назначает и отзывает после консультации с соответствующими комитетами или комиссиями палат Федерального Собрания дипломатических представителей РФ в иностранных государствах и международных организациях;

7. Использует согласительные процедуры для разрешения разногласий между органами государственной власти в РФ и органами государственной власти субъектов РФ, а также между органами государственной власти субъектов РФ;

8. Обладает правом приостановить действия актов органов исполнительной власти субъектов РФ в случае противоречия этих актов Конституции и федеральным законам, международным обязательствам РФ или нарушения прав и свобод человека и гражданина до решения этого вопроса соответствующим судом;

9. Реализует полномочия в соответствии с Конституцией и федеральными законами как Верховный Главнокомандующий Вооруженными Силами РФ и Председатель Совета Безопасности РФ [4];

10. Руководит деятельностью федеральным органов исполнительной власти в сфере обороны, безопасности, юстиции и другие в соответствии с Конституцией, ФКЗ, ФЗ [3].

Федеральные министерства, федеральные службы и федеральные агентства, руководство деятельностью которых осуществляет Президент РФ: Министерство внутренних дел РФ, Министерство РФ по делам гражданской обороны, чрезвычайных ситуаций и ликвидации последствий стихийных бедствий, Министерство иностранных дел РФ, Министерство обороны РФ, Министерство юстиции РФ, Государственная фельдъегерская служба РФ, Служба внешней разведки, Федеральная служба безопасности РФ, Федеральная служба РФ по контролю за оборотом наркотиков, Федеральная служба охраны РФ, Главное управление специальных программ Президент РФ (федеральное агентство), Управление делами Президента РФ (федеральное агентство).

В состав Правительства РФ входят Председатель Правительства РФ, заместители Председателя Правительства РФ и федеральные министры [5].

Функции Правительства:

1. Разработка и предоставление федерального бюджета, предоставление отчета об его исполнении Государственной Думе;
2. Проведение единой финансовой, денежной и кредитной политики, а также политики в области науки, культуры, здравоохранения, экологии в стране;
3. Управление федеральной собственностью;
4. Обеспечение мер по обеспечению государственной безопасности, обороны страны, включая реализацию внешней политики государства;
5. Обеспечение правопорядка в стране: прав и свобод граждан, борьбе с беззаконием и преступностью;
6. Ежегодный отчет о результатах деятельности, предоставляемый Государственной Думе.

Подводя итог ко всему вышесказанному, исполнительная власть – это система специально учреждаемых органов, а также должностных лиц, которые обладают властными полномочиями в сфере реализации законов государства.

Таблица 1 – Сравнительная характеристика деятельности органов исполнительной власти Российской Федерации и Королевства Норвегия

Критерии	Российская Федерация	Королевство Норвегия
Глава государства и его полномочия	Глава государства – Президент, его полномочия и функции обширны.	Глава государства – монарх, его полномочия и функции церемониальные.
Правительство	Сходства	
	Структура и система подчиненности.	
	Различия	
	21 министерство	17 министерств
	Направленность на кризисные ситуации и ситуации с тяжелыми последствиями.	Направленность на повседневную жизнь граждан.
Направленность органов исполнительной власти	Сходства	
	Функции затрагивают как сферу законотворчества, так и сферу исполнения действующего законодательства	
	Различия	
	Функции более направлены на исполнение законности и обеспечение стабильности в государстве	Законотворчество и обеспечение работы государственной структуры

Управление органов исполнительной власти Российской Федерации и Королевства Норвегия имеет существенные различия в своей природе, однако оба государства функционируют должным образом и стремятся к наилучшему уровню жизни и безопасности своих граждан. Каждое государство должно

развиваться по своему собственному пути и не пытаться перенять что-либо у других. Идеального управления страной не добиться, к этому можно лишь стремиться методом «проб и ошибок», но не перенимать самобытность других стран, а доказательством того являются существенные различия в системе органов исполнительной власти и их должное функционирование на территориях обоих государств.

Библиографический список:

1. Исаев М. А. Основы конституционного строя Норвегии / М. А. Исаев, МГИМО (У) МИД РФ - М., Муравей, 2001. – 74 с.
2. Конституция Королевства Норвегия (ред. от 23.07.1995) // Норвежское учредительное собрание от 17.05.1814 – 2 с.
3. Кузякин С. В., Кузякин Ю. П. Административное право Российской Федерации: учеб. пособие для бакалавров / С. В. Кузякин, Ю. П. Кузякин. – Одинцово: АНОО ВО ОГУ, 2015. – 134 с.
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. с изменениями, внесенными федеральными конституционными законами от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 14.03.2020 № 1-ФКЗ) // СПС «Консультант плюс».
5. Зарубицкая Т.К. Административное право в определениях и схемах: учебное пособие / Т.К. Зарубицкая. – Н. Новгород: Изд-во Нижегородского госуниверситета им. Н.И. Лобачевского, 2019. – 46 с.
6. Бахрах Д. Н. Административное право: учебник / Д. Н. Бахрах, Б. В. Россинский, Ю. Н. Стариков. - 3-е изд., пересмотр. и доп. - М., Норма, 2018. - 202 с.

УДК 347.9

ФОРМЫ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Резникова Ксения Владимировна,

студент 3 курса направления подготовки «Юриспруденция»

Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Храпач И. В., старший преподаватель Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация. В статье рассматриваются формы защиты гражданских прав, их особенности и способы применения в соответствии с законодательством РФ. Отмечается связь формам защиты прав со способами защиты гражданских прав, раскрывается понятие и назначение гражданского процесса.

Ключевые слова: гражданский процесс, гражданское право, защита гражданских прав, Конституция РФ, права, способы, формы, законодательство, осуществление прав.

FORMS OF CIVIL RIGHTS PROTECTION

Reznikova Ksenia Vladimirovna,

*Student of the 3rd year of the direction of training "Jurisprudence"
of the Stavropol branch of the Moscow State University,*

Stavropol, Russia

Supervisor: Khrapach I.V., Senior Lecturer of the Stavropol Branch of the Moscow State University

Annotation. The article discusses the forms of civil rights protection, their features and methods of application in accordance with the legislation of the Russian Federation. The connection between the forms of protection of rights and the methods of protection of civil rights is noted, the concept and purpose of civil procedure are revealed.

Keywords: civil procedure, civil law, protection of civil rights, Constitution of the Russian Federation, rights, methods, forms, legislation, exercise of rights.

С давних времен многие ученые определяли гражданский процесс как форму судебного осуществления норм материального гражданского права с целью защиты гражданских интересов, рассматриваемых в материальном праве, но в свою очередь, недостаточно обеспечивались ими. Назначение процесса заключается в том, чтобы право не только существовало, но и действовало, т.е. при осуществлении процесса государство само приводило право к осуществлению. Таким образом, гражданский процесс представляется собой порядок принудительного осуществления гражданского права и сводится к совокупности норм, определяющий образ действия как существующих органов защиты права, так и лиц, пользующихся этой защитой или так или иначе привлекаемых к ней [1]. Главной целью гражданского процесса является восстановление нарушенных и охрана оспариваемых прав, свобод, и интересов граждан.

Гражданский процесс является одной из форм осуществления правосудия и отличается от деятельности других органов, рассматривающие гражданские споры, наличием специфической процессуальной формы. Для защиты прав законом предусмотрены нормы, которые направлены на восстановление или признание гражданских прав и защиту нарушенных интересов граждан. Согласно статьи 12 ГК РФ, законодатель установил способы защиты гражданских прав, которые осуществляются путем: признания права; признания оспоримой сделки недействительной и применения последствий ее недействительности, применения последствий недействительности ничтожной сделки; признания недействительным решения собрания; самозащиты права;

присуждения к исполнению обязанности в натуре; возмещения убытков; взыскания неустойки; компенсации морального вреда; прекращения или изменения правоотношения и т.д. [2]. Данные способы защиты гражданских прав могут применяться в определенном процессуальном порядке, т.е. в любой форме защиты нарушенных прав.

Формой защиты прав принято именовать различные виды юридической деятельности по защите субъективных прав, комплекс внутренне согласованных организационных мероприятий, протекающих в рамках одного правового режима [3]. Иными словами, форма защиты в гражданском судопроизводстве – это определенная законом деятельность компетентных органов по защите прав. Их конечная цель заключается в установлении фактических обстоятельств дела и дальнейшее применение норм права, установление способов защиты и вынесение решений. Как уже отмечалось ранее, к каждому способу защиты гражданских прав соответствует определенная форма защиты нарушенных или оспариваемых прав. При этом, допускается применение к нарушителю сразу нескольких форм защиты прав.

Форма защиты права в суде именуется гражданской процессуальной формой. Защита нарушенных или оспариваемых прав в суде осуществляется заинтересованными лицами в соответствии с компетенцией суда, установленной процессуальным законодательством [4]. Законодательство закрепляет разные формы защиты гражданских прав, такие как: досудебная и судебная; общественная, административная, нотариальная, третейская и т.д. При осуществлении защиты гражданских прав применяются формы защиты, которые в свою очередь классифицируются на юрисдикционную и неюрисдикционную.

Юрисдикционная форма представляет собой, обращение лица за защитой в компетентный орган, вследствие нарушения его гражданских прав. Неюрисдикционная форма не предполагает обращение в компетентный орган, т.е. субъект самостоятельно применяет правоохранительные действия. Другими словами, такую форму защиты называют – самозащитой либо мерой оперативного воздействия. Это меры, которые направлены на самостоятельные действия субъекта по защите нарушенных прав. Стоит заметить, что самозащита гражданских прав может выступать как в качестве способа и в качестве формы защиты гражданских прав. Такая мера защиты является специфичной, поэтому законодательство устанавливает ограничения использования данного способа, т.к. способы самозащиты могут осуществляться по-разному. Согласно статье 14 ГК РФ, законодательство допускает использование только определенных способов самозащиты, которые были бы соразмерны нарушению и не выходили бы за пределы необходимых действий.

Досудебная форма защиты предназначается для урегулирования конфликтов до обращения в суд. Эта форма имеет своё видовое разнообразие: претензионная форма, медиативная форма, применение переговоров и т.д.

Также, досудебная форма по критерию обязательности бывает: императивной и факультативной.

Административная форма защиты гражданских прав заключается, в определенных случаях, предусмотренных законом, принятие решений о восстановлении нарушенных прав или устранение юридической неопределенности, без органов государственного управления, без вызова компетентных заинтересованных лиц. В свою очередь юрисдикционная форма защиты может осуществляться в судебном и административном порядке. Однако, решение, принятое в административном порядке, может быть обжаловано в суде. Согласно ст. 11 ГК РФ, судебная защита нарушенных или оспариваемых гражданских прав осуществляется в соответствии с подведомственностью дел, установленным ГПК РФ.

Самой распространенной формой защиты гражданских прав является судебная, она имеет преимущества перед остальными формами. Рассмотрим её некоторые особенности. Специальный орган, который осуществляет защиту нарушенных прав – это суд. Он разрешает иски путем применения норм гражданского, трудового, семейного и другого материального права, в порядке гражданского, административного или арбитражного судопроизводства. Ещё одна особенность прослеживается в применении норм процессуального права, которые в совокупности образуют процессуальную форму: гражданско-процессуальную, административно-процессуальную, арбитражно-процессуальную. В течение производства исследуются обстоятельства дела в порядке гражданско-процессуальной, судебной и административно-процессуальной форме, которые гарантируют законность и обоснованность разрешения спора. В процессе осуществления судопроизводства применяются конституционные и гражданско-правовые принципы. Защиту нарушенных прав всегда должны осуществлять независимые и беспристрастные судьи. Также, в разбирательстве активно участвуют стороны спора, тем самым, обеспечивается принцип состязательности сторон. Обеспечивается наличие гарантий, такие как независимость суда и подчинение его только закону, гласность и т.п. И главная особенность в том, что решение суда основывается только на точных фактах, которые были доказаны и установлены в процессе разбирательства. Однако в большинстве способов, указанных в статье 12 ГК РФ, могут быть осуществлены только с участием суда.

Защиту нарушенных прав могут осуществлять нотариусы и другие компетентные лица, которых есть право на совершение нотариальных действий. Соответственно, при нарушении трудовых прав работников, защиту осуществляют специальные комиссии по трудовым спорам. Из данных форм защиты гражданских прав главную роль играет судебная форма защиты.

Библиографический список:

1. Тумановой, Л. В. Гражданский процесс: Учебник для студентов вузов обучающихся по направлению подготовки «Юриспруденция»,

специальности «Правоохранительная деятельность» / Л. В. Тумановой, Н. Д. Амаглобели. — 9-е изд. - 2019: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. — 687 с. — Текст: непосредственный.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 14.04.2022) / Собрание законодательства РФ, 05.12.1994. - N 32. - ст. 3301.

3. Гонгало, Б. М. Гражданское право Российской Федерации / Б. М. Гонгало. - 2-е изд. – М.: Статут, 2018. - 271 с.

4. Свирин, Ю. А. Актуальные проблемы гражданского процессуального права: Учебник / Ю. А. Свирин. – М.: Прометей, 2021. — 697 с.

5. Филиппова, С. Ю. Актуальные проблемы гражданского права: учебник для магистратуры / под ред. Р. В. Шагиевой. – М.; Берлин: Директ-Медиа, 2019. – 445 с.

6. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 25.03.2022)

7. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).

УДК 34.03

ЗАЩИТА ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В ЦИФРОВОМ МИРЕ: РАЗВИТИЕ ПРОБЛЕМЫ

Серова Татьяна Юрьевна,

студент 5 курса направление подготовки «Право и история»

ЛГПУ имени П.П. Семенова-Тян-Шанского,

г. Липецк, Россия

Научный руководитель: Казарова Д.С., доцент ЛГПУ имени П.П. Семенова-Тян-Шанского

Аннотация. В данной статье рассматриваются тенденции развития технологий в сети интернет, а также становление прав и свобод человека и вытекающих из этого проблем.

Ключевые слова: интернет, права и свободы, технологии, законодательство.

PROTECTION OF HUMAN RIGHTS IN THE DIGITAL WORLD: DEVELOPMENT OF THE PROBLEM

Serova Tatiana Yurievna,

5th-year student of the direction of training "Law and history"

LSPU named after P.P. Semenov-Tyan-Shansky,

Annotation. In article examines the trends in the development of technologies on the Internet, as well as the formation of human rights and freedoms and the problems arising from this.

Keywords: Internet, rights and freedoms, technologies, legislation.

В современном мире интернет стал неотъемлемой частью жизни человека. В связи с этим жизнь в сети так же, как и в реалиях требует правового регулирования. Человеческая жизнь, его данные и его достижения потихоньку переходят во всемирную сеть и упрощают ему жизнь. Но так ли это на самом деле. Ведь в сети, как и в жизни так же существуют мошенники и воры. Которые так же с помощью интернета могут совершать различные махинации и кражи, используя те данные человека, которые он туда загрузил. Так же необходимо отметить, что, то законодательство, которое существовало до эпохи интернета не могло четко и правильно регулировать отношения в сети, так как это два разных мира. В связи с этим государству необходимо развивать правовую сферу в этом направлении, потому что человеческая жизнь все сильнее уходит в сеть. Поэтому нынешнему прогрессу нужна новая правовая защита, правовое регулирование. Описанная ситуация ставит перед государством серьёзную задачу, а именно определение новых прав и свобод, возникших в результате использования Интернета, а также в этой связи способствование развитию традиционных прав. [1]

Прежде всего, цифровые технологии при их активном и повсеместном внедрении и использовании меняют сам характер взаимоотношений в обществе. [3]. Так как человеческая жизнь тесно переплетается с интернетом, у людей возникают правоотношения именно там, покупка каких-либо предметов, приложений, оформление подписок на всяческие приложения и нужды. Возникает вопрос о достаточно четком правовом регулировании данных ситуаций, ведь это не магазин, в который ты пришел и купил товар. В сети человек платит за картинку, но не факт, что это будет нужный ему товар, и это будет мошенничеством. Поэтому у него появляются вопросы, а сможет ли он себя защитить от всякого рода негативного влияния и сможет ли это сделать государство. Ведь на всякую новую технологию появляется мошенник, который хочет нарушить права законопослушного гражданина.

Еще одно направление влияния цифровых технологий на правоприменения связано с автоматизацией и алгоритмизацией правовой сферы. Внедрение цифровых технологий в процесс правоприменения предполагает использование роботов и искусственного интеллекта[3]. В связи с этим необходимо отметить, что создаются такие технологии, которые позволяют вычислить тех самых мошенников и защитить права человека еще на стадии попытки совершить какие-либо противоправное деяние, своего рода

охрана человеческих прав. К сожалению, в данной сфере развитие государства протекает очень медленно и не всегда справляется с данной задачей, так как вопрос роли защиты прав человека в сети не так четко ставиться на рассмотрение. Так же необходимо отметить, что появление искусственного интеллекта в праве порождает новые пробелы и проблемы в законодательстве. Ведь не всегда робот может защитить человека так как закон регулирует четко одну ситуацию без каких-либо отклонений. Когда в жизни очень часто происходят ситуации, которые невозможно отнести к тому или иному случаю регулируемым правом. И уж точно робот не может решать прав или виноват человек в подобных ситуациях, ведь это всего лишь машина, которая по сути своей может только обладать и манипулировать информацией, которой в нее заложили и не более. Люди еще не научились наделять такие механизмы человеческими качествами такие как психика эмоции и т.д. А ведь такие ситуации встречаются очень часто, где решение необходимо давать, опираясь на человеческие черты и качества. Например, человек может ошибочно загрузить ту или иную информацию или нажать на кнопку, которая совершит то действие, которое может нарушить права другого человека.

Так же необходимо отметить, что существует такая проблема как необходимость определения контроля над всемирной сетью. Ведь люди, которые будут являться субъектами права, могут находиться в разных юрисдикциях, которые могут их контролировать[2]. Так, например, нарушитель закона может находиться в другой стране, нарушив его в одной используя какие-либо технологии для этого, необходимо понимать, что где-то что-то запрещено в другом месте может быть вполне разрешено.

Развивая тему законодательства, нужно сказать, что для более четкого регулирования правовых отношений в сети необходимо создание определенного органа, который бы обладал полномочиями слежения и контролирования во всемирной паутине. Мало того, существует и потребность в создании в системе законов, которым было бы подвластны все сферы деятельности в сети, для более четкого определения всех нюансов. Безусловно в нашей стране оно имеется. Так, в Российской Федерации был принят ФЗ Российской Федерации от 01.05.2019 г. «О внесении изменений в Федеральный закон «О связи» и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»», предполагающий создание автономной интернет-сети, а также наделение Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций полномочиями по блокировке сайтов, запрещённых на территории Российской Федерации, усиление централизованного подхода к контролю сети «Интернет», а также ряд других положений[4]. Но в данное время, к великому сожалению, закон в сфере интернет-сети не в полном объеме может контролировать ситуацию в сети. Ведь в нашем мире почти всегда сначала появляется преступник после чего орган, который его должен поймать, а уже только потом закон, который будет судить его по всей строгости совершенного деяния, так же сейчас происходит и со всемирной интернет-паутиной, в которой процветает развитие интернет

мошенничество в том или ином виде. Необходимо отметить, что в Европе такой закон есть, в связи с этим нужно понимать, что для нашей страны то же требуется нормативно-правовой акт, который имел те же охранительные гарантии что и руководство Совета Европы по правам человека для интернет-пользователей.

В заключение хотелось бы сказать, что роль государства в сети становится все больше, но по-прежнему остаются пробелы в правовом регулировании цифрового мира, которые необходимо дорабатывать и устранять те проблемы, затрагиваемые в первую очередь защиту законопослушных граждан.

Библиографический список:

1. Алферова Е.В. Защита прав человека в Интернете / Е.В. Алферова // Государство и право в новой информационной реальности. - 2018. - № 1. - С. 143-157.

2. Воскресенская Е.В. Правовое регулирование оценочной деятельности: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Санкт-Петербургский государственный университет. - Санкт-Петербург, 2004. – 27 с.

3. Пашенцев, Дмитрий А. «Особенности правоприменения в условиях цифровизации общественных отношений». Вестник Санкт-Петербургского университета. Право 1. - 2020. - С. 35–49.

4. Федеральный закон от 01.05.2019 № 90-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О связи» и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2019. - № 18. - Ст. 2214.

УДК 342.7

РЕАЛИЗАЦИЯ И ЗАЩИТА КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ И СВОБОД ГРАЖДАНИНА

***Салаев Исмаил Фадаилович, Ярошенко Виолетта Витальевна, Степанов
Евгений Юрьевич,***

*студенты 2 курса специальности «Право и организация социального
обеспечения» Факультета среднего профессионального образования СЗИУ
РАНХиГС при Президенте РФ,
г. Санкт-Петербург, Россия*

*Научный руководитель: Хромов А.В., преподаватель СЗИУ РАНХиГС при
Президенте РФ*

Аннотация. В статье рассматривается реализация конституционных прав и свобод граждан в России, а также способы их защиты, что необходимо для нормального функционирования правовой системы государства.

Ключевые слова: юриспруденция, права, свободы, граждане, конституционные.

REALIZATION AND PROTECTION OF CONSTITUTIONAL RIGHTS AND FREEDOMS OF A CITIZEN

Salaev Ismail Fadailovich, Yaroshenko Violetta Vitalievna, Stepanov Evgeny Yurievich,

2nd year students of the specialty "Law and organization of social security"

Faculty of Secondary Vocational Education of the RANEPА

under the President of the Russian Federation,

St. Petersburg, Russia

Supervisor: Khromov A. V., lecturer of the Russian Academy of Sciences RANEPА

under the President of the Russian Federation

Annotation. The article discusses the implementation of constitutional rights and freedoms of citizens in Russia, as well as ways to protect them, which is necessary for the normal functioning of the legal system of the state.

Keywords: jurisprudence, rights, freedoms, citizens, constitutional.

Чтобы понять какой уровень демократизма в стране можно оценить данный показатель посмотрев на то, какими конституционными правами и свободами обладает личность, какие есть гарантии и как охраняются и защищаются эти права и свободы. К сожалению, в России часто нарушаются конституционные права и свободы граждан. В большой степени это можно связать с тем, что в России низкий уровень правовой культуры, то есть многие граждане даже не знают свои конституционные права и обязанности или же не знают способов их защиты. Одним из решений этой проблемы является изучение всеми гражданами своих конституционных прав и свобод.

Правами человек начинает обладать по факту рождения, и они являются неотчуждаемыми, поэтому целесообразно, чтобы даже дети изучали свои права, свободы и обязанности.

Началом появления демократизма и правового государства в России послужило принятие Конституции в 1993 году, которая провозгласила высшей ценностью права и свободы гражданина[1]. В ней содержится обширный перечень прав и свобод граждан. Вообще конституционные права и свободы - это закрепленные в Конституции РФ и гарантированные государством возможности, которые позволяют каждому человеку избирать вид и меру своего поведения, но в рамках законодательства, а также пользоваться социальными благами.

Закрепленные в Конституции РФ права и свободы гражданина являются основными, это связано с тем, что они являются наиболее важными и приоритетными для личности. Благодаря им, человек может достойно и свободно существовать, а также гражданину гарантируется возможность

участия в политической жизни страны. Этим определяется ценность прав и свобод для гражданина и для общества в целом.

Человек не может просто так отказаться от своих прав и свобод, и он обладает всем объемом конституционных прав. Государство же в свою очередь гарантирует независимость объема прав и свобод от пола, расы, материального положения и иных факторов[2].

Даже при вынесении решения суда по какому-либо делу суд должен руководствоваться в первую очередь конституционными права и свободами, а если суд не будет их учитывать, то при вынесении такого решения его действительность ставится под сомнение. (рисунок 1).

В Конституции РФ права и свободы граждан закрепляются по видам в определенном порядке, но даже, несмотря на это они обладают равной юридической силой, а значит, подлежат защите со стороны государства в одинаковой мере.

Социально-экономические права	Личные (гражданские) права	Политические права	Права в области культуры
На собственность, на наследование	На жизнь и безопасность	На свободу мнений и убеждений, на свободу массовой информации	На участие в культурной жизни
На здоровье и медицинскую помощь	На определение и указание своей национальной принадлежности	На объединение	На доступ к культурным ценностям
На забастовку	На альтернативную гражданскую службу	На участие в отправлении правосудия	На образование
На благоприятную окружающую среду	На семейную тайну	На судебную защиту	На пользование учреждениями культуры
На индивидуальные и коллективные споры	На личную тайну, на свободу и личную неприкосновенность	На участие в референдуме	Свобода литературного, художественного, научного, технического и других видов творчества, преподавания
На предпринимательскую деятельность	На защиту чести и своего имени, на самозащиту своих прав и свобод	На свободу мысли и слова, на поиск, получение, передачу, производство, распространение информации законным способом	На общедоступность, бесплатность дошкольного, основного общего и среднего профессионального образования
На защиту от безработицы	На достоинство	На управление делами государства	Свободный выбор воспитания, обучения и творчества

Рисунок 1 - Виды конституционных прав и свобод граждан

Необходимо также отличать права человека и права гражданина. Права человека принадлежат всем от рождения, то есть они предопределены его социальной природой, эти права неотчуждаемы. А вот права гражданина закрепляются в Конституции РФ и принадлежат только гражданам России. (рисунок 2).

<i>Права человека</i>	<i>Права гражданина</i>
Принадлежат <i>всем людям от рождения</i> , независимо от того, являются ли они гражданами государства, в котором живут	Принадлежат <i>только гражданам государства</i> , т. е. лицам, обладающим гражданством
Существуют независимо от их государственного признания и законодательного закрепления, вне связи человека с конкретной страной	Признаются государством и законодательно закреплены в нормативных правовых актах конкретной страны
Являются моральными и социальными категориями, не всегда выступают как категории юридические	Являются юридическими категориями

Рисунок 2 - Сравнение прав человека и гражданина

Гарантом для реализации конституционных прав и свобод граждан является Президент РФ. Он обладает правом законодательной инициативы. Он имеет право издавать указы по обеспечению защиты прав и свобод граждан.

Исходя из вышесказанного, можно сказать о том, что гражданин России обладает широким перечнем конституционных прав и свобод и может их использовать в полном объеме, главное понимать их значения и уметь правильно использовать и защищать.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)// Российская газета. - 25 декабря 1993 г. - N 237 (первоначальный текст).
2. Баглай, М. В. Конституционное право Российской Федерации: Учебник / М.В. Баглай. - 10-е изд., изм. и доп. - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 784 с.

УДК 338.1

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЫ

Степанова Анастасия Игоревна,

студент 2 курса направления подготовки "Юриспруденция" Ставропольского филиала МПГУ,

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Автомонова М.В., доцент Ставропольского филиала МПГУ

Аннотация: В статье освещаются проблемы, которые возникают у молодежи в рамках правового пространства. Сегодня назревает необходимость создание усовершенствованной правовой базы для молодого поколения. Нужно улучшать условия молодому поколению, так как это - будущее нашего государства.

Ключевые слова: проблемы, молодежь, поколение, государство

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF THE YOUTH ENVIRONMENT

Stepanova Anastasia Igorevna,

*2nd year student of the direction of training "Jurisprudence" of the Stavropol branch of the Moscow State Pedagogical University,
Stavropol, Russia*

Supervisor: Avtomonova M.V., Associate Professor of the Stavropol branch of the Moscow State Pedagogical University

Annotation. The article highlights the problems that young people have within the legal space. Today there is a need to create an improved legal framework for the younger generation. It is necessary to improve the conditions for the younger generation, as this is the future of our state.

Keywords: problems, youth, generation, state.

Необходимо создать добротную законодательную основу в сфере молодежной политики, что может повлечь за собой наличие числа социальных вопросов молодых. А это демонстрируется отрицательно и проявляется на социально-экономической и культурно-духовной уровнях жизнеобеспечения.

Предпринимаемые меры по повышению образовательного уровня молодежи, ее трудоустройству, решению жилищной проблемы, развитию способностей молодых людей недостаточно эффективны в силу слабой координации этих мер, их частичного характера и недостаточной правовой обеспеченности.

Вот почему важнейшее значение при этом играют издаваемые государством соответствующие нормативные акты.

Самым значимым из них является Федеральный закон от 30 декабря 2020 г. N 489-ФЗ "О молодежной политике в Российской Федерации", т.к. он координирует взаимопонимание, находящееся между субъектами, реализовывающие действенность в поле молодежной политики. При этом идет развитие и разработка молодежной политики в Российской Федерации, определяются основные моменты направления и формы усовершенствования молодежной политики в государстве.

Также особым образом хочется отметить принципы данной политики, отраженные в статье 5 вышеупомянутого закона, а именно:

1) совмещение интересов личности, общества и государства, снабжение сбалансированности кругозора прав молодежи, молодых семей, молодежных

общественных объединений и интересов и прав иных граждан, общественных объединений и организаций;

2) сотрудничество федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, реализовывающих деятельность в поле молодежной политики;

3) комплексный, научный и стратегический подходы при усовершенствовании и реализации молодежной политики;

4) искренность и равный доступ молодежи, молодых семей, молодежных общественных объединений к соответствующим мерам поддержки государства;

5) важность поддержки государства социально незащищенных молодых людей, молодых семей;

6) неукоснительность участия молодежи, молодых семей, молодежных общественных объединений в усовершенствовании и воплощении в жизнь молодежной политики.

Притягивание государством молодых людей к становлению и усовершенствованию молодежной политики, как и поддержка самих молодых семей, создание для этого специальных социальных программ обусловлено тем, что от молодежи зависит то, каким будет будущее государства, какой путь развития оно выберет.

Однако не стоит игнорировать тот факт, что в настоящем существует необходимость расширения законодательной базы для молодых людей и создания специальных проектов, помогающих трудоустроить население.

Молодежь сейчас ощущает проблему неопределенности и боязни за своё будущее, и профессиональная дезориентация повлияла на это особым образом.

В нынешнее время в силу своей практичности и дальновидности молодые люди в большинстве своем изначально стремятся достичь определенного уровня благосостояния и развития. Но, к сожалению, сейчас им сложнее найти ту работу, которая смогла бы предоставить юным гражданам такую возможность.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.garant.ru/doc/constitution/> (дата обращения: 25.03.2022).

2. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 28.06.2021 с изм. от 26.10.2021) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 25.03.2022).

3. Гражданский кодекс РФ (часть вторая) от 26.01.1994 №14-ФЗ (ред. от 01.07.2021 с изм. от 08.07.2021) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/ (дата обращения: 25.03.2022).

4. Федеральный закон от 30.12.2020 № 489-ФЗ «О молодежной политике РФ» [Электронный ресурс]. URL: <https://login.consultant.ru/link/?req=doc&base=LAW&n=372649&dst=100021&demo=1> (дата обращения: 25.03.2022).

5. Федеральный закон от 29.12. 2012 № 273-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «Об образовании» (с изм. и доп. в ступ. в силу от 01.09.2021) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/ (дата обращения: 25.03.2022).

6. Федеральный закон от 06.10. 2003 № 131-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «Об общих принципах организации местного самоуправления» (с изм. и доп. в ступ. в силу от 30.09.2021) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/(дата обращения: 25.03.2022).

7. Нормативное правовое обеспечение Государственной Молодежной политики в Российской Федерации: Учебное пособие для вузов / Н. В. Попова, Е. В. Осипчукова, М. А. Бедулева. Екатеринбург, 2019.

УДК 343.132, 343.126

МЕРЫ ПРЕСЕЧЕНИЯ: ВИДОВОЕ И ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ ПО УПК РФ

Степанова Анастасия Игоревна,

*студент 2 курса направления подготовки «Юриспруденция» Ставропольского
филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Акпанбетова Мадина Аманкельдыевна,

*студент 3 курса Евразийского национального университета
им. Л.Н. Гумилева (Казахстан),
г. Нур-Султан (Астана), Казахстан*

*Научный руководитель: Бушная Н.В., заведующий кафедрой
общегуманитарных и юридических дисциплин Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация: в статье представлен взгляд современного российского законодателя на институт мер пресечения с точки зрения их видов и функционально-практического наполнения. Рассмотрены актуальные вопросы применения указанных средств пресекательного характера, имеющиеся недостатки и предложены пути их устранения.

Ключевые слова: мера пресечения, запрет, ограничение, заключение под стражу, домашний арест, залог, поручительство.

PREVENTIVE MEASURES: SPECIES AND FUNCTIONAL DIVERSITY ACCORDING TO THE CODE OF CRIMINAL PROCEDURE OF THE RUSSIAN FEDERATION

Stepanova Anastasia Igorevna,

*2th year student of the "Jurisprudence" training direction of the Stavropol branch of
the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

Akpanbetova Madina Amangeldyevna,

3rd year student

of L. N. Gumilyov Eurasian National University (Kazakhstan),

Nursultan (Astana), Kazakhstan

Supervisor: Bushnaya N.V., associate Professor of the Stavropol branch of MPGU

Annotation: the article presents the view of the modern Russian legislator on the institution of preventive measures in terms of their types and functional and practical content. The topical issues of the use of these means of a suppressive nature, the existing shortcomings are considered and ways to eliminate them are proposed

Keywords: preventive measure, prohibition, restriction, detention, house arrest, bail, guarantee.

Само по себе понятие «мера пресечения» рассматривается в качестве способа предотвращения совершения лицом противоправного поведения, а в уголовном и уголовно-процессуальном праве – преступного поведения. Недопущение осуществления преступных действий осуществляется за счет конкретных способов, применяемых при наличии конкретных оснований. Уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации (далее – УПК РФ) предусмотрено три основания для использования мер пресечения. Обвиняемый или подозреваемый может быть подвержен применению таких мер, если имеется явная вероятность его сокрытия от следствия и суда; продолжения осуществления незаконной деятельности; создания им препятствий для уголовного дела, в том числе угроз свидетелям и уничтожения доказательств [1].

Уголовно-процессуальный кодекс предусматривает применение 8 мер пресечения: подписки о невыезде и надлежащем поведении, личного поручительства, наблюдения командования воинской части, присмотра за несовершеннолетним обвиняемым, запрета определенных действий, залога, домашнего ареста и заключения под стражу. Последние две меры являются исключительными и применяются только по решению суда, в тех случаях, когда применение менее строгих мер невозможно или нецелесообразно. Среди данных мер универсальными являются подписка о невыезде и надлежащем поведении, личное поручительство, запрет осуществления конкретных действий, залог. Домашний арест и заключение под стражу, несмотря на исключительность своего применения, связанную с характеристикой ограничения свободы, также можно отнести к группе универсальных мер, так как они могут применяться к любой категории лиц. Особые субъекты применения предусмотрены в остальных мерах: военнослужащий или гражданин, проходящий военные сборы – при наблюдении командования воинской части; лицо, не достигшее возраста 18 лет – при присмотре.

Заключение под стражу является наиболее строгой мерой, более мягкой альтернативой которой выступает домашний арест. При разработке дополнений в действующий УПК РФ было предложено применять запрет определенных

действий в совокупности с домашним арестом или залогом, чтобы максимально приблизить воздействие данных мер к силе действия, оказываемого на конкретное лицо при применении заключения под стражу. Однако законодательно такое положение не было закреплено. Но суд имеет право применять дополнительные меры ограничения прав и свобод лица при избрании в качестве основной меры домашнего ареста или залога [2, С.50]. Среди ограничений прав и свобод УПК РФ, например, перечисляет запрет или ограничение посещения определенных мест и мероприятий, запрет или ограничение общения с некоторыми лицами, использования средств связи и Интернета, управления транспортным средством и др. [3, С. 26].

В случае избрания меры пресечения - домашний арест, суду необходимо убедиться, что объект пресечения имеет постоянное место жительства. Кроме того, по данному месту жительства должен быть установлен постоянный надзор. В связи с чем, могут возникнуть проблемы, так как зачастую место постоянного жительства лица и место его регистрации не совпадают. Кроме того, условия проживания лица не всегда могут позволить реализовать соответствующую меру. Например, ограничение, предусматривающее полную изоляцию от других лиц, невозможно, если обвиняемый или подозреваемый проживает в общежитии [4, С. 173].

Сама же по себе мера запрет определенных действий включает в себя осуществление субъектом пресечения определенных дополнительных обязанностей, таких как: своевременное появление по вызовам лица или органа, осуществляющего уголовное судопроизводство, а также соблюдение одного или нескольких ограничений прав и свобод, о которых упоминалось выше. За соблюдением установленных запретов устанавливается контроль.

Такая мера пресечения, как поручительство, заключается в том, что лицо, которое заслуживает доверие, ручается за надлежащее поведение обвиняемого или подозреваемого, заключающееся в явке на вызовы следователя, дознавателя, прокурора и в суд, не препятствованию расследованию. Данную меру можно назвать спорной ввиду того, что понятие «доверие» является субъективным и сугубо оценочным. Кроме того, нравственная ответственность поручителя не всегда готова гарантировать должное поведение объекта пресечения. Недостаточная законодательная регламентация, низкая эффективность не позволяет в настоящее время в полной мере применять данную меру на практике [5, С. 330].

При избрании в качестве меры пресечения подписки о невыезде также возникает сложность в определении места жительства лица, так как данная мера заключается в запрете покидать временное или постоянное место проживания. При определении места жительства необходимо учитывать место регистрации и место пребывания лица, так как при наличии регистрации по одному адресу, лицо может проживать в другом месте. Помимо этого, нужно иметь ввиду факт наличия места учебы или работы лица в другом населенном пункте, отличном от места проживания. Подписка о невыезде не распространяется на трудовую и учебную деятельность. Однако перемещение

лица с целью учебы или работы нарушает запрет покидания места жительства, поэтому данные условия должны учитываться судом при избрании меры пресечения [6, С. 128].

Основной целью практического применения залога в настоящее время, как меры пресечения, является гарантия явки лица по вызову следователя, дознавателя или суда. Однако данную сферу деятельности можно расширить при помощи препятствования лицу скрываться от дознания, совершать новые преступления, препятствовать производству по делу под угрозой утраты материальных ценностей, предоставленных в качестве залога [7, С. 81].

Таким образом, сложность применения, недостаточность законодательной регламентации отдельных мер пресечения приводит к тому, что на практике одни меры применяются более часто, нежели другие. Именно поэтому является целесообразным совершенствование системы мер пресечения и восполнение правовых пробелов [8, С. 87].

Библиографический список:

1. Отмена и изменение меры пресечения [Электронный ресурс] - URL: https://epp.genproc.gov.ru/web/proc_38/activity/legal-education (дата обращения 13.04. 2022).
2. Бушная Н.В. Запрет определенных действий – уголовно-процессуальная новелла / Н.В. Бушная // Законность. – 2019. - № 4 (1014). – С. 50-52.
3. Рудич В.В. О современной системе мер уголовно-процессуального принуждения – мер пресечения / В.В. Рудич// Российское право: образование, практика, наука. - 2021. - № 3. - С.25-31.
4. Рогава И.Г.Актуальные проблемы применения мер пресечения в уголовном процессе / И.Г.Рогава, Ф.С. Махмудова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. - 2019. - № 1-2. - С. - 172-175.
5. Хайминова О.В. Проблемы избрания меры пресечения в виде личного поручительства / О.В. Хайминова // В сборнике: Эволюция государства и права: история и современность. Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции, посвященной 25-летию юридического факультета Юго-Западного государственного университета. Ответственный редактор С.Г. Емельянов, 2017. - С. 329-332.
6. Хучшов А.С. Некоторые вопросы применения меры пресечения в виде подписки о невыезде / А.С. Хучшов // Альманах молодого исследователя. - 2020. - № 9. - С. 127-130.
7. Шишов А.В. Понятие, цели, основные свойства залога как меры пресечения в уголовном судопроизводстве / А.В. Шишов // Закон и право. - 2019. -№3. - С. 80-82.
8. Бушная Н.В. Эффективность и разумность как необходимые критерии комплекса мер пресечения / Н.В. Бушная // Право и образование. - 2021. - № 10. - С. 87-93.

УДК 328

**КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К РЕОРГАНИЗАЦИИ
МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ
НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

Суслов Иван Никитович,

*студент 2 курса направления подготовки «Юриспруденция» ОЧУ ВО
Международного инновационного университета,
г. Сочи, Россия*

*Научный руководитель: Суслова И.Б., профессор и ОЧУ ВО Международного
инновационного университета*

Аннотация. В статье представлена характеристика кризиса международно-правовой системы безопасности в современном мире. Концептуально обоснованы направления ее реорганизации, среди них: разработка комплекса мер по ограничению чрезмерного влияния крупного бизнеса на политические процессы, создание Организации Договора Многополярного Мира и др. меры.

Ключевые слова: международное право, кризис международно-правовой системы безопасности, геополитика, инструмент сдерживания, многополярный мир.

**CONCEPTUAL APPROACHES TO REORGANIZATION OF THE
INTERNATIONAL LEGAL SECURITY SYSTEM AT THE PRESENT
STAGE.**

Suslov Ivan Nikitovich,

*2nd year student of the "Jurisprudence" training
course, to attend the International Innovation University,
Sochi, Russia*

Supervisor: Suslova I.B., Professor of the International Innovation University

Annotation. The article presents a description of the crisis of the international legal security system in the modern world. The directions of its reorganization are conceptually substantiated, among them: the development of a set of measures to limit the excessive influence of large businesses on political processes, the creation of the Multipolar World Treaty Organization, and other measures.

Keywords: international law, crisis of the international legal security system, geopolitics, deterrent, multipolar world.

В настоящее время международно-правовая система безопасности находится в глубоком кризисе. За последние десятилетия в мире произошло несколько геополитических катастроф, связанных с нарушениями международного права. В результате военных операций, осуществлённых странами НАТО на Ближнем Востоке без необходимых для этого резолюций

Совета Безопасности ООН [4], регион превратился в зону тлеющего конфликта, в то время как страны Европы ощутили последствия беспрецедентного по масштабам и потенциальной опасности миграционного кризиса. При этом со стороны мирового сообщества не последовало соответствующей реакции на международные преступления: не были введены санкции, большинство стран даже не выразили осуждения (это связано с невероятным уровнем экономического, политического и военного влияния, которое некоторые из государств-нарушителей оказывают на мир).

Таким образом, в течение последних трёх десятилетий Совет Безопасности ООН был не способен в полной мере осуществлять свои обязанности по обеспечению международного мира и безопасности («Для обеспечения быстрых и эффективных действий Организации Объединенных Наций ее Члены возлагают на Совет Безопасности главную ответственность за поддержание международного мира и безопасности и соглашаются в том, что при исполнении его обязанностей, вытекающих из этой ответственности, Совет Безопасности действует от их имени» - Устав ООН, глава V, статья 24, пункт 1) [4]. Подобное ограничение реальных полномочий международных организаций несёт большую опасность для всего мира, так как на сегодняшний день не существует других механизмов международного регулирования кризисов безопасности.

Существующая сегодня система международного права сформировалась после Второй Мировой Войны. С тех пор ситуация на международной арене принципиально изменилась: произошло смещение баланса сил, а также в связи с процессами глобализации и цифрового развития появились такие способы нарушения международного мира и безопасности, которые не рассматриваются существующей системой международного права (этим объясняется очевидная бессильность международных организаций перед угрозами «гибридных войн»). В то же время, благодаря развитию средств массовой коммуникации, стало возможным установление в мировой политике такого уровня открытости, который мог бы послужить мощнейшим инструментом сдерживания политической и даже экономической конъюнктуры.

На наш взгляд, международные организации должны служить не только инструментом межгосударственной коммуникации, но и средством мягкой силы сдерживания, функционирующей на основе принципов открытости и всеобщей информационной доступности. Очевидно, что в ближайшее время преобразование международно-правовой системы в этом направлении крайне маловероятно (с учётом политико-экономической конъюнктуры, связанной с текущим кризисом), однако мы считаем крайне важным выявление и обозначение возможных путей предотвращения дальнейших кризисов.

В связи с процессами глобализации и цифрового развития у крупных компаний появляется всё больше возможностей для оказания влияния на политические процессы по всему миру. Очевидно, что многие компании не пренебрегают этими возможностями. Их вмешательство в политические процессы проявляется, например, в использовании СМИ в качестве

инструмента «информационной войны». Также представители бизнеса зачастую финансируют определённые политические группы в разных странах. Стоит отметить, что при использовании криптовалют, рынок которых активно развивается, подобное финансирование практически невозможно отследить. Уже сейчас известны случаи, когда определённые политики получали финансирование в крупном размере, выплаченное именно в криптовалютах [4].

Тем не менее, крупные компании до сих пор не являются субъектами международного права. С одной стороны, рассмотрение крупных компаний в качестве субъектов международного права может быть расценено как нарушение принципа невмешательства в дела, входящие во внутреннюю компетенцию государств (один из принципов международного права, указанных в Декларации о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций [1]). Однако в международном законодательстве по безопасности задан тон для наделения государств ответственностью за деятельность зарегистрированных в них компаний за пределами территорий этих государств (в соответствии со статьёй 41 главы VII Устава ООН: «Совет Безопасности уполномочивается решать, какие меры, не связанные с использованием вооруженных сил, должны применяться для осуществления его решений, и он может потребовать от Членов Организации применения этих мер...» [5]). На наш взгляд, на современном этом этапе для поддержания международного мира и безопасности необходимо рассмотреть крупные компании как субъекты международного права и принять ряд законодательных мер по противодействию чрезмерному вмешательству крупного бизнеса в политические процессы (в тех случаях, когда такое вмешательство угрожает международному миру и безопасности). Заинтересованные в определённом течении политических процессов компании могут оказывать деструктивное влияние практически на все регионы мира, поэтому обозначенная выше проблема требует решения именно на международном уровне.

При разработке комплекса мер по ограничению чрезмерного влияния крупного бизнеса на политические процессы важно помнить о том, что свобода предпринимательства является одним из базовых принципов права демократических государств с рыночной экономикой. Но даже в таких государствах существует, например, антимонопольное законодательство, которое ограничивает влияние крупного бизнеса на экономику.

Одним из отличительных признаков периода новейшей истории является феномен потери различными государствами фактической независимости (в разной степени). Это связано со многими факторами, такими как неравномерное распределение энергетических ресурсов, отсутствие у многих стран реального права на осуществление независимой финансовой политики, централизация механизмов управления цифровой средой в определённых государствах. Данный феномен подрывает саму концепцию суверенного государства, которая складывалась тысячелетиями, и угрожает соблюдению

принципа равенства больших и малых наций, указанного в преамбуле Устава ООН [5]. Возможным вариантом стабилизации ситуации на мировой арене могло бы быть внедрение новых подходов в международно-правовую систему.

На наш взгляд, с учётом беспрецедентно высокого уровня информационной открытости и возрастающего значения «информационного фронта» в борьбе за национальные интересы государств, важным условием для преодоления текущего кризиса является формализация принципа многополярности мира на уровне международного права. Одним из возможных действий в этом направлении является создание Организации Договора Многополярного Мира (MultipolarWorldTreatyOrganization) в качестве альтернативного центра принятия наиболее важных решений в области политики и экономики. Основной формально закреплённый идеологический принцип организации – приоритет национальных интересов государства над интересами глобалистских групп.

Очевидно, что ядро подобной организации будет сконцентрировано в Евразии. На этот континент приходится 70 процентов населения мира и большая часть ресурсов планеты. Таким образом, доминирование США в мире нельзя назвать естественно сложившимся. Это государство может продолжать быть мировым лидером только за счёт конфликтов между евразийскими центрами силы (Россия-Евросоюз, Индия-Китай, Пакистан-Индия, Иран-Саудовская Аравия и т.д.). Следовательно, важным аспектом многополярного мироустройства является система евразийской коллективной безопасности.

Подобный договор может быть заключён между государствами, обладающими реальной независимостью в существенной степени. Очевидно, что некоторые из неразрешённых на сегодняшний день противоречий между странами могут препятствовать движению в нужном направлении (Индо-Китайский конфликт, противоречия между Ираном и Саудовской Аравией). Тем не менее, находим важным обозначение возможных путей для долгосрочного улучшения ситуации на международной арене.

В последнее время лидеры значимых на мировой арене стран всё чаще высказываются о необходимости разрешения противоречий с другими, не менее влиятельными, государствами. Так, в марте 2022 года принц Саудовской Аравии Мухаммед ибн Салман Аль Сауд заявил о необходимости нормализации отношений с Ираном – страной, которая на протяжении десятилетий считалась одним из главных противников Саудовской Аравии [7].

Стоит отметить, что в апреле 2022 года Директор Службы внешней разведки России Сергей Нарышкин в статье для журнала "Национальная оборона" заявил, что Россия сегодня создает многополярный мир, которого еще не было и от которого выиграют даже нынешние противники Москвы [6]. Также, в последнее время всё чаще слышны заявления высокопоставленных официальных лиц России и Беларуси об уменьшении роли США в мире. в апреле 2022 года Министр Иностранных Дел РФ Сергей Викторович Лавров заявил о том, что цель России – покончить с доминированием США в мире [8].

Таким образом, на современном этапе изменившиеся условия требуют внедрения новых подходов в международно-правовую систему. На наш взгляд, возможным вариантом преодоления кризиса международно-правовой системы безопасности может послужить юридическая формализация принципа многополярности мира, а также рассмотрение крупных компаний в качестве субъектов международного права.

Библиографический список:

1. Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций от 24 октября 1970 года.
2. Синчук Ю.В., Сидорова Г.М. Политическая конфликтология. Учебное пособие Издательство: - М.: Проспект, 2021 г.
3. Современные международные отношения. Учебник для вузов / Боровский Ю.И., Александров О.Б., Мартынов Б.Ф. и др. 1991-2020 гг. Европа, Северо-Восточная Азия. Учебник. - Издательство: АСТ, 2021 г.
4. Сулова И.Б., Сулов И.Н. Проблемы международно-правовой системы безопасности на современном этапе // «Государство и право в XXI веке». - №3. – 2021. - С. 53-57.
5. Устав Организации Объединённых Наций.
6. <https://rg.ru/2022/04/07/naryshkin-rf-segodnia-sozdaet-po-nastoiashchemu-mnogopoliarnyj-mir.html>
7. <https://english.alarabiya.net/News/gulf/2022/03/03/Saudi-Crown-Prince-says-Iran-Saudi-Arabia-are-neighbors-solution-is-coexistence>
8. <https://iz.ru/1318854/2022-04-11/lavrov-zaiavil-o-tceli-spetcoperatcii-pokonchit-s-dominirovaniem-ssha-v-mire>

УДК 342.7

ГРАЖДАНСКИЕ ПРАВА И СВОБОДЫ В КОНСТИТУЦИОННОМ ПРОЕКТЕ Н.А. СЕРНО-СОЛОВЬЕВИЧА

Сулова Екатерина Александровна,

студент 2 курса магистратуры направления подготовки «Профессионального образования» Алтайского государственного университета,

г. Барнаул, Россия

Научный руководитель: Зацепина О.В., доцент Алтайского государственного университета

Аннотация. В статье анализируется специфика гражданских прав и свобод в конституционном проекте Серно-Соловьевича Н.А. и дана оценка его конституционно-правовым воззрениям.

Ключевые слова: гражданские права, свободы, конституционный проект, конституционная реформа, конституционная монархия.

CIVIL RIGHTS AND FREEDOMS IN THE CONSTITUTIONAL PROJECT OF N.A. SERNO-SOLOVYEVICH

Suslova Ekaterina Aleksandrovna,

*2nd year master's student of the specialty «Professional education» of Altai State
University,
Barnaul, Russia*

Supervisor: Zatsepina O.V., associate Professor of Altai State University

Annotation. The article analyzes the specifics of civil rights and freedoms in the constitutional draft Serno-Solovyevich N.A. and assesses his constitutional and legal views.

Keywords: civil rights, freedoms, constitutional project, constitutional reform, constitutional monarchy.

Вскоре после вступления на престол императора Александра II началась эпоха политической «оттепели» (1855 – 1862 гг.), которая, по мнению современных исследователей «либерального» направления, увенчалась так называемыми Великими реформами. Но есть и авторы, которые не считают эти преобразования действительно великими, поскольку самая главная, конституционно-политическая реформа Александром II все-таки не была проведена. Хотя после такого достаточно решительного шага, каким являлась отмена крепостного права «сверху», европеизированное меньшинство русской дворянской общности тех лет стало все больше надеяться на дарование императором – «освободителем» хотя бы октроированной конституции. Тем более что приближалась знаменательная для отечественной истории дата – «тысячелетие российской государственности» [1].

Поэтому к юбилейному 1862-му году многие общественные деятели разрабатывали собственные конституционные проекты. Среди них был и молодой русский правовед, социолог и публицист Н.А. Серно-Соловьевич. Из всего содержания его проекта наибольший интерес представляет декларируемый в нем перечень актуальных для России гражданских прав и свобод. Они изложены автором в четвертой части данного текста в разделе «Общие права»:

Поэтому к юбилейному 1862-му году многие общественные деятели разрабатывали собственные конституционные проекты. Среди них был и молодой русский правовед, социолог и публицист Н.А. Серно-Соловьевич. Из всего содержания его проекта наибольший интерес представляет декларируемый в нем перечень актуальных для России гражданских прав и свобод. Они изложены автором в четвертой части данного текста в разделе «Общие права»:

- 1) «все русские люди, какого бы пола, чина, звания и состояния ни

были, равны, перед законом, судом и в правах;

2) никто не может быть лишен свободы иначе, как по решению суда;

3) всякий русский подданный или водворившейся в России на постоянное житье имеет право на владение землей в размере 4-х десятин;

4) всякий живущий в России имеет право беспрепятственно придерживаться своих религиозных верований и отправлять богослужение по учению своей церкви;

5) всякий имеет право беспрепятственно высказывать печатно свои мнения;

6) всякий обязан уплачивать налог по мере своих средств порядком установленным особым законом;

7) рекрутская система изменяется добровольным поступлением на военную службу за определенное вознаграждение, но в случаи опасности от неприятеля все должны являться по призыву на защиту отечества, по возможности с оружием;

8) обязательные отношения крестьян к помещикам немедленно прекращаются; крестьяне удерживают за собой наделы и облагаются подушными податями в казну соразмерно с повинностями государственных крестьян» [3, с. 185-187].

Замечу особо, что под «прекращением обязательных отношений» крестьян и помещиков подразумевается полный отказ от пресловутого «временно обязанного состояния», навязанного правящей бюрократией крестьянству по условиям несправедливой реформы 1861 г. На практике такой статус означал сохранение барщины и оброка в несколько урезанном виде на неопределенный срок. Этот пункт Серно-Соловьевичем вводился не случайно. Ещё в 1858 г., изучив реальное положение помещичьих крестьян, он лично представил императору свою экспертную записку, где доказывалась необходимость коренной ликвидации крепостнической системы [2]. В то время многие из его современников-правоведов заметили, что после 1861 г. крепостничество никуда в действительности не делось, а лишь изменило свои формы. Точно так же считал и Н.А. Серно-Соловьевич. Вместе с тем он верил, что в результате модернизации государственной политической системы и утверждения в России режима конституционной монархии в соответствии с его проектом общенациональное представительное Народное Собрание разработает альтернативный вариант крестьянской реформы и обеспечит компенсацию помещикам определенных финансовых потерь. Что же касается остальных пунктов конституционного проекта, то многие из них не потеряли своей актуальности и сегодня прописаны во многих современных национальных конституциях, только сформулированы более кратко.

Итак, следует отметить, что конституционно-правовым воззрениям Н.А. Серно-Соловьевича максимально присуще гуманистическое стремление к справедливости во взаимоотношениях между государством и гражданами, что собственно и должно являться приоритетной целью общественного развития в соответствии с теорией модернизации. Поэтому обстоятельный контент-анализ данного памятника истории отечественного права может, полагаю, в

перспективе способствовать осознанию актуальности политической реформы, которая должна осуществляться в соответствии с современным органическим сценарием, когда вековые национально-правовые традиции бережно сохраняются и обогащаются.

Библиографический список:

1. Должиков В.А., Протасов А.В. Общественные проекты восстановления традиционных институтов земского представительства в России в эпоху первой политической «оттепели» (1855 – 1862 гг.) // Известия Алтайского государственного университета. – 2014. № 4 (84). С. 89–95.
2. Серно-Соловьевич Н.А. Уложение императора Александра II // Серно-Соловьевич Н.А. Публицистика. Письма. – М.: Изд-во «Наука», 1963. – 434 с.
3. Емельянов Б.В. Н.А. Серно-Соловьевич в борьбе за новую жизнь и «новую науку» // Вестник Вятского государственного университета. – 2015. - № 11. - С. 6–10.

УДК 347.4

**К ВОПРОСУ О ПРИЗНАНИИ COVID-19 ФОРС-МАЖОРОМ
В ДОГОВОРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАХ**

*Терентьева Валерия Сергеевна,
студент 4 курса направления подготовки «Юриспруденция»
Ставропольского филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

*Научный руководитель: Шлюндт Н.Ю., доцент Ставропольского филиала
МПГУ*

Аннотация. В статье рассматриваются основания и условия освобождения контрагентов от ответственности за неисполнение договорных обязательств по причинам, обусловленным инфекцией COVID-19 и ее последствиями, сделаны выводы, с учетом положений действующего законодательства и позиции Верховного Суда РФ.

Ключевые слова: COVID-19, коронавирус, договорные обязательства, форс-мажор, обстоятельства.

**ON THE ISSUE OF RECOGNIZING COVID-19 AS FORCE MAJEURE IN
CONTRACTUAL OBLIGATIONS**

*Terentyeva Valeria Sergeevna,
4rd year student of the specialty «Jurisprudence» of the Stavropol branch
of the Moscow state pedagogical University
Supervisor: Schlundt N.Y., associate Professor of the
Stavropol branch of MPGU*

Annotation. The article discusses the grounds and conditions for the release of counterparties from liability for non-fulfillment of contractual obligations for reasons caused by COVID-19 infection and its consequences, conclusions are drawn, taking into account the provisions of current legislation and the position of the Supreme Court of the Russian Federation.

Keywords: COVID-19, coronavirus, contractual obligations, force majeure, circumstances.

Современная реальность, связанная распространением инфекции COVID-19 оказала на все области жизнедеятельности, проникнув, в экономические кластеры и бизнес-процессы. Иницилируемые государственными органами действия по предотвращению распространения и установлению границ поведения в условиях борьбы с пандемией способствуют формированию препятствий для нормального функционирования гражданского оборота как в пределах государства, так и при заключении сделок, осложненных иностранным элементом. Все эти действия порождают необходимость установления четкой законодательной регламентации, касающейся оснований освобождения от ответственности контрагентов за неисполнение ли ненадлежащее исполнение обязательств в условиях коронавирусной инфекции, и её последствий.

Действующие нормы гражданского законодательства закрепляют возможность освобождения участников договорных обязательств от возможных форм гражданско-правовой ответственности при наступлении непреодолимых обстоятельств, именуемых форс-мажором (п. 3 ст. 401 ГК РФ). В стандартных формах договоров это условие прописывается и учитывается, однако, применима ли данная норма к условиям сложившейся реальности – пандемии коронавируса?

Обратимся к гражданскому законодательству, в соответствии со ст. 401 ГК РФ форс-мажор – это ситуации, создающие объективную недопустимость нормального существования обязательственных правоотношений. Следует учитывать, что подобная норма действует лишь при наличии особых признаков: чрезвычайность и непредотвратимость.

Чрезвычайность – это нестандартность и исключительность обстоятельства. Непредотвратимость – это отсутствие, в рамках, стандартного поведения миновать возникновения как самого обстоятельства, так и его неблагоприятных последствий.

Поэтому, в большей степени последствия коронавируса – это конкретный случай классической формы чрезвычайных обстоятельств, объективно ведущий к освобождению контрагента от неблагоприятных последствий при полном или частичном неисполнении договорного обязательства. И как следствие, если сторона договора представит доказательства того, что нарушение условий соглашения (сроков, места, условий, цены, субъектного состава и проч.) непосредственно связано с инфекцией COVID-19, как следствия по причине, например, введения карантина, закрытие государственных границ, ограничение

транспортного сообщения и т.д., полагаем, что это позволит ей избежать участи должника, испытывающего влияние гражданско-правовых санкций.

В этой связи следует обратить внимание на «Обзор судебной практики, связанной с применением законодательства и мер по противодействию распространению на территории РФ новой коронавирусной инфекции (COVID-19)», принятый Верховным Судом РФ в от 21.04.2020 № 1, где конкретно указано, что сам факт наличия коронавируса не признается непреодолимой силой, освобождающей от договорной ответственности. Форс-мажором следует считать только устанавливаемые органами публично-правовых образований мер, ограничивающих распространение данной инфекции, а также временные правила поведения при введении режима повышенной готовности или чрезвычайной ситуации. Обратим внимание, что признаками форс-мажора, обладают решения, направленные на: ограничение транспортного сообщения, передвижения физических лиц, находящихся на определенной территории; приостановление деятельности юридических лиц, независимо от форм собственности; отмена и перенос массовых мероприятий; введение режима самоизоляции граждан и т.п.[1]

Подобные ограничивающие пределы можно отнести к случаям, характеризующимся чрезвычайностью и непреодолимостью, если будет очевидно наличие причинной связи между неисполнением (ненадлежащим) договорного обязательства и этими обстоятельствами. Однако, если, например, региональные власти не ввели никаких подобных ограничений, не исполнивший обязательство контрагент, объективно теряет возможность защищаться условиями сложившейся ситуации.

Также, если невыполнение обязательства связано с отсутствием у стороны договора необходимой денежной суммы для расчета с контрагентом, сослаться на объективную невозможность, вызванную форс-мажором нельзя. Но, по мнению Верховного Суда РФ, если отсутствие необходимой денежной суммы связано, в частности, с введенным режимом самоизоляции, или нарушением логистики, вследствие, запрета на свободное транспортное сообщение и проч., это, является фактом, способствующим освобождению от ответственности за неисполнение (ненадлежащее) исполнение условий договора в связи с форс-мажором [1].

Примерный перечень обстоятельств, которые признаются форс-мажором, в том числе и при коронавирусе, приведен в п. 1.3. Положения о порядке свидетельствования обстоятельств непреодолимой силы, утв. постановлением Правления ТПП от 23.12.2015 № 173-14 [2]. В частности: массовые и документально подтвержденные заболевания (эпидемии); введение чрезвычайного положения; диверсии; ограничения перевозок; запретительные меры государств; запрет торговых операций, в том числе с отдельными странами.

Таким образом, обстоятельства, так или иначе обусловленные коронавирусом и не зависящие от воли сторон договора (контракта), могут быть признаны форс-мажором, при этом, для освобождения от ответственности за неисполнение обязательств сторона сделки, ссылающаяся на форс-мажор,

должна доказать:

- наличие и продолжительность обстоятельств непреодолимой силы;
- наличие причинно-следственной связи между возникшими обстоятельствами непреодолимой силы и невозможностью либо задержкой исполнения обязательств;
- непричастность стороны к созданию обстоятельств непреодолимой силы;
- добросовестное принятие стороной разумно ожидаемых мер для предотвращения (минимизации) возможных рисков».[4]

Следует обратить внимание на тот факт, что, ненадлежащее исполнение обязательства должно быть документально обосновано. В качестве документального подтверждения неисполнения договора из-за последствий коронавируса могут служить принимаемые Правительством РФ, регионами и муниципалитетами подзаконные акты, временно ограничивающие свободу экономической деятельности по санитарно-эпидемиологическим основаниям (например, распоряжение городской администрации о приостановлении из-за коронавируса деятельности ТЦ, заведений общепита и т.д.) [3].

Презюмируя, отметим, что непосредственно, коронавирусная инфекция COVID-19 чрезвычайным и непредотвратимым обстоятельством в судебном процессе, при возникновении спора, считаться не будет. Основанием, объективно препятствующим или провоцирующим полное или частичное неисполнение условий договора контрагентами, будет считаться лишь последствия COVID-19.

Библиографический список:

1. Обзор по отдельным вопросам судебной практики, связанным с применением законодательства и мер по противодействию распространению на территории Российской Федерации новой коронавирусной инфекции (COVID-19) № 1: утв. Президиумом Верховного Суда РФ 21.04.2020 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2020. – № 5.

2. Положение о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой Российской Федерации обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор) (ред. от 26.01.2022) (приложение к постановлению Правления ТПП РФ от 23.12.2015 № 173-14). [Электронный ресурс] URL: <https://www.consultant.ru/> – (Дата обращения: 10.04.2022).

3. [Электронный ресурс] URL: <https://v8.1c.ru>. – (Дата обращения: 10.04.2022).

4. [Электронный ресурс] URL: <https://msal.ru/> – (Дата обращения: 10.04.2022).

ПРАВО В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ

Федосов Роман Валерьевич, Миан Зурез Али

*студенты 2 курса специальности "Право и организация социального обеспечения" Факультета среднего профессионального образования СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ,
г. Санкт-Петербург, Россия*

Научный руководитель: Хромов А. В., преподаватель СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ

Аннотация. В статье рассматривается эволюция, происходящая в правовой системе за счет эволюционирующей цифровизации.

Ключевые слова: юриспруденция, право, эпоха, технологии, цифровизация.

LAW IN THE DIGITAL AGE

Fedosov Roman Valerievich, Mian Zurez Ali,

*2nd year students of the specialty "Law and Organization of Social Security" of the Faculty of Secondary Vocational Education of the Russian Academy of Sciences RANEPА under the President of the Russian Federation,
St. Petersburg, Russia*

Supervisor: Khromov A.V., Lecturer of the Russian Academy of Sciences RANEPА under the President of the Russian Federation

Annotation. The article examines the evolution taking place in the legal system due to the evolving digitalization.

Keywords: jurisprudence, law, epoch, technology, digitalization

Цифровизация является неотъемлемым процессом в любом обществе, это связано с появлением новых технологий, развитием общества, она начинает проникать во все сферы жизни. За счет этого процесса происходят корректировки в профессиональных объединениях, а также и в государственной сфере.

Цифровизация нормотворчества и правовых процессов для государства даже выгодно, за счет того, что уменьшаются транзакционные издержки и повышается эффективность.

Если говорить в положительном ключе, то, например, юрист с развитием цифровизации будет являться творческой профессией, где не будет так много рутины, а искусственный интеллект будет помогать юристу в рутинных вопросах.

В данный период времени в правовых вопросах очень помогают справочно-правовые системы, сейчас уже юристы не могут представить нормальную работу без этих систем, они намного упрощают поиски

необходимых нормативно-правовых актов. Хотя не так давно люди пользовались рукописными справочками, кодексами, что затрачивало много сил квалифицированных юристов, которые занимались написанием и людей, которым нужна эта информация.

Приведенный выше пример является не единственным, в России во всех государственных структурах существует электронный документооборот. Также есть электронные системы, которые позволяют осуществлять правоотношения даже без личного присутствия. Даже в мировой юридической практике электронный документооборот является очень важным направлением. Например, в Испании суды пользуются только электронным документооборотом, и даже судебные акты издаются исключительно в электронном виде.

Но конечно все цифровые преобразования в области права должны быть строго регламентированы и урегулированы на законодательном уровне. То есть с развитием механизации необходимо развивать и отрасли права. Важным в этой сфере является развитие информационного права.

Все страны охватывают идею цифровизации. В повседневной жизни мы сталкиваемся с цифровизацией практически каждый день. В государственных учреждениях мы зачастую можем получить государственную услугу посредством электронного обращения, да и во многих предприятиях.

В праве есть все признаки перехода на так называемую «цифру». Конечно, официально закрепленного определения «цифровое право» или «цифровые правоотношения» нет. Скорее всего это связано с тем, что очень сложно уместить в один термин всю сущность такого глобального изменения.

Изучая, цифровые правоотношения можно сделать вывод, что везде возникают отношения между субъектами, которыми могут являться заказчик-исполнитель, государственный орган-гражданин и т.д.

Можно рассмотреть поподробнее несколько направлений, где активно используются цифровые технологии:

- Интернет - сайты

Без интернета уже ложно представить нашу жизнь. Сейчас практически не существует организаций, у которых нет веб-сайтов или хотя бы социальных страниц. Многие предприятия продвигают свои услуги и товары посредством сети интернет. Многие организации даже не имеют магазинов, в которые можно обратиться лично, очно, а используют только интернет-платформу, к примеру, OZON.

Для того, чтобы регулировать данные процессы принят даже Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», что является правильным решением. [1] Причем данный нормативно-правовой акт постоянно редактируется при возникновении потребности в этом.

- Электронные документы

Электронная торговля является официальной и даже имеет свое регулирование, находящее отражение, например, в Федеральном законе от

05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», который содержит понятие «аукцион в электронной форме». [2] Все договоры там подписываются в электронном формате, что является ярким примером того, что часть договорного права уже вошло в «цифру».

- **Электронные услуги**

Это уже давно вошло в норму. Обычно их подразделяют на государственные и негосударственные, хотя на законодательном уровне такого подразделения нет. На государственном уровне можно привести в пример портал «Госуслуги», где граждане могут получить услугу онлайн.

К негосударственным, можно отнести получение онлайн консультацией врачей, юристов и т.д. А также граждане могут даже обучаться онлайн и получить сертификат о прохождении обучения в электронном формате.

Исходя из вышесказанного, можно сказать, что очень многие правовые процессы переходят на цифровой формат, что намного упрощает работу государственных органов и экономит время граждан.

Библиографический список:

1. Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 30.12.2021)// Собрание законодательства Российской Федерации от 31 июля 2006 г. № 31 (часть I) ст. 3448

2. Федеральный закон "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 16.04.2022)// Собрание законодательства Российской Федерации от 8 апреля 2013 г. № 14 ст. 165.

УДК 349.23/24

ПРАВОВЫЕ СПОСОБЫ БОРЬБЫ С ПРОГУЛАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

Фоминцев Александр Алексеевич,

магистрант I курса направления подготовки «Мехатроника и робототехника» Уральского государственного университета путей сообщения

г. Екатеринбург, Россия

Научный руководитель: Лебедев М. С., доцент Уральского государственного университета путей сообщения

Аннотация. В настоящей статье рассматриваются методы борьбы с ненадлежащим выполнением работником своих трудовых обязанностей. Описываются правовые способы борьбы с прогулами. Делается вывод о необходимости системной и планомерной работы по борьбе с прогулами рабочих.

Ключевые слова: трудовые отношения, работник, работодатель, прогулы.

LEGAL WAYS TO COMBAT ABSENTEEISM IN THE ORGANIZATION

Fomintsev Alexander Alekseevich,

*1 st year master's student of the direction of training "Mechatronics and Robotics" of
the Ural State University of Railway Engineering
Yekaterinburg, Russia*

*Scientific supervisor: Lebedev M.S., Associate Professor of the Ural State University
of Railways*

Annotation. This article discusses methods of combating improper performance by an employee of their work duties. Legal ways to combat absenteeism are described. The conclusion is made about the need for systematic and systematic work to combat absenteeism of workers.

Keywords: labor relations, employee, employer, absenteeism.

Одной из проблем управления персоналом, влияющим на эффективность труда являются прогулы. «Прогулы чаще всего определяются как общее количество потерянных рабочих дней (или часов) или как частота отсутствия сотрудников на работе» [1].

Сознательно прогулять рабочее время работник может по объективным и субъективным причинам: недисциплинированность, семейные и личные проблемы, низкая организация труда, конфликт с начальством и т.п. «Все это приводит к снижению удовлетворенности работой и росту нелояльности сотрудников к компании, а также оказывает прямое и непосредственное влияние на корпоративную культуру организации» [2]. Прогулы могут быть реакцией на низкую степень удовлетворенности работником своим трудом. «Это предположение основано на результатах исследований, в которых была обнаружена умеренная отрицательная взаимосвязь между показателями удовлетворенности работой и прогулами (чем ниже удовлетворенность, тем выше прогул)» [3].

Финансовые потери из-за прогулов ощутимы для организации, именно поэтому необходимость борьбы с прогулами имеет важное значение для управления персоналом.

Для борьбы с данной проблемой используются правовые способы решения этой проблемы. Одним из способов воздействия на работника при трудовом абсентеизме является определение круга обязанностей. «В обязанности работника входит: добросовестно выполнять свои трудовые обязанности, закрепленные за ними трудовым договором; соблюдать правила внутреннего трудового распорядка; соблюдать трудовую дисциплину; соблюдать установленные трудовые нормы и т.д. Наказать работника можно только за неисполнение или ненадлежащее исполнение трудовых обязанностей.

Эти пункты прямо указывают на обязанность работника присутствовать на рабочем месте, выполняя свою трудовую функцию» [4].

Не менее эффективен кардинальный метод борьбы с прогулами – расторжение трудового договора по инициативе работодателя. «Трудовой контракт с работником может быть расторгнут в связи с прогулом, т.е. отсутствием на рабочем месте без уважительной причины в течение всего рабочего дня (смены), независимо от его продолжительности, а также отсутствием на рабочем месте без уважительной причины более четырех часов подряд в течение рабочего дня (смены)» [5]. Хотя прогулы строго караются работодателем они имеют место быть в большинстве организаций.

Еще один способ урегулировать отсутствие сотрудника на рабочем месте – это предоставление ему выходного дня, в просторечии «отгул». Предоставление выходного дня предполагает возможность предоставления работнику часов отдыха за ранее отработанное время. Этот метод помогает работодателю регулировать официальное отлучение работника от церкви и уменьшить желание работника уволиться без ведома властей.

Одним из эффективных методов борьбы с прогулами – материальное и нематериальное стимулирование. «Работодатель поощряет сотрудников, добросовестно выполняющих свои трудовые обязанности (объявляет благодарность, выдает премию, награждает ценным подарком, почетной грамотой, представляет их к званию лучших в профессии)» [5]. Используя этот метод борьбы, работодатель может побудить сотрудников иметь желание всегда присутствовать на работе и не нарушать график работы. Однако в некоторых случаях использование этого метода может не выполнить своего регулирующего значения, так как некоторые работники могут, формально присутствовать на рабочем месте, не выполняя фактически трудовую функцию.

Прогул фиксируется в момент его совершения (идентификация) путем составления руководителем структурного подразделения соответствующего акта, который подписывается руководителем и двумя сотрудниками. Сотрудник должен быть ознакомлен с этим актом под подпись. В случае отказа сотрудника подписать указанный акт составляется акт об отказе от подписи при ознакомлении. Следует отметить, что дисциплинарными взысканиями считаются только некоторые основания для увольнения по инициативе работодателя. Этот список является исчерпывающим, среди них нет опозданий. Поэтому уволить сотрудника за однократное появление на рабочем месте позже установленного времени невозможно (если такое опоздание не превышает 4 часов подряд и не подпадает под понятие «прогулы»). Если такое поведение сотрудника носит систематический характер, то появляется возможность расторгнуть с ним трудовой договор.

Помимо увольнения, существует еще два вида дисциплинарного наказания: замечание и выговор (ч. 1 ст.192 ТК РФ). Хотя данный вид предусмотрен законодателем на практике его применение лишь снизить мотивацию труда работника. Еще более эффективный способ борьбы с прогулами – лишение премии. Однако и данный метод воздействия может

привести к обратному эффекту – работник будет присутствовать на рабочем месте, но формально выполнять трудовые обязанности.

Для того, чтобы исправить ситуацию с прогулами, но при этом не снизить мотивацию и производительность труда необходимо использовать средства управления персоналом, например, можно проводить собеседования с прогульщиком по возвращении на работу. Этот метод даст возможность точно понять, оправился ли сотрудник от болезни, ввести его в курс событий, произошедших за время отсутствия, и вдохновит на продуктивную работу.

В завершении отметим, что проблема прогулов не может быть решена одними только правовыми актами. Для этого необходимо использовать систему мер воздействия на работника, которая позволит снизить количество прогулов.

Библиографический список:

1. Мучински П. Психология, профессия, карьера. – СПб.: Питер, 2011. – 539 с.
2. Мордовин С. К. Управление персоналом: современная российская практика: учебное пособие по направлению «Менеджмент» / С. К. Мордовин. – 2-е изд. – М.: «Питер», 2007. – 302 с.
3. Управление организационным поведением: Учебное пособие / Э. А. Гурьянова, И. Н. Гурьянов. – Казань: «Отечество», 2009. – 197 с.
4. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_34683 (дата обращения: 18.04.2022).
5. Лебедев М. С., Петрова С. М. Некоторые проблемы заключения трудового договора / М. С. Лебедев, С. М. Петрова. – Текст: непосредственный // Актуальные вопросы права, экономики и управления: сборник статей VII Международной научно-практической конференции. - Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение», 2017. – С. 164-166.
6. Лебедев М. С. Проблема квалификации трудовым законодательством уважительных причин неявки на работу / М. С. Лебедев. – Текст: непосредственный // Актуальные проблемы юридической науки и практики: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции (г. Гатчина, 31 марта 2017 г.). – Гатчина: ГИЭФПТ, 2017. – С. 182-184.

УДК 347.9

ВСТРЕЧНЫЙ ИСК КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ЗАЩИТЫ ОТВЕТЧИКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Чикунова Наталья Валерьевна,

*студент 3 курса направления подготовки "Юриспруденция" Ставропольского
филиала МПГУ,
г. Ставрополь, Россия*

Сарлиду Елена,

*юрист Юридической фирмы Papadopoulou Maria, Dikigoriko Grafeio,
г. Афины, Греция*

*Научный руководитель: Храпач И.В., старший преподаватель Ставропольского
филиала МПГУ*

Аннотация. В статье рассматриваются применения ответчиком как одной из сторон гражданского процесса встречного иска, как средства защиты своих прав и интересов, а также правовая природа встречного иска.

Ключевые слова: гражданский процесс, способы защиты ответчика против иска, встречный иск, особенности встречного иска, истец, ответчик.

COUNTERCLAIM AS ONE OF THE WAYS OF PROTECTION THE DEFENDANT IN THE CIVIL PROCESS

Chikunova Natalia Valeryevna,

*student of the 3rd year of the direction of training "Jurisprudence" of the Stavropol
branch of the Moscow State University,
Stavropol, Russia*

Sarlidou Elena,

*lawyer of Papadopoulou Maria Law Firm, Dikigoriko Grafeio,
Athens, Greece*

*Supervisor: Khrapach I.V., Senior lecturer at the Stavropol branch of the Moscow
State University*

Annotation. The article discusses the use of a counterclaim by the defendant as one of the parties to the civil process, as a means of protecting his rights and interests, as well as the legal nature of the counterclaim.

Keywords: civil procedure, methods of defense of the defendant against the claim, counterclaim, features of the counterclaim, plaintiff, defendant.

Стоит отметить, что учение встречного иска возникло на научных дискуссиях, спорах юристов, заложили основы к терминам: сущности, подсудности, условиям и последствиям предъявления встречного иска.

Встречный иск- это один из способов защиты ответчика в гражданском процессе. Такой способ защиты принимается на счет, что встречный иск не распространяет легкие доказательства требований истца. В свою очередь, иск определяется как «заявленное требование к суду» (посредством

процессуальной стороны), а встречный иск, как – «самостоятельное условие ответчика к заявителю иска, предъявленное в суд для совместного рассмотрения в деле по иску истца». Встречный иск представляет собой процессуальный институт, который не откладывает присутствия в нем неразрывной целостности материальных и процессуальных элементов.

Анализируя определения иска, данные различными авторами в своих научных работах, можно отметить следующие особенности в трактовке данного понятия. По мнению А.Р. Султанова, «встречный иск – это явление, выражающееся в заявлении ответчиком иска в уже возникшем процессе по первоначальному иску и рассматриваемый совместно с ним, которым предъявляются требования к истцу, служащие средством защиты против первоначального требования или связанные с ним близостью оснований». Автор в данном определении делает акцент на материально-правовую природу встречного иска, не делая упора на проявление других его особенностей [1].

Чтобы правильно сформулировать принципы встречного иска, необходимо подчеркнуть индивидуальные элементы, отличающие его от обычного иска. В первую очередь, встречный иск характеризуется специальной подсудностью, субъектами, целями, условиями и временными рамками. Во-первых, встречный иск может быть подан только в суд, каким был установлен к производству начальный иск. Во-вторых, предъявляется в ранее рассматриваемом деле, в дальнейшем с подачей истцом основного иска. В-третьих, предоставление такого иска, имеет цель защиту от первоначального иска, образующую в связи с процессуальным положением заявителя, который должен защищаться против предъявленных ему истцом требований. В-четвертых, в содержании встречного иска, должны быть указаны самостоятельные требования, связанные с требованиями, описанные в основном иске.

В некоторых юридических источниках отмечается, что заинтересованность в процессе помимо конкретного правового статуса проявляется и в определенной субъективной направленности, с помощью которой ответчик добивается отказа в удовлетворении первоначального иска и удовлетворения встречных исковых требований [2].

Взаимосвязь встречного и первоначального иска проявляется в разных формах [3, С.7]: а), например, ответчик во встречном иске заявляет однородное требование, срок которого наступил, предъявляя его для зачета главного требования истца. Примером такой связи может выступать случай, когда ответчик предъявляет истцу встречный иск с требованием компенсировать вред, причиненный истцом ответчику, против основного иска о взыскании долга по долговой расписке, заключенной между истцом и ответчиком. Здесь встречный иск направляется к зачету требований, предъявляемых истцом, в целом или только в той части, которая способствует удовлетворению требований истца

Говоря о правовой природе встречных исков, российский законодатель акцентировал на время предъявления встречного иска. По уставу гражданского

судопроизводства, встречный иск должен подлежать замене не позднее, как в первой ответной бумаге, а если она не была подана, то в первом заседании по делу.

С помощью встречного иска ответчик предъявляет материально-правовые требования к истцу. В гражданском судопроизводстве, ответчиком является лицо, который не соблюдал субъективное право либо законный интерес истца. По этой причине, у него защитная точка зрения, в таком случае ответчик вступает в гражданский процесс для защиты условий истца, применяя разнообразные средства, предоставленные гражданским процессом, в которые входят: материальные возражения, процессуальные возражения и встречный иск. При помощи материальных и процессуальных противоречий обвиняемый старается доказать, что требования заявителя считаются безосновательными, обнаружить конкретные нарушения условий для подачи иска с целью отстранения или остановки судебного разбирательства.

Представление встречных исковых требований, с целью которых служит зачету основных, принято считать волеизъявлением ответчика, оформленным в исковом заявлении и поданным в соответствии с гражданско-процессуальными нормами. По мнению В.Л. Исаченко, цель встречного иска двоякая – или для зачета претензии истца претензией ответчика, или же для уничтожения того права истца, которое положено в основу главного иска[4]. Он отмечал, что встречный иск предъявляется в том же суде, где предъявлен главный иск, если по роду своему он неподсуден другому суду. Как следствие этого, произвол ответчиков в предъявлении каких угодно встречных исков ничем не ограничен. На этот же недостаток указывал и К. Анненков, замечая, что наше законодательство не дает никакого определения, ни понятия встречного иска, ни условий, при которых встречный иск допустим[5]. По этим основаниям, замечал последний, можно сделать вывод о том, «...что всякие требования ответчика, заявленные в виде встречного иска, в чем бы они ни состояли и из какого бы основания ни вытекали, всегда допустимы и всегда должны быть рассмотрены судом совместно в одном производстве с требованиями истца...».

Встречный иск является одним из средств защиты против требований, предъявляемых истцом, и может быть заявлен ответчиком на любой из стадий судебного процесса, от принятия судом основного иска к производству, и до вынесения решения по делу. Утверждение к производству встречных требований, описанных ответчиком в собственном иске, судом возможно только если он предъявлен к истцу по начальному иску, а также правилу, описанному в статье 138 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации. При предоставлении встречных исковых требований ответчик должен быть уверен, что документ соответствует всем условиям, указанным в статье 131 ГПК РФ.

В случае, если встречный иск заявлен на стадии судебного разбирательства, суд обязан предоставить истцу, заявившему начальное исковое требование, возможность для защиты против встречных требований и отложить разбирательство по делу на основании ст. 169 ГПК РФ. Суд при

вынесении решения дела, где рассматривались основной и встречный иск, должны дать ответ по всем заявленным требованиям, которые являлись предметом спора

Исследование основных данных о встречном иске дает возможность сделать вывод о том, что он считается одним из часто используемых и эффективных способов защиты прав ответчика от первоначального иска. Рассмотрение встречного иска с первоначальным содействует упрощению и ускорению гражданского судопроизводства, что является тенденцией его реформирования

Библиографический список:

1. Султанов А. Р. Аргументы в пользу защиты путем подачи встречного иска не только первоначальному истцу / А. Р. Султанов // Арбитражный и гражданский процесс. - 2017. - № 9. - С. 13–18. [1]
2. Никулинская Н. Ф. Комментарий к главе 15 «Судебное разбирательство» Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. №138-ФЗ [2]
3. Комаров И. С. Встречный иск – разновидность соединения исков / И. С. Комаров // Арбитражный и гражданский процесс. - 2012. - № 6. - С. 6–11. [3]
4. Исаченко В.Л. Предъявление встречных исков (Новейшие усовершенствования гражданского процесса) / В.Л. Исаченко // Вестник Гражданского права. – Петроград, 1915. – № 1 (Январь). – С. 11 – 30; № 2 (Февраль). – С. 18 – 38.
5. Анненков К. Опыт комментария к Уставу гражданского судопроизводства. - СПб., 1878. - Т. 1. - С. 484.

УДК 347.6

ЗАЩИТА НЕОТЧУЖДАЕМЫХ ПРАВ И ИНЫХ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ БЛАГ

Ячменцева Мария Максимовна,

*курсант 2 курса специальности «Правовое обеспечение национальной безопасности» Ставропольского филиала Краснодарского университета
МВД России,*

г. Ставрополь, Россия

Научный руководитель: Бондаренко Ю.В., преподаватель Ставропольского филиала Краснодарского университета Министерства внутренних дел России

Аннотация. В статье рассматривается необходимость обобщения теоретического и практического опыта для формирования нового подхода к вопросам регулирования и защиты нематериальных и неотчуждаемых прав, а также тенденцией к возрастанию роли личности гражданина, его прав, свобод,

чести и достоинства, выявление основных пробелов и проблем с целью его совершенствования приобретает особое значение в условиях совершенствования отечественного законодательства.

Ключевые слова: гражданин, личность, честь и достоинство, права и свободы, защита нематериальных и неотчуждаемых прав.

PROTECTION OF INALIENABLE RIGHTS AND OTHER INTANGIBLE BENEFITS

Yachmentseva Maria Maksimovna,

*2nd year cadet, specialty "Legal support of national Security" Stavropol
Branch of Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia,
Stavropol, Russia*

*Supervisor: Bondarenko Y.V., Lecturer at the Stavropol Branch of the Krasnodar
University of the Ministry of Internal Affairs of Russia*

Annotation. The article considers the need to generalize theoretical and practical experience for the formation of a new approach to the regulation and protection of intangible and inalienable rights, as well as the tendency to increase the role of a citizen's personality, his rights, freedoms, honor and dignity, identifying the main gaps and problems in order to improve it is of particular importance in the context of improving domestic legislation.

Keywords: citizen, personality, honor and dignity, rights and freedoms, protection of intangible and inalienable rights.

Нематериальные блага представляют собой объекты личных неимущественных прав граждан РФ, принадлежащие им от рождения, являющиеся неотчуждаемыми и не передающиеся иным способом.

Основными нематериальными благами, закрепленными в Конституции РФ, являются:

- жизнь и здоровье гражданина;
- достоинство и честь;
- свобода и неприкосновенность личности;
- неприкосновенность частной жизни;
- тайна переговоров по телефону, переписки в социальных сетях, мессенджерах, письмах и т.д.
- свободное передвижение, выбор места жительства и места нахождения;
- неприкосновенность жилища.

Неотчуждаемые права и свободы человека, а также иные нематериальные блага защищаются, основываясь на нормах гражданского законодательства.

Личные неимущественные права обладают абсолютной защитой от любого нарушителя. Неотчуждаемые права и свободы человека четко разграничиваются с имущественными правами и защищаются, а не регулируются гражданским законодательством. В случае нарушения

неприкосновенности гражданина как физической, так и интеллектуальной, наступает ответственность в виде компенсации морального вреда.

Причинение морального вреда может быть вызвано осуществлением действий, нарушающих личные неимущественные права, посягательством на нематериальные блага гражданина, либо бездействием. Защита неотчуждаемых прав и нематериальных благ основана на первостепенной значимости человеческого достоинства.

При рассмотрении дел о нарушении неимущественных прав или о посягательстве на его нематериальные блага судом учитывается степень физических и нравственных страданий потерпевшего. Во внимание так же принимается индивидуальность граждан, а, следовательно, размер моральной компенсации может варьировать в зависимости от психических особенностей индивида. В соответствии со 2 ч. ст.151 Гражданского кодекса Российской Федерации, степень страданий потерпевшего является более приоритетным критерием, чем степень вины нарушителя при определении суммы моральной компенсации.

В случае рассмотрения дела о распространении сведений, порочащих деловую репутацию, честь или достоинство гражданина, лицо, привлеченное к ответственности обязано опровергнуть опубликованные им сведения тем же способом. Публикация в социальной сети или в СМИ, порочащая достоинство потерпевшего должна быть немедленно удалена.

Для защиты нематериальных благ и неотчуждаемых прав допускается применение способов защиты, регламентированных в статье 12 ГК РФ по усмотрению суда. С целью отстаивания интересов гражданина суд может признать факт нарушения, опубликовать решение о мере ответственности для нарушителя, а также пресечь или запретить действия, которые создают или могут создавать угрозу нарушения личных неимущественных прав потерпевшего.

Гражданский кодекс Российской Федерации регламентирует гражданско-правовой способ защиты прав граждан и юридических лиц. К ответственности нарушитель привлекается в следующих случаях:

- распространение информации, порочащей честь и достоинство, репутацию и деловую репутацию гражданина;
- сведения не соответствуют действительности, а, следовательно, являются ложными;
- распространяются нарушителем вопреки желанию потерпевшего.

Последствиями распространения информации, порочащей честь и достоинство для потерпевшего может являться распад семьи, увольнение с работы, отказ в повышении должности, несмотря на профессиональные навыки и умения, травля и преследование в социальных сетях и т.д.

Помимо распространения ложной информации действием, наносящим ущерб чести и достоинству гражданина, является оскорбление. Разница между оскорблением и распространяемой информацией, порочащей честь и достоинство, заключается в том, что оскорбление выражается в нецензурной

форме, носит циничный характер и направлен на умаление достоинства или качеств личности. Распространяемая информация может оказаться правдивой, поэтому необходимо иметь доказательства для ее подтверждения, либо опровержения. Тем не менее, в соответствии со ст.151 ГК РФ, если данные сведения преподнесены в оскорбительной форме, гражданин имеет право потребовать возмещение морального вреда.

Защите неимущественных прав подлежит также разглашение тайн: врачебной, банковской, адвокатской, семейной и т.д. В зависимости от того, какие именно сведения были разглашены и насколько широкому кругу лиц определяется степень наказания.

Нарушение авторских прав – один из видов причинения вреда гражданину. Защита и охрана этих прав основана на компенсации морального вреда по причине кражи интеллектуальной собственности и причинения автору моральных страданий.

В последние 10 лет отмечается тенденция к защите персональных данных в образовательных организациях, начиная детскими садами и заканчивая высшими учебными заведениями. Обработка персональных данных базируется на добровольном согласии, соответствии целей обработки полномочиям образовательной организации, достоверности, актуальности, хранении не дольше необходимого срока, предусмотренного законодательством.

Гражданин имеет право не предоставлять те или иные персональные данные или запросить удаление персональных данных из обработки. В дошкольных образовательных организациях, школах, профессиональных и высших образовательных организациях педагогический состав в лице воспитателей, учителей, преподавателей и их непосредственных руководителей несет ответственность за хранение и обработку персональных данных обучающихся, достоверное заполнение электронных журналов, корректное заполнение личных дел и т.д.

Ввиду несовершеннолетия воспитанников детских садов и учеников школ, гимназий и лицеев, добровольное согласие на обработку персональных данных предоставляют родители или законные представители ребенка. При отсутствии данного добровольного согласия, персональные данные не могут храниться и обрабатываться в базе данных на электронном или бумажном носителе.

Ответственность за внесение, хранение и распространение недостоверных сведений преследуется по закону и влечет компенсацию морального ущерба. Тенденция к увеличению значимости роли человека как личности в социуме оказывает влияние на законодательство государства. Регламентирование моральной удовлетворенности и защищенности нематериальных ценностей гарантирует нормальную жизнедеятельность не только личности, но и общества в целом.

Моральные ценности человека, его достоинство, честь, персональные данные, авторское право и другие нематериальные блага, а также неотчуждаемые права имеют высокую ценность на уровне социума, а потому

защищаются в обязательном порядке. Гражданский кодекс и специальные нормативно-правовые акты регламентируют способы защиты нематериальных благ и неотчуждаемых прав граждан Российской Федерации. Каждый гражданин РФ обязан с уважением относиться к правам другого гражданина и не должен нарушать их своими действиями или высказываниями.

В данном контексте защита нематериальных благ и неотчуждаемых прав представляется в виде особого правоотношения, возникающего при нарушении права гражданина, основной целью которого является восстановить нарушенное право.

Таким образом, конституционная гарантия прав и гражданский кодекс РФ обеспечивают комплексную и всестороннюю охрану и защиту прав, свобод и нематериальных благ граждан.

Библиографический список:

1. Бабенко А. В. Нематериальные блага как объект гражданских прав // Право и экономика. – 2006. - № 6. - С. 43 - 48.
2. Гражданское право : учеб. : в 3 т. Т. 2. - 4-е изд., перераб. и доп. / Е. Ю. Валявина, И. В. Елисеев [и др.] ; отв. ред. А. П. Сергеев, Ю. К. Толстой. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2013. - 848 с.
3. Лапач В. А. Система объектов гражданских прав. Теория и судебная практика. - С.-Пб.: Юрид. центр Пресс, 2002. - 544 с.
4. Гражданский кодекс РФ (Часть первая) // Собр. законодательства РФ. 1994. № 32. ст. 3301. (с посл. изм. и доп.) [Электронный ресурс].- КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Офиц. сайт].- URL: <http://www.consultant.ru>.

ОГЛАВЛЕНИЕ

РАЗДЕЛ I. АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

<i>Абдулазиев С.А.</i> Ключевые факторы, влияющие на демографическую ситуацию в Российской Федерации	4
<i>Агафонова Н.П.</i> Счетоводческое сопровождение в управленческом учете	6
<i>Адживелиев А.Р.</i> Проблемы налоговой системы и пути ее совершенствования	10
<i>Азарова А.С.</i> К вопросу об исторических предпосылках и особенностях формирования «системы социального кредита» в КНР	13
<i>Айса А.А.</i> Укрепление корпоративной культуры в нефтегазовых компаниях	16
<i>Архинова К.С., Уткин М.А.</i> Демографическая ситуация в муниципальных районах республики татарстан в период с 2019 года по 2021 год	20
<i>Аюбова С.Р.</i> Проблемы автомобильной промышленности в России	23
<i>Бородина Л.А.</i> Управление и система контроля текущих затрат организации	27
<i>Вагнер Е.Е.</i> Перспективы развития экономических отношений между Россией и Китаем	31
<i>Валеева Е.Д.</i> Анализ ассортимента и структуры продукции	34
<i>Габдрахимова Г.З.</i> Внешние факторы эффективности предприятия	39
<i>Гусева А.А., Журенко Д.А.</i> Цифровизация социально-трудовой сферы россии: проблемы и перспективы	41
<i>Гучигов И.В.</i> Цифровая экономика	47
<i>Гучигов И.В.</i> Инвестиционная политика как инструмент развития информационных технологий	50
<i>Денисов С.Е.</i> Роль страхования в финансовой безопасности	54

Долгова А.А.	
Анализ социально-экономического развития Краснодарского края	58
Дубовик К.А.	
Значение выставки и выставочного стенда для компаний	62
Емельянова С.А., Скрябина А.К.	
Развитие соответствующих компетенций у молодых предпринимателей	66
Загирова М.А.	
Организация кадрового аудита в современной организации	71
Ильина Д.А.	
Управление дебиторской задолженностью на примере ООО «Газпром межрегионгаз Оренбург»	75
Калуга А.Д.	
Импортозамещение в России в условиях санкций 2014 г. и 2022 г.	81
Капнина М.А., Мочалова Д.В.	
Финансово-экономическая деятельность государства как критерий благосостояния граждан Российской Федерации	84
Омарова Г.Б.	
Рабочее время как основа нормирования при организации труда и производства на предприятии	89
Самарцев Л.В.	
Цифровая экономика в современном мире	92
Касакова И.А., Проценко Э.С.	
Тенденции развития многофункциональных центров в Ставропольском крае	94
Курсанова А.А.	
Организация системы адаптации новых сотрудников	98
Козуб А.Э.	
Особенности организации библиотечного пространства	103
Комлева А.С., Добровольская О.П.	
Территориально планирование регионального развития: отечественный и зарубежный опыт	105
Кононов М.К.	
Будущее электронной коммерции	109
Кочева К.В.	
Анализ практики выкупа собственных акций	112
Кравченко А.В.	
Налог на профессиональный доход: приоритеты и тенденции развития	117
Кравченко А.В.	
Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в России	120

<i>Кротова А.Р., Мамаев М.С.</i>	
Проблемы формирования доверия граждан к органам муниципального управления	124
<i>Лебедь А.А., Лагойская</i>	
Основные направления повышения эффективности использования основных средств	128
<i>Лейко Е.А.</i>	
Анализ и основные направления развития инвестиционного климата в Республике Крым	132
<i>Марченко А.А.</i>	
Сущность теории сарт и ее применение на практике	135
<i>Мирошник О.А.</i>	
Трансцендуальное мышление менеджера в контексте управления изменениями	138
<i>Мурисова Ф.Н.</i>	
Особенности развития интереса к математическим знаниям у второклассников на уроках математики	143
<i>Мясникова М.А.</i>	
Особенности трудовых отношений с молодым специалистом	148
<i>Набоков А.С., Герасименко А.В.</i>	
Публичное управление и администрирование в условиях цифровизации	151
<i>Насырова Д.Б.</i>	
Основные направления профилактики профессионального выгорания работников в условиях социальных изменений	155
<i>Нигманова К.Ф.</i>	
Управление профессиональными рисками в области охраны труда сотрудников аэропорта	158
<i>Омарова Г.Б.</i>	
Особенности налогообложения некоммерческих организаций в России	162
<i>Пальцева Т.Ю., Гзириан С.Р.</i>	
Социальная защита населения и ее трансформация в России	165
<i>Пильщикова М.Ю.</i>	
Управление проектами в условиях экономического кризиса	168
<i>Потапов Ю.А.</i>	
Налоговый мониторинг: опыт итальянского правительства	171
<i>Процкая А.П., Разумова А.В.</i>	
Банки и банковская система Российской Федерации: понятие, классификация, структура	176

<i>Пруцкая А.С., Загорулько Е.С.</i>	
Риски при принятии решения об инвестировании средств в регион	183
<i>Пруцкая А.С.</i>	
Инвестиционная привлекательность региона	187
<i>Рожков И.В.</i>	
Технологии цифровизации в условиях изменяющихся условиях мира	190
<i>Салдаева О.С.</i>	
Инновационные технологии подбора и отбора персонала в организации	193
<i>Самарцев Л.В.</i>	
Практика применения налога на роскошь в Российской Федерации	196
<i>Сейтасанова К.Б.</i>	
Цифровизация бизнеса в России	200
<i>Соина В.В.</i>	
Развитие электронного правительства и его влияние на социальную сферу, межбюджетные отношения и бухгалтерский учет	203
<i>Сулыгина Т.Д.</i>	
Разработка и этапы формирования стратегии развития организаций	205
<i>Сушко Е.А.</i>	
Современное состояние банкострахования в России	209
<i>Сушко Е.А.</i>	
Цифровизация рынка страхования в Российской Федерации	212
<i>Толоконникова А.С.</i>	
Отдельные аспекты развития цифровой экономики в России	215
<i>Трубицына О.А.</i>	
Показатели доходности и риска портфеля ценных бумаг	218
<i>Федоров Д.С.</i>	
Применение процессного подхода в управлении служб питания санаториев с использованием информационных технологий	222
<i>Филатова Е.М., Берникова А.Д.</i>	
Становление и развитие «зеленого» финансирования, как направления устойчивого развития РФ	227
<i>Ханафиева А.М.</i>	
Районные коэффициенты в оренбургской области: исторические и экономико-правовые аспекты	231
<i>Цой А.Л., Сахратулаева М.В.</i>	
Модели государственного управления в субъектах Российской Федерации	236
<i>Шилина Н.Н.</i>	
Производительность труда в России	239

Ходосова Е.В.

Роль всемирного банка в процессах изменения мировой экономики 243

РАЗДЕЛ 2. СОСТОЯНИЕ, НАПРАВЛЕНИЯ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ СФЕРЫ

Авагян Г.А.

Противодействие идеологии терроризма
и профилактика экстремизма 247

Бакаева Э.С., Алиева М.Б.

Правовая система современной России 251

Блинов В.В., Колесников К.В.

Действие гражданского процессуального закона во времени, в пространстве и по кругу лиц 254

Бондаренко А.Д., Кочеткова Ю.В.

Реализация принципов избирательного права как основное административно-правовое регулирование избирательного процесса на примере зарубежных стран 259

Волкова А.И.

Проблемы в деятельности таможенных органов по выявлению и пресечению ввоза фармацевтического контрафакта 263

Гамза А.А.

Некоторые вопросы предоставления потребительских займов ломбардами 267

Гамза А.А., Чуйко А.А.

Некоторые аспекты административной ответственности в сфере финансовых операций 270

Горохова К.Д.

Борьба правообладателей товарных знаков с контрафактом: проблемы и решения 273

Горяинова В.А.

Основные направления и концепция социального обеспечения инвалидов в РФ 278

Дзгоев Г.А.

Центральный банк России. Правовое развитие в советский и современный периоды 282

Доркина В.Е., Туманова М.А.

Проблемы и перспективы развития административной юстиции в современной России 285

<i>Ершова И.А.</i>	
Договорный режим имущества супругов	293
<i>Желтухин А.А.</i>	
Цифровизация как фактор интеграции экономики и права	297
<i>Закардонная В.С., Отчик В.В.</i>	
Направления развития законодательства в Российской Федерации	303
<i>Заярина М.П., Кротова А.Р.</i>	
Анализ поправок в сфере государственной власти, вносимых в конституцию РФ	307
<i>Злыгастева Г.А., Пивоварова А.А.</i>	
Наложение взыскания на цифровые активы и валюту в ходе исполнительного производства: современное состояние и перспективы развития	309
<i>Имаева А.А.</i>	
Электоральный абсентеизм и пути его преодоления	313
<i>Исаенко В.И., Асембек А.Б.</i>	
Брачный договор: Зачем и для чего?	317
<i>Исакова К.Э., Макарова Е.А.</i>	
Административная реформа в России	320
<i>Кахорова З.Р., Салфетникова О.Н.</i>	
Правовая природа виртуального внутриигрового имущества	324
<i>Кондракова О.А.</i>	
Понятие, элементы и функции иска в гражданском процессе	328
<i>Костырев А.Н.</i>	
Особенности регулирования труда дистанционных работников	331
<i>Критенко В.А.</i>	
Правовое регулирование цифровой экономики: современные тенденции	334
<i>Кугут В.А.</i>	
Защита жилищных прав несовершеннолетних при расторжении брака родителей	339
<i>Кузьменков А.С., Бондаренко А.В.</i>	
Конституция РФ: исторический опыт разработки, принятия и реализации	343
<i>Леденцова В.Ф., Авилова К.Ю.</i>	
Механизм реализации конституции РФ и ее правовая охрана	347
<i>Лигай И.Е., Бочманова А.А.</i>	
Проблемы осуществления личного досмотра	349
<i>Мартынова Е.А.</i>	
Система гражданского процессуального права	352

Медведев А.Д.				
Некоторые вопросы цифровизации правоприменительной деятельности				356
Меджидов Ш.Х., Ашурилов И.Р.				
Возбуждение гражданского дела в суде как стадия процесса				360
Меньшикова Е.А.				
Порядок оформления временного перевода работника на дистанционную работу				364
Можарова Д.Ю.				
Правоприменение в области государственных услуг: акцент на цифровые технологии				367
Монгуш А.Л.				
Относимость и допустимость доказательств, полученных за пределами территории Российской Федерации				371
Назарова К.В.				
Проблемы организационно-тактической деятельности таможенных органов в борьбе с эконтрабандой и контрафактом: опыт России и Казахстана				375
Осенняя С.О.				
Виды исков в гражданском процессе				379
Привалова Л.В.				
Принудительное лицензирование как ограничение патентной монополии на лекарства				382
Пунанцева С.С., Шакирова Д.Р.				
Сравнительная характеристика органов исполнительной власти Российской Федерации и Королевства Норвегия				385
Резникова К.В.				
Формы защиты гражданских прав				389
Серова Т.Ю.				
Защита прав человека в цифровом мире: развитие проблемы				393
Салаев И.Ф., Ярошенко В.В., Степанов Е.Ю.				
Реализация и защита конституционных прав и свобод гражданина				396
Степанова А.И.				
Проблемы правового регулирования молодежной среды				399
Степанова А.И.				
Меры пресечения: видовое и функциональное разнообразие по УПК РФ				402
Суслов И.Н.				
Концептуальные подходы к реорганизации международно-правовой системы безопасности на современном этапе.				406
Сулова Е.А.				
Гражданские права и свободы в конституционном проекте Н.А. Серно-Соловьевича				410

<i>Терентьева В.С.</i>	
К вопросу о признании COVID-19 форс-мажором в договорных обязательствах	413
<i>Федосов Р.В., Миан З.А.</i>	
Право в цифровую эпоху	417
<i>Фоминцев А.А.</i>	
Правовые способы борьбы с прогулами в организации	419
<i>Чикунова Н.В., Сарлиду Е.</i>	
Встречный иск как один из способов защиты ответчика в гражданском процессе	423
<i>Ячменцева М.М.</i>	
Защита неотчуждаемых прав и иных нематериальных благ	426

Научное издание

ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ
ПРОЦЕССЫ

*Сборник научных трудов
IV Международной молодежной научно-практической конференции
(21 апреля 2022 г.)*

материалы и доклады

Текст печатается в авторской редакции

Подписано в печать 14.06.2022, формат 60×84/16, усл. п. л. 7,92
Тираж 500 экз. Заказ № 1523, бумага офсетная,
гарнитура «Times», печать офсетная
ООО «Бюро новостей» 355000, г. Ставрополь,
ул. Серова, 278 А
тел. 8(8652) 528-777 E-mail: seven_sky@inbox.ru